

聚焦家电零售业重组

大中提出与永乐分手 双方正接洽



张大伟 合成图

□本报记者 喻春来

大中电器已经向永乐电器正式提出了解除合约的请求,并已于上周向永乐电器正式发出了公函,双方律师现已经在接洽中。昨日晚间,大中电器总

经理宋红在京紧急约见部分媒体,并称希望月底能够完成与永乐电器解除合约的事宜。宋红称,陈晓现在对此还没有给出正式的答复,大中电器正等待永乐电器的反馈。对于永乐向大中支付的1.5亿元合并“定

金”,大中电器方面认为永乐电器违约在前,1.5亿元应该作为违约金支付给大中电器。据悉,昨日,陈晓和黄光裕也给大中打中电话,并称希望大中谨慎表态,以免对两家公司股价造成波动。

● 永乐违约在前

宋红表示,目前双方的律师正在就解除合约的细节,以及如何处理合约解除后相关事宜展开磋商。如果双方无法达成协议,根据之前的合约,将向中国贸促会提出仲裁申请。“我们希望对方能在月底前有一个明确的回应。”大中电器总经理宋红称,和永乐合作多年,一直是很好的合作伙伴,但最终决定解除合约是多方面因素决定的。“我们和永乐签约的时候并没有去专门调查永乐的业绩和经营情况,只觉得之前有过四年的合作,还是比较认可的。”宋红说道。大中在陈晓发

出合并邀请后就在较短时间内决定了合并事宜。宋红称,“但签署协议之后才发现永乐背着我们和第三方国美在谈。”“当知道永乐在和国美接洽后,我们的第一感觉是尊重彼此的选择,各自走自己的路。”大中电器总经理宋红称,大中一直保持沉默,主要是考虑马上宣布解除合约会影响永乐的股价。宋红认为,永乐中报出来后,尽管今后大中和永乐将会是合作伙伴还是对手,但选在这个时候说是一个比较恰当的时候。大中方面认为,战略合作协议第一条已经写明了,公开平等,

如果把协议转给了国美,而国美是大中竞争对手,大中就自愿变成不自愿。从目前的情况看是永乐违约在前,交易的主体已经不存在。宋红称,永乐向大中支付的1.5亿元合并“定金”将会被作为违约金支付给大中。“目前双方协商,等待中国贸促会仲裁结果看到底是谁违约在前,大中认为1.5亿是不能返还给永乐。”不过,陈晓则表示,目前双方的协议还有有效,解约仅仅是大中单方面的想法,一切都可以商量,双方正在协商当中,而永乐的1.5亿元“定金”根据双方协议将归还永乐。

● 永乐人员已被大中清除

宋红透露,目前大中方面接管永乐在京津地区的11家门店,“我们只是接管,盈亏和实际控制都由永乐负责,但我们并不看好这几家门店。”而据了解目前大中已经将永乐清河门店转让给国美。其中9家店已经关闭。此前永乐方面接管的大中福州的门店也已经于日前关闭。而之前双方曾在青岛和西安组建了两家合

资公司,在4月份的合作进程中已经相互接管。据了解,大中目前的思路是在确定解约的前提下,再商谈京津门店以及两家合资公司问题。事实上,在向永乐发出解约请求的同时,大中方面已经开始清理永乐派驻在大中的相关管理人员。宋红称,之前成立的管理委员会依然存在,但现在永乐派来的人员已经离开

了,大中本人还亲自签署文件解除了永乐负责人夏昆的管委会副主任职务。与此同时,国美也加大对北京市场的争夺。国美旗下另一家家电连锁公司鹏润电器就对外宣称设在宜家旧址的鹏润马甸店即将在本月底开业。黄光裕正采用国美电器和鹏润电器两条路线继续加大攻势抢占京城家电连锁市场。

● 与四大家正在接触

“我们的发展思路不会变,从区域开始逐步发展到全国。”宋红称,继续自我发展现在依旧是大中的战略,但选择同其他更优秀的企业合并也是大中目前的一个方向。宋红透露,大中现在正与美国百思买、英国迪可森、苏宁以及国美进行了接触和沟通,主要是公司的财务顾问和律师出面与相关企业联系、接洽。但几方“目前只是表达了和大中合作的愿望,还没有谈到股权等问题。”

为何要与永乐解约再与国美谈合作,不直接等国美永乐合并后,继续与国美进行合并协议呢?宋红表示,由于大中与永乐合约的主体已经发生变化,而国美是大中的竞争对手,就算国美在加大谈判的筹码,也要与永乐解约,再与国美重新商谈。苏宁总裁孙为民昨日对记者表示,对于大中此举不发表评论,而大中与苏宁的接触,目前为止还不到合并的阶段,目

前也没有合并的预期。至于合并的条件,宋红认为,必须对大中的品牌价值提升有利。在一定区域保留大中品牌并保证业绩提升。目前大中在北京有70家,全国有110家,其2006的总销售额期望达到100亿元,上半年的销售额已过50亿元。宋红称,目前大中没有任何的上市计划,家电连锁企业最缺的不是资金,而是经营管理能力。

永乐自解业绩下滑原因 仍将推进与大中合作

□本报记者 陆琼琼

永乐(0503.HK)15日发布了截至2006年6月30日的中期业绩的详细数据。报告显示,上半年永乐的利润同比大降89%至15018万元人民币。净资产2358亿人民币,该数据既高于2005年年报,也符合国美“净资产不低于22.5亿元”的收购要求。

扩张促使成本高昂

财报显示,由于快速扩展零售网络,期内收入77.23亿元,同比上升35.5%。永乐全国门店数已从2005年12月31日的193家增至6月30日止的225家,其中旗舰店6家,专营店13家。从区域来看,华东拥有105家门店,仍然是主要收入来源,占营业额的74%,远高于华南、华中和华北。但也较去年同期下跌12.1个百分点。由于快速扩张,永乐新进入市场需要面对同业的激烈竞争,加上处于初步投资阶段,因此令市场上的成绩差强人意。从单店销售情况看,由于行业竞争激烈,新店摊薄同一地区老店销售额,永乐同店营业额同比下降了95%。为了节约成本,提升运

营效益,上半年,永乐出售了灯饰、家居装潢及建材等非核心业务获得7028.9万元,并作为额外营运资金,同时带来4159.7万元的一次性特殊收益。永乐还关闭了17家盈利能力低下的门店,退租了部分店铺,并裁员1779人。为了节省物流成本,减少库存量,永乐上半年投资了2亿元人民币在上海青浦建全国零售业最大的物流中心,预计2007年初正式投入使用。

类金融模式有增无减

财报中,永乐表示致力于加强与供应商的关系,但来自供应商的赞助费中可见,截至2006年6月30日止的6个月供应商赞助费为364亿元人民币,较2005年同期的241亿元人民币上升了50.6%。所谓的赞助费包括宣传推广及陈列费。永乐的大规模扩张以及大量推广活动增加了供应商的负担。永乐表示,由于激烈的价格战,加上新开门店表现不佳,导致上半年业绩逊于去年同期,相信同业合并是最有效的方法。永乐还表示将继续推进收购北京大中电器的事宜,以取得在北京市场的领导地位。

永乐股价盘中创新低 大摩、花旗意见相左

□本报记者 杨勤

自日前公布上半年盈利大跌89%后,中国永乐(0503.HK)股价周一便大跌了10.5%。昨日早盘,该股继续单边下跌,并一度创出上市新低1.65港元,盘中最大跌幅达到7.82%。随后该股股价在这一位置出现反弹,并在午后逐步收复失地,收报1.79港元,较前一交易日无涨跌。

“其实昨日盘中并没有什么特别的消息”信诚证券联席董事连敬滔对记者表示,“估计是永乐股价创出新低后,有资金在低位吸纳,并将股价推高。”以每股1.65港元计,永乐股价已比国美电器(0493.HK)收购条款的理论价2.05港元低近20%。另外,外资投行摩根士丹利及花旗昨日均针对永乐发表研究报告,但两家大行给出的评级及意见却出现分歧。花旗表示,中国永乐上半年业绩低于该行及市场预期,该行已大幅调低该股2006-2008年盈利预测78%-82%,预期永乐2006-2008年的盈利分别为5560万元、7030万元及7570万元人民币。花旗将永乐的目标价由

215港元下调至1.67港元,维持“沽售”评级。不过,摩根士丹利却持相反意见,该行给予永乐增持的评级,目标价3.4港元。大摩指出,相信国美对永乐作出尽职审查及与管理层会谈时,已经获悉永乐2006年业绩表现欠佳的情况;而且,永乐截至6月底的净资产为23.6亿元人民币,仍高于收购先决条件之一其净资产必须在22.5亿元人民币以上。大摩相信,永乐盈利表现疲弱只会提高国美收购建议获得永乐股东批准及接受的可能性。由于国美、永乐有股份互换协议,现在两股股价联动效应明显,周一国美股价已下挫了5.75%。昨日,永乐股价止跌回升,但国美股价仍继续下挫5.254%,报收5.59港元。DBS唯高达表示,预计永乐的业绩将于11月并入国美业绩内,该行因此调低国美今年盈利预测4%,明年调低14%,分别至749亿和12.16亿元人民币。该行表示,国美将于本周四公布上半年业绩,预期纯利和每股收益的增长,相信短期可为股价带来支持。

中国联通澳门3G牌照获批

□本报记者 陈中小路

澳门行政长官何厚铨日前发布的“第235/2006号行政长官批示”显示,中国联通(澳门)有限公司拿下澳门3G牌照。联通将获准经营当地的CDMA2000 1X公共地面流动电信网络及提供相关的电信服务,有效期至2013年。根据澳门政府早前公布的计划,将分两个阶段发放共四张3G牌照。

有关批示显示,澳门特区政府批准联通在本地经营CDMA牌照,主要是从居民的利益出发,相信新的服务能够为居民提供新的流动通讯选择,也能够方便经常来往日、韩等地CDMA制式地区的居民。

据了解,联通将获准在澳门经营包括拨打和接听本地号码、IDD国际直拨语音、国际漫游语音、语音增值、流动资料增值等服务。业内普遍认为,获得澳门3G牌照有助于联通更早积累3G网络运营经验。联通澳门公司为计划在今年二三季度在提升网络设备、加强网络覆盖方面追加投资,今年计划追加设备投资4800万澳门币,而之后两年将根据市场需求继续追加投资,投资额将不少于4000万澳门币,公司计划在今年至2008年,每年分别建立114个、168个和220个基站。

中移动高调进军移动博客

中国移动挥戈进军移动博客,这是基础电信运营商第一次介入博客产业。

昨天,中国移动宣布了这一决定。它的第一步是推出“2006年中国移动首届移动博客大赛”,这家中国最大的手机运营商联合新浪、博客中国等十家互联网公司发起了“草根级”的博客推广运动。与传统的互联网博客不同,“移动博客”是一个全新的概念,可用手机随时随地书写、传送、互动,而无需支付任何信息费。“这是一次尝试。”在昨天的发布会上,中国移动数据部副总经理高念书说。而这次尝试是非常大胆的。“博客产业现在进入最关键

的时刻,正在等待移动博客的崛起。只有移动博客起来了,博客才能真正融入普通人的生活,并获得持久的生命力。”互联网专家方兴东高度评价该活动。“博客正在迅速主流化,移动博客不仅是大势所趋,而且前景光明。”新浪CEO曹国伟热切表达了希望博客成为新浪拳头产品的渴望。到今年上半年,中国移动的手机用户数已经达到2.7亿户。现在起,这些用户都可以通过四种渠道尝试移动博客的新鲜感觉:彩信(700068)、移动梦网WWW(www.monternet.com)、WAP(wap.monternet.com)和IVR(125907550)。(据北京晨报)

麦肯锡谋求拓展在华业务

□本报记者 栗蓉

为适应业务规模增长及人员扩充的需要,麦肯锡中国各分公司正在陆续翻新其办公场所或迁入新址。昨日,麦肯锡上海分公司举行了迁址仪式,公司迁入了地处上海新天地的国际性甲A办公楼新茂大厦。上海分公司在新茂大厦租用的办公楼面多达五层,以容纳目前包括23名董事和资深董事在内的140名咨询人员以及170名支持员工,同时也为未来3至5年内进一步招聘更多的员工预留了足够的空间。麦肯锡公司董事长兼全球总裁戴维安在上海分公司迁址仪式上表示,“麦肯锡于1993年开始

在华业务,当时在上海只有3名员工。而现在,我们在中国已经有600多名员工,其中300多名员工在上海,但我仍然认为这只是起步”。麦肯锡大中华区总裁、资深董事高安德则表示,“上海办公室是麦肯锡中国最大的办公场所之一,这代表了我们对中国市场潜力的信心”。据悉,目前麦肯锡在全球43个国家拥有80余家分公司,麦肯锡大中华地区在上海、北京、香港、台北设有四个分公司,拥有超过200名咨询顾问。过去10年间,麦肯锡在中国完成了800多个项目,其中既包括帮助跨国公司成功地进入中国市场,拓展在华业务,同时也有协助中国企业提高企业竞争能力、适应快速变化的全球市场。

上汽子公司前市场总监加盟南汽

□本报记者 吴琼

近日,记者获悉上海汇众前市场总监蒋萍加盟南汽名爵项目组,负责营销。上海汇众是上汽集团的子公司,主要生产重型卡车、汽车零部件等。至此,南汽名爵项目将再添一位具有国际运作经验的管理人员。到南汽集团仅一个多月,蒋萍将负责南汽名爵项目的品牌策划工作,其直属上司为南汽名爵项目总指挥张欣。在自主品牌项目上,南汽集团

和上汽集团正在抢速度。“谁更早推出基于罗孚75平台的新车,谁能建立更适合市场的营销网络,谁就可能占得先机。”南汽内部人士称。在新车上市速度上,南汽远远落后于上汽。基于罗孚75平台研制的上汽自主品牌车今年将面世,而南汽计划在明年3月27日第一辆样车下线。因此,南汽只能在营销渠道、品牌建设方面下苦功。而组建具有国际化运作能力的团队则是张欣当务之急。

建龙钢铁并购扬帆进入造船业

□本报记者 徐虞利

据了解,建龙此次高度重视收购扬帆集团一事,建龙董事长张志祥亲自参加了收购工作的全过程,主导了整个收购工作。张志祥从3月首次与舟山方面接触到收购成功,只用了5个月时间,期间经过多轮洽谈。据了解,建龙钢铁还将斥巨资在舟山本岛北部设立船用配件加工制造园区,生产船用柴油机、机电设备船舶配件。张志祥表示,建龙收购扬帆集团的成功,使建龙集团进入了造船行业,有效延伸了建龙的产业链。以扬帆集团为依托,通过新建船坞,建设船舶配件基地等较大规模的投入,建龙将在造船、船舶配件等领域做大做强。在与舟山隔海相望的宁波,建龙参股的宁波钢铁公司高端板材项目正在如火如荼的进行施工,明年1月将投产,与扬帆集团正好形成上下游的互补关系。

朗讯中国起诉前雇员“不当得利”

□本报记者 陈中小路

2004年朗讯中国因为商业贿赂问题解雇几位高级雇员之事引业内轰动。如今该公司又将一位前高管人员告上了法庭,而这次的案由是“不当得利纠纷”。昨日下午,是上海市第一中级人民法院对朗讯科技(中国)有限公司起诉前公司原高级雇员陈启雄(CHEN TIM CHII SHYONG)“不当得利”的第一次开庭。不过,被告陈启雄以及其代理律师昨日均未到场,而是事先向主审法官提出了“延期取证”和“管辖权异议”的申请,要

求更改开庭的时间和法院。法官昨日表示,接下来将根据双方的证据和理由作出进一步裁定以及法律程序方面的安排。对于起诉理由,据朗讯代理律师之一、段和段律师事务所金冰一律师介绍,由于此前陈启雄的劳动关系是在香港的朗讯科技亚太公司总部,但他在内地工作所获收入相应的个人所得税,是根据国内有关规定的要求由朗讯中国代扣代缴,但是其劳动合同里有明确规定个人所得税应由其自己承担,但是陈启雄2005年离职后朗讯无法联络到其本人,他也没有支付相关款项。此后,朗

讯方面决定通过法律程序来解决这一纠纷,追缴为其支付的34笔共计139万元个人所得税以及相应利息4524元。上海证券报从金冰一律师处了解到,外籍华人陈启雄于2004年2月起与朗讯科技亚太公司签约,随后来到朗讯科技上海有限公司任职,具体的职务是朗讯大中国区供应链网络总经理,并于2005年底离职。不过,陈启雄过去在朗讯中国分管的业务情况、离职原因以及与此事的关联,尚不得而知,代理律师仅称不了解这方面的情况。记者亦就此多次致电朗讯中

国公关部,但电话始终无人接听。在公开资料中,关于陈启雄在朗讯的职位还有多个版本的描述,其中包括“朗讯中国市场新业务发展部总经理”、“朗讯上海运输公司总经理”等。在朗讯内部办公系统内查询所知的职位是“Business Management Director”,而其所属的业务部门编号显示该部门已经撤销。记者曾向多位朗讯员工咨询,对方均称对此人及他的工作领域罕有了解。不过从其不到两年时间内缴纳的个人所得税情况来看,其收入不菲。值得注意的是,在离开朗讯

后,陈启雄目前在飞利浦中国半导体部门担任管理职位。陈启雄的助理昨日表示,陈目前人在国外,两周后方才返回,而其代理律师称“在没有得到陈启雄的授权之前不适宜向外谈论诉讼有关情况。”飞利浦半导体公关负责人Terry Chiang向记者强调,公司对此事并不知情,不过接下来会对进一步和陈启雄以及有关部门了解事情的来龙去脉。如果只是单纯的雇员与前雇主的纠纷,在不影响工作的前提下公司不会太多干涉员工处理私人事务。