

■股改直通车

\*ST 信息  
调高对价水平

□本报记者 赵碧君

\*ST 信息 (000748) 今日发布公告, 股改方案的安排由原每 10 股流通股获付 1.5 股, 调高至获付 1.8 股, 提高幅度达 20%, 以闲置积压的低效资产冲抵控股股东 2600 万股股份的缩股方案不变。非流通股股东长城集团有限公司除法定承诺外增加了特别承诺, 在持有的长城信息股份获得上市流通权之日起, 三年内不上市交易。

根据调整后的方案, 公司非流通股股东的持股比例从 49.34% 下降到 34.02%, 下降幅度为 31.06%。公司总裁高雷表示, 公司克服了连续两年亏损的不利局面, 今年一季度实现了扭亏为盈。股改完成后, 公司管理层将继续尽心竭力, 不断开拓进取, 回报投资者。

中金黄金  
强调资源优先

□本报记者 丁晨

中金黄金 (600489) 昨日在本报中国证券网进行股改路演, 中金黄金董事长宋鑫表示, 今后几年, 公司将继续实施资源优先战略, 力争在 2010 年成为国内黄金行业的旗舰。

宋鑫强调, 矿产资源的竞争已成为黄金企业竞争中焦点之焦点。作为资源型企业, 从某种意义上讲, 谁能占有更多的黄金资源, 谁就拥有了大发展的有力基础和支持条件, 谁就能在未来的竞争中获胜。公司在大股东中国黄金集团公司的支持下, 储量逐年增加, 业绩逐年提升。2004 年中国黄金集团将湖北三鑫公司、山东海阳鑫泰公司、内蒙古苏尼特金矿公司的资产注入中金黄金, 为中金黄金的发展增加了后劲。今后, 中国黄金集团公司还将一如既往地支持中金黄金的发展。

(路演回放详见 A12)

华夏银行  
股改顺利过关

□本报记者 徐玉海

华夏银行 (600015) 昨日召开股权分置改革相关股东会, 全体股东 98.35%、流通股股东 82.24% 的赞成率使公司股改方案顺利通过。

华夏银行董事长刘海燕表示, 2006 年将是华夏银行深化业务结构调整的关键一年, 预计全年储蓄存款余额计划增长 20% 以上, 个人资产业务增长 25% 以上, 个人中间业务增长 30% 以上。

与会的大成基金、嘉实基金有关人士均对引进战略投资者后华夏银行的未来发展表示高度关注, 认为这为其在零售银行、风险管理、资金管理与产品研发、中小企业金融服务等领域的发展提供良好机遇, 从而显著提升华夏银行的管理水平和核心竞争力。

葛洲坝  
方案获得通过

□本报记者 王宏斌 陈捷

葛洲坝 (600068) 日前召开股权分置改革相关股东会议上, 公司董事长杨继学表示, 经过三年多时间的努力, 公司已成功实现主业转换, 随着多个项目投资期的基本结束, 公司目前已开始进入产业收获期。

在会上, 公司股改方案获得了 99.4% 的高赞成率, 其中流通股股东赞成率高达 96.08%。统计资料显示, 公司前十大流通股股东全部投了赞成票。杨继学在会上着重向投资者介绍了公司产业转型的基本情况。杨继学表示, 鉴于多个项目的投资期已基本结束, 今后两年公司业绩将会有喜人的表现。

“北大荒”走出黑土地直面市场

旗下百余家知名企业近千种绿色产品亮相京城

□本报记者 高文力

4月26日, 中国最大的农垦集团之一北大荒集团携旗下上市公司北大荒股份 (600598) 及九三油脂、完达山乳业等百余家知名企业近千种绿色特色产品亮相北京, 全方位推介自己。当年曾到北大荒下乡的知青闻讯后纷纷赶来, 场面热烈。农业部一位专家评价说, 这是北大荒集团成立 60 年来的第一次, 表明公司开始市场化、资本化的层面运作

农垦集团。

北大荒集团由 9 个直属分局、104 个农牧场、1 家上市公司、50 余家国有及国有控股直属企业组成。集团土地控制面积 5044 万平方公里, 是中国耕地规模最大、现代化程度最高的农业企业集团。2005 年, 集团粮食综合生产能力突破 200 亿斤, 提供商品粮 180 亿斤。

近年来, 北大荒集团发挥农业生产优势, 实施产业化经营战略, 大力发展稻米、油脂、面粉、麦芽、乳品、肉类等农产

品加工和精深加工, 培育壮大了九三油脂、完达山乳业、北大荒米业、北大荒丰缘麦业、北大荒肉业等一批大型龙头企业, 其中国家级重点龙头企业 5 家, 省级重点龙头企业 7 家。这些企业生产加工绿色食品的能力和综合效益在全省同行业中均位居前列, 成为黑龙江省绿色食品产业的领军企业, 集团绿色食品产品总数在全国名列第一, 已被列入首批国家绿色农业示范区。

北大荒股份作为中国最大

的农业股份公司, 拥有 62.4 万公顷耕地和 24 万公顷可垦荒地。公司目前农业机械化、水利化、良种化水平已处于国内领先地位, 具有明显的装备优势和技术优势。

目前黑龙江垦区已进入“快发展、大发展”的时期, 为北大荒股份提供了难得的机遇, 北大荒股份高管表示, 公司将抓住机遇, 加快发展, 使北大荒股份公司成为产业化、股份化、集团化的现代农业企业。

振华港机：1 到 1000 的跨越

□本报记者 杨伟中

“今天提供给你们的这台集装箱起重机, 是我们振华港机出口的第一千台起重机, 但是按 1992 年的那个价格出售, 比现在的市价要低约 200 万人民币。”昨天, 振华港机总裁管彤贤笑着对一群来自加拿大的朋友们说: “因为, 这里有着令人难忘的故事。”

管彤贤所说的故事, 是 14 年前温哥华港务局旗下的 TSI 码头公司首先选用了标有“ZPMC”品牌的岸桥产品, 那是振华港机第一台出口到海外的港口起重机。管彤贤强调: “正是你们慧眼识珠, 使得我们充满信心, 也更加兢兢业业地制造好每一台机器, 逐步打开了国际市场, 为我们如今拥有全球集装箱起重机市场三分之二以上市场份额奠定了一份基础。”

昨晚, 特意选择在上海金茂大厦这一国内最高建筑的小会议厅, 振华港机仅仅为一个远赴西半球市场的“孩子”举行了如此特别的仪式, 就是为了却一个心愿: “中国人有着‘饮水思源’的传统。”管



管彤贤说, 正是你们慧眼识珠, 使我们充满信心。李学民摄

彤贤说, 尽管我们现在做大了, 但是我们一直记得, 是你们加拿大温哥华的客户在那个年代撤除陈见, 选择了 ZPMC, 给了我们‘走出去’的第一个机会。所以你们既是客户, 更是我们的朋友。

在热烈而又温馨的气氛中, 温哥华港务局的高管, TSI 码头公司的 CEO 分别上台

讲述了与振华港机当年第一

笔买卖背后相关的“小故事”。他们回忆说, 当年第一句问的是“ZPMC 是谁?”, 还讲述了温哥华从第一台到而今购买第 13 台 ZPMC 岸桥的难忘情节等等。席间, 加拿大客人特地向振华港机赠送了有两幅显示屏 ZPMC 起重机进入温哥华港口时的

全景照片。

前中国驻温哥华总领事安文斌、原上海市副市长沙麟、TSI 公司总工程师 Murphy 等当年曾经帮助或问过振华港机打响海外市场的国内外嘉宾, 受邀到场成为“见证人”。

掌声一次次响起来, 在上海夜晚的天空回荡。

三一工程机械在法遭“抢”

□本报记者 赵碧君

4月25日, 三一集团首次参展法国国际建筑及土木工程机械展, 便遭遇了成绩喜人的“尴尬”: 开展仅一天参展设备便被抢购一空, 接下来展台如何布置, 成为公司参展人员面临的巨大难题。

此次三一的参展产品均为近年来新研制的产品, 代表了国内工程机械的最高水平: 有中国泵王之称的 SY5420THB-48 米泵车、SY5411THB-45 米泵车和 SY5311THB-38 米泵车, 率先通过 CE 认证的 HBT80C-1818D III 拖泵, 以及达到国际先进水平的 YZC12 II

双钢轮压路机、PO190-5 平地机、LTU90 II 沥青摊铺机和 SY210c 挖掘机等 8 台重量级产品。这些展品以其领先的技术, 一流的性能, 高效的作业, 精美的外观设计, 赢得了参观者的一致好评。而来自英国和阿尔及利亚的客户, 更是急不可待地在最短的时间内与三一签约, “抢”走了所有的展品。

当记者问及英国 TRANZART 公司签约代表选择三一产品的主要原因时, 他双手翘起大拇指, 连声说: “三一, Very very good!” 三一集团副总裁兼营销公司总经理周福贵告诉记者, 三一产品之所以

热销, 关键在于产品的高可靠性、卓越服务的口碑以及较为突出的性价比。目前, 三一集团已接待客户 5000 多人次, 并达成了多项产品代理和出口意向。

据悉, 三一集团的展位无论是位置还是面积, 均在中国参展工程机械企业中首屈一指。为更有效地提升三一品牌的国际知名度, 三一还在巴黎展馆人流较密集的停车场、地铁口等位置增设了户外广告。三一集团执行总裁向文波表示, 三一希望借助这一国际展会, 以“世界的三一”为主题, 将产品、品牌、文化延伸至国外, 让世界各地客户更多地认

识三一品牌, 接触三一产品, 为迅速拓展国际市场寻找一条有效途径。

法国巴黎国际建筑及土木工程机械展创办于 1988 年, 每三年一届, 至今已经成功举办五届, 与德国宝马展和美国拉斯维加斯展一起被誉为“世界三大工程机械行业展会”。该展会有着巨大的国际影响辐射力, 特别对于开拓欧洲、中东和法语非洲市场, 有着不可替代的优越性。本次展会将有来自 40 个国家和地区的 1500 家建筑业企业参展, 其中工程机械 100 强企业 90% 都将参与此次展会, 中国也有 30 多家企业参展。

■公司一线

华立控股更名主打“药业”

□本报实习记者 王屹

华立控股 (000607) 4月26日召开了2005年度股东大会。会议除了审议通过2005年报、董事会、监事会报告等例行议案外, 还通过了更名的决议——公司名称由“重庆华立控股股份有限公司”变更为“重庆华立药业股份有限公司”。大会还进行了董事会换届选举, 赵晓光、周和平等9人当选为新一届董事会成员, 著名经济学家吴晓波、钟朋荣等3人连任独立董事, 公司董事长汪诚因工作调动不再担任董事会职务。

本报曾于4月25日报道“华立青蒿素项目取得重大进展”的消

息。资料显示, 公司自1999年完成重大资产重组以来, 一直着力打造医药产业, 并逐步形成了国际一流的青蒿素、紫杉醇和工业大麻三个特色资源的药业产业链。

经过几年的努力, 根据公司 2005 年报显示, 医药产业的业务收入在主营业务收入中已占到 63.68% 的比重, 这标志着公司已经实现了从传统仪器仪表行业转变为一家医药生产经营企业的目标。医药产业目前已成为公司的主要经营业务, 也是利润的主要来源。

华立本次股东大会还通过了 2005 年利润分配方案: 每 10 股送 1 股派 0.2 元。

福田汽车获泰国20亿元采购大单

□本报记者 徐玉海

福田汽车 (600166) 日前与泰国政府交通部代表团成功签署 3000 辆福田欧 V 客车的采购协议, 合同总价值达 20 亿元人民币, 一举刷新国内客车的出口纪录。

此次泰国政府采购的包括 2000 台 CNG (压缩天然气) 自动挡空调 12M 城市客车和 1000 台 CNG8M 城市客车, 是为改善其首都曼谷的大气环境专门采购的, 在泰国历史上尚属首次。为了尽快落实项目, 泰国政府交通部成立了专门的项目委员会, 面向全球招标

采购。福田汽车最终脱颖而出, 得益于欧 V 客车领先的技术水平和品质, 以及公司日益强大的海外市场影响力。

福田汽车总经理王金玉表示, “全球化”是福田发展战略的重要支点, 此次欧 V 客车出口再创佳绩, 将进一步提升福田汽车在海外市场的知名度和影响力。2005 年, 福田汽车出口量突破 10000 辆, 位居国内商用车企业出口量首位。公司计划到“十一五”末期, 实现海外销量 20 万辆, 海外市场占到福田汽车总体销量的 25% 左右。

三精制药强化主业完成产业布局

□本报记者 赵鹏

三精制药 (600829) 日前在上海召开 2005 年年度业绩推介会。公司高管表示, 三精制药拥有 50 多年的历史, 练就了适应竞争环境的能力。目前公司基本完成了普药、中药、保健品、儿童药、原料药生产基地的产业布局, 将陆续结束投入期, 开始进入成长期。

据介绍, 2005 年公司实现主营业务收入 17.69 亿元, 同比增长 175.24%; 净利润 14512.67 万元, 同比增长 443.70%。这种势头在今年也得到了延续。2006 年一季度, 公司实现净利润 6003 万元, 同比增长 185.33%。公司称, 受

公司出售水泥资产及母子公司合并等因素影响, 预计公司 2006 年上半年业绩将大幅度提升, 净利润同比增长 300% 以上。

展望 2006 年度, 公司表示, 公司的葡萄糖酸锌口服液、双黄连口服液、柴连口服液、磷霉素钠等主导品种还有很大的增长空间, 会成为利润增长点。对于多元化发展的问题, 公司则表示, 三精制药不会大规模介入多元化。目前围绕上下游配套及相关产业进行了一些投资探索, 包括建立药用玻璃瓶生产线和组建专业制药医院等项目。这非但不会影响主业的正常经营, 而且会形成对主业的支撑和品牌影响力的提升。

大连友谊将投资新产业拓展空间

□本报记者 唐学良

坚持股东权益最大化的原则, 以企业效益最大化为发展核心。产业投资发展坚持有进有退, 长短结合, 做强主业, 多元发展。这是在昨天召开的大连友谊 (000679) 2005 年度股东大会上, 公司董事会提出的 2006 年的工作任务目标。

大连友谊是以百货零售、酒店服务和房地产业为主营的上市公司。近年来, 大连友谊的百货零售业务一直保持着良好的发展态势, 尤其是高级百货业在大连地区有着明显的领先优势。2006 年公司将通过资源整合, 利用资本层面的跨地区合资合作等发展方式, 在适宜地区和城市开设高级百货店, 初步形成规模效应。在酒店业, 公司将以输出管理和少量投资参股股

造为主, 以低成本收购、创新融资自建为辅的原则, 在具有良好的经济活力和潜力的重点地区和城市进行连锁化发展。房地产业, 要把握时机, 根据政策和市场的变化, 积极稳妥地调控好开发进度, 塑造企业品牌, 创造竞争优势; 采取多种市场化方式, 打开公司房地产业融资渠道, 增加产业实力。2006 年重点做好“一品星海”二期的开工建设, “苏州项目”、“大山村项目”的开工准备工作。

公司董事长田益群介绍说, 按照“做强主业, 多元发展”的思路, 公司将围绕行业成长性、利润回报、核心竞争力开展新产业投资。根据市场形势, 抓住机遇, 选择流动性强、规模和风险适中、回报水平较高的项目进行策略性投资, 探索发展其他相关产业。

新希望集团启动新农村建设项目

□本报记者 陈伟

昨日, 新希望集团、六和集团与加拿大海波尔 (Hypor) 公司种猪合作项目正式签约。同时, 新希望集团与洪雅县政府合作的新农村建设项目也正式宣布启动。集团董事长刘永好说, 新希望计划今年做到八件事来建设新农村, 这是起步的两件事, 标志着新希望集团将国际化、农业产业链延伸与新农村建设项目有机整合的诚信实践。

根据协议, 新希望集团、六和集团与加拿大海波尔种猪公司, 双方将在四川江油和山东海阳分别成立合资经营的海波尔种猪育种核心种群场, 引进最新育种成果的原种母猪和原种公猪在中国建立育种核心种群和繁育体系。4 年内, 在四川和山东投资建设两个核心猪场以及 20 个种扩繁场, 支持合

作伙伴建立 180 个父母代猪场、600 个二杂母猪饲养区、1200 个标准化、安全化生产优质肉猪的养殖园区。这个体系将形成年生产优质种猪 18500 头、年提供纯二元母猪 20 万头、年出栏 200 万头以上优质安全三元杂交商品猪的生产规模。整个繁育体系将使养殖户增收 13 亿元, 再加之劳动力节省和圈舍占用时间减少等因素还将带来 8 亿元的间接效益, 项目完全展开后每年至少产生 21 亿元的总体社会效益。

昨日同时启动的还有新希望集团与洪雅县政府合作的“新希望、新农村 12345 工程”, 在三个自然村——青山坪村、阳坪村和丁沟村及周边地区用 3 至 5 年的时间进行新农村建设项目, 带动周边农户致富, 基本达到社会主义新农村建设目标。

季报透视

QFII 缘何相中广船国际

□本报记者 陶君

广船国际披露, 2006 年一季度公司造船业务完成 3.07 艘, 比去年同期增长 1.03 艘, 包括为丹麦客户建造的 3.85 载重吨成品油轮及 2.9 万载重吨化学品 / 成品油轮各一艘, 还为国内客户建造 4 万载重吨成品油轮一艘, 造船完成总载重吨 10.95 万吨。此外, 一季度公司还有 3 艘船舶开工和 4 艘船舶下水。公司董秘李志东分析说, 这与船舶市场环境好转、造船用钢材价格有所下降有关, 同时, 公司一季度三项费用增长率仅 13.16%, 远低于主营业务利润率同比 71.10% 的增长率, 这充分说明, 公司良好业绩主要得益于公司生产效率提高

及内部管理加强。

季报还显示公司财务状况非常优良。一季度公司经营活动现金净流入达 5.46 亿元, 每股经营性现金净流入达 1.10 元。

与此同时, 困扰公司多年的信托资金无法收回问题可望彻底解决。广船国际与广州国际信托投资公司于 2006 年 2 月 20 日签署了《债务重组框架协议》, 广州国投应促使其拥有处分权或所有权的抵债资产经双方合理估价后全部转至广船国际名下, 以抵偿欠付公司本金人民币 1.699 亿元及相应利息的债务。如果该债务重组成功, 困扰公司多年的该历史

遗留问题将彻底解决。据了解, 截至 2004 年 12 月 31 日, 广船国际存放在广州国投的信托存款余额约为人民币 3.97 亿元。经过债务重组, 截至 2005 年底, 广州国投已归还所欠公司的信托存款本金人民币 2.27 亿元。

公司经营环境改善和历史遗留问题的解决, 使公司业绩迅速上升, 这正是 QFII 相中广船国际的原因。截至 2005 年 12 月 31 日, 公司前十大流通股股东中有 3 家 A 股机构投资者, 而到了 2006 年 3 月 31 日, 有 8 家 A 股机构投资者进入前十大流通股股东之列, 另外两家为 H 机构投资者。