

伟哥和五块泥板

□朱辉

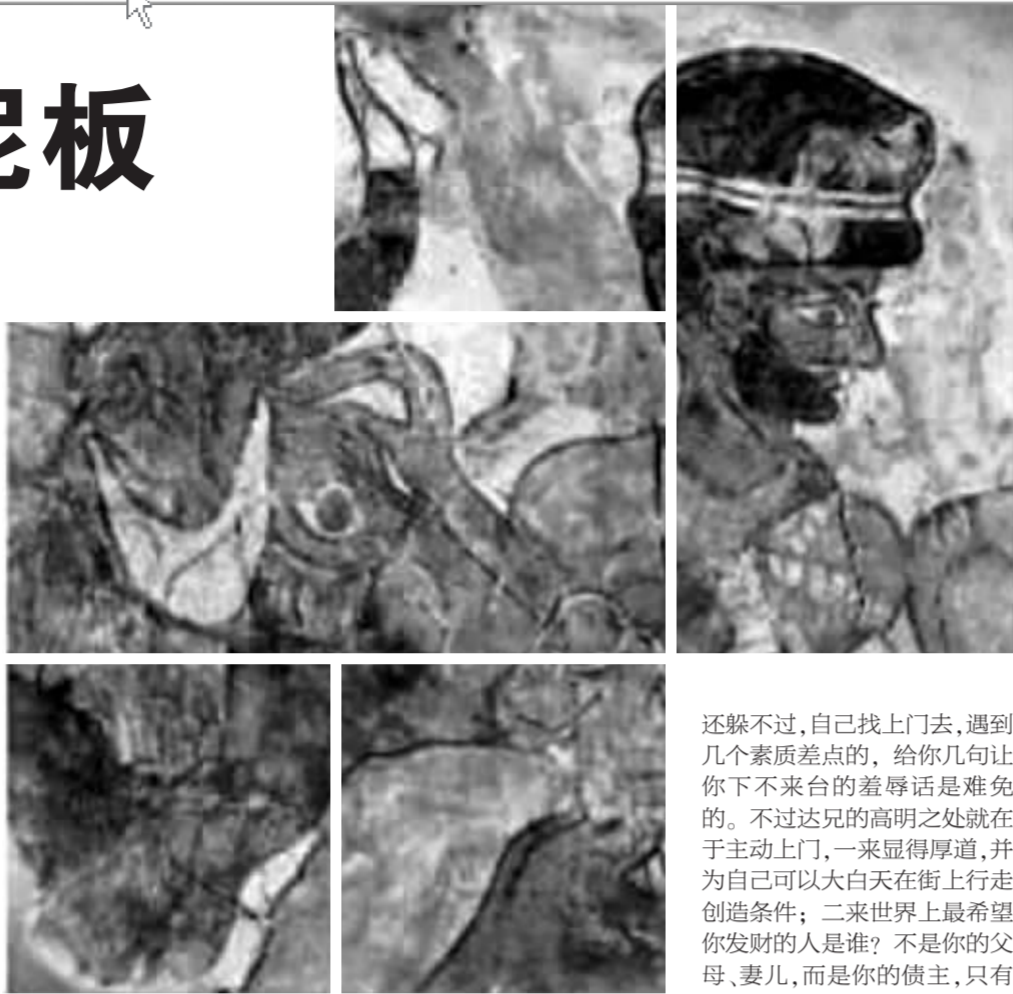
或许因为自然灾害频繁的缘故,中国人自古就有节俭的生活习惯,一般百姓总要积攒一些钱作为防病防灾养老之用。因此假如葛郎台先生移民中国,大概也出不了名,如他一般吝啬的家伙估计大有人在。然而世事变迁,时至21世纪初,我们的周围都像雨后春笋般冒出许多“月光阿哥”、“月光格格”,中国某些普通市民的生活水平大有迅速超英赶美之势。不过与之对应,我们的富翁数量也大大超过了欧美的富翁。目前上海家庭的债务比例高达155%,北京的家庭债务比例达到122%,而美国平均家庭债务仅为115%。于是,住在装修精美的复式楼里每天吃方便面,晚上开着私家车偷跑“黑的”,躺在一万多元的床上担心这个月按揭拿什么还……这些成了白领小资一族独特的生活景观。超前消费如同伟哥,让你在得到一次次瞬间的快感之后,不得不面对长期的萎靡不振。于是,我们又想起了达巴希尔,这个5000年前成功地由富翁变成富翁的伊拉克老兄。

达巴希尔有个著名高级技师的父亲,因为有这样一笔“无形资产”作为信用保证,达巴希尔可以成功地从许多富翁那里借到钱,过上令人向往的富裕生活。然而,达巴希尔没有其父的高超技术,在巴比伦城只是一个中低收入的小白领,可想而知他的别墅门口很快成了讨债者联谊沙龙,他一上街就像名人一样身边很快围满了债权人……于是在一个月黑风高的夜晚,他把老婆送回娘家之后便加入了黑社会,从事起强盗这项很有

钱途的职业。可是他运气不好,第二次就不幸被抓当作奴隶卖到了叙利亚。原本他是要被主人处以宫刑的,如果这样,或许我们今天会看到一本阿拉伯文的《史记》,不过达兄估计有汤姆·克鲁斯的相貌,周润发的气质,因此主人的老婆希拉女士在对他进行了一番深及灵魂的启发之后,送了两头骆驼帮他逃回了巴比伦。于是有了达兄为我们留下的五块泥板,它们堪称个人理财方面的《葵花宝典》。

第一块泥板上,达兄决定自己任何收入的1/10都必须储存起来,以便有备无患。他说一个人若能将他用不着的黄金和银子存在口袋里,将为他的家人带来益处。如果一个人把他的口袋里永远只留一丁点儿铜板的人,那就表明他对家人漠不关心。至于那些完全没有积蓄甚至欠债的人,则是对家人残忍,而且他自己的内心也会遭受痛苦。因此,任何盼望有所成就的人口袋里都必须有富余的钱,这样他才能去爱他的家人。看到这些话不由让我想起身边某位“月光阿哥”,他早早地过上了有车有房的“高尚”生活,为此每月还要还4000元按揭。如他期望的,这几年他没有失业,也没得什么毛病,可是他那70岁的老爹不久前却不幸大病一场,医疗费需要数万。“月光阿哥”这才想起当初贷款时居然没有想到老爹已经年迈。不负责任的超前消费从某种意义上说是可耻的,等你意识到的时候,往往只能留下悔恨。

达兄还决定自己所赚全部收入中应有7/10用来养家,这样既能让家人衣食无忧,同时又



有些余钱用作额外的花销,以免遭受缺乏乐趣和享受的生活。想想那些为了住豪宅不得不让全家人长期节衣缩食的朋友,你们借债难道是为了让全家一起吃苦吗?

第二块泥板中,达兄说自己收入的2/10,必须老实、公平地分成若干份,用于偿还给那些曾经信赖自己,借钱给自己的债主们,这样到了一定的时候,就能还清所有的债务。这点对于许多囤积是不会去考虑的。银行贷款到期不还,人家会封你的房子收你的车子。至于找私人借钱,有就还一点,没有就拖着。钱借到手了,债主也就成了孙子,不必去理会他们怎么想了。正因为羞耻感和责任

感的丧失,我们许多富翁缺乏努力创造财富的紧迫感,从富翁翻身成富翁也就变得格外艰难。

第三块泥板中,达兄说他去拜访了每位债主,向他们解释,自己现在除了赚钱的能力之外,再没有别的资源可以用于还债,希望将自己收入的2/10平分后还给债主。现在只能偿付这么多,再多就没有办法了。但可以保证,假如他们有耐心,到时候达兄必将尽自己的义务全数清偿借款。达兄相信,面对并偿还债务比赖账躲债更为容易。

达兄的这种做法在现代看来需要不小的勇气,因为大多数人是有惰性的,潜意识里希望把困难拖到明天。债主察

还躲不过,自己找上门去,遇到几个素质差点的,给你几句让你下不来台的羞辱话是难免的。不过达兄的高明之处就在于主动上门,一来显得厚道,并为自己可以大白天在街上行走创造条件;二来世界上最希望你发财的人是谁?不是你的父母、妻子,而是你的债主,只有你发财了他们借出去的钱才有回来的可能。在达兄由富翁变成富翁的道路上,几位债主起了关键性的帮助作用,债主可以转变为事业上最真诚的朋友,达兄敏锐地看到了这一点。你呢?

第四块泥板中,达兄说自己开始有些积蓄,终于在朋友面前抬起头挺胸了。到了第五块泥板,他偿还了最后一笔债务,大摆宴席,庆祝自己依靠勇气和决心终于达到了目标……

过度的超前消费是伟哥,因为它能带来最初的强烈快感,许多人明知有害健康依然会去冒险尝试。当你开始体验到“伟哥”的危害时该怎么办?向达巴希尔学学吧,只要有坚强的意志和决心,再加上一点运气,你也能从富翁变成富翁。

理财漫画

赚钱从了解自己开始

□中银国际证券 张晓晖

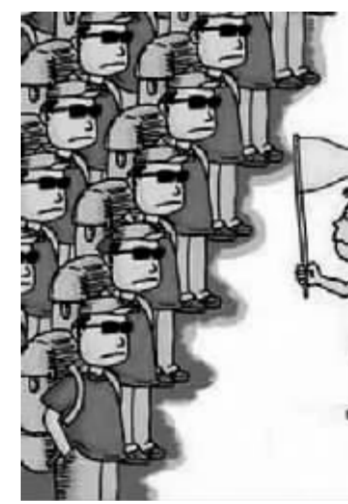
《笑林广记》里有个故事:一个解差押送一个流放的和尚,解差一路上念叨着带的东西,“行李、木枷、棍子、和尚、我”,就这么念叨了一路。和尚乐了,原来这位是个呆子。夜里住店,和尚偷偷开了木枷跑了,临走还把解差的头剃光了。第二天早上,解差醒了,一清点,行李、木枷、棍子都在,一照镜子,和尚也在,可是“我呢,我到哪儿去了?”解差慌了,坏了!“我”不见了!

这个故事很有味道,要想做成一点事儿,就要知道“我是谁,我在哪儿”。可惜现在的生活中,人们往往不知道“我”是怎么回事,“我”要什么?就拿旅游来说吧,现在的旅游很让人头疼——

一是闹,特别是赶上黄金周,上哪儿都是人,一上西湖的湖心岛,才知道什么叫“接踵而至”,自己的脚不时就碰前面那位的脚后跟,排着队半天动不了窝儿,如此您还能想象断桥上许仙和白娘子相会时那种烟雨江南的情调?人多得整个儿一个“水漫金山”!

二是傻,上车就睡觉,下车就撒尿,到处去拍照,回来啥也不知道;让人家放羊似地牵着走,走哪儿算哪儿。走着走着,导游会指着一块石头给咱讲一个司空见惯的传说,痴情的男子变成了黑龙潭,痴情的女子变成了金鱼溪,听完了咱就傻乎乎地跟着导游走。或者,哪棵歪脖子树长了个猴结,摸摸这个猴结就能“独占鳌头”、“活到九十九”、“日进斗金”、“百病不侵”、“白头到老”云云,然后咱就争先恐后地伸手摸,照相,然后跟着导游继续走。

三是挨宰,导游必带您购物,小到海边的水产品,山里的茶叶蘑菇水果,大到工艺品、玉石、珠宝,往往刚付了钱就知道上当了。记得在某海滨,咱跟饭馆老板抱怨饭菜太贵,老板很恳切地说,我们是九个月磨刀,三个月宰人,价儿不高点行吗?于是,咱很心悦诚服地结了账。说来说去,所有这些毛病都是因为没选对时候,一年就三两个黄金周,都惊蛰似地出来了,浩浩荡荡地开始景点大游行,从导游到景点酒店、饭馆、小摊,一年就这点儿时间,活儿多,地面上钱多,于是磨刀霍霍,武装到了牙齿。



黄金周漫山遍野都是人,能不哄抬物价?不宰咱谁?如果换个时间,物以稀为贵,旅游者成了稀缺资源,吃住行的价格也实惠多了。而且,人少了,风景也好了很多。

有人为了卫生,也为了不挨宰,出发之前面包、咸鸭蛋、茶叶蛋、榨菜、水、水果、西红柿、黄瓜再加上方便面背上一大包,吭吭哧哧地扛着。到了饭点儿,把报纸一铺,坐那儿就吃,吃完就走,丢下塑料袋、报纸、方便面盒、鸡鸭蛋壳,权作“到此一游”的留念。

有一次返程中,后面一对夫妻很惬意,“这次玩儿得不错,带的东西都吃完了”,听上去很值得玩味——旅游到底是为了什么?就为了回来一身腰酸腿疼,一脑门子糨子?不知道自己究竟要什么,本来假期旅游就是为了放松,可一旅游,比上班还累。笔者出去旅游只图自己松快,累了就歇,峨眉山清音阁上湖上一壶竹叶青,看瀑布,听水声,别人回来一边说累,一边说咱没去猴区可还行。有什么可惜的呢?万年寺不是看见猴儿了吗?何必巴巴再去猴区?说到底,人贵适意。

咱炒股可能和旅游的味道差不多,不信,咱比比?闹,市场火了,指数涨得地球人都知道了,才想起来入市,赶紧凑钱划账买股票。只见营业部里人头攒动,卖报纸的,卖盒饭的,卖软件的,都赚钱了,唯独这个时候,新股民不赚钱了。老股民乐了,又来了,一拨儿送钱的。

傻,人家编故事,然后反复给您讲故事,反复洗脑。终于您领会了,这玩意儿好,买了,然后套住!就像旅游一样,大同小异的民间传说讲了多遍了?每一次讲,都有人上当。要说,咱是赚钱来了,没事儿听这么多民间传说干什么?

挨宰,买什么呢?有人推荐了,煤变油,商业连锁,军工航天,买买,买完就套。为什么?航天股的股价早就上天了,“飞船”也该回收了,一买正好是高位接盘。

很多人都不知道自己需要什么?赚什么样的钱?用什么样的法子?做什么股票?形成怎样的赚钱模式?通通不知道。归根结底,还是不知道自己,所以总是被人家“大拨儿轰”、“一窝蜂”地忽悠。

出去旅游,要了解自己,仁者乐山,智者乐水,您是喜欢游山还是玩水?人文景观自然景观,您喜欢哪个?闲时旺季,您何时有时间?要想玩儿好,就要了解自己。

做投资也一样,证券、保险、基金您适合哪个?投资投机、长线短线、稳健激进,您究竟适合哪个?

当然,了解自己也很困难,所以孙子说,“知彼知己,百战不殆”;所以,老百姓常说,不知道自己吃几碗干饭,不知道自己姓什么。

但无论如何,还是要了解自己,窃以为这是理财赚钱的前提。

理财指南

现在流行八大理财新观念

□水中月

观念一:把钱装进脑袋

小王退伍后,把工作的薪水全花在买书和参加各种培训上。后来他拿到MBA证书,跳槽去一家外商公司担任高级经理,薪水比原来高出数倍。看来,知识就是财富,此言不假。年轻时把钱花在名牌上,不如装进脑袋。

观念二:教育好子女也等于赚钱

如果子女的学习成绩一般,想上好一点的中学要交择校费,高考成绩不理想,高价生和上民办大学的开支更大。因此,许多精明的家长从中悟出了窍门,改变只考虑为子女教育攒钱的老办法,而是注重了

请家教,参加培训班,学特长等早教投入。孩子成绩好了,往近了说会节省择校开支,远了说更利于子女将来的就业。

观念三:夫妻AA制

AA制是指一种新的家庭经济模式;大致有两种形式:一种是夫妻每月各交一部分钱作为“家庭公款”,支付房租、水电费等共同家庭支出,其余则各自管理;另一种是请客、购物、车资等费用都各自支出,只在房贷、投资等大笔支出上平均负担。

这种理财方式能发挥个人特长,分散家庭投资风险。同时,夫妻双方财务独立自主也有助于减少矛盾,促进家庭和睦。

观念四:靠健康省钱

虽然人们的收入不断增

加,但还是赶不上看病住院的花费涨得快。有道是“健康是福”,只要身体健康,自然就能省下大笔钱。人们的健康观念应该逐步转变,如果不懂得爱惜身体而节省,什么都不舍得花,无疑步入一种“贪小失大”的误区。应该将部分花费投资于外出旅游、购买健身器材、合理饮食等。减少生病住院的几率,实际上也是一种科学理财。在健康上多作些投资,唯有健康才是最大的节约。

观念五:平安如赚钱

人生在世,平安不仅是一种福气,而且等于赚了钱。因此,理财应该把安全放在重要位置上。从居家到出门,从大人到小孩,从用电到用火,从骑车到走路……都应该做好安全的防范工作。自行车、热水器、高

压锅、电线,如果发现破损、陈旧、超期……就应该及时更换,不能为了省钱而不顾安全。

观念六:不贪财不破产

现在社会上骗子很多,生活中时有骗子找上门来的事。骗子之所以能够屡屡得手,无非都是打着各种诱人的幌子。许多人之所以上当受骗,无非都是源于一种“贪便宜”的心理。其实,“天上不会掉馅饼”,“世上没有免费的午餐”,这是人人应该懂得的常识。只要我们不抱“贪便宜”的心思,对外界的诱惑随时保持警惕,自然就不会上当受骗,不破产其实就是成功的理财。

观念七:破小财免大灾

只要条件许可,应考虑尽早为家人购买寿险和医疗险

(包括人身意外险、大病险等保险)。虽说这类“投资”不求“回报”,“打水漂儿”最好,可俗话说,“天有不测风云,人有旦夕祸福”,一旦灾祸降临(尤其是担负着家庭主要经济来源的成年人出了意外),买过保险与否便大不一样了。

观念八:勤俭持家不如能挣会花

过去我们常说“吃不穷,穿不穷,算计不到要受穷”,但如今社会不断进步,生活水平日益提高,勤俭持家、使劲攒钱的老观念已经落伍了。“能挣会花”日渐成为最流行的理财新观念。大家发挥个人特长经商或谋取兼职,广开财源;挣钱后科学打理,积极用于消费,从而尽情享受挣钱和消费带来的人生乐趣。

保持教育优势。

6699元

图片仅供参考以实物为准

选用配备新型双内核英特尔® 奔腾® D 处理器的

ELITE 6616 系列电脑

为教师提供更多计算资源。

CPU: 英特尔® 奔腾® D 处理器 820
(2.80GHz, 2 × 1M 二级高速缓存, 800MHz 系统总线, 双核, 支持 EM64T)
内存: 512M DDR II
硬盘: 160GB SATA
光驱: DVD-RW
显卡: nVidia GeForce 7300/250M 显存
宽带接口: 主板集成 10/100 自适应网卡
显示器: 19" 宽屏液晶

Intel Pentium D inside 双核 无限可能