

## 政府推动 江淮奇瑞重组之谜待解

□本报记者 吴琼

昨日,G江汽(600418)发布澄清公告称,经公司认真核实并征询公司控股股东安徽江淮汽车集团有限公司等相关方,截至目前,公司并无与奇瑞汽车整合重组等计划。奇瑞汽车高层管理人员亦未认可此事。据记者多方了解,重组的最大推动方来自政府。

### 传言由来已久

2003年上汽集团退出奇瑞时,安徽省主管部门就曾经希望撮合江淮汽车和奇瑞,以做大安徽汽车工业。当时江淮汽车集团拥有从汽车底盘到客车、轻卡、重卡、商务车的商用车产业链,但缺少轿车项目;而奇瑞则是国内拥有自主知识产权的汽车企业。不过后来并无下文,奇瑞汽车也按照自己的发展方向不断壮大。

2005年上半年,再度传出

奇瑞和江淮将联姻的消息,但双方均未对此发表任何意见。2006年初,安徽省相关部门对外透露,江淮汽车和奇瑞汽车已形成合作意向,打算在联合采购、配套合作和技术交流等方面合作。合作框架包括共建原料采购平台以降低采购成本,共建技术共享平台加强双方在研发方面的合作等。

### 轿车目录难产

对江淮汽车有深入研究的申银万国证券研究所汽车研究员王智慧判断,江淮汽车与奇瑞汽车的联姻几乎不可能。关于江淮汽车与奇瑞汽车的重组传言的主要原因在于江淮汽车的轿车目录难产。

江淮汽车完全符合《汽车产业政策》关于企业进入乘用车领域的规定。但从2005年上半年江淮汽车向发改委递交申请轿车目录报告至今,一直没有获得轿车“准生证”。而与其

实力相差甚远的力帆汽车却于去年获得了轿车生产目录。今年3月国务院发布《关于加快推进产能过剩行业结构调整的通知》(下称《通知》)提高了汽车制造准入门槛,并严格控制新项目,江淮汽车获得轿车生产目录的难度更大。

### 江淮轿车早已绸缪

对最终获得轿车生产目录充满信心,江淮汽车仍在进行其造轿车的准备。去年,江淮汽车轿车第一期年产5万辆轿车生产基地已经开工,计划于今年10月全部建成;其产品方面亦准备就绪,据记者了解,一款外形酷似丰田皇冠、内部代号为江淮HFC7240C的中高档车型早已研制成功。

“和其他企业不同,江淮汽车是从商用车领域跨到乘用车领域,而不是一个门外汉进入汽

### 奇瑞汽车与江淮汽车比较

企业名称	生产汽车类别	2006年产销目标
奇瑞汽车	乘用车	28.1万辆,销售额198亿元
江淮汽车	商用车	19万辆,销售额145亿元

### 分析师看好江淮进军轿车

□本报记者 吴琼

分析师认为,发改委放慢审批速度,并不意味着江淮汽车获取轿车生产目录受阻。

按照轿车生产的惯例,轿车是一个投入大的产业,其资金多来自于银行,因而发改委希望对此种行为予以控制。但江淮汽车是一个纯市场化运作的企业,无论是以前的轻卡、重卡还是MPV项目,其资金多为自有资金,轿车项目亦不例外。

“和其他企业不同,江淮汽车是从商用车领域跨到乘用车领域,而不是一个门外汉进入汽

车生产领域。”新华信汽车研究员孙木子说,“江淮汽车进入乘用车领域,将更能充分利用其现有生产线,这恰恰是合理的产能利用,是受到国家鼓励的。”

“按照国家产业政策,应该鼓励自主创新企业。”申银万国证券研究所汽车研究员王智慧表示,“江淮汽车是标准的、自主创新的汽车企业。”

从最初的客车底盘到轻卡、重卡、商用车,江淮汽车一步步通过摸索和向国际学习先进技术,掌握了自主知识产权。目前,江淮汽车拥有的技术专利在商用车行业中名列前茅。

## 价格战促戴尔推出 AMD 版 PC

□本报记者 陆琼琼

9月14日,全球最大的电脑公司戴尔正式开始 AMD 版桌面 PC 的预订工作。戴尔对中国公司相关负责人表示,中国市场将在稍后推出。

根据戴尔官方网站上披露的信息,如果在网上预订两款新机型,将获得 1000-2300 元不等的折扣优惠。这两款 PC 均可配备 AMD Athlon 64 和 Sempron 系列 CPU,其它配置方面则并无太多突出之处。

戴尔曾是英特尔最忠实的盟友,现在却向英特尔的竞争对手 AMD 伸出了橄榄枝,这对戴尔来说实属无奈。戴尔的竞争对手相继推出了基于 AMD 芯片的系列产品,并且市场份额纷纷上涨。在过去一年中,戴尔有三个季度都没能达到销售或收益预期,股价也暴跌 39%,新近一季的财报利润更是锐减了 51%,不但与老对手惠普的竞争显得力不从心,也很难抵挡新对手联想的追击。戴尔 CEO 凯文·罗林斯表示,PC 市场竞争的激烈程度出乎意料之外。戴尔不得不重新考虑。

为此,戴尔与 AMD 展开了全面合作。业内人士预计,采用 AMD 芯片的戴尔电脑成本将同比下降 5%到 10%左右,可能将引发新一轮价格大战。市场调查机构美林分析师预测,AMD 在服务器处理器市场的占有率,在今年年底的时候将达到 26%,这个数字比目前的 16%有明显的提高。

一向属于英特尔阵营的联想早在戴尔之前就与 AMD 合作,而且联想的低价的确实让消费者尝到了实惠。

多年来,以电话和网上直销著称的戴尔凭借面向企业的大宗销售而长盛不衰。由于直销模式的高效运营,在价格上,戴尔一直拥有较惠普等竞争对手更强的优势。但情况似乎发生了变化。一度走在行业前列,高枕无忧的戴尔遇到了新麻烦,因为用户的购买行为发生了转变,越来越多的人喜欢在商店里体验和测试各种型号,而这个领域并不是戴尔的强项。业内人士认为,在 PC 利润走低、新旧产业秩序转换期,多方角逐的结果很可能造就该行业全新的格局。

## 沪宁城际轨道交通项目建议书近日获批 铁道部与地方共同投资沪宁轨道交通

□本报记者 索佩敏

随着沪宁城际轨道交通项目建议书 9 月 13 日获得发改委批准,长三角地区城际轨道交通网的建设进入实施阶段。昨日上海证券报记者从参与规划的一位专家处获悉,此次沪宁线将首度尝试铁道部与地方政府联合投资的模式,但是具体的投资比例及控制权归属,目前还没有最后敲定。

作为 2005 年国务院批准的《长江三角洲地区城际轨道交通网规划》的网络主轴之一,沪宁线项目自上海站引出,经苏州、无锡、常州、镇江至南京站,全长约 296 公里。该项目为双线,设计旅客列车速度为 200 公里/小时,工程投资总额 224 亿元。

“目前沪宁线已经成立了专门的项目公司,由地方政府与铁道部联合投资。”这位专家表示,我国高速公路建设目前已经建立起了多元化投资体制,从而实现了快速发展。发改委正在积极探索铁路投资模式,第一步就是吸引地方政府参与投资。

此前,铁道部已经宣布,总投资

达 1300 亿元的京沪高速铁路年内开工,将充分调动各方面积极性,采用多种出资方式来解决融资问题。

“城际铁路项目的投资主体除了铁道部,更多的可能还是地方政府。”该专家透露,由于铁路在区域经济发展中具有巨大的促进作用,而城际铁路具备非常好的投融资改革的条件,相对独立,技术先进,客源充足,回报稳定,因此对于地方政府具有很大的吸引力。据他透露,江苏省政府未来有意在铁路修建上投资 1000 亿元。

但专家指出,由于投资巨大且不能控股,目前民营资本和外资进入铁路投资,还是具有一定的困难。“这个问题在地方政府与铁道部联合投资的模式中,也需要解决。”该专家表示,此前也曾经有过地方政府参与铁路投资的案例,但由于所占股份很小,且难以参与铁路的经营管理,因此难以调动地方的积极性。

“目前沪宁线的项目公司只是双方投资,具体的股份比例以及经营权归属都还没明确,会在建设中慢慢摸索,可能会尝试由地方政府来控股。”该专家如此预测。

## 中海油基地入川建生物柴油产业链

□本报记者 吴琼

9月12日,中国海洋石油基地集团有限公司(简称中海油基地公司)与攀枝花市人民政府签订了“攀西地区麻疯树生物柴油产业发展项目”,投资额高达 23.47 亿元,预计到 2010 年,中海油基地公司将在攀枝花发展麻疯树种植基地 50 万亩,建设年产 10 万吨的生物柴油炼油基地。

这是目前国内最大规模的麻疯树生物柴油项目。根据远期目标,攀枝花市将种植 48 万多公顷的麻疯树能源林,建立以麻疯树为主的生物柴油产业链。麻疯树又名小桐子树,主要生长于四川、贵州、云南,其果仁含油率高达 40%至 60%,经加工可制成生物柴油,常在柴油中混合 10%的麻疯树油使用,以节约能源。

四川省长江科技公司为“攀西地区麻疯树生物柴油产业发展项目”提供技术支持。昨日,四川长江

科技公司内部人士指出,由于现在麻疯树种植并未产业化,其果实主要从农民处收取,其后再提取生物柴油。因此,仅计算麻疯树果实费生产生物柴油就会亏损 200 至 1000 元;每生产 1 吨生物柴油最少需要 3 吨麻疯树果实;目前每吨麻疯树果实的售价在 1400 元至 2000 元,1 吨生物柴油出厂价近 5000 元。

该人士指出,“但如果形成产业化,大规模种植麻疯树,并形成麻疯树果实的市场化销售,那么每吨麻疯树果实售价将降至 500 元。届时,原材料成本将大大降低。”

但将麻疯树产业化,需要大量的投入,即使在国外,亦需要政府和基金的支持。国家发展和改革委员会能源研究所可再生能源发展中心主任王仲颖表示,从麻疯树中制取生物柴油是近几年出现的事。1995 年在洛克菲勒基金和德国政府支持下,巴西、尼泊尔、津巴布韦均进行麻疯树油做燃料的开发。

## 佳能在华全球同步召回部分复印机

□据新华社电

日本佳能公司近日宣布,将在全球范围检查 187 万台复印机,并免费更换机器部件。佳能(中国)公司有关人士表示,经确认,在中国市场有 7 个型号的复印机属于此次全球召回范畴,目前公司正在实施全球同步的检查落实工作。

佳能(中国)公司企业广告公关部主任潘莹介绍,由于佳能在不同国家销售的型号名称有所不同,经确认,此次在中国市场上共有 7 种型号属于召回范畴。佳能在给用

户的告知函中表示:“经确认,发现在 1987 年至 1998 年之间生产、销售的墨盒式小型复印机产品 PC-6、PC-7、PC-11、NP-1010、NP-1020、GR-1200 及 GR-1400 中,有部分产品的定影加热器线路因生产或维修过程中的不正确操作而存在安全隐患,虽然可能性微乎其微,但还是有可能会导致冒烟或起火的隐患。为了确保用户的安全,使用户放心地使用佳能产品,我公司决定对上述产品的用户提供免费的逐一检测,并免费更换部分零部件。”

## 信产部发文责令中国移动整改

□本报记者 陈中小路

信产部批评中国移动违规行为的 408 号文成为各大运营商内部最热门的讨论话题。记者昨日获得了这份全名为《关于要求中国移动通信集团公司加强经营自觉检查纠正违规经营行为的通知》,《通知》对中国移动业务层面上若干违规行为进行了严厉的指责,这份通知也被抄送至国资委、各地通信管理局以及国内其他几家运营商。

### 语气严厉得罕见

在这份发给中国移动的通知上,信产部强调,“作为国有电信骨干企业,你公司应该进一步深化认识、树立大局观念、在移动通信迅猛发展的形势下,在我国电信业改革、发展的关键时刻,根据国家的统一部署,严格按照国务院批复你企业的电信业务领域规范经营,切实承担起保障行业健康发展的责任和义务,也为公司发展营造良好的市场环境。”

信产部日前接到了不少反映中国移动违规行为的材料并进一步调查,作出了这份整改通知。据了解,中国移动被指在擅自建设有线接入网、用户驻地网、提供终端接入的移动通信业务、擅自开展网络元素出租业务、向非集团用户开放移动虚拟专用网等业务领域内存在违规行为。

有关运营商人士指出,信产部门类似违规行为要求整改的通知过去亦有先例,但语气如此严厉确实罕见。其实,中国移动这次被信产部点名的主要都是一些擦边球业务,如果真要落实下来几乎每个运营商各地分公司都或多或

少开展过擦边球业务。

相比较国内其他三家运营商,中国移动目前可谓“风调雨顺”。从最近刚刚公布的 2006 年中期财报来看,中国移动的表现相当突出,多项关键财务、经营指标上远远优于同行。中国移动上半年净利润达到 302 亿元,同比增长 25.5%,上半年中国移动的新增营业收入占到全行业新增营业收入的 81%。此外,中国移动的市值也在近半年来一路攀升并超过了全球最大的移动运营商沃达丰。

在这样的背景下,对中国移动不满之声颇有抬头之势,中国移动“垄断论”等观点也在业内得到了相当认同。而此番中国移动“事发”,亦有业内消息称背后不乏有其他几家运营商的“功劳”。

### 中国移动年内完成整改

信产部向中国移动表示,要“加强内部监督和管理,积极采取措施,切实予以纠正”,具体举措包括立即组织自查自纠、提出切实可行的整改方案,包括违规业务终止计划、对 2005 年专项治理后再次违规情节严重的有关责任人的处理意见等内容。

根据信产部的要求,有关方案目前已经报至信产部和各地通信管理局。记者昨日就有关进展向信产部新闻发言人咨询,对方表示有关此事需待今日(15 日)进一步书面采访后方可作答。

记者从中移动内部了解到,公司已专门针对此事内部要求各分公司成立规范经营行为领导小组和工作小组落实信产部 408 号文的相关要求,并主动向通信管理局汇报并开展自查自纠,以及



### 中国移动五大违规行为

信产部在 408 号文上点名批评了中国移动的五大违规行为。

第一,擅自建设有线接入网、用户驻地网并经营有关业务,这些属于规定电信网络与设备,根据国函[1999]143 号批复文件中移动不得建设经营。

第二,不规范提供终端固定的移动公用电话业务,以及利用该电话提供公用电话之外的无线固话、移动商务电话等业务。

第三,未经许可,擅自开展网络元素出租

售业务。第四,未经许可,使用有线连接方式向用户提供有限固定电话业务。

第五,违反《关于移动虚拟专用网业务管理的批复》有关规定,向非集团用户开放移动虚拟专用网业务。

对于后面四条违规行为,中国移动强调,要在去年开展经营行为专项治理的基础上,进一步开展有关自查自纠和整改工作,并加快进行清理,该停止和该严禁的业务立刻执行。(陈中小路)

## 奇瑞汽车 前八月出口2万辆

□本报记者 吴琼

来自安徽省委信息处的消息称,奇瑞汽车有限公司今年前 8 个月累计出口汽车 2.28 万辆,同比增长 134.2%。远高于去年全年 1.6 万辆的销售业绩。

奇瑞已连续 4 个月出口超过 4000 辆,其整车出口 1.05 万辆,预计全年可实现出口量 3 万辆。前 8 个月,奇瑞累计享受出口退税 1878 万元,免抵税 3109.7 万元。其主要出口市场在西亚和东欧,尤其是伊朗、阿联酋和乌克兰等地;此外,性价比比较高的 QQ 和新旗云为出口主力,奇瑞 A5 系列及瑞虎等车系出口量亦稳步上升;奇瑞汽车的散件出口迅速增长:由 2005 年的 4000 件增长到 2006 年的 12311 件。

奇瑞相关人士称,技术和散件出口已成为奇瑞公司的重要出口项目,未来还将继续开拓这一市场。

## 顺驰路劲携手打造天津滨海总部

计划撤离三四线城市,专注大城市

□本报记者 柯鹏

一周前的路劲基建和顺驰中国的合作详情正被层层揭开。昨天,记者获悉,整份一新的顺驰中国将在天津滨海新区注册成立“顺驰滨海”,这将是未来顺驰中国总部的注册地,路劲、顺驰合作后的所有资本都将注入这里。顺驰中国控股有限公司总裁汪浩认为,此番与路劲合作的最终达成,标志着此前顺驰长达一年半痛苦调整期的最终收官。

### “志趣相投”促成合作

汪浩介绍,此次顺驰与路劲两大资产总值逾 200 亿元的公司,在谈了两个半月后迅速达成合作意愿,除了两大公司本身合作意愿强烈外,与路劲老总孙伟豹与孙宏斌两个人

的“志趣相投”不无关系。“我相信这是你一辈子做的最合适的投资。”在签下协议后,孙宏斌曾对孙伟豹说,单点头称是。汪浩说,这两个人很相像,做事的风格也相近,此次合作如果没有这些恐怕难有如此速度。

汪浩认为,路劲是一家一直做基础建设的企业,有多年的工程背景,在成本控制和财务管理方面优势明显,与顺驰形成互补。路劲一直想进入房地产行业,并且不是简单地停留在仅仅操作一两个项目的层面,其目标是进入全国地产行业的排名前列,这个目标与顺驰可谓不谋而合。

### 是合作而非“贱卖”

汪浩强调,这次与路劲是合作而非传闻中的“贱卖”。顺

驰一分旧股都没有卖,路劲只是扩股进来,作为一次投资,与顺驰形成股权层面的合作,孙宏斌仍是顺驰的第二大股东,并且是很有影响力的股东,在将来的顺驰继续发挥较大作用。此次合作获得的 12.8 亿资金全部留在公司用于公司运营。汪浩还强调,可以肯定的是,顺驰中国还有一个独立的上市计划。

汪浩透露,顺驰总公司将移师天津滨海新区,注册成立“顺驰滨海”,双方后续的资金也将注入这里。另外,虽然顺驰在 12 年的发展过程中拓展到 16 个城市,42 个项目,740 万平方米的土地储备,经过过去一个完整发展周期,顺驰接下来会从 16 个城市的布局缩减到专注于 10 个城市。“我们会从一些三、四线城市撤出来,专



孙宏斌仍是顺驰的第二大股东

注于如北京、天津、上海这样的一、二线大城市。”汪浩在最后总结道,从行业的角度回顾顺驰 12 年来走过的道路,是一个很好的房地产企业案例。“顺驰确实存在着很多问题,但这个企业现在已经开始反思了。”