

分行首选泰州 南京商行跨区经营将破冰

□本报记者 邹巍

伴随着中小商业银行陆续启动上市进程,跨区经营正成为城市商业银行做大做强,突破市场限制的新宠。
消息人士透露,南京市商业银行(下称“南京商行”)经过多方考察,已选定于江苏泰州开设首家分行。经南京商行行办人士确认,开设南京商行泰州分行的申请已由江苏银监局报

批中国银监会。
今年年初,南京商行董事长林复曾于公开场合表示,该行计划通过“引进战略投资者——上市——跨区域经营”三个步骤寻求长期发展。去年10月,南京商行已成功引入法国巴黎银行作为战略投资者,后者拥有南京商行19.2%的股权,与国际金融公司(IFIC)共计实现24.2%的外资持股。同时,南京商行于2004年由中信证券完成上市辅导,目前其

IPO上市申请仍在等待发审委过会。
一接近南京商行高层人士表示,选择在泰州开设分行原因有二。“泰州位于江苏中部地区,虽然经济发展较快,但是股份制商业银行进入的并不多。同时,相比江苏其他城市,泰州并未设立城市商业银行,至今只有一家泰州市城市信用社。南京商行进入泰州的发展空间较大。”
对于城市商业银行跨区经营,早在2004年,银监会就有相关政策出台。某地方银监局人士介绍,“对于满足各项监管要求,并按照《股份制商业银行风险评级体系(暂行)》达到股份制商业银行中等以上水平的城市商业银行,银监会允许其逐步开展跨区域经营。”同时,银监会也鼓励城市商业银行按照市场和自愿原则采取联合、并购的方式实现跨区域发展。
据悉,南京商行第四届董事会

五次会议已于今年6月9日审议通过了《关于对日照商行投资入股预案》,并于8月1日的2006年第一次临时股东大会通过入股议案。目前,相关事宜仍在洽谈过程之中。
上述地方银监局人士同时表示,地方性商业银行报批开设分行在程序上与股份制商业银行或全国性商业银行有所不同。“股份制商业银行拥有全国牌照,开设分行只需要当地银

监局备案。而城市商业银行开设分行采用的是审批制,每开设一家分行都要向银监会报批。不过快的话一个星期也能批下来了。”
继北京银行、上海银行实现跨区域经营之后,南京商行的跨区经营也即将成型。
截至2005年末,南京商行总资产为441.6亿元人民币,资本充足率为12.16%,当年实现净利润3.103亿元。

中保集团旗下的民安保险昨日开始招股推介会。根据初步招股书显示,计划发行7亿股,其中香港公开发售部分约占7000万股,招股价格介于1.28至1.88港元,按招股价上限计算,集资金额将达到1.69亿美元。
民安保险将于下周一至周四公开招股,本月14日定价,21日在香港主板挂牌,每股股份买卖单位为2000股。招股书显示,此次集资金额主要用于拓展内地网点,包括在北京、上海、江苏、浙江、山东及河北成立分行网络,以及改善信息科技系统建设,如一些财务系统软件等。
民安保险上市后,大股东中国保险集团通过香港中保持有该集团49.6%,而长实的持股量将由29%降至21.8%,中保国际持股量亦由4.9%降至3.7%。
民安保险预期今年的税后盈利将不少于2.54亿港元,较去年同期下跌1.24倍,盈利下跌主要因为保险业务盈利预期和投资物业的重估盈余减少所致。截至今年6月底,民安保险净资产约18.92亿港元,总资产54.31亿港元,而旗下投资组合的投资回报率为3.5%,去年底其投资回报率则为4.4%。

民安保险招股价 1.28至1.88港元

□本报记者 王丽娜

外资金融中介“紧盯”民企融资

□本报记者 夏峰

“白天做老板、晚上睡地板”,这句话通常用来形容企业家的艰苦奋斗精神,但仅这些还是不够的。前日在杭州举行的2006CFO论坛上,包括投行、银行、会计师事务所等外资金融服务企业,纷纷对浙江乃至周边地区的企业抛出“橄榄枝”,希望为正在艰苦创业的企业家提供金融帮助。

记者在会议现场看到,雷曼兄弟、恒生银行、东亚银行、大福证券以及其他金融服务机构开设展台,以求尽可能多地招揽潜在客户。恒生银行中国业务副总裁虞雪晶告诉记者,浙江集中了大量的民营企业,随着企业规模的日益扩大,他们对上市、发债等金融服务的需求,也一并增加。“这给银行等金融机构,带来明显的商机。”

雷曼兄弟亚太区投资银行部总裁赵建福认为,香港凭借完善的金融环境,如低税率等,对内地企业的上市等融资活动,具备很强的吸引力。“民营企业将

成为大型国有企业后,下一个赴港上市的主要驱动群体。”
香港财资市场公会外事委员会成员蓝玉权向记者表示,内地企业除了考虑赴港上市外,发行债券亦是一个值得考虑的选择。“香港拥有良好的结算系统、使用同一种语言、集中了亚洲主要的债券投资基金等因素,使得香港成为内地企业发行债券的首选。”蓝说。

据介绍,香港财资市场主要涵盖了货币市场、外汇市场、债务市场以及其他衍生工具等。香港金融管理局副总裁蔡耀君表示,香港财资市场能够有效管理企业的财务活动,为企业提供最综合价值最高的财务管理方案,进而为企业的发展助力。

面对来自外资金融服务企业的“叫卖”,相当数量的民企表现出了浓厚的兴趣。作为即将赴港上市的开元旅业集团董事长陈妙林向记者表示,企业家除了艰苦奋斗的精神外,也需要考虑更多的途径来帮助企业发展。“如何在合适的时机进入资本市场,是企业做大做强的一个重要选择。”陈妙林说。

■记者观察

谁来主导银行创新?

□本报记者 郑尚

谁来主导商业银行的金融创新,政府还是利润?
传统的西方金融学理论告诉我们,金融创新的一个主要动因在于规避政府金融管制,获取额外的利润。

为了佐证这一判断,经济学家们往往会上世纪七十年代欧洲债券市场发展成功的案例。在他们的笔下,金融自由势力步步逼近而政府管制节节败退,而东方人看来,这是典型的个人英雄主义和冒险主义。

不过在中国,至少是现在,政府更欢迎既“稳”又“新”的金融创新。譬如银监会在最新的指引中强调“商业银行不得以金融创新为名,违反法律规定或变相逃避监管”,并提示银行与银监会进行事前沟通,以“提高审批效率”。

有经济学家认为,在我国金融分业监管的模式下,多头部门之间的漫漫博弈可能比银行家们的灵光一现更为重要,不过这也并非完全是坏事,至少更多的人必须对此保持关注和责任感,从某种意义上也可以说,此前诸多的金融创新更多仰仗于监管创新。

虽然商业银行金融创新指引并未透露下一步放松管制的

步骤,但是监管部门还是承诺“将简化审批程序,转变监管方式”,这似乎意味着政府主导的创新模式正在向市场主导的模式迈进,当然前提是,多头监管模式必须过渡到统一协调的监管模式。

近年来,随着众多商业银行陆续上市,相信各家金融机构追逐商业利润和市值最大化的内在动力已经基本确立,但是这一动力能否在与政策导向尤其是行政手段的博弈中占据上风依然是个悬念。

当前银行系统流动性过剩,资金运用渠道严重不足,但是政府宏观调控力度丝毫不减,利率、汇率市场化制度依然在不断完善过程中,这一复杂环境既掣肘着金融创新,却也提供了更多的遐想空间。

长期以来,国内银行习惯于从事四平八稳的存贷业务,而表外业务和创新业务的经验严重缺乏,因此创新一旦开闸可能带来较大风险,而根据一贯的“稳健”思路,各大监管机构必然做出诸多限制。

而我们所不愿意看到,是为了规避监管部门的诸多限制,或者追求似乎更高效的盈利模式,银行可能更愿意放弃对大众金融产品的革新,转而谋求对“可承担风险”的高端客户的服务创新,然而结果可能是什么呢?高端客户义无反顾脱离银行渠道,而大众客户却失去了享受创新成果的机会。

发力贸易金融 民生另辟船舶融资

□本报记者 谢晓冬

民生银行又在专业化道路上前进了一大步。记者昨日了解到,去年提出“走专业化道路,做特色贸易金融”的民生银行,正准备以“船舶融资”为突破口,打造其专业银行的形象。

几天前,民生银行各地船舶融资业务精英齐聚苏州,就出口船舶融资业务进行研讨。据一位与会人士介绍,会议深入交流了民生银行船舶融资业务的未来发展规划,并对该行的当前船舶融资业务市场定位和营销趋向做了进一步明确。

“我们的目标是在未来三年内打造一只专业的有国际影响的船舶融资团队,并能在新兴的民营船舶融资市场中占据一定比例份额。”该行贸易融资部一位人士称。

据介绍,一直以来在船舶融资领域,中国进出口银行一直占据龙头老大位置,拥有大中大型国有造船场的大部分船舶融资业务。民生银行通常以提供担保的方式与进出口银行进行合作。近几年,伴随着中国造船业的兴起,关于船舶融资的金融需求也在急剧扩张。民生银行开始谋求自己发展船舶融资业务。

这一转变的背景是民生银行自去年开始谋求转型。在传统的公司业务之外,民生银行正力图做大零售业务和贸易金融。其中,贸易金融在经历了近一年的摸索之后,民生银行正



大力发展船舶融资将有助于民生银行打造其专业银行的形象 徐汇 资料图

明确把船舶融资作为首打牌。

对此,民生银行有关人士称,这主要基于民生银行有比较好的客户基础。目前民生银行船舶融资业务的三年发展规划和阶段性考量目标已制定完毕,公司正加紧相关产品的研发、风险控制和完善和市场开拓。

与此同时,一个专业的船舶融资业务操作团队也在加紧组建当中。民生银行人士介绍,今年年中,总行整合了其各地的船舶融资人才,并从外部聘请了船舶界的专家学者,成立了专门的船舶融资业务小组,来对各地船舶融资业务

进行统一指导。在该小组进一步组建完后,明年将赴国外进行巡演,拜会国际知名的船东。

“我们的目标是在不久的将来,一提到船舶融资,就想到民生银行”该行贸易融资部一位经理称。

已有超过 10 家外资银行申请转制

□本报记者 苗燕

昨天,银监会银行监管三部主任徐凤在银监会的《商业银行金融创新指引》新闻发布会上透露说,目前已有超过10家的外资银行明确表示,将转制为在华注册的法人银行。按照工作计划,银监会将在12月11日法规生效后,并正式宣布首批获受理的转制银行名单。

徐凤还表示说:“因为这牵涉到内部的申报程序和本国监管当局的审批手续,我们估计在今后还会陆续有一些机构提出申请。”
徐凤透露说,目前这些申请银行的基本资料已经齐全。他还透露说,其中有一家为香港的银行。据银监会初步计算,已提出申请的外资银行的业务量约

占在华外资金融机构业务量的50%以上。未来,这些外资银行的分行将归并为法人银行旗下,成为其下属银行。这部分分行的数量将达到在华外资银行分支机构的1/3。

根据规定,外国银行分行转制为在中国注册的法人银行要向中国银监会提出申请,可时提出经营全面人民币业务的申请。《细则》施行后1个月内,外国银行分行在完成相关工商登记变更后,即可办理吸收中国境内公民每笔不少于100万元人民币的存款业务。

徐凤透露说,基本上《细则》施行后3个月内,现有外商独资银行、中外合资银行即可获得“准生证”,同时办理完相关手续,改名、挂牌,开始经营对中国境内公民的人民币业务。

建行率先拉响对外资警报

□本报记者 郑尚

《中华人民共和国外资银行管理条例》出炉之后,引起中外资银行的强烈反响。日前,建设银行研究部率先发布应对报告,称虽然在适应中国境内公民存款、资产负债监管规则等方面还有一个过程,但享受到“国民待遇”的外资银行将凭借综合竞争优势,给国内银行带来巨大冲击。

该报告认为,《中华人民共和国外资银行管理条例》(下称《条例》)体现了国民待遇。从业务范围和服务对象来看,外资法人银行将与中资银行享有相同的业务经营权,其他外资银行经营性机构也将获准在一定范围内经营人民币业务。

从监管方面看,贯穿《条例》始终的法人导向目标和《条例》第八条关于外国法人银行最低注册资本限额和拨付给分支机构的营运资金额度的规定,与《中华人民共和国商业银行法》的定义和要求完全一致。外资银行在业务范围、服务对象、市场准入、经营性监管和总分的资金调度等方面都将享受与中资银行同样的待遇。

建行研究部认为,外资银行是管理条例的受益者。《条例》第29条规定,12月11日起外资银行法人将获准经营包括吸收公众存款、发放短中长期贷款、办理票据

承兑与贴现等十三项业务,经人民币批准还可经营结售汇业务。而外国银行分行可经营外汇业务及除了中国境内公民以外客户的人民币业务,并允许其吸收中国境内公民不少于100万元人民币的定期存款。

同时,原来给予外资银行的诸如税收优惠、融资业务优惠等超国民待遇维持不变。

国内银行在多个方面将遭遇挑战,在本外币存贷款业务市场方面,外资银行将会挤占国内商业银行的市场份额,大幅降低向国内商业银行借款以解决人民币资金来源的依赖程度。

在中间业务领域、人才竞争、服务竞争手段、经营方式方面,国内银行都将受到影响。国内银行是分业经营,外资银行将凭借其多年的业务经验根据实际需要开展混业经营,对国内银行产生巨大的竞争压力。

因此报告建议,国内商业银行需要进一步转变经营机制和增长方式,根据国家政策导向,积极探索综合经营,努力拓展经营范围,大力发展非信贷业务,提高非利差收入在营业收入中的比重。

此外,建行研究部还认为,银行必须加大金融创新力度,提升金融服务水平;完善公司治理,加强内部控制与风险管理;建立人才培养机制,重视和合理利用人力资源。

北京银行 将开办社区银行

北京银行的外资股东荷兰ING集团派往北京银行的洋高管在就任一年之际表示,北京银行与ING集团合作效果大大超过双方预期。北京银行外籍副行长侯德民5日更是透露了ING助力北京银行筹备开设服务于所有北京市民的“社区银行”计划。不久后,充满十足“洋味”的社区银行将在北京市民见面。

据《北京日报》报道,相对于服务于高端客户的私人银行业务,北京银行正在筹备试点开设的社区银行是集中做零售银行业务的网点,服务所有的北京市民。
按照北京银行的构想,社区银行是开设在较大社区里的银行网点,其主要功能是吸收社区居民的存款,发展服务社区的贷款,开办具有社区所需的特色代收代付业务、理财服务以及发展专门针对中小企业的贷款等。对社区居民来说,就是能在自己居住的小区办理银行业务,不用四处奔波,另外还能享受到银行为本区专门开发的差异化银行服务。目前社区银行已在拥有30多万人口的北京天通苑地区试点运营。(新华)

渣打昨推 “中非贸易通道”

□本报记者 夏峰

渣打银行昨日宣布启动“中非贸易通道”,协助中非两地跨国发展的中小企业,解决金融上的各种难题。同时,渣打还在深圳举办“中非贸易通道”研讨会,为中非两地中小企业提供相互交流、寻求商机的平台。

据介绍,“贸易通道”是由渣打银行启动的全新项目,也是渣打银行中国区中小企业理财部今年的工作要点之一。“贸易通道”的设置,旨在帮助中国中小企业在全球化发展中解决资金管理、融资等难题,同时配合国家“走出去”的策略,帮助更多中国中小企业走向国际。

发展中小企业理财业务是渣打重要战略之一。在中国,该行目前已经推出“贸易和流动资金贷款”、“商业房产融资”、“无抵押小额贷款”以及“快捷贸易通”等融资产品。

上海证券报社招聘启事

因业务发展需要,上海证券报金融部现面向社会招聘金融(宏观、银行、保险、理财)记者若干,常驻北京、上海、深圳,同时招聘编辑1至2名,常驻上海。

要求:

- 1.记者岗位需有1年以上财经领域报道从业经历,编辑岗位需有3年以上财经新闻从业经历,熟悉金融政策及主要机构者优先。
- 2.新闻、金融、保险、经济等本科专业及以上学历。
- 3.英文水平良好。

有意者请将应聘意向说明、个人简历、学历证明、代表作品,寄至本报人事部,或以邮件的形式发至lyf0420@sohu.com,并在信封上或电子邮件主题中注明“应聘金融部”。应聘材料恕不寄回。