

大众拟在华每年购10亿美元零部件

□特约记者 金坎

昨日,大众汽车中国投资有限公司公关部透露,“2006年,德国大众汽车集团将实现在中国采购10亿美元汽车零部件的目标,并计划以后每年在中国采购价值10亿美元以上的汽车零部件。”

“10亿美元的零部件将全部用于国外。”该人士未透露10亿美元的零部件的构成比例,但其表示上海大众和一汽大众配套零部件供应商将占绝大部分比

例。

“增加在中国的采购,一方面是因为中国零部件业水平提高,另一方面因为上海大众、一汽大众的配套体系已经满足大众汽车全球质量标准。”该人士表示,“大众中国并非为实现采购目标而大笔采购,在全球范围内合理采购是大众由来已久的做法。”

2004年上半年大众中国采购部成立,原大众汽车总部采购高层柯鲁迪调至大众中国任副总裁,主管在华采购事宜。2005年,大众中国采购部任务加大,进入

人员扩军状态。

据记者了解,与其他跨国合资汽车制造企业追求短期产能迅速提升,大量从国外采购零部件、在华组装销售汽车不同,上海大众、一汽大众一直将国产化率和产量并重。尤其是上海大众,自1985年成立以来,便将国产化率放在相当重要的位置,目前桑塔纳3000的国产化率达到98%,一些新产品的国产化率也在70%至80%。以至于业内达成共识:随着上海大众的成长,将培育出一大批达到国际水准的零部件企业。

2006年汽车零部件展移师嘉定

昨日,“2006中国上海国际汽车零部件展览会”在上海汽车会展中心开幕。

这是第6届上海国际汽车零部件展览会,也是规模最大的一次:10个国家与地区的近200家厂商参与,其中40%以上为外方企业,展出面积达1.2万平方米。比2005年展会面积扩大3000平方米。“这是汽车零部件展首次移师嘉定。”承办

方世博集团上海市国际展览公司说。

专业观众中出现了伊朗、欧美采购人员的身影。据了解,随着中国零部件行业整体水平提高,越来越多的产品达到国际标准,国外汽车巨头纷纷至中国采购零部件。截至2005年年底,全球排名前100名的汽车零部件供应商中有70%在中国开展业务。(金坎)

■ 短讯

中石化润滑油公司 结盟山推机械

记者从中国石油化工集团公司获悉,中石化润滑油公司与山东山推机械有限公司在北京正式结盟,双方宣布正式建立全面战略合作伙伴关系,山推机械有限公司选择中石化润滑油公司作为润滑油品与服务的唯一供应商。

根据双方达成的战略合作协议,中石化生产的长城润滑油将为山推机械提供包括生产设备用油、工程机械产品的装填用油以及售后服务用油在内的全部润滑产品以及全面的技术支持。

中国工程机械工业协会理事长韩学松认为:两大公司全面深入合作,开创了跨行业合作的新模式,也创造了润滑技术与管理的价值。(李雁争)

华润集团拟30亿 投资大连地产

日前,华润集团、新世界发展集团等7家地产巨头签订投资意向书,计划共同投资开发大连市17块用地。华润集团总经理宋林表示,华润集团拟在有关项目投资30亿元,用于发展高层住宅。

据了解,除华润集团、新世界集团外,恒基中国、中信泰富一大批港资房产商对上述项目表现出兴趣。

据大连市土地储备交易中心王君介绍,17块用地项目中,包括大连港东部地区搬迁改造用地12块,规划总用地面积约408公顷。(于祥明)

中国电信落户中亚

昨日,在哈萨克斯坦首都阿拉木图,中国电信集团公司驻中亚业务代表处正式成立,这是第一家中国电信运营商在中亚地区设立的海外办事机构。

中国电信表示,随着上海合作组织成员国间合作的不断深化,中国和上合组织其它成员国间的国际通信业务呈现迅猛增长态势,而中石油、华为、中兴等中资企业在中亚地区的发展,对跨国企业通信服务提出了更高的要求。由于看好中亚地区的发展潜力,中国电信希望借此进一步加强与哈萨克斯坦及中亚各国在通信领域的合作,提升公司对在中亚地区的通信服务水平。(陈中小路)

前4月我国中药 出口总额增长18%

海关最新统计数据显示,今年1-4月,我国中药出口总额达3.02亿美元,同比增长17.98%。

据中国医药保健品进出口商会介绍,前4个月,我国中药产品中出口金额最大的品种仍是中药材和中药饮片。出口额1.32亿美元,占中药出口总额的43.71%,增长9.57%。出口增速最快的仍是提取物,出口额达1.28亿美元,增长31.71%。提取物占中药出口42.38%,已接近中药材和中药饮片的出口比重。中成药出口4226万美元,增长9.78%。

从出口地来看,亚洲仍是我国中药出口的最大市场,占65.04%。(陆琼琼)

钢铁业区域性并购日趋升温

江苏沙钢收购同省兄弟淮钢

□本报记者 徐虞利

中国钢铁业区域性并购重组风头正劲。继马钢重组组合后,国内最大的民营钢铁企业江苏沙钢集团正式收购江苏淮钢集团有限公司,并于昨日签约。

据悉,此次沙钢收购淮钢60%左右的股权,形成控股地位,但对具体涉及收购金额及有关事宜,收购双方企业均表示将在适宜之时公布。

沙钢有关人士表示,沙钢将在未来的一段时间内对淮钢进行协调运作,以促进收购淮钢后的新沙钢进入一个新的发展阶段。

据了解,淮钢位于江苏淮安市,是苏北地区最大的钢铁企业,其股权结构经过几次改制已形成多元化格局。目前企业总资产64.06亿元。2005年,公司产钢155.88万吨,线材150.56万吨,实现销售收入75.04亿元,利润3.41亿元;2005年淮钢跻身全国大型企业第257位,列全国冶金企业第46位。

淮钢计划“十一五”期间建设成为钢、材产量均达300万吨,实现销售收入150亿元,利税10亿元的企业,跻身世界特钢企业前十强。

而沙钢具有年生产铁1000万吨、钢1500万吨、线材1500万吨、不锈钢薄板40万吨、镀锌板15万吨的生产能力,是目前国内最大的电炉钢和优特钢材生产基地,与淮钢在产品结构上有很强的相融性。

根据我国钢铁工业的发展趋势,兼并重组是大势所趋,区域性的联合会更好地推动我国钢铁工业的发展。专家表示,省内钢铁企业的兼并重组比跨地域的阻碍要



沙钢集团是中国最大的民营钢企 资料图

小得多,而且容易得到政府的同意,在重组后,也很容易实现管理模式和经营模式的对接,并且有利于企业开拓当地市场。

北京联合金属研究中心专家表示,区域性的兼并重组有利于我国钢铁工业的整体发展,这主要是因为我国东、中、西部发展不平衡,跨区域重组的难度很大。但是,我国钢铁工业的结构调整和兼并重组最大的障碍不在于经济发展不平衡,而是在于地方性政府利益难以统一。所

以如何协调好地区性政府利益是解决我国钢铁工业发展的重要课题。

而对于国内钢铁业的并购重组风潮,沙钢此前表示,“从来无意、更不可能要出让沙钢的经营权,欢迎国内外优秀钢铁企业与沙钢建立战略合作伙伴关系,沙钢可以考虑出让部分资产的部分股权。”现在沙钢终于踏上并购之路。

首钢3亿控股澳洲磁铁矿项目

□本报记者 徐虞利

就在国际铁矿石谈判进入最后阶段之际,记者昨日从首钢集团了解到,澳大利亚吉布森山铁矿公司已经将所持Asia Iron Holdings Ltd公司73%股权悉数出售给首钢集团所属的香港子公司,由此,首钢将获得西澳Extension Hill地区磁铁矿项目的控股权,出价超过5000万澳元(约合人民币2.97亿元)。

据悉,Asia Iron Holdings Ltd公司在香港注册,上述股权出售协议尚需澳大利亚外商投资审核委员会的批准。

首钢方面透露,该处铁矿开采后预计年产量达到500万

吨,可能不会完全由集团自用,因为在铁矿的品位和适用度上还需要探讨,而且其前期准备工作已基本完成,基础设施建设较为完备,但要真正实现投产预计要到2008年之后。

吉布森山铁矿公司自2004年2月起向中国出口即采即发级别的赤铁矿,由其位于西澳Talling Peak地区的赤铁矿生产。

另有消息称,非洲国家加蓬已于近日决定将贝林加铁矿项目(5亿吨)交由中国企业开发,但开采难度较大,投资将超过5亿欧元。

参与者之一中国中钢集

团国际合作部负责人对记者表示,目前中方企业还未与加蓬方面签订正式协议,相关合作事宜还在谈判中,而竞争者铁矿石巨头巴西淡水河谷公司也并不象外界所说的已经出局。

业内专家表示,受今年国际铁矿石谈判的刺激,国内企业纷纷加快了国外找矿的步伐,这对国内钢铁业建立一个稳定的资源供应链是一个利好。但国外机构普遍预测2007年后国际铁矿石将供大于求,国内企业现在海外投巨资开矿普遍在两三年之后才能投产,届时如何做“旱涝保收”值得业界研究。

价格谈不拢 中德沪杭磁悬浮陷僵局

铁路专家称中方可能考虑采用轮轨技术替代

□本报记者 索佩敏

针对日前传得沸沸扬扬的中德沪杭磁悬浮谈判陷入僵局一事,一位熟悉谈判内情的人士向上海证券报透露,目前谈判的瓶颈还是价格问题。而同济大学铁道与城市轨道交通研究院教授、铁路专家孙章也表示,如果德方要价太高,中国可能会考虑使用高速轮轨技术。

近日有媒体报道,德国政府已拒绝中国的要求,不会以提供政府融资和转让敏感技术为代价,换取上海和杭州间

43亿美元磁悬浮铁路的建造权。此外有消息指出,该项目中方坚持要求德国政府给予支持,成立合资企业经营的模式,而德国方面则倾向于中方付费购买技术使用权,然后自行建造。

“其实还是价格的问题。”一位熟悉谈判内情的人士对上海证券报如此表示。据该人士透露,上述两种模式在此次沪杭磁悬浮项目中都有体现,各占一定比例。

“尽管德国以尊重知识产权为由,给谈判设置了一定的障碍”,但双方僵持不下的实

质还是价格。

“再这样僵持下去,双方最终是两败俱伤。”孙章说。他表示,现在沪杭磁悬浮项目仍处于可行性研究阶段,如果谈判僵持不下,不排除中方改用高速轮轨的可能。

孙章透露,从世界范围来看,磁悬浮的造价一般是高速轮轨的2倍。孙章认为,按现在的造价水平看,磁悬浮还不是大规模铺开的时候。

今年3月,国务院批准了兴建沪杭磁悬浮交通项目的建议书,该项目将正式开展工程可行性研究工作。发改委的

消息显示,获批的磁悬浮沪杭线全长约175公里,工程总概算约350亿元。

对此孙章昨日表示,可行性研究不代表确定会修建。按照流程,在可行性研究之后,发改委提交申请报告,通过后才算正式立项开工建设。

“如果改用轮轨技术,沪杭之间需要32分钟,只比磁悬浮的28分钟慢一点,但造价是磁悬浮的一半。”孙章表示,如果谈判继续胶着,高速轮轨有可能会成为磁悬浮的替代方案而出现。

外资入股青海最大投资集团

□本报记者 马集琦 石丽晖

6月8日,青海省投资集团有限公司(中外合资)举行挂牌仪式,标志着青海省最大的投资集团公司正式成立。

公司是在原有有独资青海省投资集团有限公司的基础上,于2006年4月28日经国家商务部批准整体改制为中外合资公司。

增资扩股后的公司注册资本达34亿元人民币,其中青海省国资委出资13.59亿元人民币占40%股权,英

国爱克奥尼斯集团有限公司以美元出资占30%股权,皮尔布赖特投资控股有限公司以美元出资占30%股权。

青海省投资集团以矿业、水电、煤电铝、对外投资为四大主业,目前总资产123亿元,拥有12家控股子公司。合资公司将立足于青海的资源优势,以资本为纽带,创造更高的商业价值。

据悉,合资公司将在资本运作层面大展拳脚,目标直指海外市场。未来一年,青海省投资集团的发展值得关注 and 期待。

大和证券2亿入股上广电 NEC

□本报记者 李小白

记者昨日从有关方面获悉,上广电 TFT-LCD 产业的扩张将迎来新的投资者加盟:大和证券 SMBC 株式会社已经确定出资2500万美元(约合人民币2亿元),参与中国第一家 TFT-LCD 面板生产企业上海广电 NEC 液晶显示器有限公司的增资计划,从而成为上广电 NEC 的新股东,有关协议已经决定在今天签署。这是日本大和证券首次投资中国大陆制造类企业。

据悉,上广电 NEC 此次的增资计划为:将资本金增加到714.08亿日元,其中,上海广电集团旗下的广电光电子出资75%,日本电气株式会社(NEC)出资21.36%,大和证

券 SMBC 株式会社出资3.64%。

就在三天前,上广电 NEC 宣布了将在2006年大幅扩产的计划,并且获得了由中国银行上海分行为主牵头行的银团总额220亿日元的扩产贷款。根据当时上广电 NEC 透露的扩建投资情况,公司此次追加投资的总额为440亿日元,其中,追加注册资本为220亿日元。公司提出的增资扩产效率是,以增加38.4%的资金投入,实现88.8%的产能扩张。

据了解,双方计划在今天还将同时签订一个合作框架协议,即大和证券 SMBC 株式会社将担任上海广电(集团)有限公司的财务顾问,为广电集团的经营战略、财务战略的策划和实施提供全面的支持性服务。

中级车“流血”竞争 北京现代全降价

□特约记者 金坎

昨日,北京现代宣布:伊兰特、索纳塔、NF御翔三大品牌全面降价,优惠幅度从8000元至1.9万元不等。这是继福美来、马自达6全面降价后,第三家宣布大幅降价的国内主流中级轿车品牌。

“新一轮价格大战已经上演,”新华信市场研究咨询有限公司汽车事业部高级研究员孙木子表示,“如果说以前的降价是割肉,那么接下来将是企业间的流血竞价。”

此前,与伊兰特同为“三样”的福美来宣布最高降价9000元,马自达6则降价2万元。其余品牌采取了暗降形式:雅阁在经销商处优惠1万元至1.5万元;中高级车天籁、锐志,中级车凯越、赛拉图在经销商处优惠幅度也在增大。

北京现代此次降价意图明显:上拼凯美瑞,下压骏捷。降价后,索纳塔产品线最低突破14万元,其中,索纳塔2.0自动豪华型的绝对降幅最大,降1.5万元。而索纳塔的竞争对手正是广州丰田凯美瑞。凯美瑞上市,这一级别的车型受影响较大。雅阁、马自达6、天籁销量均出现疲态。

在冲击凯美瑞的同时,北京现代还要抗击华晨。

“华晨骏捷的低价上市,把中级车的价格区间拉到了8万元左右。”北京现代称,因此北京现代左右对手的常胜将军伊兰特下调8000元至1万元。为了应对市场,北京现代昨日宣布推出新品:近期将推出雅绅特1.4GL AT车型,售价在10万元以下;未来将推出途胜2.0 2WD AT车型。

中海化学甲醇项目通过可研报告

□本报记者 李雁争

记者昨天从中海石油化学股份有限公司(下称:中海化学)获悉,概算总投资达23.6亿元的113万吨甲醇项目可研报告已经通过了母公司中国海洋石油总公司的审查,中海化学下一步将主要进行技术引进和商务谈判工作。

据介绍,113万吨甲醇项目将建设在东方化工城内的富岛二期化肥装置北侧,主要位于于莺歌海

盆地的乐乐22-1和15-1两个天然气气田的天然气为原料。中海化学还在建设甲醇装置的同时,进一步向甲醇下游衍生产品扩展,进一步延伸产业链。

据了解,该装置预计在今年年底动工,2008年四季度建成投产,年销售收入达到18亿元。该项目产品的国内销售市场主要在华东、华南地区,国际市场主要针对东南亚、东北亚。目前,已经有包括韩国在内的国外甲醇客户前来进行先期洽谈。

DHL参建中国岭澳核电站二期

□本报记者 索佩敏

全球物流巨头DHL昨日宣布,该公司近日在备受关注的中广核工程有限公司岭澳核电站二期工程运输服务竞标中胜出,成功赢得了这一项目。DHL将通过其在中国的合资公司丹沙中福货运代理有限公司,为核电站所有设备运输制定物流解决方案。

据DHL方面透露,岭澳核电站

二期工程物流项目为期3年,合同金额将突破6亿美元,包含对200余件超大型、超重设备的运输。

岭澳核电站二期工程是中国政府在“十五计划”期间确立的唯一一个核电工程,投资总额逾30亿美元,装有两台压水堆核电机组,设计装机容量达200万千瓦,是中广核工程有限公司继大亚湾核电站、岭澳核电站一期后建设的第三座大型商用核电站。

阿尔斯通交付首台发电转轮

□本报记者 喻春来

阿尔斯通公司昨日中国三峡工程开发总公司如期交付了三峡右岸电站的第一台70万千瓦转轮。该公司对外透露,预计到2007年8月,阿尔斯通将完成全部的转轮供货。

天津阿尔斯通水电设备有限公司总经理马迪森表示,转轮是水轮发电机的核心部件,其交货期直接影响着机组最终的发电日期,此次的交付,标志着三峡右岸水轮发电机组的建设取得了阶段性的重要成就。

电机,其交货期直接影响着机组最终的发电日期,此次的交付,标志着三峡右岸水轮发电机组的建设取得了阶段性的重要成就。

阿尔斯通公司是全球发电及轨道交通基础设施领域的领先公司。该公司现在已经就三峡工程与中国三峡工程开发总公司建立了长期的战略合作伙伴关系。