

Companies

山东证监局规范广播电视台股评节目

□本报记者 朱剑平

10月19日,山东证监局联合山东省广播电视台,向辖区各咨询机构及省和济南市的广播电视台媒体传达中国证监会、国家广电总局《关于规范证券投资咨询机构和广播电视证

券节目的通知》精神,并明确了山东辖区规范证券投资咨询机构和广播电视证券节目的具体监管要求及报备程序。

自去年年底以来,在中国证监会机构部的大力支持和指导下,山东证监局将规范辖区证券投资咨询活动作为一项系统工

程来抓。目前,政府五部门协作监管机制运行良好;会员制咨询业务机构整改达到了有关法规的要求,客户投诉得到妥善解决;辖内主要媒体证券节目播出内容规范,市场环境得到进一步净化。山东辖区证券咨询活动整体规范程度有了很大

提高。山东证监局副局长尹奉廷说:“在市场行情不断上升、市场需求不断扩大的情况下,要时刻保持冷静头脑,牢固树立合规意识,进一步增强社会责任感,切实维护好广大投资者的权益。”

山东省广播电视台要求各

广播电视台媒体要提高对规范证券投资咨询节目重要性的认识,加强对证券投资咨询节目的管理力度,不断强化从事证券投资节目编辑的专业素质,切实按照有关规定做好审核和报备工作,为山东证券市场的健康发展营造良好的舆论氛围。

升华集团再次入围中国制造业500强

□本报记者 赵旭

根据国家统计局正式公布的中国制造业500强最新排名,升华拜克(600226)的控股股东升华集团控股有限公司再次进入中国制造业500强,名列第463名。

2005年,升华集团完成销售收入40.2亿元,实现利税2.9亿元,是浙江省湖州市唯一进入中国制造业500强的企业。2004年,公司首次进入该榜单时名列第499位。在国家统计局公布的2006年度中国大企业集团竞争力500强排名中,升华集团获得进入前百位的好成绩,列第92位。

海信研制成功超薄双网双待手机

□本报记者 刘海民

一手拿着GSM手机,一手拿着联通CDMA手机的“双枪一族”,从此可免去多部手机随身的烦恼。18日,联通华盛在京召开了“中国联通双网双待手机上市暨形象代言人新闻发布会”,海信、华为、大显、酷派等高科技企业联袂展示了最新的双网双待手机产品,其中,海信D806机身厚度仅为16mm,属当前全球最薄的双网双待手机。

据悉,在3G时代即将到来之际,中国联通正加快与国内的通讯巨头展开合作,全面发力双网双待手机市场。海信“世界风”双网双待手机采用了双卡槽设计,每个卡槽均既支持双模卡又支持GSM或CDMA单模卡。

医改欲破题 医药商业公司面临机遇

□本报记者 田露

卫生部有关中国医疗卫生体制改革模式的发言,引起了市场对医药类公司的关注,昨日,多家医药上市公司股价大幅上涨。的确,中国医改备受关注,改革模式的重新选择必将带来整个医疗卫生领域利益格局的大调整,而有分析人士指出,在“以药养医”势必得到改变的局面下,医药流通行业将从这场变局中迎来可贵的发展机会,其受惠程度将远远大于医药制造业公司。

“以药养医”成为众矢之的

医疗问题近年成为民生热点,有关医疗体制改革的讨论也日趋深入。不久前,国家发改委还在其网站上开辟了“我为医改建言献策”的专栏,面向全社会征求意见和建议。记者注意到,该专栏上已有多条言辞恳切、论述详尽的留言,留言者多为具有多年行业经验的基层医务工作者。其中,对于“以药养医”体制催生的行业腐败和失职多有诟病。事实上,医改探索至今,明确医院的公益性质,加强政府投入已成为多方面的共识。

而在投资机构的行业研究人士眼中,“以药养医”的局面造成医院成为药品销售的主要渠道,药业类公司

得看医院脸色行事,而药品流通企业也自然发展受抑;由此也带来商业贿赂滋生,药业利润微薄,及药品流通行业秩序混乱的后果。

医药商业有望切得最大蛋糕

10月17日新华社发消息称,卫生部新闻发言人指出,中国医改思路变得更加清晰,即在农村普遍实行新型农村合作医疗制度,在城市推广社区卫生服务。对此,联合证券的行业研究员宋华峰向记者指出,由于涉及到与发改委的协调问题,卫生部的这一发言可能还不是最终方案。不过,他认为,明天“两会”可能会审议医改的相关议案,医改模式选择有望破题。

而业内人士指出,医药行业“十一五”规划中,已明确提出五年之内取消“以药养医”制度,这将带来行业的重大变化,牵涉到方方面面的利益调整。分析人士认为,未来医院公益性将得到明确,在医院分割出来的利益中,医药流通行业可能会拿得最多。原因在于,由于国家将更多地背负起对公民的医疗保障责任,所以对药品价格会有所控制,药业类公司

可能会直面更多限价措施;而与此同时,老百姓将转而主要从药房买药,这给医药流通行业的公司带来了极大机遇。更重要的是,由于药品涉及公民健康安全,国家不可能对这一市场完全放开,所以,更可能的是,国家会有意扶持形成一两家大的医药销售集团,来稳定市场秩序。

分销体系强大公司受到关注

有研究员向记者透露,今年年初以来,医药商业类的公司就已经引起他们的关注,认为有可能成为医药行业中的亮点,其中,最受关注的是那些分销体系强大,背景雄厚的上市公司。

国药股份被认为是这样的一家公司之一。该公司控股股东国药控股由中国医药集团与复星医药合资组建,旗下有两大平台,即国药股份与一致药业。其中,国药股份近年来业绩不断超出预期,申银万国近日发布研究报告指

出,国药股份今年前三季度实现销售收入21.15亿元,同比增长21.7%,实现净利润6781万元,同比增长58%,每股收益0.51元,超出了研究机构的预期。拉动业绩增长的主要因素就是公司分销业务销售收入和毛利率的上升等。与此同时,资料显示,2002年-2005年,我国医药分销企业已经从13000家减少到7000家。根据业内人士观点,医改带来医药流通企业发展机遇,但药品的特殊性也使品牌效应更加强烈,未来号召力不强的中小企业将被淘汰出局,行业的集中度将进一步提高。

此外,在大的医药流通集团日益重视扩大规模、跑马圈地的过程中,相关优质上市公司将获得大股东进一步资产注入的前景,目前也被市场看好。

记者:市场上还有一种担心是,公司近期是否会有高管人事变动?

管彤贤:我们公司经营管理层是严格按照公司法规定来落实的。

现任高管层都是从振华港机创立起即献身于公司,堪称公司最宝贵的财富,他们熟悉业务,

富有管理经验,能团结人,能胜任当前和今后繁重任务。迄今为止,我们的高管队伍十分稳定。

未来市场空间有多大

记者:在资本市场上,振华港机多年来一直拥有像上投摩根那样以机构为主的投资者队伍长年驻扎,原因不外乎看中公司独有的专业制造实力。但有人担心,港机市场可供发挥的余地已经不大,究竟如何看待公司今后的发展空间?

管彤贤:应该说振华港机比

较幸运的是拥有一个长久不衰的好市场。由于经济全球化,外贸必然大发展,可以说世界上所有国家对外贸易的依赖日益增强,中国如此,美国、欧洲也都如此。而外贸90%要越洋实现,这带动了集装箱船舶运输大发展,当前世界每年有2亿只标准集装箱、近20亿吨货物要通过各大小港口或装或卸,因而对集装箱装卸机械有大量需求。加之技术进步,产品不断更新换代又扩大了这个需求。这为振华港机提供了大显身手的市场舞台,有着一个稳定扩展中的市场空间。

当然,尽管这个市场我们占了70%的份额,但仍然要居安思危;所以,正如我们已经公告的,近两年振华港机还在开发另外4

个新市场,培植新的经济增长点。

记者:那么,振华港机如何保持全球港机行业排头兵的地位?

管彤贤:保持排头兵的地位,

是公司多年来为之奋斗的头等大事。

除了在产品质量价格和售后服

务方面下工夫以外,我们重在

发展自己的核心竞争力。迄

今为止,我们拥有10项“人无我有”的

核心竞争力,譬如我们有6万吨级

整机运输船18艘,可将庞大的起

重机以整机形态跨海越洋运至世

界各大港口,而全球20余家重型

装备制造企业目前均无此能力。

谈核心竞争力,必须提到被

我们视作企业灵魂的自主创新能力。

例如我们4年前首创推向市

场的双小车集装箱起重机,是给全

世界自动化码头的重大献礼,德

国汉堡港哈拉码头已订购14台。

再如我们最新推向市场一次吊两

只40英尺箱的高效起重机,可提

高生产率50%以上,这一21世纪

集装箱码头首选的更新换代产

品,如今已接近100台新订单。

ZPMC有十余项值得自豪的自主

创新产品,它保证了起重机的高

效率和可靠性,是振华港机如今

优于对手而称雄世界港机市场的

“重型武器”。

记者:振华港机经过14年拼

搏奋斗后,已成为全球港口机

械行业的霸主。那么,公司未来的发

展战略是什么?

管彤贤:对于未来,总的战略

方针是要做大做强,永无止境,这

也是始终摆在我们面前求解的课

题。为此,面对船舶大型化,以及

全球港口实现自动化集装箱装卸

所带来的新需求,我们还提出了

赢得未来市场先机的五项具体措

施:首先是“以钢为纲”,钢是我们所有产品的载体,要采取一系

列措施瞄准有潜力的钢制品市

场,打开以钢为主体的各种市

场大门,如今已初见拓展成效,新

市场产品包括大型钢构桥梁、海

上作业平台配套设备等;其次是扩

大远洋运输能力,进一步强化远

洋整机运输能力,让产品卖出好价

钱;再则抓好将农民工改造成产

业工人的建设工作,通过培育一

支训练有素的能工巧匠队伍,将安

全事故降低到最小程度,最终有利

于产品品质的提升;第四是不断主

动创新,将高新技术要素注入产

品中,谋求领先于竞争对手的实力;

五是扩大基建投入、扩大生产能力,我

们要盖重型车间、重型码头,添置

超重型设备等等,简而言之要靠物

质力量来武装。

这5项措施已经在逐一有序

地实施之中,一扇又一扇新、老产

品市场的大门正在向我们打开。

经营目标有望提前实现

记者:照您这样的描述,振华港机未来几年的发展势头会十分可观?

管彤贤:当然啊,振华港机是

个有抱负有打算的企业。落到实

处来看,就是我们正在按股东大

会通过的决定,在三年内利用未

分配利润回报等方式筹集,将投

入共计53亿人民币建设好产品制

造基地,壮大公司实力。我们原定

目标是到2010年产值达到300亿

元、净利润达20亿元。现在看来,

这个目标有把握提前实现。

记者:那么,投资者应该对振

华港机充满信心?

管彤贤:是的。事实上,大家已

经知道,公司的控股股东已经

是经过调整后的更富实力的中国

交通建设集团,集团董事长周纪昌

又身兼振华港机的董事长,而且他多次公开强调要不断支持好

公司的经营发展,所以振华港机的

发展前景已经更加明朗了。

这里,我还想说的是,作为投

资人有必要理性地看待公司业绩

与股价表现之间的关系问题,毕

竟股票是一种特殊商品,它会反

映企业的经营情况,同时也受供

求关系影响,所以有时候股价未必能充分体现公司价值,最近振华

港机股票走势主要是供求关系的作用。

事实上,我们企业经营一直很

正常,今年任务胜利在望,明年

合同正在不断到手。最后,我要强

调的是:振华港机的健康发展离

不开广大股东的理解和支持,而

公司也一定会以更加出色的经营

业绩,回报全体投资人。

■公司一线

解百集团预计今年盈利增两倍

□本报记者 江燕

从营业收入分析,该公司商品销售、进出口