



# 互惠互惠的“百搭”生活

□王梅

现代都市里,流行起了一种“百搭”生活。简单说,就是找人搭伙,一起节约。还有人给它起了个更通俗的名字——拼生活。在我们的身边,“百搭”的影子随处可见。比如,大家伙儿抱团购物、购房,可以拿到较低的折扣,还可以互相借鉴参考;有车一族的人与无车的同事或朋友互相结伴上班或出游,既节省了彼此的开支,也为城市交通减了压;爱时尚的女孩子们,一起去购时尚杂志,每人买一种,互相交换着看,既省钱信息量又大,还为环保作了贡献;而男士们则可以用同样的方式交换碟片、书籍等等;甚至还有拼卡一族,现在几乎人人手里都有几张会所或商场的会员卡、优惠券,同事或者朋友间可以刷卡凑在一起搭配使用,这样一来,大家都受益,也避免了不必要的浪费。

## 车搭:互相是个伴

**出场人物:**钱丽芳,年龄:25岁,职业:广告公司策划  
钱丽芳和微微不仅同在一间公司工作,还在同一小区租了房子,但除了工作上的接触,生活中两人很少交流。以前每天上班都是各走各的,晚上加班也常常是一人打一辆车。

钱丽芳和微微最初搭伙走就是为了找个伴。“我们女孩子胆小,加班回家晚了,常常要一个人硬着头皮往家走。”有一次,钱丽芳下班正巧在公司门口遇到了也要回家的微微,两人便一同打车。到了家门口,钱丽芳抢着付了车钱。为此,微微觉得不好意思,下次打车也叫上了钱丽芳。

几次下来,两人发现这样不仅夜里回家可以相互壮胆,一个月下来,节省的打车钱就可以买一套心仪已久的化妆品。“我们都很满意现在这种相处方式,每天一起上下班,还顺便聊聊天,而且也为我们城市减少车流量,保护了环境不是?”现如今,两人成了无话不谈的好朋友。

## 电脑搭子:资源共享

**出场人物:**林冬,年龄:24岁,职业:小学老师

林冬是“百搭”生活的坚定拥护者,他自豪地说:“我的‘百搭’生活从大学时就开始了。”刚上大学时,看到许多同学都买了电脑,林冬心里痒得很,可毕竟家庭条件有限,林冬只能下课跑到学校的机房上网查资料。后来,林冬知道室友因为显卡和CPU坏了,也正犯愁呢。林冬当即想到一个好点子,如果自己把平时省下的钱买来显卡和CPU,两个人就此合用一部电脑,不是彼此互利了吗?林冬的建议得到

了室友的赞同,两人在学校的BBS上淘到八成新的显卡和CPU,于是两人都有电脑用了。

因为电脑里都有自己的一部分,两人用起来都特别珍惜,而且谁也不好意思长时间地霸占着电脑打游戏,反而彼此约束着。“虽然我们大家都是男孩子,但也有自己私密的资料。我们当时在系统里设置两个账户,私人文件可以放在自己账户中的密码文件夹里,而电影、音乐之类的资源大家共享。”

毕业时,林冬和室友把电脑卖给了学弟,卖电脑的钱,两人都用在毕业聚会、旅行的开销上了。

现在,林冬同样过着“百搭”的生活,和陌生人合租房子,和有车一族的朋友结伴出游,和朋友交换碟片等。“这是种省钱、省事的生活,何乐而不为呢?”

## 书搭:图书共赏

**出场人物:**伊陵,年龄:27岁,职业:化妆品公司销售代表

伊陵大学毕业后,在一家化妆品公司做销售代表,薪水虽然不高,但每个月总要买几本时尚杂志,了解一下最新的动向。“每个月买杂志的钱,随随便便就是五六十块,但这种杂志没多少收藏价值,只能当垃圾扔掉。”

伊陵每次走到报亭时,总想一口气把那些花花绿绿的杂志都买下来,可一想到家里堆着的那些过期杂志,便没了勇气。

如今,在朋友的建议下,伊陵和几个同样高“文化消费”的同事商量好,各种杂志,每个月一人买一本,看完以后互换。买哪几本杂志大家商量决定,开销几个人平分。

## 卡搭:互惠互惠

**出场人物:**钟彦,年龄:20岁,职业:大学生

见到钟彦,是在一家大型商场,当时她正拿着一张108元的小票在商场内转,常逛街的人一眼就能看出她不是在选购商品,而是在找人。钟彦说她喜欢和朋友一起逛街,因为不仅购物时互相有个参考,最重要的是几个人的购物费用加起来就可以得到商家的促销代金券。“有时候消费达不到换券的要求,如果为了换券再消费,又觉得不值,但如果和

朋友的消费加起来,就可能换取商家的代金券了。”

可这次钟彦是一个人逛街,为了能得到商家满200送60的代金券,钟彦希望可以找到一个陌生人搭伙。不过看来那还真不容易,“我试着问了两个人,但因为彼此不认识,觉得在代金券的使用上会出现问题,所以没有合作成。”但她看上去仍不死心,“这是一种互惠互利的事,一定会有人感兴趣的。”

## 网搭:抠门网虫

**出场人物:**范思雨,年龄:30岁,职业:私企会计

范思雨的朋友都说她是天生的理财专家,工作中,财务管理得井井有条,生活中,更是精明得很。前几天,范思雨就在自家楼道里贴起了招募启事,原来她想找几个邻居,共同分担宽带费。

以范思雨的收入来说,每年900元宽带费只是一笔小钱,不过精打细算的她还是想到这么一个省钱的好方法。“找到合适的搭伙人,再买个hub(集线器)和网线,然后连到电脑的网口,就OK了,这样每年可能省下几百元呢。”

启事打出后,隔壁的小张和楼下的淘淘就找来合着分担网费。一切就绪后,三个人

开始了“网搭”生活。而最初担心的网速问题也没有出现,“即使我们三个人一起上网对网速也没有多少影响,何况他们一个是soho,另一个常上晚班,上网时间大多错开了。可以说是用足了上网费,如此利用大家都开心。”

不过,范思雨最后不忘提醒那些想网搭的朋友,电脑联网了,一定要注意信息安全,最好各自设一下电脑密码。

## “百搭”是消费合理化的表现

笔者日前就“百搭”现象电话采访了东北师范大学商学院副教授吕康银。

**问:**如今,时尚白领中流行起一种“百搭”生活,您对此一现象怎么看?

**答:**“百搭”生活的流行,实际上是经营者和消费者双方更加遵循市场规律,消费方式更为合理化的表现。

**问:**这种消费方式会带来哪些积极影响?

**答:**在这种“百搭”消费方式下,人们更加熟悉市场经济。商家和消费者边际效益的增加,成为主宰人们消费决策的变量。这种理论上存在的道理,主宰消费决策,使之更为理性,更加符合市场规律。

从经营方来讲,“百搭”消

费有利于商家形成规模经济。消费者为了获取更多的利益会带动自己的朋友一同消费,商家虽然为此会让出更多的折扣,但却扩大了消费群体,吸纳更多的客户,有利于最终形成稳定的消费群体。

从消费者方面来讲,由于这种“百搭”消费方式是由集体规模消费带来,商家为赢得更多的客户势必让出折扣,消费者得到的最大实惠就是省钱。

**问:**在这种消费方式下,消费者应该注意哪些问题?

**答:**“百搭”消费方式也有负面的影响。一方面,消费者获得更大折扣的代价是消费自由度的降低,是对团体购物路径的依赖性增强。另一方面,在低价格的诱惑下,团体购物中的消费者容易形成盲从消费。因此,消费者应注重理性消费意识的培养。

对于钟情“百搭”生活的人来讲,节约的理念可谓贯穿生活的全部。其实,很多过着“百搭”生活的人,并非无钱,只是他们对生活有着更深刻更健康的理解,以前有句幽默的电影台词形容暴发户的浪费一族,叫“只买贵的,不选对的”;而“百搭”一族则恰恰相反,“只选对的,不买贵的,能搭就搭”——哪一种生活方式更合理,更有益,恐怕人人心中肚明。

耗性财务”,包括食、衣、住、行、乐等各种花费;三分之一用于理财,这部分理财基金可用来支付保险、投资股票、基金等;剩下的六分之一用来投资自己。

投资自己可依据目前的状况来规划,即年轻刚入社会还未担任主管职、担任主管而独当一面、年老阶段。

首先,年轻刚入社会还未担任主管职,应投资自己的核心能力,包括计算机、语文、流程管理、方案管理、

策略管理、财务管理、人事管理等,充实未来职场所需技能与知识,可能这些知识不能立即应用发挥,但备而不用,配合机会来临时,必可派上用场。

其次,担任主管而独当一面,投资自己要从投资视野着手,包括出国进修、学习美学、参加拍卖会、参加音乐会等各种可拓展商机、丰富人生视野的活动;最后,年老阶段投资自己充实性灵活动,这些活动有助于老年生活安定、丰富心灵。

## 资产规划 谨守三二一原则

□绿叶

不管是单身或已婚,都应有计划地运用每月收入,使生活与工作不会因财务管理不当而陷入困顿,甚至出现婚姻危机。建议您的资产规划参考“三二一原则”,也就是将收入分为六等分,三分分应付生活各种开支,二等分列为理财规划计划,一等分则投资自己。

将收入所得的一半拿来支付日常生活所需开销,这部分属于有去无回的“消

策略管理、财务管理、人事管理等,充实未来职场所需技能与知识,可能这些知识不能立即应用发挥,但备而不用,配合机会来临时,必可派上用场。

其次,担任主管而独当一面,投资自己要从投资视野着手,包括出国进修、学习美学、参加拍卖会、参加音乐会等各种可拓展商机、丰富人生视野的活动;最后,年老阶段投资自己充实性灵活动,这些活动有助于老年生活安定、丰富心灵。

理财漫话

## 善败者终胜

□张晓晖

下跌了,赔钱了,不少人怨天怨地。一些学者纵论扩容的速度太快云云,很能引起人们的共鸣,听起来似乎有些道理,但归根结底还是“屁股决定脑袋”。试想,在高位全部抛空的人此时会作何感想?肯定是盼着市场下跌,以便有机会把早就看好的股票以更低的价位再收入囊中;假设现在已推出做空机制,那么拿着大笔空单的人们又会怎样想?肯定是盼着大盘下跌,跌破了998点才好呢!

至于说,扩容急了,借口而已。但凡能把事儿想清楚,就知道,市场乃至整个世界,从来不曾有步履地、“匀速”地运行过,从来都是以矫枉过正的方式运动变化着。究竟什么是适当的扩容速度?谁也不知道。何况,憋了好久的上市公司不能再融资,排队等了好长时间的企业不能IPO,能不急?等米下锅呢。

何况,市场即使不扩容也未必能走好,不信看看B股,不发新股久矣,又如何呢?王小二过年,一年不如一年。



怨天怨地,还是要找自己的原因,多吸取些教训比什么都强。关键是如何建立正确的赢利模式。比如,与朋友说股票,一说到“止损位”云云,常常被嗤之以鼻,“我到市场中不是赔钱来的!”

那就只好眼睁睁地看着他赔钱,或许有一天会知道锅是铁打的……

《孙子兵法》中说,“善胜者不阵,善阵者不战,善战者不败,善败者终胜”,意思是善于打仗的人不会与敌人排兵布阵,善于排兵布阵的人不会与敌人面对面地“抽死签”,善于与敌人面对面抽死签的人不会打败,善于打败仗的人一定能取得最终的胜利。

孙子的话听起来没有道理——还能“善败”?善败的就应该撤职查办甚至开除军籍。实际上,历史上很多名将都是善败将军,能够败中取胜:韩信连连败给项羽,但垓下之战一仗打赢了,项羽便自刎乌江,刘邦则定鼎天下;库图佐夫连连败给拿破仑,最后一战决胜,五十万法军被俄罗斯的寒冬和俄罗斯的军队灭了十之八九,

拿破仑从此一蹶不振。本来就没有常胜将军,所以“善败”便难能可贵。善败,就是要避开敌人的锐气,有效地保存实力,寻找战略决战的胜机,也就是说能够把失败限制在较小的范围内,保存东山再起的力量。

《孙子兵法》的这段话是应用在投资上就应该翻译为:善于赚钱的人不持股长期对阵,善于长期投资的人不会频繁地在市场中杀进杀出,善于杀进杀出的人应该保持不败的战绩,而善于败退的人才能取得最终的胜利。

这和打仗差不多,最重要的是学会“善败”,特别是对新入市的投资者而言,首先要学会“善败”,这样能少交很多学费。

想想看,几乎每个人都赚过钱,也都赔过钱,为什么大多数人还是赔钱呢?不少投资者在期货市场上很短时间内赚几倍,甚至翻几番,但不仅没能成为巴菲特,多数人反而被打沉了,为什么?

再想想看,赚钱的时候,您买了多少股票?赔钱的时候,您买了多少股票?赚钱的时候赚了多少钱?赔钱的时候又赔了多少钱?

一句话,赚的时候赚得少,赔的时候赔得多,赚的时候仓位轻,赔的时候仓位重。

究其原因,没有学会“善败”,所以败的时候断臂残肢,损兵折将,大伤元气,甚至一蹶不振。比如,有一位朋友问我一只股票的意见,我很兴奋。一块多钱的股票箱体震荡,很好呀,高抛低吸,赚呗。谁知他的成本是三十块,再怎么高抛低吸,又能有多大意思?

就是因为不“善败”,“一败”就“涂地”,“一蹶”就“不振”,“一病”就“不起”。俗话说“有赔不愁输”,真正高明的赌客不会输得很惨,如果输到连本钱的机会都没有,就只能站在场外看别人下注了。

很多人都奢望只赚钱,不赔钱。这有点痴人说梦了。就像打麻将,您从东风圈到北风圈,从清一色到一条龙,别人除了掏钱,就剩下抓牌码牌了——那不是玩牌,那是人家给您行贿呢。

既然免不了失败,那就要“善败”,在市场中就是要严格自律,及时止损,不要像蔡桓公,讳病忌医,优柔寡断,以至无药可医,“兵败如山倒”。

如果这次下跌,不能从中学到点儿什么,那钱就白赔了。如果还是不设严格的止损,如果还是一门心思与下跌的市场较劲儿,那终有一天要一败涂地的。

先求“善败”,再求“终胜”,先学会输,再学会赢。

# 把移动游戏进行到底。

用英特尔® 迅驰™ 双核移动计算技术驱动  
**LISE-ETHINK-2000**  
革命性的移动计算性能完全在您掌控之中。

英特尔 Ethink  
**LISE-ETHINK-2000**

- 英特尔® 迅驰™ 双核移动计算技术驱动
- 15.5英寸宽屏液晶显示屏 (1600x900)
- 集成显卡 Intel Graphics Media Accelerator 965
- 集成声卡
- 集成摄像头

Centrino Duo

双核  
无限可能