

神华煤制油项目或携手中国石化

有利于缓解资金压力、降低项目风险,同时充矿的煤制油项目也很可能引入石油公司

□本报记者 阮晓琴

记者最近获悉,神华集团榆林煤液化项目合作方中,有意向引入陕西省投资集团及中国石油化工股份有限公司(下称“中国石化”)。而充矿矿业集团(下称“充矿”)榆林煤制油项目中,也有可能引入陕西地方军团和石油公司。

石油公司现身煤制油项目

神华集团是中国最大煤炭企业,2005年煤炭产量超亿吨,其控股的香港上市公司神华能源是煤炭行业当中全球最大的IPO。充矿集团控股的充州煤业股份有限公司是在亚洲金融危机中唯一到境外发行股票并在纽约、香港、上海三地成功上市的中国煤炭企业。

神华和充矿落地榆林的煤制油项目,都是煤间接液化技术。神华沙尔沁榆林煤间接液化项目由神华集团、南非沙尔沁公司、陕西省投资集团及中国石化集团投资建设。

南非沙尔沁公司是目前世界上唯一将煤间接液化技术商业化的公司。2004年以来,神华集团一直与该部就技术转让进行合资合作谈判。而陕西投资集团与中国石化集团是半路“插”进来的。

资料显示,项目规划占地12平方公里,配套有煤矿、盐矿及热电厂,产品不仅限于油品。“项目煤气化、甲醇、MTO、氯碱及石油化工下游产品的装置均为世界级规模。”

充矿集团煤制油项目负责人孙启文也透露,陕西省提出



油价居高不下,使煤制油技术风险与机遇并存 资料图

要求,省里要参股充矿煤制油项目,充矿原则上同意,“他们给出了一个名单,具体与哪家公司合作,我们还在挑。”另外,充矿也希望找一家油品公司合作。

看中油品公司市场准入

煤制油项目资金投入比较大,一般生产一万吨油品,需投资1亿元。神华煤制油一期化工产品预计年产量为350万吨,需资金300多亿。充矿煤制油项目分两期建设,一期工程计划于2013年建成年产500万吨油品的规模,需资金500亿元,远期建设规模是年产油品1000万吨。其中前期示范工程包括一

条年产100万吨油品的生产线,预计工程最迟2009年年底建成。巨额资金使神华、充矿需要合作伙伴。

找陕西当地企业合作,有利于落实当地配套煤炭资源及水资源。据介绍,榆林煤非常适合气化。神华、充矿的配套煤矿已基本落实,相比之下,神华配套煤矿质量好,埋藏浅一些。

油品公司能够“插”一脚,充矿看中的是油品公司具有市场准入资格、销售网络和炼油技术。神华选中的中石化是国内第二大石油公司和最大的成品油生产、销售企业。公司的主要市场集中于中国的东部和南部。

煤制油项目具有一定风险

目前原油价格持续高企,每桶价格高居六七十美元,以原油为原料的炼油产品及石油化工产品市场都很紧俏。煤制油及煤化工产品采用煤替代石油的技术,力挺化工领域。由于煤成本比原油成本大大降低,市场前景被看好。充矿项目负责人孙启文表示,当国际原油价格高于25-26美元/桶时,充矿煤制油产品有竞争力。但是,煤制油和煤化工都面临一定技术难题。

神华煤制油项目的合作方南非沙尔沁具备煤间接液化技术,在谈判中要价很高。南非公司提出,一、当项目的建设规模为年

产油品350万吨时,技术转让费需10亿美元,如果规模扩大,技术转让费相应增加;二、用南非公司提供的固定设备和工艺。一旦接受这一条件,中方将沦为一家生产工厂;三、南非公司提出当国际油价低于某个价格时,国家要用保底价收购合资公司的油品。神华集团表示,与南非公司的合资谈判实质上仅进行到第一阶段——完成了可行性研究报告。

而充矿煤制油项目技术是自主研发的,其申请的8项国家专利技术涵盖煤间接液化的全部核心技术。但是,榆林煤制油商业化项目是在万吨级中试装置的基础上放大的,面临着中试到大规模商业化的风险。

谈判继续艰苦进行

宝钢仍可争取铁矿石其他品种定价权

□本报记者 徐虞利

去。因此,最近一周内中国方面的谈判肯定不会结束。虽然按照谈判规则,浦项作为四家可以决定亚洲价格的钢厂之一,已经接受了涨价19%,中国并无理由推翻这个19%的涨价幅度。但北京铁矿石分析师胡凯认为,在先前谈判结果申明中公开确定亚洲价格的,只有少数几个品种的铁矿石,其他品种2006年度价格仍是空白。遵循谈判规则,并不妨碍中国继续

去。因此,最近一周内中国方面的谈判肯定不会结束。虽然按照谈判规则,浦项作为四家可以决定亚洲价格的钢厂之一,已经接受了涨价19%,中国并无理由推翻这个19%的涨价幅度。但北京铁矿石分析师胡凯认为,在先前谈判结果申明中公开确定亚洲价格的,只有少数几个品种的铁矿石,其他品种2006年度价格仍是空白。遵循谈判规则,并不妨碍中国继续

去。因此,最近一周内中国方面的谈判肯定不会结束。虽然按照谈判规则,浦项作为四家可以决定亚洲价格的钢厂之一,已经接受了涨价19%,中国并无理由推翻这个19%的涨价幅度。但北京铁矿石分析师胡凯认为,在先前谈判结果申明中公开确定亚洲价格的,只有少数几个品种的铁矿石,其他品种2006年度价格仍是空白。遵循谈判规则,并不妨碍中国继续

去。因此,最近一周内中国方面的谈判肯定不会结束。虽然按照谈判规则,浦项作为四家可以决定亚洲价格的钢厂之一,已经接受了涨价19%,中国并无理由推翻这个19%的涨价幅度。但北京铁矿石分析师胡凯认为,在先前谈判结果申明中公开确定亚洲价格的,只有少数几个品种的铁矿石,其他品种2006年度价格仍是空白。遵循谈判规则,并不妨碍中国继续

明 Carajas 粉和 SSF 粉矿价格上涨 19%。

有专家分析,国际铁矿石市场对各品种的需求并不是完全相同的,三大矿业巨头各矿种之间产量也不尽相同,因此按照市场供求决定价格的因素看,不同品种的铁矿石应该有不同涨价幅度。

目前,宝钢完全可以在新的谈判中与供应商,就这些品种商定新的价格,不同产品的市场供需不同,涨价幅度理应有所区别。

联想遭遇“安全门”事件,专家呼吁

政府应出面为中国企业国际化铺路

□特约记者 明月

联想遭遇“安全门”事件,在国际贸易中遭受不公平待遇,成为中国企业走向国际化征途上困难重重的缩影。

“走出去”劫难重生

尽管日前已有商务部发言人表示将声援联想,但还没有看到具体措施出台。北京邮电大学经济管理学院企业战略运营专家郑文富教授在接受记者采访时表示,“在国际贸易过程中,政府出面相当重要,作用也很大。”

去年下半年以来,中国企业在“走出去”过程中,连遭挫折:中海油(中国海洋石油有限公司)试图收购美国石油公司优尼科,尽管出价比竞争对手高出近10亿美元,美国国会仍对此交易投了反对票;海尔集团联合多家私人投资公司向美国第三大家电厂商美泰公司提交的收购请求,也遭美国联邦贸易委员会拒绝;华为欲以优越的条件收购英国电信巨头马可尼,但在英国政府干预下,以失败告终;同样,印度内阁安全委员会也以影响国家安全为由,拒绝批准华为在印度投资建厂的要求。一系



类似联想的遭遇已成中国企业国际化的一个难题 资料图

列的正常商业活动都因遭遇不公平贸易待遇而夭折。郑文富指出,中国经济的崛起,已经引起世界各国的警惕,这也使得中国企业国际化征途遭遇阻击,像联想这样的信息技术型企业遭到不公待遇也在意料之中。

但郑文富同时也指出,“在此次联想‘安全门’事件中,美方所谓安全威胁论、联想

巨大的采购。目前,美方已有有识之士对一些官员的“怪论”表示不屑,但在国际贸易往来中,需要众多筹码,政府出面参与贸易谈判,讨价还价之中,双方利益才有可能取得平衡,郑文富表示。

需制定中长期战略

面对中国企业国际化窘境,郑文富认为,“中国政府和企业的研究和参考国际案例,预见和规划企业走出去过程中,不同阶段可能会遇到的困难和疑难问题,制定中长期的战略,主动应对,而不是躲避,或者慢一拍,等事情来了之后,再去应对。”

郑文富坚信政府的参与将大大改善中国企业国际化现状,他举例:在第三代移动通信技术标准的制定中,美国高通CDMA2000的推广也曾受到欧洲的阻挠,但最终还是与欧洲的WCDMA并存下来,这与美国前总统克林顿和前国务卿奥尔布赖特的公开力挺不无关系。

在国际贸易过程中,企业是一个势单力薄的个体,需要政府的全方位支持,在商业贸易谈判中,为企业争取最大化利益和最佳环境,郑文富表示。

中石油高层:将严肃追究兰化公司事故责任

□本报记者 李雁争

5月30日,中国石油集团公司党组成员、副总经理、安全总监王宜林在兰州火灾事故现场表示,一定要彻查事故原因,严肃追究事故责任。

29日15时32分,兰州石油化工公司有机厂苯胺装置废酸单元发生火灾事故,造成现场4人死亡、9人受伤住院,其中4人伤势较重。

事故发生后,兰州石油化工公司立即采取了消防水围堰等措施封堵排污口,严格控制苯胺和硝基苯等污染物进入雨排。消防水经围堰全部回收至事故池中。

经甘肃省、兰州市环保局对黄河干流监测断面和企业排放

口进行监测,污染物指标达到国家标准,未发现超标现象,未对黄河水体和饮用水源造成污染。

甘肃省环保局副局长张政民也在新闻通报会上宣布:“根据省市环保检测人员连续12个小时的不间断检测后的数据显示,兰州石油化工公司有机厂‘5·29’火灾事故后,苯胺和硝基苯等污染物指标均达到国家排放标准,我可以负责任地重申,本次火灾事故未对黄河水体和饮用水源造成污染,黄河饮水是安全的,希望广大群众消除恐慌。”

今年3月25日,中石油位于重庆市开县高桥镇的天然气管井曾发生天然气泄漏事故,当天曾疏散民众1.5万人。

第20届电子信息百强企业揭晓 联想、海尔、京东方居前三名

□据新华社电

信息产业部5月31日发布的第20届电子信息百强企业名单显示,以2005年营业收入计算,联想控股有限公司、海尔集团公司、京东方科技集团股份有限公司列在前三位。

其中,联想、海尔的营业收入超过千亿元,分别为1082亿元、

1039亿元。京东方以548亿元营业收入名列第三。

其后分别为TCL集团股份有限公司、华为技术有限公司、美的集团有限公司、海信集团有限公司、上海广电(集团)有限公司、熊猫电子集团有限公司、北大方正集团有限公司、中兴通讯股份有限公司和四川长虹电子集团有限公司。

1至4月双边贸易额增长23.4%

中国进口俄资源性产品显著增长

□本报记者 薛黎

记者从国家海关总署得知,今年1至4月中俄双边贸易总额为96.9亿美元,比上年同期增长23.4%,占同期我国外贸出口总额的1.5%。

其中,进口56.1亿美元,出口40.8亿美元,对俄逆差为15.3亿美元。规模较上年同期有所缩小。在对俄贸易中,我国国有企业仍为进口主体,私营企业出口活跃。

今年是中国“俄罗斯年”,3月俄罗斯总统普京访华,与胡锦涛主席签署了《中华人民共和国与俄罗斯联邦联合声明》,为双方的

贸易合作提供了新的历史发展契机,两国领导人提出了到2010年双边贸易达到600至800亿美元的目标。

在这样的形势下,中俄贸易增长锐不可挡,1至4月,我国自俄进口资源性产品增长明显,其中原油进口22.7亿美元,增长了78.4%,成品油进口6.3亿美元,增长61.7%,铁矿砂及精矿进口1亿美元,增长20.8%。而我国对俄出口产品主要集中在服装、家电等轻工产品,其中出口最多的是服装,达到12亿美元,电视、空调的出口增幅则比较大,分别达到了46.9%和1.3倍。

北交所产权交易平台 延伸至商务部

□本报记者 卢晓平

昨天,商务部投资促进事务局与北京产权交易所就促进跨境投融资合作,在北京举行了战略合作协议签字仪式。

此次合作旨在强化北交所作为投促局的投融资操作平台,通过结合各自的独特功能与资源优势,双方共享境外投资团组及企业项目资源,使投促局可以为外国投资机构提供全程的产权交易增值服务。

具体合作包括项目及投资人资源共享、投融资对接及运作、举

办国外考察、路演及研讨活动、提供政策咨询等等,最终促成跨境投融资项目的达成。此外,北交所还将正在研发的信息系统工程及投资人专用终端与投促局网站进行对接,共同探索开发跨境产权交易所的网络实施平台,为境内外资本进入中国产权交易市场提供先进的电子化通道。

签约仪式结束后,双方将就下一步的紧密合作进行沟通和策划。这也标志着北交所与聚拢投资人、服务投资人、构建产权交易国际化大平台等战略举措上又迈进了一大步。

中国乳品市场半数企业或遭淘汰

□据新华社电

麦肯锡最近的一项研究表明,2010年中国乳品市场将翻倍,达到200亿美元市场规模。但是,这份由麦肯锡香港分公司副董事杰之杰和麦肯锡上海分公司资深董事高安德联袂完成的研究报告也指出,未来中国的乳品市场将凸现

“冰火格局”,在市场飞速发展的同时,有一半国内乳品企业可能会被淘汰出局。

报告称,未来,高附加值的牛奶产品需求将持续增长。“我们预测未来五年牛奶饮品、奶酪和甜点、酸奶这三类产品将以每年22%、38%和31%的速度增长。”

两市尚有189家公司被占资336亿

(上接A1)

两所有关负责人共同呼吁各上市公司和有关单位切实把这一工作抓紧、抓实、抓好,有针对性地制定有力措施,推动清欠工作进一步深入开展,并健全各项制度,加大内控制度建设,严防新的占款行为的发生。

两所有关负责人均表示,交易所今后将充分利用电视、广播、报纸、网络等各种形式,加大对清欠工作的宣传力度,加大典型事例的宣传报道,对于清欠工作开展较好

的地区、部门和上市公司公开表扬;对于清欠态度不积极,措施不得力,推诿扯皮的要公开批评曝光。这一次公布名单只是开始,交易所今后将定期在指定媒体上公布未完成清欠的上市公司及有关占用方名单,充分发挥社会舆论监督作用。两所有关负责人最后希望各地区、各有关上市公司结合自身实际,对清欠工作进行再宣传、再动员、再部署,按期完成清欠目标任务,促进上市公司持续快速健康发展。