

对话 科创板公司
掌门人

和达科技郭军：信息化是智能水务的广阔大海

记者 林霖 编辑 全泽源

“从高中起，我就想好了要办一家企业。”从这个角度来讲，创办和达科技似乎是董事长郭军的某种“命中注定”。他相信“天生我材必有用”，更坚信科技创新业能报国。

这颗“理想之种”最终在智慧水务领域扎根，却是郭军只身带着10万元“误打误撞”出来的结果。2000年，他从中国电子科技集团第36研究所辞职下海，一接触到当时尚处落后的水务系统，便如同鱼跃入水。“20年前想到用信息化、智能化来革新水务系统，我们是头一家，我认定这里的前景无限广阔。”

“和达”这个名字，我也考虑了很久。”郭军向记者细述道，“一是希望对内和谐，大家要有共同的目标和理想信念；二是对外要通达，要有兼容并蓄的心态和万物互联的思维方法。”

如今，技术“硕果”压枝的和达科技正式登陆科创板。在“资本雨露”的沐浴下，公司希望能将枝杈向广阔的天空延伸生长。“坚持技术领先的同时，和达科技下一步的发展重点就是拓展营销网络，将好的产品铺进千管万网，真正用信息化来为水务系统赋能。”眺望未来，郭军壮志满怀。

技术创新是主线

“你知道过去管网漏损是如何甄别的吗？”郭军抛出的第一个问题，就把在场的人难倒了。

“靠听”——郭军笑着给出答案。“管网的水和管壁会产生摩擦，在漏损处形成异响。以前就是靠听漏工人在半夜两三点、环境噪音特别微弱的时候，沿着路面慢慢听过去，来找到漏损点。”他告诉记者，这种方法不仅费时费力，且误差很大。

“但现在不一样了。”郭军掏出自己的手机，指着公司开发的渗漏预警云平台说，“这里记录了成千上万个漏损的实景声音，来源就是我们前端铺设在水网管壁上的设备。一旦管子发生外漏，产生的摩擦噪音就会随着管道传输并被仪器记录，再由我们自主研发的软件进行分析过滤，连带着声音和结果一起存储在云端平台上。”

集成物联网通讯、嵌入式软件、声音

“20年前想到用信息化、智能化来革新水务系统，我们是头一家，我认定这里的前景无限广阔。”

如今，技术“硕果”压枝的和达科技正式登陆科创板。“坚持技术领先的同时，和达科技下一步的发展重点就是拓展营销网络，将好的产品铺进千管万网，真正用信息化来为水务系统赋能。”眺望未来，郭军壮志满怀。

和达科技董事长 郭军



处理算法、边缘计算以及专业应用软件系统等一系列技术，一场针对管网漏损场景的颠覆式技术变革，就在这些细不可闻的摩擦声间悄然完成。

据悉，自去年初开始，和达科技开发的渗漏预警云平台在绍兴水务全面应用，逾1500个渗漏感知终端，实现了仅根据系统提示即可确认漏点的行业突破。

技术上的突破性飞跃，自然离不开研发的这支“撑竿”。近3年来，和达科技的研发投入分别达2002.09万元、2827.21万元和3892.81万元。公司目前共有软件著作权135项，获得授权专利42项，其中发明专利8项。

产品迭代过程中的里程碑，则给公司的发展史清晰“断代”：起步阶段，和达科技曾凭借一套初级版本的供水调度系统站稳了脚跟。随后，第一代应用于供水管网数据采集与传输的RTU产品和基于超短波的无线通讯平台的推出，逐步实现了对供水管网的压力、流量、水质等基本指标的远程采集、传输。

“而最近这5年又是一个新的大发展机遇期。”按照郭军判断，能否提供水务信息化整体解决方案，已成为业内赢得竞争优势的关键。

循着这一方向，和达科技一方面继续对原有的管网调度管理系统、二次供水管理系统、分区控漏系统等技术进行优化升级，另一方面加紧推出了水务BI系统、渗漏预警云平台、运营指挥中心等前沿产品。

“简单来说，用信息技术驱动水务领域智慧化发展，这是和达科技一直在做的事情。”在郭军看来，“以软件为核心来驱动数据，这也是我们区别于其他同行的企业基因。”

万物互联是方向

“和达科技今后的发展方向，一定是基于物与物、物与技术，乃至物与人的互联这个底座的。”郭军进一步解释道，“当然，这种互联不是说简单地地把各个设备终端像赤壁战船一样连在一起，而是需要创造出一个个具备统一接入、安全连接的门户集合平台。”

和达科技自主开发的水务物联网平台，便是一次面向设备互联、数据互通的有益探索。其可快速实现设备与设备、设备与应用之间可靠、高并发的数据通信，从而实现水务物联网设备的数据上报和

指令下发，并基于规则引擎方便快捷地实现海量设备数据的解析、计算、报警和存储。

郭军告诉记者，目前在水务领域，物联网创新主要围绕横向的数据流动和纵向的数据赋能两大方向进行：从下游应用领域来看，城市用水采集管理、水资源管理、地下管网监测、节能环保等领域都将继续加强运用物联网技术；从物联网管理平台来看，智能感终端的布局将成为智慧水务的末梢神经，并由此催生出更多的市场需求。

“对用户而言，把不同的功能分隔在不同的平台之间，是一个很麻烦的事情。”言及此，郭军难掩骄傲，“而我们的平台恰恰集设备管理、链路溯源、状态监测、智能诊断等功能于一身。上百种水务行业国标或常见的协议解析插件，方便接入各类水务物联网设备。更重要的是，我们还采用了多路复用高性能处理技术，以确保设备、传感器的通信连接安全可靠。”

数据，则是和达科技在长期业务实践中积累下的另一样宝贵财富。内容全覆盖、采集信息全掌握、传输时间全天候等技术的实现，让我国水务企业坐落了海量水务数据。但与此同时，郭军直言：“在数据深入分析挖掘和业务应用建设方面，国内同国际先进水平仍存在差距。”

客户的痛点，成了和达科技的发力点。如何让数据“物尽其用”？对此，和达科技自主研发出一套水务商业智能系统，可从分散的各个业务系统中提取业务原始数据，再通过数据指标化的方式将业务数据有效利用，为各级管理者提供各类统计分析和辅助决策。

目前，和达科技已累计向500余家水务企业提供信息化服务。未来，随着5G网络、大数据中心、人工智能等新型基础设施建设进度的加快，及智慧城市建设的全力推进，郭军坚信，水务信息化行业还大有可为！

在郭军的办公室里，有一面墙画着一望无际的大海。浩瀚的海面上，一条鲸尾高高扬起。

“其实，更大的鲸身全都藏于这片汪洋之下，待到它全部浮出海面时，人们就会惊异于它的庞大与惊人力量。”郭军顿了顿说，“而和达科技脚下的这片市场也是一样的。”

多次虚增营收利润 每日互动被警告并罚款200万

记者 李兴彩 编辑 全泽源

7月26日晚间，每日互动披露，公司于7月26日收到浙江证监局出具的《行政处罚事先告知书》。因多次虚增营收利润，公司被给予警告并处以200万元罚款；公司多位时任董监高等人员被处以50万元至100万元不等的罚款。

根据《行政处罚事先告知书》，时任公司互联网服务事业群数据增能部部门经理李立，通过伪造印章等方式虚构公司与客户的多份销售合同及相关结算单据，每日互动未及时发现上述合同及业务虚假，对相关销售收入进行了确认并据此编制财务报表，导致其披露的2019年三季报、2019年年报、2020年一季报、2020年半年报、2020年三季报存在虚假记载。

其中，2019年三季报虚增营业收入2342.4万元，虚增利润总额2201.39万元，分别占同期披露营业收入、利润总额的6.38%、16.69%。2019年年报虚增营业收入3521.04万元，虚增利润总额3456.33万元，分别占同期披露金额的6.54%和33.08%。2020年一季报虚增营业收入762.85万元，虚增利润总额601.86万元，分别占同期披露金额的6.95%和16.02%。2020年半年报虚增营业收入1749.83万元，虚增利润总额1428.17万元，分别占同期披露金额的7.02%和19.14%。2020年三季报虚增营业收入2858.19万元，虚增利润总额2534.74万元，分别占同期披露金额的7.60%和26.64%。

建龙微纳上半年盈利倍增 二季度获多只公募基金加仓

记者 王乔琪 编辑 全泽源

7月26日晚，科创板公司建龙微纳率先披露半年报，公司上半年业绩增幅达到100.56%，二季度，公司获得多只公募基金的加仓。

财务数据显示，建龙微纳上半年实现营业收入3.1亿元，同比增长70.56%；实现净利润1.02亿元，同比增长100.56%。对于业绩增长，公司表示，随着公司新建生产线产能逐步释放，公司制氧、制氢等高附加值产品营收大幅增长。此外，公司成本控制有效提升，使得扣非后净利润上升。

半年报显示，截至2021年6月30日，公司分子筛原粉、成型分子筛、分子筛活化粉、活性氧化铝的产能分别达到3.1万吨、3万吨、3000吨、5000吨，产品规格种类100余种。

建龙微纳在研发投入方面也不遗余力。报告期内，公司研发投入占营收的比例为5.39%，较上年同期增加1.65个百分点，研发费用同比增长146.07%。公司表示，目前在制氧制氢业务的基础上，公司围绕环境治理与能源化工领域，已经完成了环境治理领域用的“烟道气脱硝分子筛、柴油车尾气脱硝分子筛催化剂”、能源化工领域用的“煤制丙烯分子筛催化剂及吸附剂、煤制乙醇分子筛催化剂”等多项产品的技术储备。

最新财报的股东榜显示，公募基金在不断加仓。诺安先锋混合型证券投资基金持股比例从一季度的2.2%增至3.04%，为公司第六大股东，总持股数量为175.7万股，较一季度增加48.3万股。另外，交银施罗德优势行业灵活配置混合型证券投资基金、交银施罗德阿尔法核心混合型证券投资基金、嘉实厚熙投资管理有限公司-宁波梅山保税港区来仪投资管理合伙企业(有限合伙)新进成为公司前十大股东，分别持有159.54万股、156.62万股和100万股，分别第七、第八、第十大股东。

并购环保资产“痴心不改” 菲达环保时隔1年再启重组

记者 徐锐 编辑 全泽源

旨在完善环保业务布局的菲达环保，在时隔1年之后再度启动了其对紫光环保、象山环保的并购运作。

根据菲达环保7月26日晚发布的资产收购预案，公司拟向杭钢集团发行股份购买其所持有的紫光环保62.95%股权；同时向浙江省环保集团发行股份购买其持有的象山环保51%股权。此外，公司还计划向特定投资者以非公开发行股票的形式募集配套资金。

由于相关证券服务机构尚未完成对标的资产的审计、评估工作，因此上述两项资产的具体交易价格和定价依据尚未确定。不过，由于标的公司的资产总额、净资产占上市公司最近一个会计年度经审计的合并财务会计报告期末资产总额、净资产的比例预计将达到50%以上。根据《重组管理办法》，本次交易预计构成重大资产重组。本次重组完成后，紫光环保、象山环保均将成为菲达环保的控股子公司，上市公司将直接持有紫光环保97.95%股权、象山环保51%股权。

事实上，菲达环保早在1年前便有意收购紫光环保、象山环保股权资产。去年7月底，菲达环保曾推出资产收购方案，拟通过发行股份及支付现金的方式购买紫光环保97.95%股权及象山环保51%股权。但经过数月运作后，公司于去年12月表示，为确保同一控制下关联上市公司之间的股权关系清晰独立，优化未来的公司治理结构，提升上市公司依法依规运行效率，公司经与重组相关方审慎研究与磋商后决定终止该次重组。

而或为如今的资产收购“铺路”，菲达环保彼时在终止前次重组的同时还决定以现金先行收购紫光环保35%股权，而杭钢股份所持有的其余紫光环保62.95%股权也由杭钢集团另行收购。

从上述运作历程来看，为确保收购顺利行成的菲达环保，将此前的整体收购计划改为了分步实施。

值得一提的是，就在停牌筹划本次收购前，菲达环保股价在7月13日突然被大量买单推至涨停。同样，在去年7月停牌筹划资产收购的前一交易日，公司股价也出现异动涨停。这究竟是巧合？涨停的背后是否有“嗅觉”灵敏的资金提前获悉消息而抢先“埋伏”？

国轩高科拟投建年产20万吨正极材料项目

记者 王子霖 编辑 全泽源

国轩高科7月26日晚公告称，公司全资子公司合肥国轩与安徽合肥庐江高新区管委会签署《年产20万吨高端正极材料项目投资协议》。项目用地面积约268亩，计划于2021年10月底前开工建设，2025年正式投产，建成后预计年产值将达100亿元。

国轩高科表示，本投资协议的签署，主要是基于公司战略布局的需要，公司拟在庐江县打造公司的材料基地，通过扩大产能规模，一方面可以满足公司未来动力电池产能扩张对原材料的需求；一方面可以进一步提升公司对核心竞争力和影响力。同时，支持庐江县做大做强新能源汽车产业。

记者注意到，这是国轩高科近1个月以来的签署的第二个扩产项目。7月20日，国轩高科子公司合肥国轩与合肥新站高新区管委会签署合作协议，拟在新站高新区建设20GWh动力电池生产基地，以专注大众汽车标准电芯的生产制造。国轩高科称，该项目将统一规划、分期实施，一期项目10GWh拟自开工之日起18个月后竣工投产。

今年7月13日，国轩高科曾披露与大众汽车集团签署的《关于电池战略合作关系的谅解备忘录》。相关内容显示，双方将共同打造从电池材料、电池产品到电池回收利用的全生命周期产业链。其中，大众汽车集团将在满足条件的情况下选择国轩高科作为其标准电芯的战略供应商。双方将在新能源汽车基础设施建设，电池梯次利用和电池回收，JTM、CTP、CTC等先进技术的研发等领域开展合作。

根据国轩高科2020年年报披露的发展战略，公司计划到2025年产能达到100GWh，技术能力世界一流，电能服务收入不低于20%、国内市场份额不低于20%。

新能源产业引爆需求 钛白粉企业争相跨界投建磷酸铁项目

记者 刘立 编辑 全泽源

7月25日晚间，国内最大钛白粉生产企业龙佰集团公告，公司下属子公司拟与湖北万润新能源成立合资公司建设10万吨磷酸铁生产线。“我们既有相关原材料和能源的成本优势，又有‘大化工’生产管理和投资经验，同时在研究技术方面有充足的储备，保证了新能源电池材料产品的领先竞争力。”26日，公司相关负责人告诉上海证券报记者。

记者注意到，不仅是龙佰集团，今年以来，多家钛白粉生产企业利用自身优势，争相布局或加码磷酸铁等新能源产业链，建立循环经济，延伸产业链条。

为何钛白粉生产企业可以“轻松”跨界新能源产业链？“一方面是来自下游需求拉动，另一方面是钛白粉产业自身具有便利性。”某生产钛白粉的上市公司负责人告诉记者。

磷酸铁可以生产磷酸铁锂，而磷酸铁锂作为正极材料之一，可应用到动力电池、储能设备等领域，是当红的正极材料。在下游市场需求方面，根据中国汽车动力电池产业创新联盟公布的数据，2019年磷酸铁锂电池动力电池装机量的份额为32.1%，到2021年上半年，这个数字提升到42.3%，预计磷酸铁锂未来增长潜力还很大。

据介绍，钛白粉在生产过程中，会产生一种叫硫酸亚铁的副产品，硫酸亚铁可通过与磷酸（或磷酸盐）制取磷酸铁，用于制造工业级的磷酸铁锂。

据龙佰集团公告，公司下属子公司河南佰利新能源材料有限公司（下称“佰利新能源”）拟与湖北万润新能源成立合资公司建设10万吨磷酸铁生产线，合资公

今年以来，多家钛白粉生产企业争相布局或加码磷酸铁等新能源产业链。为何钛白粉生产企业可以“轻松”跨界新能源产业链？“一方面是来自下游需求拉动，另一方面是钛白粉产业自身具有便利性。”某生产钛白粉的上市公司负责人告诉记者。

司注册资本为1亿元，佰利新能源认缴注册资本为5100万元，湖北万润新能源认缴注册资本为4900万元，双方均以现金方式出资。公司表示，通过项目的实施，将进一步加强公司磷酸铁产品的战略布局，并能有效地满足国内外对磷酸铁日益增长的需求，符合公司的整体发展战略。

近日，公司曾在投资者互动平台表示，今年公司新能源产业重点实施一期项目5万吨磷酸铁，已于年初开工建设，并验证了磷酸铁大型化生产的可行性，当前正在开展厂房建设和设备采购工作；5万吨磷酸铁锂项目和正在进行原厂房改造、设备采购、配套公辅设施建设等工作。公司将根据市场行业发展趋势，适时调整磷酸铁锂产品产能。结合公司在粉体材料研发及生产上掌握的经验，以及对公司钛白粉副产品硫酸亚铁和氢气、烧碱、双氧水和公司分布式能源富余电、蒸汽等基础能源的利用，“低成本”两大基本要求，力争将公司新能源项目建成龙佰集团进军新能源版块的重要支点，在锂电池材料行业进

入头部位置。

同为钛白粉龙头企业，中核钛白因为大手笔跨界磷酸铁锂，并与宁德时代成立合资新能源公司，在二级市场大受追捧。截至25日收盘，公司股价年内涨幅已达228%。

今年2月，中核钛白公告，拟投资百亿涉足磷酸铁锂领域。5月，公司发布近71亿元定增预案，其中拟将33.85亿元投向年产50万吨磷酸铁项目。据悉，项目整体建设周期为36个月，其中一阶段10万吨/年磷酸铁建设周期24个月，二阶段40万吨/年磷酸铁建设周期36个月。

“目前，项目正在进行环评公示及土地使用权的办理，手续完备后将根据项目设计方案择机开工建设。”26日，中核钛白相关负责人对记者表示。

安纳达是较早布局磷酸铁的钛白粉生产企业。日前，公司在接受机构投资者调研时称，子公司铜陵纳源科技与湖南裕能合作项目5万吨高压磷酸铁项目建设期大约12个月，如果环评、规划等政府许可审批等手续办理顺利，预计明年三季度能够建成投产。

据悉，扩产完成后，安纳达磷酸铁产能将增至10万吨/年。今年公司磷酸铁产销量计划是2.4万吨，目前时间过半任务过半，产销量完成了进度计划，公司基本无库存。公司现有钛白粉产能大约能满足年产15万吨磷酸铁的生产需求。磷酸的采购来自同一个工业园区的关联方生产企业，因运距短，有着价格方面的优势。

天原股份起步于氯碱化工，近年来公司打造“一体两翼”产业格局，将钛白粉和三元正极材料作为主攻方向。23日，公司在投资者互动平台表示，公司在进行磷酸铁锂相关技术的关注和储备。