

责任编辑:全泽源 美编:许华清 2006.8.2 星期三
邮箱:quanlizeyuan@sina.com 电话:021-38967689

中石化获伊朗21亿欧元合同

有助于公司获取千万吨 LNG 气源

□本报记者 李雁争 北京报道

中国石油化工集团公司(下称中石化)日前和伊朗国家炼油及石化分销公司(伊朗国家公司)签署一项协议,中石化将帮助伊朗两家炼厂提高产能,合同涉及金额达 21 亿欧元。光大证券袁孝峰认为,以上交易能为中石化带来的不仅具有经济收益,还能为其获得油源提供积极因素。

炼化能力被伊方看好

伊朗石油部官方网站昨天宣布,双方公司签订的合同价值

21.68 亿欧元,以提高位于 Arak 的 Shazand 炼油厂产能,令其汽油日产量 3 年内由目前 550 万升增加到约 1600 万升。

伊朗国家石油部副部长指出,中石化集团将牵头数家伊朗公司共同执行该合同,这次合同金额的 66% 将转交给伊朗承包商负责。有关方案将分 46 个月实施。项目完成后,以上炼厂将成为当地产量最高的炼油企业。

当地媒体引用一位石油官员的话表示,上述协议得以履行,将避免伊朗汽油危机加剧。

专家介绍,这项交易是在伊朗石油部长哈马内近期要求

国际合作伙伴帮助建造并升级伊朗可处理含硫重油的炼油厂后达成的。

就在上周,伊朗的汽油消费量创出 7600 万升/日的历史新高,使政府受到巨大压力,准备削减消费者价格补贴。伊朗炼油厂的汽油产量约 4000 万升/日。产量与需求的缺口通过进口来填补,这使伊朗成为全球最大汽油进口国之一。

中石化专家告诉记者,公司目前的加氢裂解等炼化能力已经处于世界先进水平。该公司不但有能力处理高硫重质原油,甚至还能处理被西方炼厂废弃的渣油。

LNG 大单有望突破

中石化专家表示,公司对伊朗的石油和天然气资源也颇为需要。目前,中石化正在谋求伊朗西南部亚德瓦兰大油田(Yadavaran)的开发权益。

2004 年 10 月,两国政府部门签订备忘录,伊朗同意中石化作为主要开发商开发 Yadavaran,并同意中石化集团每年购买 1000 万吨伊朗 LNG,为期 25 年。

但是此后,伊朗方面对这个约定的态度发生了变化,迟迟没有同意签署正式合同。中石化在

山东的 LNG 接收项目因此被悬在半空。

石油不仅仅是简单的商品,还是重要的战略资源。近年来的并购案例说明,与当地建立良好关系是决定成败的关键因素。

袁孝峰提到,本次的合同说明了一个可喜的现象,中石化的炼化能力正在成为有利的竞争法宝,对能源外交起到了有效的配合作用。

中石化与俄罗斯伙伴一个月前联合竞拍乌德穆尔特石油公司时,也因为其炼化能力被当地政府看好而成功赢得了项目。

李兆基 10 亿港元挺进沈阳楼市



恒地主席李兆基

□本报记者 柯鹏

香港地产大亨李兆基旗下的内地地产旗舰——恒基中国将首度进军东北,计划在沈阳“世界园艺博览会”场址附近的蒲河新城,开发一幅占地 500 亩的地块,初步预计投资 10 亿港元。恒基中国表示,随着内地楼市调控令一线城市风险加

大,集团正准备扩大在二线城市及东北地区的房地产投资。

恒基中国有关负责人表示,目前集团在一线城市已经进入“收成期”,正好趁宏观调控的机会扩大在内地二线城市和东北等省份城市的投资。“西部大开发如火如荼,东北也正在顺应中央振兴东北老工业基地的政策,发展速度从前几年的比较慢迅速提升。随着经济快速发展、人才聚集,以后的房价应该会超过目前 3000 元/平方米的水平。”

据悉,这个沈阳项目是恒基中国第一个东北城市的项目,有望明年 3 月正式动工。上周,李兆基的恒地集团刚刚和 24 间银行签订了创下香港地区记录的 133.5 亿港元银团贷款,有关资金除偿还下月到期

电子元器件仍是投资热点

□特约记者 许萍

信息产业部近日发布了 2006 年 1 至 6 月电子信息产业固定资产投资情况报告。从 1 至 6 月固定资产投资情况看,电子信息产业本年新开工项目共达 1269 个,数量比去年同期增加了 295 个,同比增长了 30.1%;本年新开工项目的计划投资额达到 1038.8 亿元,同比增长了 44.9%,增幅比去年同期上升了 38.4 个百分点。

其中,近一半的新开工项目都集中在电子元器件领域,电子元件新开工项目 436 个,占全行业新开工项目数的比重 34.4%;电子器件行业新开工项目 176 个,也比去年同期增加了 51 个。

值得一提的是,电子元器件不仅成为较为集中的投资热点,也保持了较高的利润率。

家电信息产品产量两极分化

□特约记者 许萍

根据信息产业部近日发布了 2006 年 1 至 6 月电子信息产业经济运行情况报告显示,家用电子产品呈现了两极分化趋势。报告指出,今年上半年手机、液晶电视、微型电子计算机、数码相机等高端电子产品产量比重不断攀升,保持了 34% 以上的产量增速,而小灵通、录像机、CRT 电视等传统产品产量趋于萎缩。

其中,手机产量增至 2.12 亿部,同比增长了 64.2%,手机普及率已经达到了 32.7%;笔记本产量增速达到 37.5%,占微型计算机的比重达到 60.2%;液晶电视占彩电的比重从去年同期的 3.0% 提高到 7.8%。

信产部同时也指出,去年以来,国内外手机制造企业纷纷以降价策略抢占二、三级市场份额,今年,移动通信资费又大幅下调,致使小灵通价格和资费双重优势尽失,已不再具有发展空间。

五五开 中移动提高与 SP 分成比例

□本报记者 陈中小路

随着运营商新政的全面实行,二次确认等严厉举措让 SP 经营越发惨淡。一位 SP 人士称,据他观察,基本没有用户主动二次确认,群发等 SP 传统营销手段已经失去了效果。雪上加霜的是,中国移动正在部分上调与 SP 的分成比例,由过去的移动 1.5:SP 8.5 提高至五五开,记者昨日也从中国移动数据部有关负责人处证实了这一消息。

目前,中国移动已在山东、广西等地方公司给 SP 开出了 5:5 新合同,而在移动先拿走 50% 之后,剩余 50% 还要扣除掉一些相关费用再结算给 SP,新合同将在 8 月后在全国各省市陆续推广。

中国移动数据部有关负责人对此强调,这种分成比例所属的“紧密合作模式”只是中国移动和 SP 几种合作模式的一种,完全建立在 SP 自愿基础之上,并非强制性要求,而之前 1.5:8.5 的分成比例模式依然存在。但也有 SP 人士称,1.5:8.5 的比例只有大 SP 才能拿到,小 SP 并无太大选择余地,不过由于目前新合同的执行还没大规模铺开,具体实施情况有待进一步观察。

早在一年前,中国移动就已内部传出把原有的 1.5:8.5 分成比例改为三种模式:一是维持现有方法,中移动提供计费和服务,SP 负责各自业务的推广、售后服务,分成比例不变,即移动除了收取上网流量费外,从内容收费中分成 15%,而 SP 分成



目前,中国移动已在山东、广西等地方给 SP 开出了 5:5 新合同 资料图

85%。二是移动负责售后,分成改为 3:7。三是 SP 只提供内容,移动全面负责推广、计费、售后,双方 5:5 分成。

不过,此前这套方案一直没有实质性推行,但是现在中移动有了不得不推的理由,新政下 SP 业务锐减势必对中国移动增值业务收入造成影响,而提高分成比例无疑是挽回这

部分损失、稳固自身收入的一个重要途径,这也直接关系到维持中国移动的上市公司股价和业绩。粗略计算可知,在 1.5:8.5 模式下中国移动能够实现收入,在 5:5 模式下只要业务量做到原来的 30% 就能达到,如果考虑几种模式并存的情况,这一比例再有一定上浮即可。

十家违规 SP 被信产部“杀鸡儆猴”

□本报记者 陈中小路

信息产业部昨日发布了今年第二季度我国电信服务质量情况的通报,其中最引人注意的是对 10 家违规 SP 的点名“警告”。

通报指出,当季用户申诉主要涉及的增值电信业务经营者包括深圳市创世互动科技有限公司、上海易图通信技术有限公司、天津市津瑞通讯有限公司、北京欣正星运网络技术有限公司、北京海信盟科技发展有限公司、上海洲信信息技术有限公司、杭州彩通网络技术有限公司、天津市东方商旅网络服务有限公司、广州市豆蔻年通信科技有限公司等。

据悉,这 10 家 SP 主要违规行为包括“诱导消费;乱收费;不明示资费标准,强行订制;订购关系异常”。一位 SP 人士指出,这 10 家

SP 在业内综合实力和业务量上的排名并不突出,而且实际的违规 SP 远远不止这些,信产部此举主要目的在于杀鸡儆猴。

通报表示,“本季度电信用户对信息服务业务的申诉达到 2360 人次,居各类业务申诉之首,较上季度上升了 70.3%,较去年同期上升了 257.6%。”而对于投诉状况的不断恶化,信产部对运营商也有微词,并在通

报里称“个别基础电信业务经营者未能严格贯彻执行国家相关政策法规,在对信息服务合作经营者进行有效管理以及技术平台的建设和使用等方面存在漏洞,致使部分信息服务提供商有机可乘,采取强行订制、诱导订制、不明示资费标准、不按承诺的频次和内容提供服务等违规手段攫取信息费,严重侵害电信用户合法权益。”

中外四企业筹建华夏航空

新公司将联手首都机场专注支线航空市场

□本报记者 喻春来

中外合资的华夏航空有限公司已正式向民航西南地区管理局提出筹建申请,该公司计划将与首都机场集团建立战略联盟,依托首都机场集团旗下的支线航空资源,打造国内首家专注于支线航空市场的航空公司。

昨日,民航西南地区管理局知情人士透露,华夏航空已向该处上报了筹建申请材料,正在等待最终核准。华夏航空现已取得贵州省工商行政管理局核发的企业法人营业执照。

上海鸿商控股 40%

知情人士称,该公司是由国内民营企业上海鸿商产业控股



张大伟 制图

集团有限公司(下称:上海鸿商)、北京龙开创新科技发展有限公司(下称:北京龙开),以及两家外资企业——精英国际有限公司、邓普尼国际有限公司,四方以现金共同出资 8000 万元组建。

据悉,作为最大股东的上

海鸿商将出资 3200 万元,控股 40%;北京龙开出资 880 万元,持股 11%;而两家外资合计出资 3920 万元,控股 49%;其中,精英国际有限公司出资 2000 万元,持股 25%;邓普尼国际有限公司出资 1920 万元,持股 24%。

记者调查发现,上海鸿商是一家专注于规模化产业投资的民营集团,集团旗下产业涉及矿产、资源、机电、航空运输业等领域。集团总部设于上海浦东。

上述知情人士说,华夏航空将以贵阳龙洞堡国际机场作为基地机场和运营基地,从事国内航空客货运输业务,民航总局已同意其租赁山东航空股份有限公司 3 架 CRJ200ER 飞机。

公司董事会成员为 5 人,即胡晓军、周翔、张庆巨、何丹、邢宗熙;其中,公司法人代表为胡晓军。

联手首都机场

首都机场集团总经办的有关人士透露,华夏航空已与首都机场集团建立战略关系,其将主要运营集团下属的支线机场间的航线,这将带动集团旗下支线机场的发展。

为了发展支线航空运输,下半年首都机场集团将与华夏航空合作,在集团公司所属的 20 个支线机场开展支线飞行。

华夏航空相关负责人称,华夏航空将以贵阳为中心,建立覆盖全国的支线航线。今年 9 月份

有望开航,陆续开通从贵州省各支线机场到贵阳等省内外中心城市的航线,在贵州省形成干支线结合的空中航线网络。

不过,目前全国 144 家机场中,80% 的地方性机场由于客流量在 100 万人次以下而亏损,支线航线的盈利前景并不被业内人士看好。

华夏航空相关负责人说,众多中小城市还没有航空服务,在贵州表现得尤其突出,许多边远民族地区的风景区,因为交通落后,没有得到开发。他认为,贵州对支线航空的需求是显而易见的,同时,贵州的旅游尚在成长期,往来的游客以及政府部门公务、商务需求都是支线航班的乘客。

万通纽约“中国中心”计划流产

□本报记者 李和裕

虽然北京万通地产股份有限公司作出多方努力,但在美国纽约世贸中心 7 号楼开设“中国中心”一事还是宣布“流产”。昨天,万通地产董事长冯仑终于对外发布正式说明,承认已终止与世贸中心 7 号楼的合作。不过,他也表示,“中国中心”计划并未“破产”,并且新址仍将选在世贸中心。

冯仑在给记者的说明中表示:“基于商务原因我们终止了和世贸中心 7 号楼的合作,我们正在重新选址,继续在纽约世贸中心显著的位置来建设‘中国中心’。”冯仑所提到的商务原因源于

上月 11 日,世贸中心 7 号楼的开发商西尔维斯坦(Larry Silverstein)对美国媒体表示,由于“中国中心”方面没能在上月 10 日如约提交信用证(letter of credit),也是第四次未能如期缴付定金,所以万通地产将无法取得预定的 5 层楼。

万通地产则称,提交信用证的日期是双方今年 6 月 30 日签订租约后西尔维斯坦单方面指定的日期,而不是法定截止日期。随后,万通地产又紧急筹措,办妥了 4500 万美元的信用证,但开发商拒绝接受。

面对美方的单方面解约,冯仑也显得万般无奈。不过,他向记者强调,“中国中心”的商业模式、产品定位和合作伙伴等都没有变化。

江铜联盟三民企巩固产销市场

□本报记者 徐虞利

昨日,记者从江西铜业集团获悉,江西铜业集团及股份公司上月分别与浙江、江苏的三家民营企业签署系列合作项目,进一步巩固其在东部地区的产品销售和原料供应市场。

据悉,江铜集团与浙江宏磊集团签署全面合作协议,江铜将每年向宏磊集团销售 4 万吨铜杆,这也是目前江铜拿到的最大一份铜杆销售订单。由于有银行行为宏磊集团提供贷款担保,每月底给江铜支付货款,保证了江铜销售资金的回笼。江铜集团总经理何昌明表示,江铜集团与宏磊集团强强联手实现了企业由买与卖的传统合作模式向品牌、资源、资金与市场相结合的现代合作模式的转变,将增强双方在铜行业的综合竞争优势和可持续发展能力。

据悉,浙江宏磊集团是一家以铜加工为主业,机械、商贸、房地产等行业并行发展的大型现代化民营企业,目前总资产 11 亿元,年铜加工能力 10 万吨,为中国技术先进的高精度铜管生产厂家之一、中国规模最大的电磁导线生产基地和中国热交换器用高翅片管生产基地,产销量位居全国铜加工行业第五位。

此外,记者还从江铜集团网站了解到,该集团旗下江西铜业股份有限公司与江苏金辉集团、华润铜业在江苏宜兴合资成立江苏江润铜业有限公司,新成立公司总投资 20 亿元,年新增产值 200 亿元,首期投资 8 亿元,生产规模 60 亿元,年产能 10 万吨,将成为江铜一个稳定的原料供应基地。

据悉,江苏金辉集团是宜兴铜加工行业中的领军企业,是专业从事铜线材生产加工、具有自营进出口经营权的省重点企业。公司注册资本 9800 万元,总资产达 3.8 亿元,华润铜业也是有色金属行业中的骨干企业。

天冠携印尼公司扩建新能源基地

□本报记者 阮晓琴

中国主要燃料乙醇生产企业河南天冠集团最近与印尼三宝麟集团公司签订了战略合作协议,由印尼出资,天冠技术入股,在中国及印尼新建以生物能源产业为主的工厂。

这是天冠集团第二次向国外投资。去年,该集团在老挝投资兴建了木薯原料基地,有消息称,该集团还有意到泰国投资建厂。

三宝麟公司成立于 1913 年,是印尼第三大烟草公司,拥有资产 50 亿美元。河南天冠集团是中国酒精行业龙头企业,由其持股 60% 的河南天冠燃料乙醇公司是中国四大定点生产燃料乙醇的企业之一。

燃料乙醇是绿色可持续发展

的新型能源。燃料乙醇以 10% 的比例混用于汽油中,形成车用乙醇汽油,该项技术已在我国许多省市推广使用。

河南天冠燃料乙醇公司拥有木薯生产乙醇技术,每年需 8 万到 10 万吨木薯,但中国只有广西、海南少量木薯,公司所用木薯原料 95% 从东南亚各国进口。由于需求旺盛,木薯价格翻倍,为降低原料成本,天冠决定在木薯资源非常丰富的印尼建立工厂。天冠与三宝麟的牵手将可以稳定原料来源,大大降低原料采购成本。

业内人士估算,利用基地木薯,采购成本可降低 20%。在当地建厂的话,以现在的市场价格计,每吨能净赚 50 美元。

153 亿银团贷款助武钢集团技改

□本报记者 徐虞利

昨日,记者从武钢集团获悉,中国工商银行湖北省分行等 10 家银行共同向武钢提供金额 153 亿元,用于武钢“十一五”规划技改项目,双方已正式签署协议。

据悉,本次银团合作由武钢财务公司牵头并作为代理行,工行、建行、中行的湖北省分行为副牵头行,农行湖北省分行、交行、中信、

招商、武汉商业、兴业、光大等银行武汉分行共同参与,向武钢提供金额 153 亿元、为期 3 年的银团贷款,用于武钢“十一五”规划技术改造项目建设。

武钢集团总经理邓崎琳表示,这是武钢第一次以银团贷款的形式与银行业合作,这也是武钢发展史上规模最大、参与行最多的贷款项目,标志着武钢集团与银行业的合作又迈上了新的台阶。