

地方重掌西昌电力 朝华退居“三线”

□本报记者 袁小可

四川省水电集团以7866.34万元竞得朝华集团持有的西昌电力法人股4346.042万股后,西昌电力大股东重排座次:凉山州国有资产经营管理有限责任公司成为公司第一大股东,四川省水电集团成为公司新进第二大股东,掌控西昌电力达数年之久的朝华集团,沦为公司第三大股东。

今日,西昌电力发布公告称,2006年7月28日,重庆竞拍有限公司、重庆市拍卖中心有限公司、重庆集成拍卖有限公司向公司提供的成交确认书显示,朝华集团持有的西昌电力法人股4346.042万股,占西昌电力总股本的14.663%,以每股1.81元的价格,合计人民币7866.34万元,被四川省水电投资经营集团有限公司拍得。

随着此次拍卖的结束,西昌电力的股东结构也随之发生了变化。此前,朝华集团持有西昌电力8058.94万股法人股,占西昌电力总股份的27.13%,为其第一大股东;西昌电力的第二大股东为凉山州国有资产经营管理有限责任公司,持有西昌电力5454.97万股(占总股本的

18.37%)。拍卖后,凉山州国有资产经营管理有限责任公司成为第一大股东,四川省水电集团持有西昌电力4346.042股(占总股本的14.63%),为第二大股东,朝华集团持有37129000股(占总股本的12.50%),成为西昌电力第三大股东地位。

资料显示,朝华集团利用西昌电力的优质资产,先后为自身及其20多个关联企业的融资提供担保。2006年3月4日,西昌电力曾发布公告称,2005年5月,西昌电力因向朝华集团及其关联企业提供贷款担保而涉及诉讼,公司开始陆续披露违规担保事项。西昌电力涉及的全部违规担保于2005年10月披露完毕,涉及违规担保累计金额为102305万元,绝大部分是为朝华集团及其关联公司提供的,而西昌电力承担连带责任金额预计达7亿元。

不堪重负的西昌电力转向地方国资寻求重生。对于朝华集团此次股权转让,业界表示,这将是当地政府重新掌控西昌电力的一个标志。

就在本月18日,来自朝华集团的西昌电力董事熊为民、监事史炯向董事会提出辞去公



司董事、监事职务,标志着朝华系已从西昌电力董监事会中全面退出,而由凉山州政府开始全面接管西昌电力。而此次新加入的四川省水电投资经营集团有限公司,是2004年12月

经四川省人民政府批准成立的国有独资公司。资料显示,该公司主要负责投资、经营、管理省级地方电力国有资产,是四川省地方电力系统农网、城网、缺电县、小水电代燃料和农村电

气化建设项目的总业主,是全省农村水电建设的主要投资主体、融资载体和经营实体。

国资背景,朝华系的日益式微,令如何化解西昌电力重重债务危机,备受关注。

黄海橡胶上半年减亏近亿元

□本报记者 刘海民

在原料价格大幅上涨的严峻形势面前,黄海橡胶集团通过实施精细化管理实现了企业发展提速。上半年企业减亏3000万元,同比减亏近亿元。

今年以来全球胶价屡创新高,特别是天然胶实际采购价格已接近25000元/吨,较去年同期提高了10000元/吨。天然胶和合成胶价格的持续走高,使得轮胎、乳胶和胶鞋等企业的运营成本大幅攀升,给企业正常生产经营带来严重影响和巨大冲击。面对这道难题,黄海橡胶集团的破解方式是:减人、减债、改革、融资载体和经营实体。

今年以来全球胶价屡创新高,特别是天然胶实际采购价格已接近25000元/吨,较去年同期提高了10000元/吨。天然胶和合成胶价格的持续走高,使得轮胎、乳胶和胶鞋等企业的运营成本大幅攀升,给企业正常生产经营带来严重影响和巨大冲击。面对这道难题,黄海橡胶集团的破解方式是:减人、减债、改革、融资载体和经营实体。

其在产量提高的基础上不仅消化了去年近2万条的库存产品,而且产销率保持在105%以上,产值同比提高19%、产量同比提高14%、销售收入同比提高25%、出口创汇同比提高12%,经济效益同比大幅度提高。

近日,黄海橡胶对公司全钢生产线进行了技术改造,预计8月份完成部分项目后,年底产量可比去年提高近1倍,年生产全钢胎能力可达到100万套。在确定“以全钢胎为重点、力推半钢胎、削减斜交胎”的产品结构调整目标后,将发展重点放在了高附加值产品上。

来自中国橡胶协会对今年上半年国内轮胎行业前35家重点企业经济运行质量进行的统计结果,在效益普遍下滑,产销率只有93%的情况下,黄海橡胶的产销率却保持在103%以上,比全行业的平均产销率高出近10个百分点。

■股改直通车

ST珠峰股改借道重大资产购买

□本报记者 田立民

ST珠峰拟将重大资产重组与股改相结合,今日公布了股改方案。

ST珠峰股改方案主要包括:重大资产购买和非流通股股东向流通股股东送股两部分。其中重大资产购买为公司拟收购西部矿业股份有限公司拥有的1万吨、3万吨锌冶炼生产系统经营性资产和负债以及西部矿业股份有限公司持有的西部铝业公司51%股权,收购价为1.6亿元,公司将根据资产盈利和资金情况,在本次购买的资产交割完成后5年内向西部矿业支付完毕。这一重大资产购买行为已获得中国证监会的审核批准。公司将于2006年8月9日召开临时股东大会进行审议。公司表示,本次资产购买将使公司形成以锌、铜等有色金属的冶炼、综合回收与销售业务为主的新的主营业务和利润增长点,把

公司引入可持续发展的良性轨道,获得稳定的利润来源,彻底摆脱经营困境。根据中和信会计师事务所有限公司出具的盈利预测报告,此次拟收购资产2006年、2007年预测的合并报表净利润都将超过3000万元,将从根本上改善公司的盈利能力。

除了购买资产外,ST珠峰的全体非流通股股东还将向全体流通股股东每10股支付2股股份对价,将其支付1000万股对价股份。

值得注意的是,由于本次重大资产购买是ST珠峰股改方案对价安排的组成部分,因此若8月9日召开的公司临时股东大会否决公司重大资产购买方案,则股改相关股东大会会议将取消,终止此次股改;若临时股东大会审议通过公司重大资产购买方案,则相关股东大会会议否决股权分置改革方案,则公司本次重大资产购买方案也将暂不实施。

GST酒花 上半年预增100%

GST酒花今日发布公告称,由于公司2006年上半年会计报表合并范围与去年同期发生变化,以及公司主营业务利润有较大幅度增长,预计公司上半年净利润同比增长100%以上。(袁小可)

G海工成功避台

□本报记者 丁昌

来自G海工的消息说,“四号台风——碧利斯”并未使公司工程建设受到影响,公司利用避台间歇迅速完成潮州11-1和崖城13-1两项海上安装作业,为公司完成全年海上作业创造有利条件。

据介绍,“碧利斯”使得G海工在番禺海上油田作业的主力起重铺管船“蓝疆”号必须按安全作业规范进行避台。公司各有关方面经认真研究、统筹考虑,立即决定“蓝疆”号在避台期间完成潮州11-1项目模块和生活楼以及崖城13-1项目模块的海上安装作业。为此公司各有关单位周密、细致、精确地按小时编制了详细的施工计划,项目组及船队坚决贯彻公司的决策,确保了海上施工作业在最短的时间内安全、顺利完成。随着两项作业的完工,海油工程2006年南海海域的合合作任务全部完成。

G渝开发确立“四动”发展战略

□本报记者 王屹

G渝开发昨日召开2006年第二次临时股东大会,公司向大股东重庆城投公司定向增发31133万股新股,以收购其拥有的重庆国际会展中心资产以及位于合川南办处牌坊村的365691平米土地使用权的议案,获得高票通过,总体赞成率超过了99%,其中,前10大无限售条件的流通股股东全部投了赞成票。

G渝开发董事长栗志光表示,公司目前已确立了“十一五”期间的“四动”发展战略和目标,即以房地产业务来“带动”公司主营业务和利润核心,以土地整治和市政工程的“联动”来保证稳定的现金流,另外,还要以资产经营来“拉动”,以资本运作来“推动”公司未来的长远发展,力争打造成为一家优质的上市公司。

华星化工踏入全球农药企业合作圈

中阿合资华星-阿丹诺化工有限公司日前正式签约成立

□本报记者 张潮

一个新的农药行业巨头即将在中国安徽诞生。7月28日,中阿合资安徽华星——阿丹诺化工有限公司在合肥正式签约。据悉,该公司达产后,年进出口额将高达2亿多美元。

华星——阿丹诺化工有限公司由华星化工与阿丹诺各出资50%成立。此前,阿丹诺公司是华星化工草甘膦等产品最大的国际贸易伙伴。资料显

示,阿丹诺公司总资产4亿多美元,是世界生产农用化学品的主要公司之一,在全球专利后产品公司中,其排名第9位。该公司曾在阿根廷证券交易所上市,2002年后被美国阿尔宝公司收购。阿丹诺公司的业务遍布全球,其突出的优势是南北美的除草剂市场。阿丹诺在全球是仅次于美国孟山都公司的草甘膦生产商,也是全球最大的2.4-D和2.4-DB的生产商,同时还拥有阿根廷最

大的糖厂、阿根廷最大的双氧水生产厂。

据介绍,此次新成立的华星阿丹诺公司注册资本为1600万美元,首届董事长由华星化工委派,总经理由阿丹诺公司委派。公司拟建设年产4万吨双甘膦生产线和年产1万吨2.4-D生产线,项目总投资为4526万美元。业内人士表示,华星阿丹诺公司项目达产后,有望改变中国乃至世界农药产业竞争格局,成为行业的新龙头企业,对推动中国农药行业的发展具有重要的战略意义。

华星化工董事长庆祖森在签约仪式上表示,华星阿丹诺是华星化工向国际化发展的重大战略举措。华星阿丹诺将充分发挥华星化工和阿丹诺公司共同拥有的农药专业技术、资本与人才资源、以及庞大的国内与国际市场网络等诸多优势,迅速做大做强,目标成为中国农药行业的龙头企业,并向国际农药行业巨头迈进。

G交运欲增发筹资做大现代物流

拟定向增发1.9亿股募资7.6亿收购集团优质资产

□本报记者 袁小可

G交运拟定向增发1.9亿股,募集资金76400万元将全部用于收购控股股东上海交运(集团)的现代物流、客运旅游、汽车后服务业务等优质资产,以此扩大G交运的现代物流业务规模,并形成以“现代物流”为核心,“客运旅游、汽车后服务”联动发展的现代服务产业。

G交运今日发布公告称,公司拟定向增发不超过1.9亿股A股,特定的发行对象数量不超过10家(包括控股股东上海交运(集团)公司在内)。其中向交运集团发行的股份数量不低于此次发行数量的90%,交运集团以其拥有的现代物流、客运旅游、汽车后服务等资产作价入股,且36个月内不得转让,向交运集团以外的机构投资者发行的股份数量不超过发

行数量的10%,且12个月内不得转让。

对于此次募集资金投向,G交运表示,将全部用于收购交运集团持有的上海交运国际物流有限公司100%股权、上海市汽车修理公司100%股权和上海浦江游览有限公司50%股权。交运集团以其拥有的上述三家子公司股权(全部或部分)按评估值作价认购G交运此次发行股份。

G交运表示,公司目前的主要业务是轿车零部件制造和交通运输,此次发行通过收购交运集团在现代物流、客运旅游、汽车后服务行业的优质资产,将迅速扩大公司的物流业务规模,并形成以“现代物流”为核心,“客运旅游、汽车后服务”联动发展的现代服务产业,加快实现公司的发展战略,同时可以迅速扩大公司业务规



模,形成符合国家产业政策导向的主业板块——现代服务业和先进制造业。未来公司在物流业务方面与日本丸红合资后,也将处于控股地位,使公司的持续经营能力得到增强。

G交运同时表示,此次发行将提高公司的盈利能力。发行完成后,预计公司2006年净资产将从增发前11.6亿元增至19.3亿元左右。如果此次资产

认购股份能在2006年10月底交割完毕,则公司2006年将增加净利润约911万元,加权平均每股收益将从0.1853元上升至0.1930元,加权平均净资产收益率将从6.35%上升至6.40%;2007年公司的净利润将比2006年增加约5604万元,加权平均每股收益增加至0.237元,加权平均净资产收益率将增加至6.86%。

保利地产凭借五大优势高调入市

□本报记者 陶君

今日正式在上海证券交易所挂牌上市的保利房地产(集团)股份有限公司(简称“保利地产”,股票代码:600048)备受投资者关注。本报记者经过对公司的深入采访,发现与同行业公司相比,保利地产具有诸多优势。

稳健发展的五大优势

保利地产始终坚持以普通住宅开发为主、适度拓展商业

地产,产品结构合理。公司始终坚持广州、北京、上海地区为主,重点发展经济中心城市,适当拓展二线城市,实施全国化战略布局,在全国十大中心城市拥有46个项目,具有战略管理优势。

保利地产既有经过军旅生涯锤炼的部队指挥干部,又有一大批专业技术人才,公司员工82%以上拥有本科以上学历,35%以上拥有研究生以上学历,还有博士和海外归来留学人士14名。他们

“奋发向上、团结协作、乐于奉献、诚信规范、纪律严明”,具有人力资源优势。

保利地产有近1000万平方米建筑面积的优质土地储备,成本较低,结构合理,主要为京沪沪等中心城市的普通住宅用地;平均每股的土地储备量居行业前列,具有土地资源优势。

保利地产以“打造中国地产长城”的公司愿景,以“规范诚信”的公司形象,以“和谐、自然、舒适”的产品理念,全面实施品

牌战略,公司品牌价值和感召力迅速提升,品牌价值居全国行业五强之列,至2010年,“保利地产”品牌资产将争取突破30亿元。

对于保利地产来说,打通了资本运作的渠道,将有效降低公司资产负债率,财务抗风险能力和偿债能力明显增强,资本结构得到改善,同时,由于公司资产规模扩大,将使公司的综合竞争实力和盈利能力在新的平台上实现跃升。

名列全国地产“五强”

资料显示,本次发行上市的保利地产是保利集团旗下从事房地产开发与经营的旗舰企业。自2002年进行股份制改造以来,公司取得了94%的总资产年均增长率,114%的销售额年均增长率和117%的利润增长速度。2006年,在国务院发展研究中心企业所、清华大学房地产研究所、中国指数研究院联合评选的2006中国房地产百强企业中,保利地产综

合实力位列“TOP10”五强席位。

截至2005年末,保利地产每股收益1.02元。正如路演过程中机构投资者分析:目前房地产上市公司相比,保利地产的业绩无疑是非常突出的,其每股收益明显高于目前市场中业绩较好的地产股。根据此次13.95元/股的发行价格计算,其发行市盈率接近19倍,高于行业优秀上市公司13至16倍的市盈率,显示出投资者充分认同公司增长前景和投资价值。