

Companies

拜耳挟新技术欲称霸聚氨酯市场

□本报记者 全泽源

跨国巨头昔日不愿意用技术换中国市场的做法似乎正在悄悄改变。昨日,记者从拜耳材料科技股份有限公司获悉,该公司计划将其开发的甲苯二异氰酸酯(TDI)生产创新技术应用到中国来。“这一新技术预计首次将在拜耳位于上海近郊的漕泾生产基地大规模使用。”而拜耳的对手——亨斯曼和巴斯夫也把先进技术运用到了它们在上海的生产基地。

TDI和MDI都是生产聚氨酯的原料,而聚氨酯则是一种广泛应用于建筑材料、汽车、电子电气以及鞋类的原材料。而这些产业正在中国蓬勃发展。

“我并不认为,要想在这个

行业里保持老大地位,不需要把新技术应用到新兴的巨大市场(中国)上来,中国政府正在加强知识产权保护工作。”拜耳材料科技亚太区聚氨酯业务单元的市场总监方方强调,“在不久的将来,中国必会成为世界上最大的聚氨酯市场。我们预测,随着聚氨酯的广泛应用,聚氨酯原料的需求必将大幅增长。我们将证明我们有能力与客户共同协作,开发他们所需要的材料。”

拜耳引进的新技术将成为该公司在中国市场攻城略地的重要武器。据悉,该新技术能够减少TDI生产工厂的投资成本,降幅达10%到20%。此外,该技术还能降低三分之一的能耗。这些都是中国聚氨酯企业难

以比拟的优势。

与拜耳类似,化工巨头亨斯曼和巴斯夫也在向中国投放它们的先进技术。

据中国聚氨酯工业协会透露,2005年中国聚氨酯材料的消耗量达300万吨左右,创历史新高。而据拜耳公司预计,中国和亚洲地区聚氨酯行业的年增长率到2010年将分别达到8%和6%。东方证券化工分析师王晶表示,“聚氨酯是传统材料的更新换代产品,各方面性能都优于传统材料,随着人们生活水平的提高,这方面的需求会越来越大。”王晶说,拜耳最终将把上海的工厂建设成为世界上规模最大、技术最为先进的聚氨酯联合生产生产基地。基地核心是一个年产能为35万吨的MDI工厂。该工厂第

一阶段将于2006年9月5日落成。同时拜耳还在兴建年产能16万吨的TDI设施。

昨日,拜耳高层对本报表示,拜耳不仅仅在中国沿海投资建厂,而且还会考虑在中国的中

■专家观点

短期冲击有限 长期堪忧

化工巨头扎堆中国,将对本土企业的影响如何?东方证券分析师王晶认为,目前竞争还不是很激烈,因为中国聚氨酯市场需求很大,市场年增长率比较高,而且本土企业有本土化的销售团队,所以冲击有限。“当然,国内企业会感到压力的。但是,一位资深的化工业内人士对

部、西部投资。拜耳计划到2010年,在中国内地的投资达到31亿美元。“我们是真金白银进来的,肯定是看好这个市场了。”拜耳材料科技亚太区高级经理唐伟源对本报记者说。

中国相关企业表示担忧。他对本报表示,国内外企业之间的技术相差比较大。这是中国企业的弱点。他透露,前几天,中国聚氨酯工业协会第十三次年会在上海华东新梅大酒店召开,会场上座无虚席。会上众多企业都向专家请教如何与“狼”共舞。

(全泽源)

■短讯

香港迪斯尼首年接待游客超500万

香港迪斯尼乐园自去年9月12日开业至今,已接待游客500多万人次,接近其预期560万人次的目标。

香港迪斯尼行政总裁安明智4日在此间指出,一年来乐园各方面进展良好,为香港的旅游业开拓了新的天地,并为当地劳动力市场创造了5000个职位。香港迪斯尼最快可在10月公布乐园的扩建计划,并正研究在今年内推出乐园的全年通行证。

安明智说,今年夏季乐园接待游客明显增多,7至8月间,每天的访客数高达2万至3万人次,其中五成来自内地。调查显示,八成五的访客对乐园感到满意,九成访客对乐园内的酒店设施。(据新华社电)

比尔·福特表示不排除让位的可能

据路透社报道,美国福特汽车公司首席执行官比尔·福特日前在接受媒体采访时表示,他已准备好让其他人来领导这家由其曾祖父创建的美国汽车业巨头。

比尔·福特日前在接受《新闻周刊》采访时说:“我一直希望把有才能的管理人才汇集到公司。如果能找到合适人选,我一定会邀请他,不论什么职位。”当被问到他自己的职位是否也可以出让时,比尔·福特的答复是“当然”。

但比尔·福特同时也指出,目前他的首要工作是使福特公司在北美市场恢复盈利,而不是聘请一位新的首席执行官。

比尔·福特在接受采访时还提到,雷诺-日产的首席执行官卡洛斯·戈恩是极富才能的企业管理人才,并提到自己曾努力说服戈恩为福特公司工作。

目前,全球汽车业都在密切关注美国通用汽车公司雷诺-日产汽车联盟结盟的进展。据《华尔街日报》前不久报道,福特已经与戈恩接触,如果雷诺-日产与通用的结盟谈判没有结果,福特将考虑加入雷诺-日产联盟。(据新华社电)

Trader出让搜房网股权获4倍回报

搜房网争取明年年底上市

□本报记者 喻春来

通过澳大利亚电讯投资20.3亿人民币(约2.54亿美元),入股51%,搜房网初步完成了纳斯达克上市前的战略投资者引进和搜房网机构化进程;而澳大利亚电讯也首次通过与搜房网的合作,进入内地市场。

昨日,搜房网CEO莫天全与澳大利亚电讯(亚洲)总裁、澳大利亚电讯(中国)CEO贝裕铭,就双方合作一事,正式出面接受了媒体采访。

Trader出让股权获利8亿

对于Trader的退出,莫天全说,澳大利亚电讯此次入股的股权包括了Trader此前持有的15%的股权,Trader以2亿元人民币投资搜房网,全面出让搜房网股权后,可收获8亿元人民币,不到一年的时间得到4倍的回报,这是非常成功的投资。莫天全称,他跟澳大利亚电讯的合作,也是Trader介绍的,双方才达成战略合作。不过,Trader与搜房网当时达成的协议中还包括未来两年内的多项购买选择权,使Trader得以将持股比例增至45%—100%。

如果搜房网仍未上市,Trader将在两年之后再动用1.7亿美元收购搜房网剩余85%的股份。如果上市,Trader就将以同样的价格获得搜房网45%的股份。

莫天全说,澳大利亚电讯将会支持公司下一步资本市场发展,哪怕上市,澳电讯也依然会留在公司里。

搜房网计划明年上市

莫天全称,搜房网将加快上市步伐,争取明年年底完成上市,而引入世界500强澳大利亚电讯为下一步的资本市场运作带来相当大的帮助。但是,他没有透露上市筹资额



搜房网CEO莫天全 资料图

度及保荐机构。“上市并不是因为缺钱,我们有足够的钱,”莫天全说道,“上市主要是考虑对搜房网有利,能带来其它的好处,包括产品知名度和企业形象等。”

莫天全说,其他的49%股权,由包括他自己和管理层以及其他机构投资者在内的合伙人拥有。

成立于1999年的搜房网先后获得IDG风险基金、高盛投资银行、总部位于荷兰

的国际分类广告巨头Trader Classified Media、澳大利亚电讯的投资。

有媒体报道,IDG风险基金和高盛投资银行最先投资2250万美元;去年8月,Trader投资2250万美元收购其15%的股份,此次,随着Trader的退出,澳大利亚电讯又投资2.54亿美元;注资后,搜房网原CEO保留30.9%股份,IDG为14.7%,其他管理层保留3.4%股权。

对于此次所注资金的用途,莫天全表示,公司现有盈利非常好,每个月都有相当的净现金流,公司和股东会考虑下一步更快速度扩张。或者寻找好的投资方向。莫天全称,公司将提前到2008年完成百城的扩张计划,今年扩大10个城市,明年25个,2008年还有25个,从而将业务覆盖中国100个超过100万人口的城市;同时,把公司员工送到澳大利亚电讯进行全面培训。

澳大利亚电讯借机拓展内地业务

□本报记者 喻春来

对于澳大利亚电讯来说,双方合作使其终于有机会进入中国内地市场。

澳大利亚电讯(亚洲)总裁、澳大利亚电讯(中国)CEO贝裕铭说,十几年来,公司一直在对中国电讯市场进行一些机会评估。几年前,还评估过与上广电的合作机会,但考虑当时中国电讯行业政策法规环境,因此没有商业可行性。

澳电讯旗下Sensis现已发展成为世界上最先进的信息提供商之一。贝裕铭表示,搜房网将予Sensis的业务单元链接,使Sensis能够将其核心优势和能

力用于中国市场。搜房网也可借助其在在线业务管理、内容管理、数据采集、客户广告和销售效率方面的成功经验。

莫天全称,此次收购,所有的管理团队、管理层、员工,都不会有任何的变化。

贝裕铭也强调,未来完全根据业绩发展,由管理层决定搜房网的发展,澳电讯不干涉业务决策,管理层认为可盈利,澳电讯都将全力支持。

中华汽车押宝 东南汽车再度换帅

□本报记者 吴琼

昨日,东南汽车集团正式换帅,原东南汽车总经理刘兴台卸任,台湾中华汽车(2204.TW)副总经理简清隆接任东南汽车总经理一职。

东南汽车致电上海证券报,“此次东南汽车人事变动,彰显东南汽车加强市场营销的决心。”简清隆是台湾中华汽车内部公认的营销人才。

中华汽车总经理黄文成表示,中华汽车未来需要仰赖中国大陆及外销才会有崭新风貌,中国大陆是中华汽车重点经营的市场。

“预计刘兴台将留至农历新年结束后返回台湾,可望出任台湾中华汽车公司的技术发展团队副总经理。”消息人士透露。

这已经是刘兴台第三次离开东南汽车总经理的职位。2001年至2002年2月1日,刘兴台曾任东南汽车总经理;随后林国铭接手;但2004年9月1日,刘兴台接替林国铭再任东南汽车总经理。

今年4月12日,福建汽车、台湾中华汽车和日本三菱汽车联合宣布,三菱汽车入股东南汽车的股权交易已全部结束。一旦中国政府批准,该交易完成后,福汽集团持股东南汽车50%、三菱汽车持股25%、中



原东南汽车总经理刘兴台

华汽车持股25%。

三菱汽车透露,希望将东南汽车变为三菱在华的轿车、MPV及轻型商用车产销基地。这一信号表示,三菱汽车直接入股东南汽车后,刘兴台原本承担的产品导入和技术开发工作将转由三菱汽车直接负责。

因此,已经基本完成接手之初任务的刘兴台自动请辞。

中华汽车之所以押宝中国市场,因其在台湾经营情况不佳。今年前7个月,中华汽车销售收入为244.91亿元新台币,较去年同期下降47.63%。

知情人士指出,简清隆就职后的当务之急,就是完成今年东南汽车7万辆的目标。明年销量突破10万辆的目标。

中铝与中国电力投资结盟

□本报记者 徐虞利

昨日,记者从中国铝业公司获悉,中国铝业公司与中国电力投资集团公司近日签署战略合作协议,加快双方铝电合作步伐。

据悉,中国铝业公司与中国电力投资集团公司已有成功的合资合作范例。中铝公司控股的中国铝业股份有限公司与中国电力投资集团公司、公司所属的山西华泽铝电股份有限公司合资成立的山西华泽铝电有限公司,就是充分利用了两公司在电力

和铝业方面的技术、运营、管理和人才优势,发展运营态势良好。

目前,中国铝业公司和中国电力投资集团公司作为国有重点骨干企业,两公司的合作符合国家关于中央企业产业结构调整的重要战略部署,符合国家电力工业、铝工业产业政策 and 铝电联营政策。

双方高层表示,双方所属企业还将在氧化铝、煤炭供销及共同开发铝电联营合作,构建上下游产业链条,打造高效、具有市场竞争力的优势企业。

■聚焦第二届东北亚博览会

中化集团将与吉林化肥农药集团重组

正在长春举行的第二届东北亚博览会上,中国中化集团与吉林化肥农药集团签订了产权重组框架协议。中国中化集团以“先合作、后重组”的方式,已先期投入1.1亿元,帮助企业初步摆脱了困境。待条件成熟时,中国中化集团将对吉林化肥农药集团进行实质性的重组。

中国中化集团在世界500强企业名单中名列287位,本次并购活动的主体中化化肥是其旗下的一家大型上市公司,也是目前国内化肥行

业的龙头企业。吉林化肥农药集团也是国内化肥行业的知名企业,其主要是产品尿素产量占吉林省的79%。近年来,由于企业背负了沉重的债务,使企业陷入经营管理困境。

今年5月,双方正式开始合作经营,截至目前,中化化肥已向吉林化肥农药集团累计投入资金1.1亿元,包销产品2.8万吨。重组后,吉林化肥农药集团将建设成为中化化肥在东北地区主要的化肥生产基地和产品流通中心。(据新华社电)

中华煤气与吉林省组建合资公司

记者昨日获悉,香港富豪李兆基旗下香港中华煤气(0003.HK)与吉林省国资委资产经营公司,昨日在长春举行的第二届东北亚博览会上举行签约仪式,双方将组建合资公司,共同开发能源、建设和经营城市公用设施。

据了解,合资公司注册资本为1.6亿元,首期为5000万元,项目规划投资总额达20亿元。

按照规划,合资公司组建后,除了将配合国家在东北地区天然气主

管网的建设外,还会投资建设和经营吉林省内的天然气管网及压缩液化气站,同时,还会入股吉林省内有条件的城市燃气公司和水务公司。

另外,合资公司将与中石油(0857.HK)及中石化(0386.HK)在吉林省内的基地公司合作,投资开发天然气资源。

中华煤气董事总经理陈永坚表示,合资公司组建后,还将把它作为承接和引进大庆市及俄罗斯丰富的天然气资源的平台。(杨勤)

国信公司受让吉林东北亚铁路公司67%股权

正在长春举行的第二届东北亚博览会上,吉林东北亚铁路公司与国家发改委所属企业北京国信招标公司签订重组协议,国信公司采取承债式方式受让吉林东北亚铁路公司67%的国有股权。

吉林东北亚铁路公司是吉林省国资委旗下企业,企业总资产约为6.3亿元,以经营铁路运输为主。由于负债过多,企业处于亏损状态。

北京国信招标公司主要从事国家及地方重大建设项目的招标代理业务,同时还开展招标代理、工程咨询、项目管理以及进出口代理等业务。此次重组,北京国信招标公司将承担企业全部改制成本。北京国信招标公司有关负责人表示,重组后,公司将重点拓展对俄罗斯和朝鲜的国际客货运业务。(据新华社电)

五家民营航空成都结盟 抱团求生存

□本报记者 索佩敏

在航油价格持续高企和国内民航竞争激烈的环境中,尚在襁褓之中的国内民营航空,开始通过结盟寻求更大的发展空间。

但国内民营航空刚一诞生,便遭遇了严酷的市场环境,一方面,航油价格持续居高不下,给全球航空业都带来了巨大的成本压力;另一方面,国内多条航线因为竞争激烈而长期处于价格战,严重影响了航空公司的收益。这对于规模和资源都明显处于劣势的民营航空更是雪上加霜。

张磊透露,目前国内已经出现了一批起飞的民营航空,之前

本纷纷杀入航空业,先后有奥凯航空、鹰联航空、春秋航空等多家民营航空飞上天空,并有华夏航空、钱塘航空等多家民营航空还在筹建当中。

但国内民营航空刚一诞生,便遭遇了严酷的市场环境,一方面,航油价格持续居高不下,给全球航空业都带来了巨大的成本压力;另一方面,国内多条航线因为竞争激烈而长期处于价格战,严重影响了航空公司的收益。这对于规模和资源都明显处于劣势的民营航空更是雪上加霜。

张磊透露,目前国内已经出现了一批起飞的民营航空,之前

大家都是各自经营,交流不多,“事实上,我们面临的很多问题都是民营航空共同要面对的问题”。于是,几大民营航空公司萌生了相互交流的意愿。在这种情况下,9月2日,春秋航空董事长王正华、吉祥航空董事长王均金、东星航空董事长兰立立、鹰联航空董事长李继宁和奥凯航空首席执行官刘伟宁共同在成都会面。

春秋航空董事长王正华表示,“对于民营航空来说,刚刚过去的一年里出现了很多的问题,也遇到不少的困难,每家航空公司都有自己的体会和经验,也有教训,大家相互交流一下,有助

于民营航空的健康发展。”

除了交流经验,5家民营航空还计划在业务上开展一些合作。东星航空兰立立透露,5家民营航空公司已经达成了一项初步协议,将在资源、航材、航线、代码、专业技术人员以及经营管理培训等方面实现共享,并最终成立一个松散型的联盟组织。

“5家民营航空公司中,除了奥凯引进的是波音737系列,其他4家使用的飞机都是空客A320系列,因此在航材储备上可以共享,以此来降低成本。”张磊如此表示,但他指出与其他几家民营航空使用中航信系统销

售机票不同,春秋使用的是自己开发的销售系统,因此在销售上与其他民营伙伴合作的可能性不大。

对于民营航空的抱团出击,一位民航专家指出,民营航空公司之间结成联盟未必就能解决问题,但长远来看有利于民营航空业的发展。由于民营航空正处于初级发展阶段,机队规模、航线网络、航空人才储备都处于相对弱势,但他们又不得不面临与国内传统航空公司一样的外在竞争环境,航材、航油的购置都无任何的优惠可言,因此抱团发展是一个值得考虑的比较好的运作模式。

中国与壳牌合作开发油页岩资源取得实质性进展

日前,在第二届东北亚博览会上,壳牌(中国)集团公司董事刘小卫表示,中国与壳牌公司一年前签订的合作开发吉林油页岩资源项目取得实质性进展,目前已分别在吉林省的安图、舒兰、伊通等地打下了五眼勘探井。

2006年3月吉林壳牌油页岩开发有限公司在荷兰海牙壳牌集团总部宣布成立。5月,吉林壳牌油页岩

项目正式启动,第一口勘探井在安图县柴岗镇开钻。

刘小卫表示,壳牌与中国合作开发油页岩将分成三个阶段,第一个阶段是勘探,测试吉林省可用于商业开采的油页岩资源的储量,计划用两年的时间;第二个阶段,将使用开发中的壳牌油页岩实地转化工业化进行模拟试生产;第三个阶段则进入大规模生产阶段。(据新华社电)