

■财富观

## 财富来源于头脑

□王文轩

人是需要常常“洗脑”的。财富来源于头脑，钱往有头脑的口袋里钻。今天没有人敢反对这种说法。

钱，究竟从哪里来？

口袋空空是因为脑袋空空。脑袋转动口袋满满。人与人的最大差别是脖子以上的部分。

有人长期走入赚钱的误区，是因为一提到赚钱就想到开工厂、做生意。这一想法不突破就抓不住许多在他看来不可能的新机遇。钱是价值的交换，服务是有价值的，营销是有价值的，同样推广点子让人增长智慧是更有价值的，因此做这些事理所当然应该赚钱。

真正想一想，成功与失败、富有与贫穷只不过是当初的一念之差。当初只要带几千块钱杀进股市，几年后便成百万富翁。当初只要几百块钱本钱愿意去摆地摊，10年后就成了大老板。可是有人说：如果当初我也会做比他们赚钱更多。不错，你的能力或许比他强，你的资金或许比他多，你的经验或许比他足。可是明摆着就是当初的一念之差，你的观念决定了你当初不去做，你不去做的观念决定了你10年后的今天还很穷。不同的观念最终导致不同的人生，请记住这条成功线：观念→行为→习惯→人生。

“学习”的奥秘

观念特别重要，那么积极的

观念，成功的观念从何而来呢？回答是——学习！

学习也要有投入，学习是世界上最有价值的投入。打个比方：如果你花一周的时间和一万元的学费去向一位有经验的成功人士学习，值得吗？值得！如果这位老师的经验是他10年的结晶，如果这位老师的身上还积累了在他之前若干个成功人士、若干年的经验，那么这次学习就更值得！因为学人家几十年的经验就可让你少摸索几十年，因为把人家几十年的经验用在你今后的几十年实践中远不止多赚这一万元。

学习要有效率，要学到、悟到、做到。

成功者向别人学习，一般者向自己学习。学习的心态很重要，要有谦卑的“空杯”心态。如果你的杯中已装满，老师给你加水加油都会溢出，你一点也得不到。经常见到一些穷得叮当响的人在老师面前吹得唾沫横飞，这种没出息的人是永远学不到东西的。

没钱与学习。有人知道了学习的重要性后说：我很想学习就是没钱。这样的人应该好好地想一想，花学费学习不会因为花去一点学费就让你变穷，不学习省下那点学费更不会让你变富。过去的若干年你没有花学费学习，故而导致了你今天穷得连一点学费也拿不出，因此你更应下定决心学习，否则你会更穷！

为学习付出了多少。东南亚第一的潜能大师、演讲家陈安之先生经常举办一些高级讲习班，几天的课程费高达几万、几十万，



可是来学习的人还是多得挤破教室。来学习的这些人不仅付出了钱，更付出了一定要成功的决心，他们不成功都难！一个人的成功与其付出有关，天上永远不会掉下馅饼来。

把“想要”变成“一定要”

有人总是想：我要是有钱就好了，我想有钱。可问他要多少，他说不知道。要把想要变成一定要，要每天回想过去没钱的日子你是如何艰难，如果将来还没有钱有什么更严重的后果。要明确你要赚多少钱，是50万还是100

万，是两年内赚到还是一年内赚到，然后订立目标和计划，立即采取行动。

决心是成功的开始，坚持才能到达成功的顶点。也许你会受到挫折甚至失败，但要记住：成功是99次失败再加最后1次努力。

积极的心态。积极的心态很重要，你以满腔的热情相信你一定能成功你就能成功。人的潜能

是有限的，潜意识比意识大30万倍，永远保持积极向上的心态便能成功在潜意识中根深蒂固。随时告诉你自己：我一定要成功！我一定要成功！

■生财有道

□华芳

替人掏耳朵也可以成为一种谋生职业？你一定会认为这是无稽之谈！但四川内江的一个打工妹，正是靠着替人“掏耳朵”，成了当地赫赫有名的专业“掏耳师”，从而成功地改变了自己的命运。

惊喜发现：掏耳朵时客人特别爽

今年30岁的张大荣，初中毕业后，就到县城一家小饭馆帮忙，整天从早忙到晚，一个月下来才挣50多元钱。她只干了两个月就离开了小饭馆。

后来，她又在熟人的介绍下来到一个理发店做小工。她学起来非常认真，渐渐地她开始掌握了理发技术，师傅也对她越来越放心，甚至有时还让她帮着理发。忙完了一天，张大荣总喜欢在睡觉之前，躺在床上掏耳朵，她感觉舒服极了。那时候，她当然没想到自己日后会以掏耳朵为业。

2000年底，张大荣虽然已经学会了理发，但由于没有理发师资格证书，只好在一家简陋的理发店打工，顾客多为民工。2002年10月的一天，张大荣的理发店破天荒地来了一位穿着体面的姓蓝的男顾客。在给蓝先生洗头时，张大荣不小心把水弄进了他的耳朵里。理发完后，张大荣便用棉花棍帮他掏一下耳朵，他非常惬意地闭上了眼睛，以至于张大荣掏好耳朵之后，不得不将他“唤醒”。出人意料的是，第二天

下午，蓝先生又来了。张大荣吃惊地说：“你的头发该不会长得这么快吧！”蓝先生不好意思地说：“我只是想来让你帮我掏耳朵。不过你放心，我会按理发的价格付钱给你。”原来蓝先生是个业务员，一天跑下来，非常疲惫，那天让张大荣掏过耳朵后的舒服感使他意犹未尽，所以再次登门。临走时，蓝先生大方地给了5元钱，比理发还多2元钱。

那晚，张大荣老想着白天的事。给人掏耳朵居然也能挣钱，那我何不不给每个理发的人都掏掏耳朵呢？

锲而不舍：揣摩市场终于赚到了钱

第二天，张大荣为一个客人理发完后问：“你需要掏耳朵服务吗？”顾客一听还有附加服务，满口答应。掏完耳朵后，她问顾客：“舒服吗？”顾客忙不迭地说：“舒服！舒服！”可得知掏耳朵还要额外收费时，顾客不乐意了，忿忿道：“以后我连剃头都不会到你这里来了！”说罢拂袖而去。张大荣尴尬得眼泪都快掉下来了。

可张大荣偏偏是一个犟人，一旦认定了的事谁也改变不了。经过咨询，她恍然大悟：让别人掏耳朵是一种高雅的享受，这对于该店绝大部分顾客来说显然太奢侈了。她决定辞职，到外面去做一个专业的“掏耳师傅”。

张大荣先到一家理发器具专卖店买了一套掏耳工具，还买了一个漂亮的坤包，用来装掏耳工具。一切准备就绪，张大荣鼓起勇气出门了。她见街上很多人在擦鞋，便打算在他们擦鞋时为其掏耳朵，可她在大街上转悠了两个小时，始终不好意思开口。她又来到南门公园，里面有很多人在下棋、看书、打麻将。她见一个大学生模样的小伙子坐在石椅上看一本厚厚的外语书，心想他一定不会为难她，便走到他面前小声说：“先生，你看了这么久的书，头昏了吧，让我给你掏掏耳朵轻松一下吧。只收2元钱。”小伙子爽快地答应了。

大约10分钟后，耳朵掏好了，小伙子感到神清气爽。得知张大荣不好意思开口揽生意的苦闷后，小伙子说：“你可以考虑做一个招牌，需要掏耳朵的人一

看见你举着招牌，自然会开口的！”张大荣觉得这个办法不错，但她想如能唤起别人的听觉更好。她于是模仿电视广告的夸张手法，到铁匠铺定做了一个长约1尺的耳夹，只要用手轻轻地拨动就会发出一串悦耳的“叮叮”声。

此后，张大荣只需在休闲场所拨动那个大耳夹，就会引起别人的注意，知道的人就会想“掏耳朵的来了”，不知道的人则会好奇地问她是做什么的。

几个月后，张大荣逐渐摸出了门道。她发现顺河街两旁光水吧就有40多家，而去那儿消费的大都是打牌和下棋的客人。另外，全城有80多家网吧，一到周末，上网的人特多。这两处的客人由于用脑较多，所以张大荣的生意特别好，有时会忙到半夜。生意最好的一天，她总共做了一百多人的生意。虽然累得够呛，但一想起如今一天的收入就相当于以前一个月的工资，美！

更上层楼：她成了时尚的专业“掏耳师”

由于生意实在太好，张大荣便把掏一次耳朵的价格涨到3元，大家的热情依然不减。她也想过，干脆把价格涨到5元，可自己都觉得太“不合理”了，毕竟掏耳朵是无本生意啊！蓦然一个念头闪过：要是再增加一些别的服务项目呢？这样涨价了自己也安心理得啊。

2004年4月的一天，张大荣在“清之浪”酒吧给一位刘先生掏耳朵时，发现他的耳朵里有黄水流出，忙问：“你是不是有耳膜炎？”张先生说：“我不知道，反正流了很长时间的黄水了，好像也不碍事，所以一直没当回事。不过最近我偶尔头昏，该不会是流黄水引起的吧？”张大荣说：“我有一个朋友是耳科医生，我替你咨询一下，看能不能帮上你的忙。”刘先生连连道谢。

当天晚上，张大荣便去拜访在医院耳科工作的朋友阿方。阿方分析，刘先生可能是洗澡时经常把水弄进耳朵里造成的，时间一长会引起头昏、耳鸣等症状。阿方推荐了一款粉状药，让她在给刘先生掏完耳朵后用棉花棍蘸着药粉涂在他的耳壁上。第二天，张大荣给刘先生上药之后，刘先生感激地给了她15元钱。

几天后，当她在茶园碰到刘先生时，刘先生直夸她“医术”高明，经她上药后，头昏现象便消失了。为表达谢意，他坚决要请张大荣喝茶，并把她介绍给在座的其他朋友，说她是一位出色的“掏耳师”！第一次被人尊称为“掏耳师”，张大荣的心中陡然升起一种莫大的成就感！

打这以后，张大荣更加热爱“掏耳师”这份职业了，她找来了很多有关耳朵的书籍，利用晚上自学，掌握了一些常见耳病的治疗方法及早保健知识。此后，每次出去服务，她都会带上各种耳药，遇到患耳疾的顾客，她就给他们上药，并教他们怎样爱护自己的耳朵。

2004年8月的一天，天气非常炎热，张大荣在给一个男子掏耳朵时，发现他的耳朵是油耳。对方非常苦恼地告诉她：“一到夏天，我的耳朵就会发出一种难闻的异味。为此我每天都要掏它两三次，但效果还是不明显，你能帮我想个办法吗？”张大荣说：“耳朵本来就有糠耳和油耳两种，从健康的角度讲，油耳没有什么问题。至于你的苦恼，必须得慎重，暂时我还解决不了你的问题，但可以肯定的是，一天掏两三次耳朵显然是对耳朵健康不利的！”

此后，张大荣便一直在琢磨：有什么办法可以消除耳朵异味呢？她首先想到的是用香水，但是普通香水会损伤耳内组织。功夫不负有心人，2004年10月，她终于打听到世界著名的仙妮蕾德公司生产的一种不含任何副作用的全天然高级香水，一瓶香水价值600多元，保香时间可达3至7天，而且可以渗透到肌肉，让香味传遍全身，并快速改良人的精神状态。以后，她再碰到有耳朵异味的顾客，便往他们的耳朵里面喷一点香水。自从增加了“添香服务”，大家对掏耳朵更是趋之若鹜了。此时，她的服务当然不再是简单的清理耳朵了，而是一项综合性服务。如今，她每服务一次至少收费5元！一个月可以轻轻松松地赚到上万元！

眼下，张大荣准备开一家“掏耳休闲中心”，把娱乐活动和掏耳服务结合起来，再培养一些人服务。到那时，她可就是一个时尚前卫的老板了！

■财富漫谈

## 成功·金钱·尊严

□张晓晖

世界杯最吸引人的是法国与意大利的决赛，决赛上最吸引人的是齐达内顶了马特拉齐的那一脑袋。齐祖被红牌罚下，失去了队长的法国队也失去了冠军宝座。

人们都在为齐祖惋惜：二十多年的绿茵生涯，十二年驰骋国际赛场，收山前的最后一战，三跪九叩之后那最后的一哆嗦，就这么一脑袋，完了，失败成了金盆洗手的结局。

马特拉齐骂了句什么？天知道。齐祖本人也没说，大约是学不出口吧，大意是侮辱了他的母亲和姐姐。马特拉齐也没有拿出有力的辩白，含含糊糊就这么过去了。结果是齐祖向儿童们道歉，因为电视屏幕中的暴力行为可能对儿童有不良影响。

但全世界人民似乎并没有怨恨齐祖，因为在众目睽睽（十几亿双眼睛）下顶出去的那一脑袋大家都看见了，虽然不知道马某人究竟说了些什么，反正不是好话。要说齐祖有什么暴力倾向，恐怕也未必，他毕竟没有一拳头捣在马某人的鼻梁骨上，或者狠狠一脚铲在对方的脚脖子上，挨了一脑袋的马某人还在场上踢得有模有样。齐祖只是以一个普通人的方式作出了还击，而不是以一个职业性的阴损方式。

所以，齐祖仍然是球迷心目中的英雄，还是得了金球奖，他和法国球队仍然受到法国总统贵宾级的盛情款待，法国队员没有哪个埋怨齐祖；而最恨马特拉齐的恐怕还不是法国人，应该是意大利人，因为他让意大利的冠军杯掺了水，意大利赢了球却丢了人，永远不可能理直气壮地炫耀这场世界杯杯。

不少人为齐祖惋惜，以为这个圈画得不圆满。但我相信率真的齐祖不会后悔。

与齐祖的快意恩仇不同，中国的哲学讲究“忍辱负重”，讲究“小不忍则乱大谋”。韩信忍“胯下之辱”，终于统帅百万之师；勾践受“尝粪



之耻”，最终光复越国；苏秦受家庭冷落之辱，而后头悬梁锥刺股，最终挂六国相印，当了六个国家的联合国秘书长。

但这些故事听起来就让人不舒服，钻人家裤裆、尝粪、一家老小都不待见，这叫什么玩意儿？能忍这些耻辱的男人还是男人吗？

而且，这老几位的人品和下场都不怎么好，韩信和苏秦都是横死，勾践成了“只能共患难，不能同安乐”的典型。当然了，他没法与文种、范蠡同安乐，人家不仅知道他的“卧薪尝胆”，还知道他的“尝粪之耻”。这个君王当的要多窝囊有多窝囊，阴山背后那点子见不得人的事儿，臣子都看得真真的。所以范蠡携西施泛舟五湖，而文种不知进退，终不免“兔死狗烹、鸟尽弓藏”，只剩下勾践给咱留下了好几个成语。

这种人只能算“成功人士”，算不上“英雄”。而在中国传统文化中，多的是“以成败论英雄”，这些人都成了效法的楷模，实在是传统文化阴暗的一面，延伸下来就成了“手段并不重要，目的才是一切”，成了厚黑学里的“不择手段”。

在当今时代，财富越来越重要了，似乎有了钱没有什么买不到的，于是也就有了各种各样的不择手段：职权被股权包养、专家被利益集团包养、二奶被富豪包养、小白脸被富婆包养。既然“有钱就是爷”，自然“有奶便是娘”了。

再回过头来说，顶出去的那一脑袋让球迷更敬重齐祖了，面对荣耀、胜利、金钱，他选择了捍卫尊严，而且是以比较恰当的方式捍卫了尊严——齐祖不愧是齐祖。

而不择手段的“成功人士们”，活得也未必快乐，比如当了九千岁的大太监魏忠贤虽然权倾朝野，但相信他总会觉得自己少了点什么，那一点点象征着尊严的东西；勾践知道自己“话把儿”的人或赶走了，或灭口了，但睡觉的时候会不会梦见自己还在尝粪？

提起梨园首富梅兰芳先生，八年抗战蓄须明志，与当时盛行拜汉奸当干老子的不少名演员比，少挣了多少钱？少挣多少钱还在其次，八年，一个演员最黄金的八年，不唱戏！特别是对一个旦角儿演员，有几个这样的八年呢？

袁伟民当队员的时候，中国男排输了，他却获得了最佳扣球的单项奖杯。一怒之下，袁伟民把奖杯砸了，后来作为主帅，带领中国女排横扫千军。铜火儿！

说来说去，想什么呢？财富重要，但不是最重要的。赚取财富是人的奋斗，不是狗的挣扎！君子爱财，取之有道，正道！财商有智，还要有骨——风骨！

## 『掏耳师』月掏万元

