

农行股改仍在论证“分拆版”并未搁浅

权威人士透露,中央金融工作会议后或有定论

□本报记者 苗燕

昨天,农行副行长唐建邦在出席农行“金e顺电子银行产品发布会”后接受记者采访时表示,农行的股改方案仍然在论证之中。这意味着农行改革选择何种版本,目前尚无定论。有权威人士对上海证券报表示,农行已被正式纳入农村金融整体改革方案内,方案最终将在中央金融工作会议上进行论证。

从今年5月开始,农行的

改革方案开始成为各界关注的焦点。“分拆版”和“整体版”改革方案迅速成为业界与学界论战的热点话题。记者从农行多位高层人士处了解到,很多农行人对于“分拆”方案极为反感,尤其是各分行的高管。

尽管方案一直未定,但可以明显感觉到的是,自从“论战”开始,农行的改革速度明显加快,并且在有意向着整体股改的方向进行。从成立股改领导小组到开始外部审计,从全

面清查资产到人力资源改革,农行正试图努力为整体股改营造一个良好的氛围。

但记者从多方面途径了解到,“分拆版”的方案也一直未有搁浅。中央汇金公司副董事长汪建刚曾公开表示监管层论证过多个版本的方案,其中包括“分拆版”。并且直到现在,“分拆版”或者其变形版,仍然是改革方案的其中之一。

中央财经大学银行业研究中心主任郭田勇对上海证券报表示:“不管是哪种版本的改革

方案,我认为最终监管层的论证重点都会放在‘改革效果’和‘改革成本’这两个因素上。”

郭田勇说,因为农行的改革既然已经被纳入农村金融整体改革方案之中,因而农行改革后必然要符合其支持县域经济发展,定位农村金融的总体目标。其业务发展也要与这个定位相吻合。

另一方面,改革成本是高成本时必然会考虑的因素。郭田勇认为,整体改革的财务成本高于操作成本,即,需要

国家注资的金额较大;而分拆改革的财务成本低但操作成本高,因为如果分成若干个法人,必然需要海量工作。但总体来看,“分拆版”的总成本仍然是要低一些。

郭田勇认为,改革时间并不一定是管理层考虑的主要因素。不过,监管机构对于农行改革的态度却略显急促。银监会副主席蔡鄂生在此前一天公开表示,要“加快农村金融改革步伐,推进农业银行改革尽快启动。”

央行拟允许非金融机构从事支付结算服务

将制定颁布《支付清算组织管理办法》

□本报记者 苗燕

中国人民银行支付结算司副司长谢众昨天在出席农行“金e顺电子银行产品发布会”时透露,央行正考虑逐步开放支付清算服务市场,允许非金融机构从事支付结算服务,并制定颁布《支付清算组织管理办法》。他还透露说,央行将采取多项措施进一步推进电子支付结算服务的发展。

谢众透露说,央行将逐步完善电子支付规则,在《电子支付指引(第一号)》的基础上,根据电子支付市场的创新和发展情况,考虑出台一系列有关电子支付的规范性文件。另外,完善基础设施建设,提高现代化支付系统的覆盖范围和运行效率,加快支票影像交换系统的建设,支持支票全国通用。同时,继续推广银行卡等卡基支付工具,启动《票据法》的修改完善工作,尽快确立融资性票据、电子票据、票据截留及影像技术等法律地位,并大力推进征信体系建设,加快覆盖全国的征信系统的运行,优化电子支付系统的运行环境。

随着计算机、通讯技术的迅速发展,推动了支付体系的信息化、电子化和产业化的进程。各大银行都纷纷推出了电子银行产品。

以农行为例,2005年,网上银行渠道交易额突破9万亿元,位居同业第二。到2006年三季度末,网上银行渠道交易额达15.3万亿元。截至2006年三季度末,电子商务业务交易额达31.9亿元,开通网上特约商户169家,基金网上直销交易额6.3亿元,月增长率88%。电话银行截至2006年三季度末,实现交易笔数38785万笔,交易金额

775亿元,月均增长率15.5%。

谢众特别强调说,我国加入WTO的过渡期即将结束,支付服务市场将成为外资银行与国内银行竞争的重点。而外资银行在产品创新能力、电子化应用、风险管理水平方面有着明显优势,这将对中资银行的支付结算业务带来巨大的竞争压力。

目前我国已形成以票据和银行卡为主体,以电子支付方式为主体的非线性型支付体系。谢众说,创新支付工具在业务流程、交易方式、营销模式等方面具有其特殊性,也对管理提出了新的要求。为此,业务管理部门需要适应支付业务和技术变化的需要,加快修改和完善支付结算法规制度的步伐。

思科在华设立融资租赁公司

美国思科系统公司发布的最新财务报告,在2007财年第一季度,该公司盈利较上年同期上涨28%。该公司9日还宣布,在中国成立专门的融资租赁公司,从而成为在华首家致力于为客户提供中长期财务解决方案的网络设备公司。

根据财报,思科公司第一季度(截至2006年10月28日)的销售总额达81.8亿美元,净利润为16.1亿美元。商业和通讯网络设备是公司销售的主要增长点,网络设备销售在东亚、拉美、非洲以及中东等市场均增长了40%以上。思科首席执行官约翰·钱伯斯当天说,思科各方面业务都获得强劲增长。这表明市场越来越认同思科把网络作为通信和信息技术基础平台的“理念”。

除保持主营业务发展外,思科积极扩展融资租赁业务。思科(中国)融资租赁有限公

司成立的目的,正是为客户提供更高灵活性并节省客户运营成本。

思科(中国)网络技术有限公司总裁林正刚表示,网络正成为一种企业的战略性资产,企业高管将更加专注于如何在固定预算内最大限度地保持网络的灵活性和升级能力。而思科的融资租赁服务为客户提供了新的工具,以管理这些复杂的技术、财务问题。

思科公司是目前全球最主要的网络设备制造商之一,而思科(中国)融资租赁有限公司是其独立经营的子公司。自1994年进入中国市场以来,思科不断加强投入和开发力度。去年10月,思科在上海正式启用其世界一流的研发中心。今年5月,其以IT服务为主导业务的思科(中国)信息技术服务有限公司也宣告成立。(新华)



支付服务市场将成为外资银行与国内银行竞争的重点 史丽 资料图

外资巨头觊觎国内支付业

□实习生 李春燕 本报记者 夏峰

作为全球知名电子商务和支付服务提供商,第一资讯国际昨日表示,该公司可能在未来一年内推出针对中国支付市场的新技术。

第一资讯国际集团北亚区总裁李励祖表示,面对中国即将全面开放金融市场,该公司计划于半年至一年内,在ATM等支付领域推出相应的新模式或新业务。据介绍,支付业务主要包括发卡、收单和转换三个方面的业务。

目前,银联、VISA、MASTER等支付巨头在中国提供的服务主要集中在转换业

务,而第一资讯国际可以提供发卡、收单、转换服务,并提供外包业务,包括银行卡、预付卡、智能卡、终端服务、电子支付、与信用卡相关的保险业务等多种业务。

截至2005年底,国内总共有175家发卡机构,发卡总量达到9.6亿,电子收单机达61万台,自动取款机达8万台。而美国发行的银行卡已超过13亿张,相比成熟的支付市场来说,中国支付业务仍比较落后。

李励祖认为,中国庞大的人口数量就是潜在的支付业务市场,同时支付业务涉及多个领域,对于金融市场的发展具有重要作用。“该项业务逐渐

受到政府重视与推动,高额收益也吸引越来越多的企业进军支付业务市场。”

对于国内大部分银行的信用卡业务尚未盈利的现状,李励祖表示,在信用卡业务发展初期,发卡量是各家银行关注的重点。“频繁使用免收年费甚至部分减免提现手续费等各种促销手段,所以初期业绩不理想也在情理之中。”李励祖说。

据统计,美国市场8000万拥有银行卡的家庭中,2004年平均每户未支付信用卡债务达到6000至7000美元;当年美国信用卡行业通过收取逾期支付的利息费用,以及透支交易的收费总收入达到430亿美元。

平安产险增资人民币14亿元

总注册资本达30亿,资本跃升至行业前三



□本报记者 唐雪来

近日,经中国保监会批准,中国平安财产保险股份有限公司正式完成股权由16亿股扩大为30亿股的增资扩股。本次增资总募集资金为人民币14亿元,加上公司原有注册

资本人民币16亿元,平安产险总注册资本达人民币30亿元,在全国产险公司中位列前三。此次增资成功,标志着平安产险的资本实力、偿付能力和承保能力得到很大增强,市场竞争力明显提高。

今年4月底,平安产险股东大会作出决议,以股票面值价格向所有老股东配股,增资规模为14亿股。此次配股增资方案得到老股东的积极响应,股东根据股份认购。8月份,资金募集工作及验资工作全部完成。日前,注册资本及股权结构的变更已获保监会批准。

平安产险原系中国平安保险(集团)股份有限公司的主要业务部分,2002年12月根据保险法的要求正式成立,注册资本为人民币16亿元,是平安集团旗下的重要专业子公司。公司成立三

年多来,各项业务稳步增长,盈利能力不断提升,内控体系日益完善,管理水平不断提高,公司整体呈现良好发展态势,在国内市场上无论业务规模还是盈利能力均稳居市场前三位,业绩增长态势良好。平安集团2006年中报显示,2006年上半年,平安产险业务实现净利润人民币3.17亿元,较去年同期增长123.2%,毛承保保费收入达人民币83.89亿元,较2005年同期增加33.4%,全国市场占有率增至10.7%。

平安产险董事长兼CEO曹实凡表示,计划将新增资本金主要用于提高公司的经营管理水平和客户服务水平,包括完善服务网络和服务手段、开发新产品、增加员工及代理人培训、改进信息系统、搭建高效统一的平台等。

央行将推动商业汇票信用评级

□本报记者 禹刚

央行昨日发布商业承兑汇票的指导意见,将推动汇票的出票人、承兑人进行信用评级,并将评级结果纳入企业信用信息基础数据库,依法接受查询。

但业内人士介绍,目前商业汇票的使用还不尽如人意,一方面商业汇票中银行承兑汇票占比过高,商业承兑汇票占比过低的结构性矛盾比较突出,另一方面,不少企业借助商业承兑汇票造假,本周正在审理的顾维军案中,就涉及利用无真实贸易背景的商业承兑汇票虚增销售收入,3年虚增利润3.3亿。

在昨日发布的《促进商业承兑汇票业务发展的指导意见》中,央行表示将推动商业承兑汇票的出票人、承兑人进行信用评级,并将评级结果纳入企业信用信息基础数据库,依法接受查询。

对于尚在完善中的企业信用信息数据库,央行表示将引导商业银行和企业办理商业承兑汇票业务时使用企业信用信息基础数据库,为推广商业承兑汇票提供信用查询支持。并要有

计划地组织具有社会公信力的中介机构开展企业信用评级,并促使评级结果与银行信用支持相结合。

央行表示,要继续加大企业信用信息的收集力度,扩大信息采集范围,将违规开立使用银行结算账户、违约支付、逃废债务、欠缴税款等信息加以收集并通过适当方式予以披露。

对于商业银行,央行要求商业银行要加强对客户支付结算信用信息的收集、整理和分析利用,跟踪了解企业签发、承兑和兑付商业承兑汇票的情况,主动向人民银行报送商业承兑汇票承兑人的不良支付信息和其他信用信息。对持票人开户银行、贴现银行的合理查询,商业承兑汇票承兑人的开户银行应予以配合。

央行还要求商业银行创新商业承兑汇票业务的开展形式,发掘新的利润增长点,实现银企双赢;大力推广银行信用助推企业商业信用的模式,探索保函业务、票据保证业务与商业承兑汇票业务的结合,采取对商业承兑汇票保证、贴保等形式,提高商业承兑汇票信用保障程度。

五家股东各持股20%

正德人寿今日在京成立

□本报记者 卢晓平

从申请设立到对外正式开业经过三个年头,期间历经公司名称的变更以及几轮股东单位的更换之后,记者获悉,原昭德人寿、现正德人寿保险股份有限公司(下称“正德人寿”)10日在北京正式对外宣告成立。

据了解,股东单位经过几轮更换之后,最早发起设立的几家公司多数已撤出资金,但作为一家由中国保监会批准设立的全国性保险股份有限公司,其最初确定的5亿元注册资本并没有因为股东单位的频频变换而有所变动。

记者从正德人寿获悉,该公司现由五家股东组成,各持股20%,分别为浙江凌达实业有限公司、浙江美好控股集团有限公司、五环纶纶实业集团有限公司、福州开发区泰孚实业有限公司和新冠投资集团有限公司。其业务范围为人寿保险、健康保

险;国家法律、法规允许的保险资金运用业务;经中国保监会批准的其他业务。

知情人士透露,正德人寿董事长兼总裁(CEO)将由其筹备组负责人,即中国人民大学财政金融学院保险学系主任、国家发改委研究中心主任张洪涛出任。此外,该公司已经拥有一支由中国著名经济金融保险专家和成功企业家组成的具有战略性思维的核心经营团队;邓鹤鸣出任监事会主席;王宪章出任名誉董事长并和戴凤举共同出任独立董事;凌国军和沈国华出任副董事长。

在北京市海淀区万寿路甲15号7区的大院里,曾经与国发资本市场研究中心“两块牌子,一套人马”的原昭德人寿筹备组目前仍与该公司同在一处办公。

知情人士透露,总部设在北京的正德人寿目前只考虑在北京开设第一家分公司,将来的分支机构部署还未确定,但这从其股东方可猜测,该公司继北京之后,最有可能考虑江浙两省设立营业机构。

农发行黄金客户将可获信用贷款

□本报记者 但有为

农发行系统的黄金客户将可申请信用贷款,并享受一定的利率优惠。这是日前下发的《关于公布中国农业发展银行首批黄金客户名单的通知》(以下简称《通知》)指出的。据了解,首批共有包括中国粮油食品(集团)有限公司在内的146家获得该行系统黄金客户资格。

“对评选出的黄金客户和优质客户,各级行要在同等条件下优先予以贷款支持,让这些客户优先享受农发行提供的相关金融服务。”《通知》要求。

具体表现在:对农发行系统黄金客户,符合公开授信条件的,实行公开授信管理,对所需贷款,在有效落实相关风险防范措施的

基础上,可以采取信用贷款方式,贷款利率可适当下浮。对省级分行黄金客户,符合公开授信条件的,也可实行公开授信管理,对所需短期贷款,在有效资产全部抵押担保后,不足部分,可以实行信用贷款,贷款利率也可下浮。

农发行负责人称,此举是为加强贷款客户营销与管理,实施客户分级管理,有效防范和化解信贷风险。

据悉,根据今年年初全国分行行长会议精神,农发行总行组织了首次客户分级评定工作。全行系统共评出地市级分行优质客户1378户,省级分行优质客户1171户,省级分行黄金客户791户。在省级分行黄金客户的基础上,总行评出了农发行系统首批黄金客户146户。

国际金融机构:中国金融业将迎来爆发性增长

全球金融业咨询服务巨头机构——奥纬咨询8日于此间称,随着人均GDP水平的不断提高,中国金融业已达到爆发性增长的起飞点。

根据该机构的研究,到2020年中国金融服务业收入占GDP的比重将达到8%-9%,这意味着在目前不足5%的基础上将实现飞跃增长。

奥纬咨询亚太区总裁戴维·诺贝尔说,这缘于中国在金融服务需求方面的强劲动力,以及当前日趋自由化的市场监管环境。据了解,我国居民目前的金融资产已接近3万亿美元,且流动性的金融资产规模近年来一直以年均

17%的速度增长。戴维·诺贝尔说,虽然目前中国的人均GDP仍不足2000美元,但东部沿海发达省份的人均GDP已经接近富裕国家的水平。

依据奥纬咨询的研究,一个国家或地区人均GDP如果超过2000美元,居民在金融服务方面的开支将显著提高。

出于对中国市场的良好预期,奥纬咨询在北京和上海的办公室8日同时开业,奥纬咨询亚太区总裁戴维·诺贝尔也由新加坡赶赴上海工作。

总部位于纽约的奥纬咨询是全球最大的专业服务于金融行业的咨询服务机构。(新华)