

受惠中行走强

六保险QDII首战告捷 三日净赚两成

□本报记者 马斌

QDII一根红线,将中国银行与中国人寿、中国平安等六家保险公司的利益拴到一起。仅三日6家获得购汇境外投资中,三日出资的保险公司便将获利超2成。

昨日,刚刚上市三日的中国银行股价再次创下上市以来的新高,以3.55港元收盘,涨幅较首次

公开募股价2.95港元超过20%,当日的成交为6.22亿股,位列港股成交榜首位,也是连续三日成为香港市场中的第一大股。

而此前,获准购汇境外投资的中国人寿、中国人保、平安保险等六家保险机构也受益中行超20%的涨幅。

根据本报上周五的报道,这六家保险机构此次换汇的主要目的是,投资中行,同时这六家保险

机构累计境外投资额度大约为6亿美元。

根据公开资料,中国银行曾在公布其招股结果时披露,中国人寿及其母公司中国人寿保险集团已获配售39421万股H股,而平安保险则获配售47305.2万股H股。

因此,单在中国银行一役上,目前中国人寿及集团、平安保险账面回报率已经达20%,获利分别约2.365亿港元和2.838亿港元。

值得一提的是,2005年度中国人寿股份净利润为93.065亿元人民币,而平安保险为42.65亿元。如果照此计算,这两家机构此次将获得极为可观的收益。特别是平安保险上述获利已经相当于其在2005年全年净利润的6.7%。不过,上述股份尚且有12个月禁售期。

虽然没有在中国银行公开信息披露中寻觅到另外四家保险公

司的身影,但即便是按中国银行上周五收盘价3.475港元计算,2天的回报率已达17%。

受此提振,中国人寿(2628.HK)涨幅为4.27%,报收于12.20港元;至于同时被批准购汇境外投资的中国平安以及中国财险(2328.HK),其涨幅则为3.06%。

受中国银行走高的带动,中银香港,建设银行、交通银行纷纷以涨势收盘。

交行推出分行间对公快速汇款

□本报记者 马斌

6月初,交通银行宣布正式推出海内外分行间对公快速汇款业务(以下简称“对公快汇业务”)。交通银行方面称,目前该行对公快汇业务已在其境内93家开办外汇业务的分支行和香港分行全面开通,首批推出的是美元和港币两个币种的快速汇款。在交行境内各分行以及香港分行开立账户的公司客户,都可以根据需要申办此项业务。

该行表示,利用海内外分行联动优势推出的对公快汇业务,大幅度提高了境内分行与香港分行间汇款速度,并节约了业务处理成本,而该业务的推出,也丰富了交通银行国际结算业务品种。较之普通电汇,该项业务产品具有汇款速度快、处理效率高、业务收费低等优势。

该行表示,该项业务产品收款人必须是在境内分行开立有账户的公司客户或在香港分行开立有账户的公司客户和私人客户。公司客户在提供有效账户信息并符合外汇政策的前提下,通过办理此项业务,可实现汇款实时到账。

光大客服通过CCCS五星认证

□本报记者 唐昆

6月1日,光大银行客户服务中心通过CCCS五星级客户服务认证,据中国信息化推进联盟客户关系管理专业委员会有关人士介绍,该客户服务中心率先成为全国为数不多的CCCS五星级客户服务中心。

光大银行客户服务中心采用国际先进的Call Center系统,通过电话、网络、短信、传真等多种渠道,为客户提供7x24小时的优质服务;客户服务中心采取总行集中加远程座席分布的管理模式,服务范围遍及全国36个地区的380多家分支机构。

为提高客户服务中心运营管理水平,该行从2005年7月正式启动CCCS认证项目,旨在引进先进的管理工具及方法,提升管理水平及内部运作效率,提高客户满意度和忠诚度,树立金融业呼叫中心卓越运营的典范。

CCCS是由标准委员会负责策划制定的呼叫中心行业性标准。

汇丰中国个人金融理财业务换帅

□本报记者 夏峰

汇丰银行昨日宣布,委任霍露玲为中国区个人金融理财业务总监,由2006年6月12日起生效。

据介绍,霍露玲由香港调往上海,全面负责汇丰在中国内地市场的个人金融业务,并直接向汇丰中国区总裁翁富泽报告。现任中国区个人金融理财业务总监的杨荣棠将调回香港,出任汇丰旗下的恒生银行中国个人金融业务及财富管理总监。

关注中行A股起航

中行:A+H全流通IPO首度亮相

□本报记者 唐昆
柴元君 陈建军

刚刚H股上市的中行启动了A股航程。该行昨日提交给监管层的招股说明书显示了五大看点。

赴港一周内即出击A股 定价受关注

作为首只A+H的全流通IPO公司,中国银行最终确定的发行价格是多少,极其惹人关注。

截至昨天收盘,中国银行H股报收于3.55港元,比2.95港元发行价上涨了20.34%。短短几个交易日,股价涨幅就如此之大,多少说明2.95港元发行价当初有被市场低估的成份。因此,中国银行在A股最终确定的发行价格,不排除有一步到位接近H股目前价格的可能。

据业内人士测算,中国银行H股2.95港元的发行价,对应2006年的市净率是2.18倍。昨天3.55港元的收盘价,对应的市净率是2.62倍,这与A股几家上市银行平均2.5倍的市净率相差不多。不过,由于中国银行预测2006年的净利润将达322.67亿元,比去年的274.92亿元增长不少,因而动态市盈率存在提升的空间,这有助于抬高A股的发行价格。

当然,由于H股公开发行的超额配售选择权影响,此次发行最多100亿A股所占中国银行发行后总股本的比例,目前还不能确定,从而对其每股盈利和净资产产生影响,因而最终确定发行价格时还得考虑这一变数。

汇金掌握绝对控制力

在中行招股书中,汇金公司对中行的掌控力无疑体现了国家对国有银行绝对控股的思路。

中行本次A股发行数量以100亿股计,不考虑H股行使超额配售选择权的影响,A股发行后,汇金公司将拥有中行67.7%的股份,继续维持最大股东地位,汇金公司具有对中行业务施加重要控制的能力。

其中包括:发行新证券;董事及监事的提名及选举;管理层,尤其是高级管理层的组成;分派股息的时间及数额;任何与战略投资、合并、收购、合资、投资或撤资有关的计划;修订章程;董事会须获得绝大多数



中行在香港成功上市后不到一周又启动了发行A股的计划 本报记者 史丽摄

票数通过的决议案。中行称,汇金公司可能对中行的业务或股息政策采取不符合中行或其他股东最佳利益的行动。

招股书称,在H股发行完成后,汇金持有的股份将托管在中国证券登记结算有限责任公司。在A股发行完成后,汇金持有的股份可以在上海证券交易所上市流通。

但是汇金承诺,自中行A股股票上市之日起三十六个月内,不转让或者委托他人管理

分别为310.15亿、223.01亿、259.21亿元。由此可以得出,今年中行预测的净利润较去年大幅增加了,将增长63.46亿元,增长幅度高达24.5%,远远高于去年较前年16.2%的增幅。

中行同时提出了2006年至2008年发展计划,称将以打造中国“最佳银行”为目标,力求实现可持续盈利和业务质量的提高。致力于成为大型企业和富裕个人客户主要选择的全球领先的金融服务公司。

高管年薪最高超过500万

招股书提供了中行2005年度董事、监事及高级管理人员报酬情况,根据列表,高管收入最多的超过500万元,100万元以上人数居多,为11人,大多数高管都拿到了50万元以上的年薪收入,低于40万的仅有3人。

具体来看,500万元以上的1人,100万-199万元的10人,最低的20万-39万元有3人,剩余80万-99万元和60万-79万元的分别为1人和4人。

中行在招股书中介绍,在现行薪酬安排下,2005年该行应付董事、监事及高级管理人员的基本工资总额为16,247,398元。

不良贷款压力仍大

中行招股书中明确,不良贷款可能给中行的财务状况和经营业绩带来重大不利影响。“如果无法有效控制和降低贷款组合与新增贷款中的不良贷款水平,或者贷款损失准备不

足以弥补实际的贷款损失,中行的财务状况和经营业绩可能受到重大不利影响。”

截至2005年底,中行五级分类制度下的不良贷款为1,032.26亿元,不良贷款率为4.6%。而中行表示,“受目前国内监管和法律法规的限制,中行核销、处置或重组不良贷款的能力有限。”

如果不能有效控制和降低目前贷款组合中的不良贷款水平,或有效控制新增贷款中可能出现的减值,中行披露的不良贷款金额可能会由于贷款组合的质量恶化而上升。截至2005年12月31日,中行贷款损失准备为831.53亿元,占不良贷款总额的80.6%。

据悉,截至2005年底中行境内公司贷款34.6%集中在制造业,18.0%集中在商业及服务业,6.8%集中在房地产业,如果这些行业出现衰退,可能会使中行不良贷款增加并侵蚀其利润。

此外,由于中行一年到期贷款及其利息收入的比例很大,中行贷款余额中有大部分属于一年期到期的贷款,截至2005年12月31日,此类贷款占贷款总额约52.7%。因此如果中行无法保持在贷款市场的地位,可能会导致中行利息收入大幅减少。

而在此之前,建设银行于香港上市之后,由于受利润压力的影响,在今年一季度已经开始尝试大规模放贷行为,据其看来,中行也很可能在IPO补充资本金之后,继续扩大放贷规模。

建行力推信用卡 今年新增超百万

□本报记者 禹刚

对于信用卡这样“赚钱”的银行中间业务,建行的投入可谓不遗余力,记者昨日获悉,截至5月31日,建行龙卡(双币种)信用卡今年新增发卡超过了100万张,同比增长66.4%,消费交易额也一举突破百亿,达到137.3亿元,是去年同期的2.5倍。

此外,建行还透露其信用卡累计发卡截至5月已经突破400万张,并表现出不错的发展势头。建行目前是第二大银行卡发

卡行,市场份额达到18.1%,其致力发展中间业务的策略在2005年取得成效。去年年报显示,2005年度净手续费及佣金收入比上年增长30.7%至84.55亿元,其中就主要得益于银行卡手续费等中间业务。

据建行有关负责人介绍,今年以来,建行加大信用卡业务的资源配置力度,提高整合营销能力,一方面以现有优质公司机构客户为重点,加强部门联动营销发卡,另一方面则针对个人房贷、理财等客户,采取合并申请

表、简化申办流程的措施。

此外,加大数据库营销力度也是建行信用卡业务“撒手锏”之一,该行充分利用行内个人客户数据信息,采取电话、信函、上门营销等方式,加快向优质个人客户营销发卡。

与此同时,在市场竞争日益加剧的情况下,建设银行在产品和服务方面不断推陈出新,龙卡名校卡继去年在复旦大学、浙江大学等12家高校发卡后,今年又成功与清华大学、厦门大学、中欧国际工商学院、吉

林大学等7家著名高校签约发卡,另已与13所高校签署名校卡合作协议。

除校园卡外,建行还推出“汽车卡”、“商务卡”、“名企卡”等,其中龙卡汽车卡累计发卡超过10万张,当年新增发卡3.9万张,龙卡商务卡新增400余户。

根据建行年报显示,建行龙卡信用卡去年发卡为147万张,2005年度信用卡消费交易额人民币187.54亿元,比2004年增长184%。

唐双宁:2005年城商行十大突破

□本报记者 唐昆

在日前召开的城市商业银行工作会议上,中国银监会副主席唐双宁透露,2005年,在监管部门的指导和地方政府的支持下,城市商业银行继续保持了稳健发展的良好势头,在改革、创新、联合重组和风险处置等方面进行探索,在十个方面取得了新的突破:

- 一是资产总额突破2万亿元大关,是5年前的近3倍。
- 二是当年账面利润突破100亿元大关,达到120亿元,是5年前的10倍。
- 三是不良贷款率首次降低到一位数,为7.73%,比5年前降低了近30个百分点。
- 四是加权平均资本充足率超过5%,比2004年增加了近4个百分点。
- 五是损失拨备达到200亿

元,已有宁波、苏州和攀枝花等十余家城市商业银行的拨备覆盖率超过了100%。

六是所有者权益合计超过800亿元,是5年前的3倍。

七是引进战略投资者取得可喜进展,已经有9家城市商业银行引进境外战略投资者,在引进资本的同时,引进了先进的银行管理经验和先进技术。

八是首次实现跨区域经营,上海银行宁波分行成为城市商业银行第一家跨省区设立的分支机构。

九是透明度建设取得质的飞跃,已有70家城市商业银行对外公开披露信息。

十是联合重组取得实质性进展,安徽省内6家城市商业银行和7家城市信用社在市场和自愿的基础上,合并重组为徽商银行,江苏银行的重组工作也正在筹备中。

荷兰银行携手海通证券 进军中国资本市场

□本报记者 唐昆

昨日,荷兰银行宣布,将与中国国内最大的券商之一——海通证券签署合作备忘录,将在资产证券化等多个业务领域建立合作关系,并联合拓展产品。

荷兰银行称,双方将在企业融资顾问、资产证券化、跨境集活动以及金融市场产品与经纪业务方面缔结更紧密的伙伴关系。但是对于是否入股海通证券,荷兰银行相关人士拒绝发

表评论。

荷兰银行亚洲区行政总裁尧在思认为,签署该合作备忘录是该行“进军中国证券相关业务的重要一步”。他与海通证券董事会主席王开国均表示,海通在业界处于领导地位,此番配合荷兰银行在全球客户与产品专营权业务方面的优势,将能迅速创造理想成绩。

海通证券董事长王开国认为,与荷银的合作将有助海通发展新金融产品以及为客户提供完善的服务。

平安人寿推出附加终身医疗险

中国平安人寿保险公司近日推出可附加于平安现有任何终身寿险产品上的附加型医疗险,50岁以下客户均可购买,保障期为终身,每份最高提供2万元的医疗津贴。

据介绍,医疗、教育与养老已成为中国居民储蓄的三大目的,而不断上涨的医疗费用给居民储蓄带来一定侵蚀作用。另据平安保险调查,重大疾病多发生在60岁之后,人一生中80%

的医疗费用一般发生在晚年。

针对这种情况,平安人寿公司推出这种附加型医疗险,产品涵盖8种医疗保险金:住院日额保险金、重症监护日额保险金、急救运送保险金、住院门诊保险金、重大手术保险金、特别病房保险金、特别住院日额保险金、住院营养日额保险金,其中前五项保障各年龄段客户均可享有,后三项保障专为年满65周岁的客户提供。(新华)

银监会:五大措施 构建新农村建设金融合力

建设社会主义新农村,迫切需要银行业金融机构进一步加大资金投入,加快构建“功能完善、分工合理、产权明晰、监管有力”的农村金融服务体系,形成有效支持社会主义新农村建设的金融合力。

中国银行业监督管理委员会副主席唐双宁近日就金融机构如何支持社会主义新农村建设接受记者采访时作上述表示。

“十五”期间,银行业金融机构在支持“三农”中发挥了重要作用,到去年底,农村信用社、农业银行、农业发展银行三类机构涉农贷款余额达4万亿元,占全部金融机构贷款总额的19%,比“十五”初期增加1.6万亿元,平均每年增长11.7%;农村合作金融首次突破2万亿元,用于支持农业的贷款总量首次突破1万亿元,直接到户的贷款占农业贷款的比重达80%。

据了解,目前,银行业金融机构支持新农村建设的具体制度和办法正在加紧研究制定中。

“银监会的总体思路是:在有效防范风险前提下,积极引导和鼓励银行业金融机构创新支农服务方式,逐步完善金融支农的配套制度建设,努力确保支农力度不断加大,支农质量不断提高,支农功能不断完善,支农效果不断显现。”唐双宁说。

据唐双宁介绍,银监会将从5方面入手,全力构建新农村建设金融合力:

按照经营现代化方向,深化农村信用社改革,争取1年时间实现贷款风险向五级分类过渡,3年基本理顺管理体制,用5年至10年时间把农村合作金融机构分期分批逐步建成产权明晰,经

营有特色的社区性农村银行业金融机构。

加快政策性银行改革步伐。中国农业发展银行要扩大业务范围和服务领域,增强支农服务能力。国家开发银行要把基础设施资金的投放重点转向农村,支持小城镇建设和农村教育、卫生等社会事业发展。中国进出口银行要大力支持农产品出口创汇,运用信用手段,支持涉农企业“走出去”。

中国农业银行要加快改革步伐,加大对农村的市场化支持力度。紧随新农村建设进程,农业银行要合理布局机构网点,更多关注和满足具有资源优势和产业优势的农产品产业带、主导产业生产基地、农产品专业市场建设的有效需求,提高对优质农业重点龙头企业综合服务水平。

加快组建邮政储蓄银行,建立完善邮储资金回流农村机制。邮政储蓄在目前业务基础上,根据邮政储蓄银行组建进程和管理能力,逐步放开业务范围,先期可考虑开展邮政储蓄机构办理社区居民与农户和小企业质押贷款业务试点,探索增加新的资金投入渠道,增加农村资金投入总量。

支持发展其他形式的农村金融服务组织和方式。推动现有农村金融机构之间开展竞争,引导其他金融机构加强对农村的金融服务,在农村设有网点的商业银行应将一定比例资金投入农村,鼓励积极开发适合农民和农村经济发展特点的金融产品,大力发展农村保险、租赁、银行卡、理财以及代收代付等业务,积极发展大宗农产品期货交易。 (新华)