

S美尔雅大股东拿出“债权资产包”清欠

□本报记者 陈捷

随着清理大股东非经营性资金占用最后期限的临近,上市公司解决这一问题的方案也开始多样起来。今天,S美尔雅(600107)披露了大股东用165亩“土地使用权”和“金融债权资产包”的偿还占款方案。值得注意的是,大股东以“金融债权资产包”清偿非经营性欠款的形式,尚属首例。

资料显示,截至到2006年

9月30日,美尔雅集团公司共占用上市公司非经营性资金累计余额约为2.45亿元。由于集团公司无力以现金方式偿还,而且也无法以股抵债,在黄石市政府支持下,美尔雅集团推出了这个还款方案。

据了解,此次美尔雅集团用来抵债“金融债权资产包”,为集团公司从黄石市国有资产经营有限公司受让的419户债务单位所欠原银行金融借款债权总额的账面值,数额为20.23亿

元。黄石市国资委委托湖北众联资产评估有限公司,对上述金融债权资产包中的109户债务单位调查分析,确认109户债务单位所欠债权资产可回收价值约为1.3亿元。

对于这些资产的质量情况,公司有关负责人表示,20.23亿元金融债权资产中,不仅有应收款,而且还有一些房产土地和矿产资源。湖北众联资产评估公司经过对这些债务的分析筛选,对其中的109户债务

单位做了调查分析,并出具了《债权资产价值分析报告》,这些债务的担保抵押手续比较完备,可回收率应该较高。

而用来抵债的“土地使用权资产”,则是位于黄石市团城山开发区磁湖北岸原小屋沿自然村(美尔雅公司磁湖山庄后)110441.33平方米,约166亩的国有土地使用权,其用途为其他商业服务业用地。该负责人告诉记者,该地块为磁湖的临湖地块,地理位置非常优越,可

用来建设与磁湖山庄配套的其它商业服务业项目,或开发从事商业服务性经营活动。此次评估抵债金额为1.18亿元,而该地块相邻土地的实际成交价格已经达到了每亩80万至100万元,并具有相当的价值潜力。

记者注意到,对此次资产抵债,美尔雅集团还做了相应承诺,承诺表示,金融债权资产抵债后,集团将全力协助上市公司清收金融债权资产,如在一年内收款额未达到抵债金额的

50%,二年内未达到抵债金额的100%的差额部分,则由集团公司另行补偿,或者协商用其他等额的实物和现金资产清偿置换其剩余的债权资产。而土地使用权资产移交给本公司,在6个月内将该土地的《国有土地使用证》登记给上市公司。如不能办理土地资产的移交过户手续,则由集团公司另行承担此土地抵债部分的清偿责任。

公司一线

益民百货 配股融资做强品牌

□本报记者 葛荣根

益民百货(600824)今日刊登配股说明书,公司拟以总股本387298184万股为基数,按10:15的比例向全体股东配售,其中,公司第一大股东上海市卢湾区国资委已承诺全额认购其可配股数2250.7993万股,二级市场无限售条件股东可配售部分为剩余的3558.6735万股。

益民百货本次配股募集资金,将主要用于偿还购买淮海路上的商业地产借款和增资旗下的天宝物。早在2002年,该公司就开始陆续购入位于淮海路黄金地段的柳林大厦部分层面,2004年更是以自有资金一次性购入1至6层作为商业用房出租。对二级市场的投资者而言,本次配股投入资金将直接分享该商业地产增值和自2005年年末每年3000万元的租金收入。本次配股募集资金的单一投向是增资天宝物,意在打造特色专业品牌连锁店。

宝钢股份 着力发展循环经济

□本报记者 屈红燕 王丽娜

宝钢股份副总经理李海平日前在深圳举办的博鳌亚洲论坛“循环经济国际峰会”上表示,宝钢将成为发展循环经济的典范,无愧于发展循环经济的试点企业。

“宝钢在发展循环经济方面曾经取得了有目共睹的成绩,但与国外先进企业相比,还有一定的差距。”李海平坦言。他透露,宝钢正在编制2007年至2012年循环经济规划,着力从三个方面发展循环经济。一是进一步实现钢铁生产新技术和能源资源的最佳利用,构建企业内部小循环系统,二是大力开展循环经济技术的研发和应用,节约资源、降低能耗,减少排放,改善环境,三是积极回报社会,开展新能源和废弃物利用的研究,为建设生态型工业园区而努力转变功能。

陕西24家上市公司全部进入股改程序

□本报记者 石丽晖 马集琦

S*ST长岭11月27日发布股改提示性公告。至此,陕西24家上市公司已全部进入股改,陕西也成为继内蒙、青岛、贵州

之后,第四个将在年内完成股改任务的辖区。

股权分置改革启动以来,陕西证监局高度重视,把加快推进辖区上市公司股改作为今年监管工作中的一项重要重点工作

来抓。针对陕西上市公司的实际情况,确定了“先易后难、分类指导、突出重点、以点带面”的指导原则,统一思想认识,落实工作责任。证监局领导亲自带队深入重点公司、难点公司

开展调研,帮助公司分析股改中遇到的问题,研究解决问题的思路和方法,并主动与地方政府和国资管理等部门密切配合,加大推进力度。这一系列措施迅速扭转了陕西上市公司股

改进程落后的被动局面,截至目前,21家公司顺利完成股改工作,2家公司完成了非流通股股东与流通股股东的沟通工作,股改方案正在审批中,S*ST长岭的股改方案也将于近期公告。

资本夯实产业 宝钛四年“三级跳”

□本报记者 石丽晖 马集琦



宝钛股份(600456)2002年成功发行上市4年来,实现了“生存、发展、壮大”三次飞跃,公司资产规模增长3.5倍,收入增长4.5倍,利润增长7倍,国有股权价值增长23.5倍。公司从一个一般化的地方企业,成长为国内钛材行业的龙头企业,进入国际钛材市场前10位。

宝钛股份良好的发展前景和高成长性,得到了资本市场的广泛认可。2005年以来,公司以优良业绩进入全国上市公司50强,被多家机构投资者评为中国最具投资价值企业之一,成为陕西上市公司依托资本市场做优做强的典型。

上市融资增添动力

宝钛股份上市前主要以订单生产形式提供军用产品,产品种类单一、销售范围狭小。上市前5年平均收入、资产、产量增长速度仅为2.6%、9%和16.8%,2001年钛材总产量2100吨,虽然在国内市场占有一定份额,但技术水平并无明显优势。2002年4月,公司发行上市募集资金3.2亿元。

募集资金的投入,使公司迅速实现了产能扩张和技术升级,成为所在行业的佼佼者。公司引进了10吨VAR炉、钛熔铸系统等国外先进设备,迅速获得国内技术领先地位,占据了市场先机,当年就获得了法国空中客车的特约供应商授权。公司上市后两年,净资产、主营收入及净利润增长均超过100%,产量增长80%,成为国内最大的钛材供应商,在国内民用市场占有率达到50%,在中高端市场占有率超过90%。宝钛股份开始起飞。

强化技术开拓市场

宝钛股份在产能扩张的基础上,发挥募集资金作用,不断进行技术优化,引入EB炉项目使熔铸系统的技术装备达到国际先进水平,产品质量不断提升,公司在国内钛材市场确立了超强的定价能力。公司产品在确立国内市场地位的同时,逐渐被国际认可,获得欧洲宇航工业协会的多项认证,成为波音等国际知名企业指定供应商。

2005年,在主要外购原材料海绵钛涨价幅度超过100%的情况下,公司充分发挥市场领袖的超强定价优势,转移原

材料成本上涨的不利因素,实现收入、利润再次翻番,分别达到12亿元和1.5亿元,销量达到4073吨。公司在稳固国内行业龙头地位的同时,积极开拓国际市场,国际市场占有率由3%提高到7%,完成了第二次飞跃。

突破瓶颈巩固地位

2006年,宝钛股份由于积极实施并提前完成了股改工作,享受到中国证监会确定的股改优惠政策。公司在9月份定向增发2582万股,受到众多基金管理公司和战略投资者的热烈追捧,以每股31元的高价,募集资金8亿元,成为陕西股权分置改革后第一家实施定向增发的上市公司,在单次股票融资价格及募集资金数量上均创陕西上市公司历史新高。

宝钛股份完成增发后,总资产达到25亿元,净资产达到17亿元,均比上年增长100%以上。公司将此次募集资金全部用于完善钛材加工系统及材料供应环节,解决长期以来制约产能的材料供应及锻造压轧瓶颈。

随着募集资金项目的逐步投产,宝钛股份未来将继续

保持快速增长的态势,预计到2010年可实现钛材年产销量10000吨,主营业务收入突破30亿元,净利润3亿元,整体业绩实现第三次翻番。通过此次技术改造和规模扩张,公司已进入世界钛材加工企业前十名,国际市场占有率提高到10%以上,出口创汇有望达到1.5亿美元,逐步发展成为在国际上具有一定影响力的专业钛及钛合金系列产品的知名生产企业,实现第三次飞跃。

完善机制资产增值

宝钛股份上市后,改变原有经营机制,按照建立现代企业制度和上市公司的管理要求,建立健全法人治理结构,为公司科学、民主决策提供了制度保证。上市以来,公司募集资金主要投资项目紧紧围绕主业发展,迅速成长壮大,公司价值迅速增长,市值由上市之初的10.8亿元,上涨到目前的111.4亿元,增长近10倍。同时,也实现了国有资产的大幅增值,控股股东宝钛集团上市前所持有国有股权价值只有2.56亿元,经过短短4年的发展,到2006年国有股权价值达到62.6亿元,国有资产增长了23.5倍,年平均增长率达到587%,为国有企业利用资本市场实现国有资产保值增值写下精彩的一笔,也充分展现了资本市场的超强魅力。

宝钛股份的成功,为陕西企业把自身发展优势与资本市场结合起来,实现快速跨越式发展,提供了有益的借鉴。

	2006 三季报	2006 中报	2006 一季报	2005 年报	2005 三季报	2005 中报	2005 一季报	2004 年报	2004 三季报	2004 中报	2004 一季报	2003 年报	2003 三季报	2003 中报	2003 一季报
每股收益(元)	0.61	0.84	0.42	0.79	0.53	0.28	0.15	0.34	0.31	0.19	0.11	0.30	0.27	0.14	0.08
净资产收益率(%)	14.18	18.96	9.70	20.21	14.60	8.21	4.25	10.28	9.52	6.04	3.41	9.34	8.44	4.71	2.81
净利润(万元)	24927.97	16851.29	8380.01	15946.93	10633.31	5632.04	2936.88	6804.49	6250.44	3817.86	2274.93	6015.77	5376.27	2879.98	1686.14
总资产(万元)	258158.33	160350.21	151285.09	146346.45	124404.09	111826.11	124661.61	109032.61	104174.69	96893.07	97480.75	96549.71	93483.82	91558.04	91973.05

数据来源:Wind资讯

李家祥:国航要把地球连起来

(上接 B3版)

小小餐食,机上读物,这些“细枝末节”都曾是国航压缩成本的对象。然而在飞行安全、服务质量上,李家祥却从不吝惜投入。在航班晚点似乎成为国内民航业的痼疾之时,李家祥却明确提出,“国航航班因自身原因晚点不能超过15%,今年则要降低到10%。”为此,国航专门配套建立了基地备机制度,每100个航班留5架备机,而且“说得对,做得好”,在国内民航业独树一帜,大大解决了因飞机维修耽误运营的问题。

为了提高飞行安全水平,国航专门在天津建立起飞行员培训基地,在运力紧张的境况下,拔出2架波音飞机用于机长培训。李家祥为记者算了一笔账,两架客机一年将近4个亿的营运收入,加上耗油、折旧,国航每

年为此就要付出7个亿的成本。这个在全球航空公司都罕有的举措作用如何?去年全民航的事故差错率是0.0049%,国航是0.0009%,安全品质明显提高。而且现在国航机长的增长量已经是3年前的两倍多。”

强调运营和管理质量,也为国航实实在在地创造了收益。国航投入巨资建设的飞行监控系统,可以实现航班在3000公里内的随时通话,“不但飞行情况能随时通报,而且这边飞机落地,那边维修航材就准备好了,大大解决了航班因维修耽误运营的问题。”管理思想也渗透到了每个员工的行为模式中,国航投资2.4亿元引进的飞行品质监控系统,将国航每个航班起落、航行、仪表等飞行数据一一记录,并与飞行员考核、定级严格挂钩,“机长回家,第一件事就是打开电脑看评分,”这就使得安全飞行的观念

深入人心。

“星辰计划”执行的同时,李家祥还将目光再度转向了国航其他经营资源的整合。他告诉记者,国航目前还持有澳门航空51%的股权,以及深圳航空25%的股权,如何对它们进行整合定位,是国航下一步面临的重要课题。而在销售系统方面,国内市场上,正着手将山东航空与国航的营业部系统进行合并,在国外,则正在筹划欧洲、北美销售大区的划分和设立,“这还会带来运力、市场的协同增长。”在他看来,内部的整合、管理是一门永远的功课,也唯有精益求精,才能让国航保持在同业中先进的经营水平。

未来前景: 勇敢亮剑直面竞争

一方面持续向好的客座率、票价等行业数据,一方面是航油价格频繁波动、行业竞争日趋

激烈的外部环境,应当怎样看待今后航空公司的盈利前景?对此,李家祥也有自己独到的心得。

他表示,目前航油已占到航空公司运营成本的40%左右,未来一段时期内,高油价带来的成本压力不会有明显缓解。在这个问题上,李家祥展现出政治家的视野和敏锐,他认为,分析这一问题,要从世界政治经济的大环境上来看。美国作为目前最具影响力的大国,无论世界政治、经济、军事的动向,都是围绕美国利益进行的。油价的走势亦不例外。

“近些年美国一直在上游行业进行投资,进行油田开发,因此油价高涨对美国必然有利。但要看到,高油价也是双刃剑,美国同样也是最大的原油消费国,这会压制美国的消费增长。”“再从世界上看,美国人也会看到,高油价对俄罗斯利益处太多。俄罗斯正在崛起,每年的经济增长都在6%-

7%,人均GDP已达到中等收入国家水平。而俄罗斯的国民收入主要来自石油、天然气这些能源。所以,美国必然会寻找一个平衡点,既要保持它的利润,又要减少它的石油消费支出,同时不要让别人得到太多好处。”

李家祥据此判断,今后一段时期,油价会在一定位置震荡,不会明显走低,基本会保持在60美元左右的水平。就2007年而言,国航会继续努力通过挖潜、套期保值等措施控制航油成本,但综合来看,不会比2006年航油成本明显降低。

随着中国民航业体制改革的深入,民营资本被允许投资经营航空公司,奥凯、春秋等已相继翱翔蓝天。这是否会给国航等大型航空公司带来挑战?对此,李家祥成竹在胸。他认为,航空公司有着内在的成长规律,早在上世纪80年代航权放开时,美国一度

成立了400多家航空公司,但大浪淘沙,最终存留下来的不过数十家。而在某种程度上,国航恰恰可以利用这些航班,弥补自己在支线市场的缺陷。通过联程等合作方式,支线航空将分散客源补给到国航航线上,从而实现国航市场覆盖范围的延伸。

国外航空公司愈发强烈的“开放天空”的声音,也并未让李家祥感受到压力。统计显示,目前国航在国际航线客周转量占有的市场份额接近50%,在中美和中欧航线上占有率超过50%,而随着中国经济的快速成长,旅游签证放宽,以及奥运会、世博会等活动的陆续举行,预计上述吸引竞争的国际航线仍会有较好的增长空间。李家祥还说,国际上航权都是双向的,“你要想出去,就要允许别人进来。”对于具备国际化视野的中国航来说,不但早已做

■股改直通车

S华鼎 争当装备制造龙头

□本报记者 赵旭

S华鼎(600243)大股东代表和公司高管,昨天在本报中国证券网就股权分置改革相关问题与投资者进行了坦诚交流。

该公司大股东代表、青海天象投资实业有限公司董事长关敬如表示,S华鼎作为装备制造业的一个企业,虽然进入了50强,但就规模而言,在行业里还不属于大型企业,争当行业龙头,是大股东的愿望。最近几年,中国装备制造业发展很快,已经成为世界第四大装备制造国,并且还有非常大的发展空间。大股东最重要的工作,就是抓住机遇,创造青海华鼎的辉煌。

关敬如强调,天象投资入主后,以前因为上市公司股权结构不稳定而影响经营发展的情形不会再有,上市公司的经营决策效率会大幅度提高。

S乐电 发掘利润新增长点

□本报记者 田立民

S乐电(600644)昨日举行了股改的网上交流会,公司方面就股改方案、公司发展前景以及重组将给公司带来的影响与投资者进行了沟通。

公司董事长刘虎廷表示,乐山电力的未来发展有着良好机遇。首先,乐山市区域经济的快速发展带动相关产业的升温,给公司电、气、水业务的增长提供机遇。其次,乐山地区得天独厚的水力和旅游资源为公司发掘新的利润增长点提供了机遇。另外,与四川省电力公司联网等资源整合将给公司带来机遇并产生重大影响。公司将坚持突出主业,5年之内围绕电力业务集中发展,大力推进“55222”工程,即力争使乐山电力到2010年实现装机容量50万KW,总资产50亿元,年收入20亿元,年利润2亿元,税收2亿元,成长为以电力为主体的、业绩优良的大型公用事业企业集团,打造乐山电力“百年老店”。

S*ST秦丰 补充林地过户承诺

□本报记者 袁小可

S*ST秦丰(600248)今日发布公告称,股改方案中涉及的种业集团289.14公顷林地使用权及地面附着物被法院查封,有可能影响种业集团股改承诺的履行。为此,陕西人达投资集团有限公司应陕西省种业集团有限责任公司控股股东陕西人达生态农业股份有限公司的请求作出承诺:如果陕西省种业集团有限责任公司无法履行将289.14公顷林地使用权及地面附着物无偿过户给秦丰农业承诺,公司愿意位于陕西省大荔县的292.76公顷林地使用权及地面附着物代其履行。

好心理准备,而且目前已高质量地完成了战略重组,成功实现了海内外上市,逐步明晰了战略布局,并通过坚持走内涵式发展道路,连续保持盈利纪录,可以说,已经具备了一定的抗击风险能力。2005年,国航在全球265家航空公司中盈利额排名第9,同时位列福布斯全球2000家盈利能力最好的公司排行榜,也说明国航具备了参与国际竞争的条件。

军人不甘于寂静。在李家祥的心中,中国航的战略目标清晰而坚定:做主流旅客认可的航空公司,做中国最具价值的航空公司,做中国盈利能力最强的航空公司,做具有世界竞争力的航空公司。而在国航A股市场平稳着陆,“星辰计划”尘埃落定之后,暂时的寂静,似乎预示着下一场更加激烈的战斗的到来。