

黑龙江浙江发出清欠总动员令

□本报记者 高文力 江燕

昨日,黑龙江省人民政府召集所有上市公司的地、市负责人,所有尚未完成股改及仍有大股东占用情况的上市公司主要负责人,以及公安、司法等部门召开专题会议,在最后80天进行清欠和股改总动员,黑龙江省证监局局长曹殿义传达了中国证监会长沙会议精神,黑龙江省副省长王利民对清欠和股改做了明确部署。

黑龙江省是上市公司大股东占款的重灾区,年初大股东

占用达到30多亿元,虽然经过证监局及省市各级政府的督促,上市公司完成清欠16亿元,但到9月底仍有15亿元的大股东占用情况,占用的额度及家数在全国都在前几名,其中黑龙江股份占款7亿多元,是目前全国资金被占用最多的上市公司。

据了解,目前黑龙江存在着上市公司资金占用方经营恶化、无能力偿还,重组又受限于债权人,以及有些地方实力有限、重组成本高等因素,清欠及股改难度较大。

王利民副省长强调,各地的市领导及上市公司负责人要有紧迫感,不要有任何侥幸心理,年底前要全面完成清欠和股改任务。影响股改的拦路虎是占用,上市公司董事长要履行清欠第一责任人的责任,占款年底前要么还债,要么追究法律责任。同时,要强化现场个案监管,请证监局做专项检查,查清占款原因,严重的要立案。

浙江证监局日前下发了《关于配合做好清欠专项检查工作的紧急通知》,对欠债不还

的“老赖”“亮剑”。

该通知指出,为深入贯彻国务院、证监会对上市公司清欠工作的总体部署,确保辖区清欠任务按时完成,根据证监会的统一安排,浙江证监局拟于2006年10月8日至31日对辖区上市公司开展清欠专项检查工作。

浙江证监局要求各上市公司严格对照《国务院批转证监会〈关于提高上市公司质量意见〉的通知》(国发[2005]34号)及证监会有关文件要求,对截至2006年9月30日控股股

东(实际控制人)及其关联方占用上市公司资金情况进行全面自查,并于10月13日前将自查情况报告证监局。证监局将根据日常监管中掌握的情况及各上市公司的自查结果,对部分上市公司开展清欠专项检查,将根据有关规定立案查处,情节严重的移送司法机关依法追究刑事责任。

据了解,对于辖区内占款情况比较严重的高风险上市公司,浙江证监局将重点监管。

东软成都园区投入使用

□本报记者 唐学良 吴光军

东软集团日前宣布,历时一年建设的东软软件园成都产业园区建成并投入使用;与此同时,东软集团启动了面向西南地区高校与社会的人才招聘计划,未来5年内该园区将达到3000至5000人规模。

据了解,为了满足未来几年东软国际化战略和业务高速发展的需要,随着东软成都园区的正式投入使用,东软软件外包、行业解决方案的技术支持与培训、数字内容开发、BPO业务以及培训等业务将陆续迁入园区,人才需求量与往年相比将会有很大幅度的提高。

东软集团总裁助理兼人力资源部部长李印泉介绍说,东软是我国第一家人员规模过万的企业,正是依靠丰富的人力资源和产学研一体化发展模式的优势,东软在软件外包、行业解决方案的技术支持与培训、数字内容开发、BPO业务以及培训等主要业务上取得了规模化发展,进而形成了人力资源规模与效益规模的同步良性循环。

清华紫光新系统获保密局认证

□本报记者 王尧

日前,清华紫光计算机终端安全保护系统通过了国家保密局的检测和认证,获得了《国家保密局涉密信息系统产品检测证书》,成为在涉密信息系统中允许使用的产品。

据了解,这是该系统继通过公安部和中国人民解放军信息安全认证后获得的又一项重要认证。清华紫光计算机终端安全保护系统通过USB接口以及计算机配置基于硬件的安全芯片,可以全面、迅速地提高计算机的安全防护水平。

天士力项目管理得国际银奖

□本报记者 丁昌

第20届项目管理全球大会日前在上海召开,天士力申报的“企业全面项目化管理项目”成功入围“IPMA国际项目管理大奖”,并在11个全球入选的项目中夺得银奖。

本次大会由总部设在瑞士洛桑的国际项目管理协会(IPMA)组织,会议重点在于展示并推进全球项目化管理的发展水平和成果,项目审核程序严格,天士力在8月直接接受了来自美国、德国、波兰、奥地利的评估师小组的现场审核,最终与中国神舟六号载人飞船项目一同入选大赛,成为两个仅有的入选大赛的中国项目。“IPMA国际项目管理大奖”是项目管理领域的最高奖项,本次天士力获奖直接打破了传统的欧美国家垄断格局,成为新的代表国际项目管理发展方向创新典范,标志着在项目管理领域中国企业的管理水平已达到国际先进水平。

目前项目化管理已经运用在天士力的生产运营上。

升汇资金危情波及三家上市公司

□本报记者 田露

目前实际控制着上市公司丹东化纤的升汇投资集团有限公司,自2003年来开始发力资本市场,除控制丹东化纤之外,还先后试图参与锦化氯碱控股股东改制以及直接参股新乡化纤,由此曾被市场称为“升汇系”逐渐成形。然而,今年下半年以来,升汇集团投资锦化集团及新乡化纤事项却相继告吹,与此同时,丹东化纤还曝出因控股股东及升汇集团涉债务纠纷而遭土地查封的事件。种种事项显示,升汇集团资金链似乎出了点问题。

资金不到位收购告吹

近期丹东化纤与锦化氯碱几乎在相同的时间披露了涉及到升汇集团资金情况的事件。

丹东化纤于2006年10月19日发布重大诉讼公告,公告称,由于公司控股股东丹东化纤集团及实际控制人升汇集团曾于今年6月与丹东国有资产经营有限公司签订协议,约定在两个月内支付国资土地拍卖款,丹东国资公司目前因这起债务纠纷而向法院提出财产保全申请,法院已查封了丹化集团338380.75平方米的土地使用权。而2006年10月18日,锦化氯碱则发布公告提示道,公司控股股东丹东化纤集团通知,由于新的投资方未履行《锦化集团增资扩股合同》项下的各项责任和义务,原合同中止,锦化集团股东大会也做出了升汇集团、上海化纤从锦化集团退出的决议,并已经办理了工商变更的法定手续。

连年大肆扩张后继乏力

升汇集团原名福建升汇纺织投资集团有限公司,后变更为升汇投资集团有限公司。2003年,其收购丹东化纤控股股东丹化集团90%的股权时,资料显示,升汇集团成立于2001年,是一家大型的民营纺织行业企业,其注册资本为1.24亿元。收购丹化集团前,其拥有直属企业7家,总资产逾20亿元,净资产逾10亿元,年营业额达20亿元人民币,合并利润5300多万元。

在升汇集团于2005年10月签订协议,拟以2.55亿元收购新乡化纤16.21%的股权之时,新的资料显示,截至



升汇集团似乎将因为资金状况而导致资本市场战略受挫 徐汇 资料图

2004年底,其直接控股、持股的公司已达12家,总资产膨胀到69亿元,净资产达32.8亿元,主营业务收入及净利润相比2003年披露的情况也翻了一倍多。

显然,升汇集团这几年间是在收购兼并方面有较大的动作,而这种运作需要钱的支撑。升汇集团资金是否充足呢?上述各家公司发布的公告已令人就此打上一个问号。

丹东化纤清欠或受影响

中小投资者最关心的肯定是,实际控制人若资金链绷紧,丹东化纤是否会受到影响?

显然,此次丹化集团土地遭查封已对丹东化纤的清欠事宜产生不利影响。今年7月,丹东化纤发布关联交易报告书表示,丹化集团及其关联方欠付丹东化纤本息合计4.93亿元,丹化集团拟以土地资产抵债。然而,10月19日,丹东化纤表示,丹化集团被法院所查封的338380.75平方米的土地使用权中,包括了丹

化集团承诺偿还对公司欠款所使用的土地。因此,上述诉讼将影响原定公司大股东欠款按期解决。

此外,记者注意到,丹东化纤在2005年年报时曾被北京中天华正会计师事务所出具保留意见的审计报告,保留意见涉及两点,一是丹东化纤期内对关联企业的应收款项事宜,二是其给关联企业开具的银行承兑汇票事宜。其中,年内丹东化纤曾给关联企业厦门志极国际贸易控股有限公司一举开具了8.24亿元的银行承兑汇票。

就在丹东化纤清欠横生波折之时,公司自身的流动资金紧张形势却日益显露,2006年10月10日,丹东化纤表示,因公司流动资金紧张,同意将旗下数条生产线提供给吉林化纤进行来料加工。昨日,公司又披露,丹东市商业银行在法院起诉,要求公司偿还到期借款1.62亿元人民币及利息,为此法院已下令查封公司618087.4平方米的土地使用权。

达高票过关。

在S西饮食完成股改后,除S*ST泰丰及S宝光两家进入股改程序的公司等待投票外,陕西尚未进入股改程序的只剩下了S*ST长岭。

S西饮食股改方案获得流通股股东认可

□本报记者 王原

S西饮食(000721)股改投票23日在西安长安宫举行,流通股股东赞成率达到84.89%,成为第21家通过股

改的陕西公司。

S西饮食对价安排为流通股股东每持有10股将获得4.5股的转增股份,相当于每10股获送2.5股。据记者了解,由于该对价水平低于陕西

上市公司平均水平,公司股改压力非常大,经过大股东及管理层的耐心而广泛的沟通,终于取得了流通股股东的认同,最终以流通股股东84.89%赞成率及全体股东95.80%赞成率

永新股份突破产能瓶颈打开盈利空间

□本报记者 张潮

永新股份(002014)运用自有核心技术以及引进关键设备突破产能瓶颈,提升产品档次,在增强核心竞争力的同时,即将打开未来利润增长空间。据今日公告,该公司日前顺利完成了第二届十一次董事会审议批准的投资建设年产5000吨真空镀膜技改项目,实现新增产能5000吨,使得公司镀膜产品产能翻倍,达到年产10000吨,技术含量也达到国际一流水平。

镀膜产品是永新股份的主营

业务之一,产销两旺。但受产能限制,近几年永新股份的镀膜产品一直无法进一步扩大市场份额,为此,该公司通过自筹资金从德国引进了世界上最先进的镀膜机,并于今年9月份正式投产。此设备主要用来对软性材料从卷到卷的单体镀膜或氧化硅,镀膜后的材料可以用于包装材料、装饰材料或其它用途。在永新股份新镀膜设备投产不到一个月,该公司就新接国际市场镀膜订单价值超千万元人民币,使该公司的外贸业务实现跨越式发展。

记者在现场采访时还了解

到,在新设备投产仅几天,该公司凭借多年的技术积淀和研发优势,开发出一种拥有自主知识产权的高科技产品SiOx-PET膜,此产品填补了国内空白,并将大幅度提高产品的附加值。

永新股份有关负责人表示,真空镀膜包装材料尽管只占主营业务收入的10%,但是占主营业务收入约90%的彩印复合包装材料的最关键工序之一,技术含量较高,是体现该公司核心竞争力的重要方面,市场前景也很广阔。根据2005年相关资料,我国市场对镀膜产品的需求量为

15万吨,未来几年将以10%以上的速度增长。同时,和欧美国家镀膜产品占软包装材料38%相比,我国的比率只有约10%。因此新增5000万的产能将很快得到消化。

该负责人进一步表示,作为国内软包装行业的领先企业之一,永新股份和国内主要食品及饮料生产商已经建立了战略合作关系,市场竞争力具有明显优势。但是因为产能限制,该公司不得不放弃了部分大客户的订单。此次新项目的投产,正好满足市场自然增长和公司产

能不足而留下的空间。他介绍说,在原来5000吨产能中,只有2000吨是供应市场,另外3000吨自身消化;而新增5000吨的产能中,将有1000吨用于公司内部需要,至少3000吨将满足市场需求,市场前景广阔。

值得关注的是,永新股份新增5000吨镀膜生产线如果全部用于生产该公司新开发成功的换代产品SiOx-PET镀膜,其年产能可达2000吨。由于该SiOx-PET镀膜具有高透明度、高阻隔、防潮阻氧、保鲜保香、环保、耐蒸煮和适宜微波加工等性能,在

国际上也属于技术先进的新产品,因此远远高于普通镀膜产品每吨2万元人民币出头的市场价格。记者在采访中了解到,SiOx-PET镀膜产品在国际市场价格因规格不同每吨在8到15万元人民币之间,相对于普通镀膜产品毛利率非常高。考虑到国内市场目前的年需求量也就在2000吨,而且价格也比国际市场要低,所以永新股份目前的市场策略还是在国际市场。日前已由排名世界500强的食品及饮料巨头要求提供SiOx-PET镀膜相关样品,或者已经表示合作的意向。

■公司一线

中色股份前三季盈利同比增5倍

□本报记者 陈钢

中色股份(000758)昨日发布了公司前三季度财务报告,报告显示,公司前三季度主营业务累计完成营业额14.68亿元,较上年同期增长98.75%;营业利润较上年同期增长5倍多。

据公司方面分析,前三季度公司执行的项目主要是伊朗阿拉克电解铝厂项目、越南生权铝厂项目、哈萨克电解铝项目,其中哈萨克电解铝项目为今年新开工项目,设备发运工作进展顺利,土建工作也在规模展开,因此主营业务营业额较上年同期增幅较大;同时控股子公司蒙古鑫都矿业有限公司自从去年9月投产以来,锌精矿生产状况稳定,为公司主

营业务增长做出较大贡献。公司的有色金属采选与冶炼毛利率达到了非常可观的70%,收入已经和公司的承包工程业务齐平。但公司前三季度净利润149452.66千元,较上年同期减少13.08%,公司方面解释,其主要原因是由于上年同期完成了民生银行股权转让事项,产生了较大的投资收益,而今年民生银行股权转让事项因股改工作顺延至第四季度进行,所以,虽然前三季度营业利润较上年同期大幅增长,但投资收益大幅减少使得净利润较上年同期略有下降。

虽然中色股份净利润下降,但在第三季度末花旗、汇丰等QFII已赫然现身该公司十大股东之列。

S金健前三季药业产销超去年

□本报记者 赵碧君

S金健(600127)三季报显示,公司今年前三季度实现药业销售7050万元,同比增长45%,已经超过去年全年药业销售规模。该公司有关负责人表示,目前公司在稳定米、面、油等粮食主业经营的基础上,正抓紧时间进行药业三期工程建设,确保药业三期工程能够在年底竣工投产,使药业成为公司新的利润增长点。

据介绍,S金健的药业总资产达2.02亿元,拥有湖南临澧和德山两个药厂,并且全部通过了国家GMP认证,产品生产关键设备与检测设备均从国外引进,产品包括一个国家I类新药、三个国家II类新药等在内的35个输液剂品种。其中,PP瓶大输液的年生产能力达到5000万瓶,非PVC软袋输液达到1500万袋,处于全国领先水平。该公司去年实现药品销售6818万元,今年前三季度的销售额已经超过去年全年,而且毛利率持续提高,现在已经达到38%,成为公司盈利水平比较高的资产。

对于继续扩建药业生产规

模,S金健有关负责人认为,药业公司已经通过了湖南省科技厅的高新技术企业认证,由于药业市场前景看好,产销形势趋旺,且二期二期工程的建设,生产、销售,为药业培养了一大批工程技术人员、管理人员、销售人员和熟练技术工人,建立了一套切实可行的软件管理体系,完成了塑料瓶装输液生产的法规手续,为扩大塑料瓶装输液生产规模获取规模效益奠定了基础。

公司现在扩大规模是小投入大产出,药业一期生产规模是每年2000万瓶,投资是5300万元;二期工程生产规模是每年2500万瓶和1500万袋,投资是2800万元;三期设计生产规模达到每年12000万瓶,投资仅需5000万元左右。药业三期工程包括新建生产车间和仓库各一座,总建筑面积18646平方米,年生产250ML和100ML各种塑料瓶输液12000万瓶。三期技改完成后,整个药业将达7条生产线,年大输液生产能力为1.8亿瓶(袋),将成为全国软塑大输液单生产的第一大企业,年销售收入预计可达4亿元,利税可达3000万元。

金证股份确立证券软件优势地位

□本报记者 赛晓光

内地股市的全面向好以及券商核心业务系统升级,为证券IT企业提供了巨大的商机。金证股份(600466)通过不断增强研发和营销实力,逐渐确立了在证券IT领域的行业龙头地位。

面对券商实施集中交易日益普及的热浪,金证股份较早地嗅到了这一巨大市场商机,率先推出券商集中交易解决方案,其面向中小券商的集中交易软件KB32,迅速抢占了最大的市场份额。在大券商集中交易系统方面,金证公司和中信证券、国泰君安开展战略合作,开发的金证新一代集中交易系统,从2004年就开始在中信、国泰君安、国信、中信建投、中投证券、民生、渤海、联合等大券商陆续上线,在大券商中形成绝对的市场优势。

到2005年底,金证公司在券商核心业务软件上的地位已经占据市场第一位。而且,随着金证公司的战略合作伙伴——中信集团、

建银投资等强势机构的快速扩张,可以预测,金证公司在未来两年的发展势头将更强,在行业的龙头地位将更加巩固,竞争优势将越来越明显。

业内人士分析指出,证券IT企业的市场表现是与其在新产品开发、技术队伍建设、服务体系构建上的投入是成正比的,从结果上可以反推出各公司资源投入的不同。对证券IT企业来说,证券核心交易系统在券商IT系统建设方面的影响是至关重要的,核心业务系统市场的得失直接影响了其在创新业务方面的得失,创新业务和核心业务系统是紧密联系的体系。

金证公司凭借在核心业务系统上的竞争优势,在保证金第三方存管、融资融券、股指期货、集合受托理财、券商营销服务等方面一路领先,其与国泰君安合作开发的保证金第三方存管系统,得到了中国证监会的充分肯定,成为证监会向全行业创新类券商和规范类券商推行的标准模式。