

斯太尔、北讯集团未按期披露年报 深交所启动纪律处分程序

◎记者 徐蔚 ◎编辑 孙放

4月30日是上市公司年度报告、一季度报告的最后“交卷日”。然而，斯太尔、北讯集团却未能在最后期限内披露2020年年度报告及2021年一季度报告。对此，深交所第一时间启动对两家公司及相关责任人的纪律处分程序。

“在限定期限内未能披露定期报告是严重违法违规行为，深交所坚决予以打击，及时对斯太尔、北讯集团启动纪律处分程序，对上市公司触碰红线的行为绝不姑息。”深交所有关负责人表示，根据退市新规过渡期安排，两家公司未能在法定期限内披露暂停上市后的首个年度报告，触及《股票上市规则（2018年11月修订）》第14.4.1条规定的终止上市情形，深交所将按照前述规则及相关配套业务规则规定的程序对其股票实施终止上市。

记者从深交所了解到，在年度报告披露期，深交所集中监管力量，加大监管力度，密切关注定期报告披露进展，紧盯上市公司无法在限定期限内披露定期报告的风险，用好“监管工具箱”，从三个方面打好“监管组合拳”。

一是从严从快监管年末突击交易。针对斯太尔拟在2020年末通过技术许可和产品销售突击实现盈利，深交所先后发出4份关注函，对审议程序合规性、交易必要性和真实性等予以高度关注、及时问询。

二是督促中介机构发挥“看门人”作用。针对北讯集团偿债能力下降、关联交易违规、业绩大幅下滑等风险情形，深交所连续4个会计年度向年审会计师发出关注函，要求关注公司关键财务指标的真实性、准确性。针对斯太尔临时更换年审审计机构，深交所第一时间发出关注函，对公司更换会计师事务所的合理性、新聘会计师事务所的胜任能力等予以关注，并持续督促会计师事务所履



尤霏霏 制图

行审计责任。

三是要求公司向市场充分揭示风险。自斯太尔、北讯集团暂停上市以来，深交所督促公司每月披露暂停上市期间工作进展。2020年会计年度结束后，审慎评估公司可能无法在法定期限内披露年度报告风险，并督促公司每月披露股票存在终止上市风险的公告，尽早向市场充分揭示退市风险。针对斯太尔存在控股股东及其关联方非经营性资金占用，深交所对公司叠加实施其他风险警示。针对斯太

尔财务造假导致2015年至2019年任意连续4个会计年度净利润均为负值，深交所于2021年4月19日向公司发出《重大违法强制退市事先告知书》，向投资者提示其退市风险。

深交所有关负责人表示，下一步，深交所将坚决履行退市实施主体责任，畅通市场出口、净化市场生态，促进形成优胜劣汰市场机制，推动提高上市公司质量，维护市场的公开、公平、公正。

总投资207亿元 君正集团拟建可降解塑料项目

◎记者 李少鹏 ◎编辑 邱江

君正集团5月6日晚公告，公司拟以全资子公司君正化工为投资主体，在内蒙古乌海市乌达工业园区建设年产2×60万吨BDO及年产2×100万吨PBAT/PBS/PBT/PT-MEG绿色环保可降解塑料循环产业一期项目。项目总投资207亿元，资金来源包括但不限于公司自有资金、金融机构借款等。

据公告，该项目建设周期为2021年5月至2023年12月，项目将建设年产100万吨PBAT/PBS/PBT/PT-MEG联产装置、年产60万吨BDO装置、碳基材料制氢装置、年产80万吨甲醚合成装置、年产40万吨己二酸装

置及配套的原料生产装置、BDO装置配套的年产80万吨乙炔原料联合装置，以及配套的固体储运、循环水站、污水处理站、回用水站等公用工程及辅助生产设施。

在项目前景方面，公告称，项目全部达产后，预计年均可实现营业收入约164亿元、利润总额约35亿元。目前，该项目已取得乌海市乌达区发展和改革委员会《项目备案告知书》。

资料显示，项目实施主体君正化工的主营业务为聚氯乙烯、硅烷等产品的制造与销售。截至2021年3月31日，该公司资产总额为113.43亿元，净资产为95.77亿元，资产负债率为15.57%；2021年1月至3月实现营业收入10.42亿元，净利润为3.13亿元。

“随着国家禁塑、限塑政策的逐步推行，可降解塑料的需求明显增加，以BDO生产为核心的可降解塑料产业在乌海具有明显优势。”根据项目的可行性分析报告，PBAT/PBS/PBT作为BDO的下游产业，将充分整合公司在乌海生产基地乌达工业园区内的产品资源，形成产业链循环经济，具有较好的经济效益。

对于本次拟投建新项目，君正集团表示，可降解塑料市场前景广阔，公司依托现有循环经济产业链积累的管理、技术和人才优势，立足于可降解材料领域，一方面可以进一步巩固和扩大现有产业链的综合竞争优势，另一方面可逐步建立公司在精细化工领域的产业规模和综合竞争力。

■董事长专访

中际联合刘志欣：高空作业安全守护者

◎记者 王子霖 ◎编辑 祝建华

5月6日，中际联合挂牌上海证券交易所主板上市。自2008年以来，仅在风电领域，中际联合已累计销售超过10万台专用高空安全作业设备，应用于全球2000多个风力发电场，在国内风力发电细分行业内的市场占有率领先。公司的“3S”品牌在行业内已形成较大的影响力。

“公司品牌‘3S Lift’中的3S，分别是Safe、Simple、Specialized的首字母。Safe即使用安全，Simple即操作简单，Specialized即制造专业。”中际联合董事长刘志欣在接受记者专访时表示，公司成立之初的愿景是“生产的产品要遍布全世界，并成为领域内最好的产品”，登陆资本市场后，中际联合将朝着这个目标继续前行。

逐风：风电高空安全设备细分龙头

高空安全作业设备是为高空作业尤其是特定环境下高空作业、保障高空作业人员的安全和顺利开展工作的需要而设计和生产的专业化设备，主要包括高空安全升降设备和高空安全防护设备。据估算，2019年，中际联合高空安全升降设备在新增风机市场占有率为67.54%，是细分行业当之无愧的领军者。

事实上，中际联合并非依靠风电装备起家。刘志欣介绍，公司成立初期主要面对海外市场，核心产品是用于建筑业和石油化工等行业的高空安全作业吊篮。“在与国外客户的接触中，我们了解到风电行业专用高空安全升降设备具有很大市场需求，此后公司就开始着手研发升降机等产品。”刘志欣表示。

变化出现在2008年。刘志欣回忆道，就在公司的升降机产品刚刚完成初步研发，公司还未下定决心大举进入风电行业之时，金融危机的到来给公司海外建筑市场的吊篮产品带来很大影响。在此背景下，中际联合逐渐将业务重心从国外市场转向国内市场，从建筑领域转向风电领域。

刘志欣告诉记者，由于国内高空安全作业设备行业起步较晚，公司产品在国内风电领域很快就打开了局面。中国可再生能源学会风能专业委员会编制的《2019年风电产业地图》显示，2019年全国新增风机吊装数量为10916台，中际联合当年包括爬爬器、助爬器和升降机等产品的累计销量达到7373台。

“到2019年，我们实现了国内新增装机的全部风机



中际联合董事长 刘志欣

制造商和五大电力集团的全覆盖，全球前15大风机制造商我们已经覆盖了13家。”刘志欣表示。

乘风：“碳达峰碳中和”扩大市场需求

风电作为现阶段发展最快的可再生能源之一，在全球电力生产结构中的占比正逐年上升，拥有非常广阔的发展前景。刘志欣介绍，中国、美国、德国、印度等都制定了风电发展的长期具体目标。以中国为例，国家发展改革委能源研究所此前发布的《中国风电发展路线图2050》指出，到2050年，风电将满足国内17%的电力需求。

“说实话，前几年我们曾担心风电行业的市场波动会给公司发展带来不利影响。现在看来，完全多虑了，并且风电行业还迎来了黄金机遇，特别是‘碳达峰、碳中和’目标的提出，将给风电行业和风电安全作业设备带来更大需求。”刘志欣说。

最新统计显示，2020年我国风电新增并网装机容量大幅提升至71.67GW。根据全球风能理事会的预测，未来5年全球将新增超过355GW装机容量。

刘志欣表示，尽管我国高空安全设备保有量低于海外发达国家，但近年来随着安全生产意识提升、施工效率要求提高、施工场景多样化等因素的驱动，高空安全作业设

备行业应用领域逐步扩大，普及度正在逐步提升。中际联合未来将乘风而上，在新增风机市场、存量市场及风电后市场三条赛道同时发力。

“目前公司产品在存量市场的渗透率还较低，公司上市后的首要任务，是在保持新增风机市场份额的基础上，进一步努力提升存量市场渗透率。”刘志欣表示，存量市场中，对老旧风机安全设备的置换、技改以及相关服务将给公司带来更大的机遇。以公司产品智能助爬器为例，随着风电越来越重视风机维护检修的效率及安全性，依靠人力实现攀爬的助爬器设备将逐步被取代。

驭风：资本市场为公司发展插翅

由新三板“转战”上交所主板，刘志欣带领的中际联合准备大干一场。“此前由于公司规模和资本实力的限制，很多非常有潜力的业务领域无暇顾及，登陆A股后，中际联合将在夯实核心竞争力的基础上，向海外市场、向高空安全作业设备的更多应用场景发力。”刘志欣说。

在刘志欣的长远计划中，海外市场将成为中际联合另一个重要的业绩增长点：“近两年，海外客户，特别是美国客户对公司产品的反馈和评价越来越积极，对我们的信赖度也在不断提升。”刘志欣表示，中际联合的海外销售收入已从2018年的3507.45万元增至2020年的7865.26万元，占公司主营业务收入的比例提升至11.59%。

据了解，美国是中际联合目前占比最大的海外市场，2020年实现销售收入5961.97万元，占全部海外收入的75.80%。同时，公司在德国设立的欧洲分部将成为发展欧洲市场的桥头堡。刘志欣表示：“我们已在部分欧洲和美洲市场安装了样机，并通过邀请客户参观体验等方式逐步开拓国际客户。为了进一步发展海外市场，我们也不排除在海外设立工厂的可能性。”

据招股书，中际联合本次IPO的募投项目中包括美洲营销及售后服务网络建设项目。刘志欣介绍，公司产品已符合多项国际标准，美洲营销网络的建设有助于公司快速扩大海外市场占有率。

多元化发展将成为中际联合未来发展的另一个看点。“公司眼下主要从事风电领域，但公司具备向包括电网、通信、建筑、桥梁等领域提供产品的能力，并且公司产品已经在上述领域应用过。”刘志欣告诉记者，随着资本实力逐渐增强，中际联合将在风电以外的多个领域稳步发力。

五家公司下周起“摘星脱帽”

◎记者 王子霖 ◎编辑 邱江

5月6日晚间，*ST 经开、*ST 海华、*ST 安通、*ST 胜利、*ST 海陆5家公司同时发布公告称，公司股票将于5月7日开市起停牌一天后，自5月10日起撤销退市风险警示，并同时解除涨跌幅限制。

经查，*ST 海陆、*ST 海华和 *ST 胜利3家公司被实施退市风险警示的原因均为连续两年净利润为负值。2020年度，3家公司归母净利润均实现扭亏为盈，其中 *ST 海陆2020年实现归母净利润7.9亿元，*ST 海华实现净利润2895.52万元，*ST 胜利实现净利润3.87亿元。

*ST 安通和 *ST 经开“披星戴帽”的原因，均为2019年年度报告被会计师事务所出具了无法表示意见的审计报告。回溯公告，*ST 安通曾存在原控股股东违规担保和资金占用情况，在2020年的司法重整完成后，关联方资金占用和违规担保情形已完全消除。同时，重整后的 *ST 安通2020年实现归母净利润12.93亿元，净资产也实现了由负转正。

值得一提的是，*ST 安通的重整案是2020年度全国首例央企参与民营企业重整的典型代表。2020年，*ST 安通在重整中引入了多家战略投资者，分别是招商港口、中航信托、交发置业、辽港集团以及泉州产投（隶属国企）。

与 *ST 安通类似，*ST 经开也曾为违规担保所困扰。据公司此前公告，公司曾未履行审批程序，为控股股东提供质押担保，截至2019年12月31日，质押担保余额为9.48亿元，未履行公司董事会及股东大会相关决策程序的审批。2020年，中兴财光华会计师事务所（特殊普通合伙）为 *ST 经开年报出具了标准无保留意见的审计报告，且不触及其他退市风险警示或其他风险警示的情形，公司也因此申请撤销股票退市风险警示。

与此同时，*ST 林重、*ST 银河、*ST 群兴3家公司也在5月6日向交易所提出了申请撤销退市风险警示，或撤销退市风险警示并实施其他风险警示的申请。

游戏新品发力 国产手游4月海外“吸金”力不减

◎记者 李少鹏 ◎编辑 邱江

移动应用分析平台 Sensor Tower 昨日发布4月中国手游发行商全球收入排行榜。综合来看，凭借着新产品的持续发力，中国游戏厂商海外表现继续保持高速增长势头。

该平台统计数据发现，国内39家手游发行商4月全球收入接近22.8亿美元，占当期全球TOP100手游发行商总收入的39.5%。排名方面，腾讯、网易、莉莉丝位列当期中国手游发行商榜单前三甲。其中，主攻海外市场的莉莉丝凭借着战争题材手游《Warpath》，不仅重回中国手游发行商前三位置，还成功上位全球发行商收入榜第8位。据统计，《Warpath》4月吸金超过1000万美元，收入环比增长62%。在该游戏的带动下，莉莉丝当期收入环比增长18%。

多家A股游戏公司在4月手游出海业务上也取得不错成绩，三七互娱、吉比特旗下雷霆游戏、游族网络、完美世界、掌趣科技分列榜单第6位、第17位、第19位、第25位和第29位。

具体来看，三七互娱4月继续发力，收入环比增长26%。“得益于在中国和海外市场多个赛道同时发力，三七互娱连续两个月刷新收入纪录。”Sensor Tower 分析称，在中国市场，新游《斗罗大陆：武魂觉醒》4月多数时间位列iPhone手游畅销榜前10；在欧美和日本市场，解谜+SLG手游《Puzzles & Survival》和宫斗手游《江山美人》继续保持强劲的表现。

储备丰富的完美世界迎来产品大年。公司在一季报中表示，目前有《战神遗迹》《梦幻诛仙》等多款新游正在积极推进中，其中《战神遗迹》计划5月20日开启公测。

得益于《一拳超人：最强之男》在韩国市场的表现，掌趣科技重回国产手游海外收入榜前三。这款游戏于3月中旬登陆韩国市场，并迅速获得IP粉丝追捧，连续14天霸榜韩国Google Play手游下载榜，位列手游畅销榜TOP10左右。在该游戏的带动下，掌趣科技4月收入环比增长42%。

(上接1版)

人民银行广州分行、深圳市中心支行将每个工作日通过官方网站公布“跨境理财通”总额度使用情况。人民银行将视情况对“跨境理财通”业务试点总额度和单个投资者额度进行调整。

“跨境理财通”业务试点使用人民币进行跨境结算，资金兑换在离岸市场完成。“北向通”和“南向通”资金跨境汇划均通过人民币跨境支付系统(CIPS)办理。

“北向通”可投内地公募基金

意见稿明确，“北向通”可购买的投资产品，包括银行理财子公司和外方控股的合资理财公司按照理财业务相关管理办法发行，并经发行人和内地代销银行评定为“一级”至“三级”风险的非保本净值化理财产品（现金管理类理财产品除外）；另外，经内地公募基金管理人和内地代销银行评定为R1至R3风险等级的公开募集证券投资基金。而“南向通”可购买的投资产品则由港澳管理部门规定。

信信投资研究院资深研究员张秉文表示，上述安排使得“跨境理财通”在目前沪深港通基础上，进一步降低了内地与港澳投资者投资异地金融市场的门槛。

对于内地投资者而言，开展“南向通”业务必须具备完全民事行为能力；具有粤港澳大湾区内地9市户籍或在粤港澳大湾区内地9市连续缴纳社保或个人所得税满5年；具有2年以上投资经历，且满足最近3个月家庭金融资产月末余额不低于100万元人民币，或者最近3个月家庭金融资产月末余额不低于200万元人民币。

对于港澳投资者，开展“北向通”业务的港澳投资者应符合港澳金融管理部门规定的相关要求；港澳投资者业务资格由港澳合作银行进行核实。

恒生中国副行长兼财富管理及个人银行业务主管蔡宜表示，意见稿中的产品种类包括非保本的净值化理财产品及R1至R3级内地公募基金，在互认基金和深港通、沪股通基础上，进一步拓展至低风险的产品，为港澳居民提供更多人民币产品的选择。

意见稿显示，投资者只能选择一家本地银行办理“跨境理财通”业务。张秉文说，额度控制、对参与机构和投资者设置明确门槛要求，以及通过“唯一合作银行”制度实现跨境资金流动的实时追溯，力求及时发现并解决问题，都是“跨境理财通”通过多层次制度安排防范金融风险的表现。