文件(F) 编辑(E) 查看(V) 收藏(A) 工具(T) 帮助(H)
后退 搜索 收藏夹
地址(D) 更多精彩文章请见中国证券网 http://www.cnstock.com
转到 链接

中国帅小伙和日本富小姐的因缘

□廖培

长得帅也能挣大钱,虽然不是人人有这样的机会。

学地质勘探的槐林,常年生活工作在野外,餐风宿露钻山沟沟。地质勘察这样的工作,对于长得太帅的人来说,难以忍受。槐林的身材相貌如花样美男 F4,不适合野外工作。或许别人不怕——经风霜使男人更像男人。

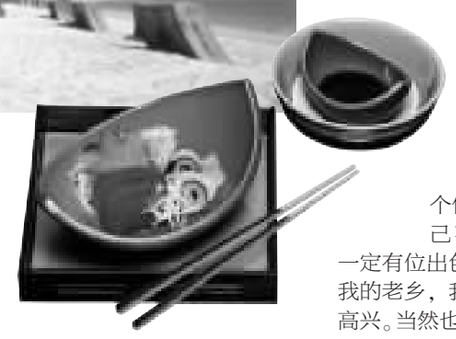
许多年前海南房地产大热的时候,槐林听从朋友的劝说,只身南下闯海。不巧的是,海南热已近尾声,槐林一下子失去人生方向。那时节,煤炭勘测专业无人问津,弃之如敝履,而长相英俊又不能当饭吃,他只得在一家高档商场当临时营业员混口饭。槐林告诉我,那时的生活很狼狈。

更多的人没有把特区海南认作创业的天堂。海内外游客接踵而至,欣喜这块热岛旅游处女地,湛蓝的天空,纯净的空气,清澈的海水,洁白的沙滩……椰风海韵让日本游人松下英美留连忘返。松下说得一口流利的普通话,到过中国许多地方,喜欢中国。她的家族在日本很有名望。当时松下在著名商社伊藤株式会社工作,27 岁,正待字闺中。

松下小姐偶然到海南旅游,与槐林不期而遇,于是罗曼蒂克异国恋出现了。槐林没有告诉我他们是怎样一见钟情的,其中细节是他们长相守的秘密。我认识槐林的时候,同时也目睹了松下英美的东瀛风采。我们在一间临海的酒楼见面,感觉松下小姐爱好汉文化。她的语调轻细婉约,假如我是个粗汉,这时,心得细,话得轻,要有礼貌;感觉和日本小姐谈话得小心翼翼。那时,虽不是竭力作态,但礼貌是必须的——松下小姐动不动就鞠躬、弯腰。

恋上了槐林的松下小姐不再去其它地区四处漫游,只在日本和海南岛之间往复,当然得在香港中转。松下觉得槐林学打高尔夫球最好,因为槐林有副好身材,体格又健壮,便在海口投资一个小小的室内高尔夫练习场,让槐林学习高尔夫这项贵族运动。然而球场效益一直不好,甚至于亏损。这怨不得槐林,情长日短,异国恋需要更多的时间。卡座外是片港湾,我们可以鸟瞰全景。松下幽幽地对我说:春节,为了看槐林,我在香港花高价买机票,为了亲爱的槐林,没的办法啊……

几年前,松下的家族终于同意他们的婚事,槐林便踏上扶桑做了东瀛女婿。身材伟岸的槐林确实适合打高尔夫球,球打得准、飘,对于球场的管理更是了如指掌。原来,婚后槐林又去了美国哥伦比亚高尔夫学院学习两年,学成后在日本高尔夫球场做了教练——真可谓遇到松下,换了人间。



近年槐林回海南发展,夫妻在海南安了个豪宅,甜甜蜜蜜过日子。松下家族给了槐林 1500 万日元,差不多人民币 100 万元吧,让他在中国找个项目。这是槐林真正属于自己能够支配的第一桶金。槐林很率直,大概初做老板,心情放松的缘故。可我觉得他已经不是当年那个 F4,人黑了,瘦了,手指骨骼突出,面上沧桑可见。

我看了他们的结婚照片,婚后女方家族专门派了一个谢亲团到中国,并为男方亲朋好友表演日本结婚歌舞,礼仪十分周到。传统的日本女人松下英美婚后就不再工作。她告诉我:"现在就指望槐林啦,他好我就好。嫁鸡随鸡,嫁狗随狗,夫贵妻荣啦。"我问松下:"那你自己想做什么?""想当作家,写书啊。"果然她开始写书了,主旨都是关于爱情的。他们还没有孩子,那么工作就是他们的孩子。一个频频在文字里寻找生活的乐趣;一个经营自己的高尔夫器具公司,鸿雁互往来,爱情长相守,国界没了距离,思念胜过爱情。遗憾的是,只能由松下来中国探亲,而槐林守着海南岛的家。

槐林对于财富,抱着很大的期望。问他炒不炒股票,他直接说,高尔夫运动是他事业起点也是终点。由于有了相当的资金支持,槐林的财富人生变得越来越实际,当然高尔夫的事业他会坚持做大,其它有利可图的项目也不会视而不见。槐林成了空中飞人,华南是他认为可以大有作为的地区。

槐林风度翩翩,不抽烟、不喝酒,能说一口日本语。他是用什么手段掳获日本女人的心,外面的人很难知晓。可能在松下眼里,他是个优秀男人。有了自己事业的男人背后一定有位出色的女人。槐林是我的老乡,我为老乡有此艳福高兴。当然也是他的创业经营,最终使他成功。

有了创业基金后,槐林在广东地区开展高尔夫运动器材的销售业务,他看准了这个市场,认为在中国还有空白。聚少离多的异国婚姻,仿佛造就了一个崭新的人。经过两三年的布局拓展市场,高尔夫球杆业务初显良好的盈利端倪。2006 年春节,我们在电话中聊了聊,他说会到海南寻找机会,因为海南的高尔夫球会有二十多家。前几天,他告诉我,准备购买一家高尔夫器材修理公司,专为球会修理运动器械。

古龙说,厉害而优秀的女人都像兵器,都有所长。松下英美的出现,不啻给了槐林一柄金钱剑。帅哥槐林抓住了机遇,人生财富就上了一个台阶。

财富漫谈

成败从第一桶金开始

□张晓晖

近些年看到了很多的兴衰成败,坐的办公桌没有变,企业已经换了几个牌子,"眼见他起高楼,眼见他宴宾客,眼见他楼塌了"。曾几何时,股东换了一拨儿又一拨儿。刚来时调门颇高,非五星级宾馆不住,别克以下的轿车上不了街,往往不多久便悄无声息地隐去。

资本市场上的故事也不少了,打造旗舰、兴建帝国的人们都如匆匆过客,留下的只是"平台、机制、思想、产业链"这些宏伟而苍白的词汇,还有一屁股两肋的债务窟窿,侥幸漏网者逍遥国外,利令智昏者身陷囹圄。毫无疑问的是,都烟消云散了,最终摆脱不了"其兴也勃,其亡也忽"的周期律。

不以成败论英雄,应该说,这些人都是人才,谋略、见识、胆子都很出色,尤其是胆子,胆大如斗!但其成败也确实值得深思,笔者以为第一桶金很关键,成败都在这上面,可谓成也萧何,败也萧何。

第一桶金是怎么来的?有的是因为天上掉馅饼,有的是靠坑蒙拐骗这四门功课(不是靠说学逗唱)赚来的。于是,第一桶金就造成了思维惯性和心理定势,天上掉过馅饼的,以为只须接着守株待兔就行了;靠坑蒙拐骗的,则从此如吸毒一般,再也离不开铤而走险的生涯。

《大宅门》里白七爷的第一桶金怎么来的?一泡屎从当铺骗了两千两银子,一举收了泷河二十八家阿胶作坊,自创名牌"黑七泷胶"。此举虽颇具传奇性,但毕竟不大光彩。所幸的是,白七爷从此入了正道,连创"七秀丹"等几十张秘方,将白家老号的事业发扬光大。如果他接着在当铺里行骗,一旦东窗事发,那就是金融诈骗罪吧。

有些演员出道的时候,因为生活所迫,也拍过些三级片,但生活稍有改观,就开始了正儿八经的打拼,成了明星,成了艺术家。

有些大亨的第一桶金也不足与外人道,但后来励精图治,发奋图强,创出了一片惊人的天地。

改革开放之后的中国股市造就的第一批富翁,现在已经不多了;第一批航母级的券商基本上都经过重组,改名换姓;2001年以来的熊市让大部分庄家折戟沉沙;资金链的断裂让××系、××系、××系的资本玩家们土崩瓦解。曾经的金碧辉煌,后来的断壁残垣,令人扼腕叹息。

究其根源,就是最初通过不尽正当的手段太容易地获得了太丰厚的回报,当市场机制、法制环境、金融气候变化的时候,一下子四面楚歌了:

融资做股票的在熊市中给自己套上了越挣越紧的绳子,把从前的利润连本带利还给了市场不说,还捎带上自己的家产;

挪用客户保证金的,善玩"十个罐子八个盖,盖来盖去不穿帮",可是越挪越多,盖子从七个、六个、五个,越来越少,最后捂不住了!

资本玩家把产业链越做越大,越拽越长,可是产业链的运转需要资金作为润滑油,须源源不断地注入,资金链一断,企业瘫了,产业链也就折了!等查封的时候,帐上的资金早转移了,房产土地也重复质押了好几回,官司不急着打,几家银行先抢着"财产保全"吧。

第一桶金或许可以通过坑蒙拐骗赚来,第二桶呢?以后呢?如果,骗了一回得了逞,就以为天底下人都是傻子,从此一饿了,就瞅着哪一位都像烙饼,那长不了。有句话叫"出来混总是要还的"。第一桶金不见得都是好事,有人因此打下成功的地基,有人飞黄腾达之后又陷入万劫不复的深渊,还是那句话"其兴也勃,其亡也忽"!

要跳出"其兴也勃,其亡也忽"的周期律,就要想想第一桶金是怎么来的,是否需要改弦更张,另起炉灶,追求和谐的、阳光的、可持续的发展。可以这样说,成败从第一桶金之后开始。

■取财有道

"干包菜"炒出百万富婆

□邓海欧

张新凤,广西南宁市张新凤风味餐馆女老板,现年 50 岁。这位曾经下岗且先后两次遭遇腰椎骨折的女老板,近年来仅仅靠一道独具特色的"干包菜",就赚了一百多万元,从而引起社会的瞩目。曾因两度瘫痪而险些走上绝路的残疾下岗女工,是怎样咬紧牙关,度过艰难,走向了成功?

利用一技之长创业

张新凤出生在一户普通人家。高中毕业后不久,她进了南宁市麻纺厂上班,在脱胶车间一干就是 4 年。在此期间,好学上进的张新凤学会了弹钢琴和艺术舞蹈。厂里发现她有这个特长后,将她调到了厂办幼儿园,让她做了一名幼师。

1990 年 4 月 28 日,张新凤正在给小朋友安放棉被,由于重心失控,她一下子从二楼摔到了一楼,导致第一节腰椎骨折、腰大肌扭伤。张新凤由此瘫痪在床长达一年多,生活起居完全靠家人照顾。1993 年,企业搞改革,张新凤主动下岗,自谋就业门路。

她在麻纺厂门口,租了一个 90 多平方米的店面,用 600 元起家,开了一家小餐馆,取名叫新凤小吃店。她自己既是老板,又是服务员、采购员和厨师,店里既做早餐、中晚饭,也做夜宵。不出几个月,张新凤累得全身都浮肿起来,可是生意并不景气。一年后,她试图将店面转让出去,可一直无人问津,幼儿园又回不去了——张新凤一下子陷入进退两难的境地。

卧病床上苦撑小店

祸不单行。1997 年 9 月 28 日,张新凤搭同伴的自行车去菜市场买菜,被一辆突然冲来的三轮车猛地撞上,再次造成她第四节腰椎骨折。她当场晕倒在地,动弹不得。尽管肇事司机愿意出钱让她住院疗伤,可经验告诉她,这种严重腰伤如果住院,至少得躺上半年至一年,那生意刚开始好转起来的餐馆,也就名存实亡了。在伤科医院做了 X 光照片以后,痛得冷汗直冒的张新凤就让人用担架抬着,回了自己的餐馆。那时,她店里已经有两三个服务员了。半年多时间里,她每天痛得直呻吟,还躺在一个包厢内指挥生意。她因为全身动弹不得,大小便都不能自理,吃饭也要人喂,每天的日常起居,全靠店里的女服务员照顾,生意却一天也没有拉下。

更让张新凤痛心的是,自从 1990 年自己第一次受伤后,丈夫便与她长期分居。8 年后,张新凤平静地向丈夫提出了分手,她把自己几年打拼赚来的钱大部分给了丈夫,儿子跟了她。

1995 年夏,店里招进了年轻厨师宋红兵,小吃店生意开始出现转机。有了帮手,张新凤轻松了许多。宋红兵炒菜时,她就抽出时间研制新菜,然后两人一起试验,很快研制成功了腐乳蒸肉、腌辣椒蒸猪脚皮、米汤煮芥菜、牛腩火锅等一系列本店特色菜,生意慢慢有了些好转。

干包菜成就百万家产

张新凤研制的特色菜中,最成功的是一种名不见经传的"干包菜"。

那年夏天,包菜等一些时鲜蔬菜买多了,存放久了会腐烂,怎么办?张新凤灵机一动将每天没用完的包菜放在坛子里,做成酸菜,但顾客反映有点酸。后来,她又将包菜晒干或用火烘干,用来下米粉,没想到,很受顾客欢迎。这让张新凤大受鼓舞。

通过长达 10 年的潜心研制,她采用广西民间传统工艺和现代科学加工技术相结合的办法精制而成的干包菜,以其色、香、脆、嫩等特色,很快成为南宁市家喻户晓的一道风味菜。

张新凤的小吃店,因为这道干包菜,一下子变得十分火爆。几年后,小吃店营业面积从当初的 90 平方米扩大到 300 多平方米。那几年里,每天光是干包菜这道菜,她就能卖出 100 多盘。不管刮风下雨,她的店里店外,总是挤满了前来品尝干包菜的顾客。很快,南宁市区内,一下子冒出许多难辨真假的新凤小吃店。张新凤不得不将自己的餐馆,改名为张新凤风味餐馆,并重新到工商局登记注册。从 1997 年至 2003 年非典到来之前,她就靠这道特色招牌菜,至少赚了 100 多万元。

一道干包菜,让张新凤在南宁名声大噪。国内国外都有慕名而来的顾客。有意思的是,2002 年夏天,在上海开往南宁的火车上,甲乙两个陌生人坐在对面,餐车一次次推过来叫卖,甲很随意地对乙说:"我不在车上吃饭,到南宁下了车,我有个好地方吃饭!"乙说:"我也是南宁下车,下车后我也有一个好地方吃饭!"结果,两人下车后不久,居然一前一后走进了张新凤的餐馆,都不约而同点了干包菜和鱼——干包菜让原本素不相识的两个人,成了朋友。

2003 年 7 月 15 日,张新凤餐馆建馆 10 周年纪念日,张新凤真情回报新老顾客,以两万包精心包装的风味干包菜,赠送给新老顾客。这一招,在南宁再次掀起了干包菜热潮。

N万富翁"读"不出来

□关景峰

时下应大众发财心切的需求,财经类书籍不断推出,不少此类书的销售套路就是争先恐后给您支招,反正买我的书读后你就成了 N 万富翁(一般从百万富翁到亿万富翁不等)。早先妈妈坐在谷堆旁边给咱讲那过去的故事,"爸爸"也会讲,须眉不让巾帼,前些年那本"爸爸"的理财书销量奇好,一大批想发财的同胞掏银子猛买急用先学。粗看该书,总觉得作者倒更像是个讲故事的高手,笔者孤陋寡闻只知道巴菲特索罗斯林奇等理财大腕,目前为止笔者也只佩服该书作者"会讲理财故事"的能力,稿费版税他肯定捞得多多。现在谁都想发财,买本书"读读"就可以发财或成为理财高手,如果谁这么认为那的确要检查一下自己目前为什么还没发财或成为理财高手的内因了。发财没什么捷径,主要靠勤奋,你问问盖茨刘永好等是不是看了"爸爸"一书才发达的,你再问问他们发达有没有捷径。阅读一些书籍帮助自己获得更好的理财知识很正常,但是目前很多财经书籍叫喊着让您直逼 N 万富翁,这里有多少水份呢?其实除了你把一部分银子换成存折藏在镜框后皮鞋里花盆底下外任何对外的投资都是要面临风险的,风险收益并存。当然你也许会因炒股或经营什么横发一笔,但你自己炒股或经营什么已经成功还用看"爸爸"那类的财经书吗?

再早还有那么本名唤"学习的革命"的书,据称是教育广大同胞如何学习的书,也有相当疗效,现在这本前畅销书已很少有人提了。既然是教导人如何学习的书又有疗效那就该永远畅销,现在没人提了可见其真正效果。该书作者把学习都给革了命了也没见他把诺贝尔各大奖项都一网打尽。"爸爸"一书的作者那么会理财不知什么时候可以看见他的名字出现在世界前百位富翁里头,他要不出现都冤,都对不起讲的那些故事。这讲故事很容易,先给自己定个什么理财高手的身份再量身定做一套故事,反正是倒叙。看看那些真正有所成就者的故事,如希望集团刘氏兄弟的发达历史,人们会发出赞叹、感慨,但很难体会那种创业的艰难。任何人想要成为 N 万福翁,除买彩票中大奖外,都要有艰辛的劳动为代价,有艰辛的劳动再加上些聪明技巧及机遇,你才有望成功。想获得成功光去听人家讲故事是不可行的,实干还是要靠自己。各种教人理财的书其实要经受时间考验,若干年后经人实践证明有效,才会长久畅销下去而不是仅仅畅销一时。时间是块试金石。有闲钱买指导你成为 N 万富翁的"理财"书,如果仅仅过一下眼瘾听个故事,倒不如买点好吃的,强壮一下自己的体格,好有力量投入到工作中去。