

封闭式基金 不能成为“铁公鸡”



有关人士建议，应将面值之上的净值增长部分的70%分给持有人

张大伟 制图

□本报记者 周翀

来自中国银河证券基金研究中心的统计数据显示，目前市场上的50只封闭式基金中，有10只自成立以来从未进行过分红，20只近4年来未进行分红，尽管今年以来封闭式基金的经营业绩不错，但却在经历着难堪的分红尴尬。

在这10家彻头彻尾的“铁公鸡”基金中，只有3家上半年单位可分配收益为负数，其中基金久富上半年可分配收益已经高达0.28元，但仍未进行分红；近4年未分红的基金中，也只有4家基金上半年单位可分配收益为负，上半年可分配收益最高者基金兴安，有0.33元收益可供分配，亦未进行分红。

过去几年，由于股市持续下降，基金净值低位运行，较少

分红可以理解，但今年这10只封基净值增长相当可观。

中国银河证券基金研究中心副总经理胡立峰称：“我们的统计显示，截至上周五，封闭式基金面值之上的收益（包括已经实现收益和未实现收益两部分）是389亿元左右，这其中体现为已实现可分配收益的部分6月30日为128亿元，目前大约为150亿至200亿元左右。

长盛、易方达、博时、南方、大成、华安旗下有15只基金在4月份实施了2005年度的分红。基金公司宣称这是“为了更好地保护投资者利益……本着及时足额分红的精神”做出的举动。然

而，该公司的5家封闭式基金却仍然没有分红意向公告。尽管其旗下封闭式基金的持有人提出，既然公司主张“为了更好地保护投资者利益”，“足额分红”是11次分红。“难道封闭式基金持有人是二等公民？”胡立峰如此问道，“既然《证券投资基金管理暂行办法》已经明确规定封闭式基金分红只能一年一次，持有人要得到分红，必须等到明年4月。”

“说到底，还是基金公司利益和持有人利益不平衡的问题，基金公司希望保持高净值，由此提取更多管理费，加上封闭式基金没有开放式基金的赎回压力，缺乏相应的市场约束机制，急持有人所急，想持有人所想的事情，在开放式基金上会很快办理，封闭式基金上要等等了。”胡立峰分析说。

胡立峰认为，在封闭式基金改革的过程中，分红问题必须得

到解决，也很容易解决，关键是基金公司需要改变观念，在分红上多考虑持有人的利益。

否可考虑对封闭式基金持有人也进行分红，却被基金公司告知，根据基金契约规定，其封闭式基金一年至少分配一次，持有人要得到分红，必须等到明年4月。

“说到底，还是基金公司利益和持有人利益不平衡的问题，基金公司希望保持高净值，由此提取更多管理费，加上封闭式基金没有开放式基金的赎回压力，缺乏相应的市场约束机制，急持有人所急，想持有人所想的事情，在开放式基金上会很快办理，封闭式基金上要等等了。”胡立峰分析说。

胡立峰认为，在封闭式基金改革的过程中，分红问题必须得

到解决，也很容易解决，关键是基金公司需要改变观念，在分红上多考虑持有人的利益。

胡立峰建议，应对封闭式基金规定最低的分红比例，推

动封基积极分红，并以此建立封基的市场化约束机制，重塑封基的社会形象，为封闭式基金改革争取主动。

“这个比例不应低于封基收益的70%，通俗地说就是面值之上的净值增长部分的70%都分给持有人。”胡立峰说，除此之外，建议将封基产品提取管理费的费率进行结构调整，将管理费总额的1/3与其分红情况挂钩，2/3与净值水平挂钩。

“这才是有效的、市场化的约束激励机制。与开放式基金积极分红的态度不同，封基之所以敢不积极分红，主要原因就是没有赎回压力，可以不把持有人的利益放在第一位。那么，我们就可以用分红来约束其运作。事实上，更好的保护持有人利益，也是基改的核心原则。”

用分红建立封基市场化约束激励机制

□本报记者 周翀

地制造了基改的障碍。”

分红效应立竿见影

到目前为止，嘉实基金旗下的封基产品——基金丰和的分红举措，为通过分红解决基改问题提供了最好的注脚。8月7日基金丰和公告分红0.1元时，其每份份额价格为0.675元，截至目前基金丰和及股价为0.743元，走出了大幅填权行情，累计涨幅达到24.89%，丰和的持有人因分红得到收益，欢欣鼓舞，市场也用实际行动予以积极回应，反映出热烈期盼分红的民意，这种良好的经验，应为其他封基积极吸收，并付诸实践。

目前基改面临的一个现实问题，即是高折价率问题。从历史上看，高折价率与分红之间有着密不可分的逻辑关系。封闭式基金史上最高规模的分红记录发生在2001年，当时分红规模高达160多亿元。此后，由于市场经历了长达4年的熊市，封闭式基金净值长期低于

面值，折价率水平也随之不断扩大，平均水平从5%一路扩大到目前的45%，一些大盘基金的折价率水平甚至高达50%，广大封基持有人，既承受了熊市中基金净值下跌的损失，也承受了折价率大幅提高带来的价格损失。也正是因为折价率水平如此之高，使得持有人强烈呼吁封基进行重大改革。

在封闭式基金通过市场回暖实现巨大收益的现时，加之开放式基金展开了风起云涌的分红大潮，封基在推动改革的当口，应该积极、大幅度地分红，方可重塑形象、重树信心，为基改即将全面胜利的今天，受制于封基分红的不积极，仍然没有享受到基金产品代表其参与股改享受到的成果。

“同是基金持有人，开放式基金持有人及时享受到了股改成果，而封闭式基金持有人还得等待半年以上，这不符合中央提出的建设和谐社会、全体人民共享改革成果的理念。”中国银河证券基金研究中心副经理胡立峰如是认为。“正是封基对待分红的消极态度，损害了封基的社会形象，从而直接使得基改面临着社会不信任、持有人反感的较大压力，也人为

激烈的措施，到时，市场各方都难免感到被动和失望，和谐基金业的目标也大打折扣。

封闭式基金大有可为

坦率地说，近几年国际基金市场的发展已经充分揭示出开放式基金的一些固有弱点，相比之下，封闭式基金其实大有可为。开放式基金自推出之初，就难以避免管理规模的陡然爆增爆减，虽然投资者进出自由，但在此过程中基金产品的投资组合却受到很大伤害。

一些投资者认为，在充分保障持有人利益的基础上，应尽量避免因投资者的自由进出伤害基金的投资组合并影响其盈利水平，因此，不如固定一个管理规模，避免流动性麻烦，进行长期投资。

胡立峰指出，基改是一项综合工程，其终极目标，是把封基整体打造成为长期、内控严密的基金品种。在这个过程中，分红的作用必须得以充分

强调，因此，除了有关部门提出的“月分、季分、年分”的思路外，还应明确规定封基分红的比例，甚至要求封基实现了一定水平的盈利，就应将利润全部进行分红。在条件成熟时，对封基管理费结构进行调整，现行按净值1.5%提取管理费的费率标准，可以拆分为1%和0.5%两块，1%这块与净值挂钩，0.5%这块与分红挂钩。

总而言之，分红是现阶段基改各个方案中成本最小、社会效益最大，且可操作性最高的办法，是一种非常容易取得突破的办法。从基金公司的角度说，应抓住中秋、国庆和春节的机会，在明年4月份前扎实地搞几次“节日红包”形式的分红活动，基金公司可能会因此损失一点点管理费，但却会赢得更好的社会形象，为封闭式基金基改赢得主动权，为基改营造更宽松的外部环境。建设和谐的封闭式基金委托代理关系，实现共生共赢。

封基市场 继续演绎主升行情

□晨星(中国)王蕊

上周封闭式基金分红改制的传言余温未散，市场继续演绎主升行情。两市基金量从周三展开回调，后市整体蓄势走高仍可预期。晨星封闭式基金指数周涨0.83%，大规模封闭式基金指数上涨0.99%，略高于小规模封闭式基金0.44%的涨幅。

53只封闭式基金的总成交金额为23.14亿元，量能与前周相比放大11.41%。小规模基金成交金额缩小20.27%，大规模基金则放大19.78%。

上周基金平均折价率进一步扩大至30.47%。大小规模基金的折价率分别是44.02%和17.43%，较前周均呈现上升迹象。

华安现金富利 长假前暂停申购

□本报记者 贾宝丽

华安现金富利将在“十一”期间暂停申购及转换转入业务。根据公告，基金管理人决定在“十一”假期前两个工作日(2006年9月28日和9月29日)暂停接受该基金的申购业务，同时，公司管理的其他开放式基金转换转入该基金的业务也将暂停，上述暂停业务将于10月4日起恢复办理。

南方基金百场投资者服务巡讲开幕 基金营销模式变局

引领基金营销风气之先的南方基金曾在2004年因牵手王菲举办“南方基金之夜”演唱会而声名大噪，作为海外舶来品的基金首次在国内掀开神秘面纱，走上了亲民路线。

许小松表示，西部地区理财市场潜力巨大，南方基金非常重视对该市场的培育。一方面，该地区目前人均金融资产额不高，但地广人多，空间巨大；另一方面，西部地区资源丰富，随着我国西部开发战略的配套实施，西部地区未来的经济增长可期，投资者对于基金理财的需求也将日趋旺盛。

南方基金营销主打的“西部牌”无疑令业界眼前一亮，据悉，目前不少基金公司均透露出拓展西部市场的意愿，基金业的西部淘金热或成今年基金营销市场的一大看点。

羊城会：客户忠诚度是这样炼成的

金秋之季，南方基金的第二场巡讲在羊城广州开讲。400多人的报告厅座无虚席，南方基金投资总监王宏远、银河证券首席基金分析师胡立峰等人士就基金投资与基金评价作出了演讲。据了解，与会者大多为该司旗下的南方稳健、南方稳健贰号、南方高增长等开放式基金的持有人，是南方的VIP客户。

会与国内最大的基金公司的基金经理零距离对话是一次新奇的体验，南方基金的西行传“教”也一改客户服务和投资者教育春风不度玉门关的基金营销现状。

许小松表示，西部地区理财市场潜力巨大，南方基金非常重视对该市场的培育。一方面，该地区目前人均金融资产额不高，但地广人多，空间巨大；另一方面，西部地区资源丰富，随着我国西部开发战略的配套实施，西部地区未来的经济增长可期，投资者对于基金理财的需求也将日趋旺盛。

南方基金营销主打的“西部牌”无疑令业界眼前一亮，据悉，目前不少基金公司均透露出拓展西部市场的意愿，基金业的西部淘金热或成今年基金营销市场的一大看点。

羊城会：客户忠诚度是这样炼成的

金秋之季，南方基金的第二场巡讲在羊城广州开讲。400多人的报告厅座无虚席，南方基金投资总监王宏远、银河证券首席基金分析师胡立峰等人士就基金投资与基金评价作出了演讲。据了解，与会者大多为该司旗下的南方稳健、南方稳健贰号、南方高增长等开放式基金的持有人，是南方的VIP客户。

注重对老客户的持续服务一

直是南方基金教练品牌的法宝。据悉，此次会上的投资者人均持有两只以上的南方开放式基金，部分投资者甚至持有5只以上的南方开放式基金，他们钟情南方基金产品的理由很简单：一是，无论投资者在哪个阶段介入，买南方基金各种产品都为他们赚了钱；二是，南方基金服务做到位。

记者发现，部分参会的投资者为老年客户，他们对南方基金的认同感和品牌忠诚度很强，有投资者表示其购买的第一只基金产品就是南方的，买了以后觉得业绩和服务都很满意，因此只要南方推出新产品都会认购或者号召亲戚朋友们参与。

记者发现，南方基金的客户对其基金产品已经具有了很强的“粘性需求”，不少客户提前从客户服务处了解到南方基金新产品的动态就开始保持关注，会上，不少投资者的提问都在询问南方高增长分拆以及南方避险再开放申购的时间表等问题，说起南方基金产品的特性和向导更是如数家珍。

种种迹象表明，客户对基金产品的忠诚度正逐渐培育，随着基金市场和基金投资理念的不断成熟，投资者群体也必将完成从追逐短期排名到跟随基金投资理念、注重持续回报的转型，从这层意义来看，南方基金耕耘老客户市场可谓是“功夫在诗外”、“所思在远道”。

沪上论道：十年购“基金”，百年树人才

南方基金即将亮相的第三张牌是“教育牌”。9月23日上午，南方基金将在上海社科院大礼堂举行一场关于投资和教育的报告会，指导市民如何通过基金投资达到积累教育资金的目标。在中国的特定文化背景下，为子女作教育投资已经成为居民储蓄和理财最重要的目标之一，南方基金营销走教育路线可谓是将亲民路线进行到底。

据南方基金市场部徐英女士介绍，此场巡讲将面向上海的南方基金投资者，除了由南方高增长基金经理吕一凡宣传南方基金投资理念之外，还将安排一场精彩的“赏识教育报告会”。徐英称，投资者报名异常踊跃，不少上海附近城市的投资者也表示要奔赴上海聆听这场讲座。

事实上，作为基金理财最重要的目标市场之一就是居民的教育储蓄资金，南方基金将“财富与人才”联盟的创意可谓叫好又叫座的举措。基金营销从“沾到篮子里都是菜”的填鸭模式到市场细分下的需求匹配也初具雏形。南方基金正以拓荒者的豪情耕耘着中国基金业的投资者教育市场，基金理性营销时代正山雨欲来。(CIS)

晨星中国基金业绩排名

计算截止日期：2006年9月22日
数据来源：Morningstar晨星(深圳)基金数据中心

股票型基金

基金名称	单位净值(元)	8月晨星评级(级)(一年)	今年以来总回报率(%)	基金名称	单位净值(元)	8月晨星评级(级)(一年)	今年以来总回报率(%)
华夏大盘精选	1.7380	★★★★★	96.87	长城久泰300	1.3652	★★★	60.25
广发小盘成长	1.7586	★★★★★	92.39	申万巴黎新动力	1.5170	—	60.21
上投摩根阿尔法	1.9051	—	92.33	诺安股票	1.4964	—	60.01
上投摩根中国优势	1.9659	★★★★★	89.28	大成稳健	1.1687	★★★	59.71
景顺长城内需增长	1.9000	★★★★★	88.06	海富强大稳定	1.4923	★★★	59.78
广发聚丰	1.7383	—	87.06	大成价值增长	1.5810	★★★	58.09
银河回报	1.5922	—	82.71	华安兴业动力组合	1.5634	—	57.55
富国天益价值	1.0368	★★★★	81.34	华安创新	1.4840	★★★	57.15
招商优质成长	1.4891	—	79.76	东方龙	1.1416	★★★	56.93
广发聚富	1.7128	★★★★★	79.64	融通深证100	1.0560	★★★	54.79
兴业趋势	1.6596	—	79.31	博时主题行业	1.4607	★★	54.59
大成精选增值	1.4063	★★★★★	78.97	华商兴业多策略	1.3254	★★	53.98
汇添富优势精选	1.7322	—	77.82	鹏华泰盈	1.2525	★★	53.85
鹏华国债50	1.4560	★★★★★	75.16	宝盈泛沿海区域	1.3624	★★★	53.59
易方达积极成长	1.6488	★★★★★	74.77	东方龙	1.1416	★★★	53.59
国泰金鹰稳健	1.5320	★★★★★	74.74	融通行业景气	1.3510	★★★	51.21
景顺长城收益	1.6						