

2007年全国煤炭产运需衔接视频会议明日召开

部分电煤涨价引发电价调整猜想

□本报记者 阮晓琴

昨日,国家发改委决定在27日召开“2007年全国煤炭产运需衔接视频会议”。虽然今年国家发改委正式退出了带计划烙印的煤炭订货会,但由于电价仍实行政府定价,故此次会议还是引起了业内广泛关注。

业内人士透露,今年重点合同电煤签订工作从18日已经开始,与去年电煤双方顶牛、为期十天的衔接会及后来的两个月重点合同电煤仍一单未签的情况不同,七天来已经签订了部分合同。从目前看,华北地区煤炭价格涨幅明显。

华北地区明显涨价

在12月18日下发的《煤

炭产运需衔接工作通知》中,国家发改委要求,在通知下发后一个月内,煤电双方自主衔接,不得拖延。合同汇总时间在1月5日至10日完成,以安排运力。

尽管煤企和电企都对正在进行的重点合同电煤谈判讳莫如深,但记者从相关渠道了解到,华北地区部分重点合同电煤价格明显上涨。

重点合同电煤是计划经济时代沿袭下来的产物,当时为保持电力工业平稳发展,在煤价放开后,电煤价格仍由政府调控。2005年国家不再指定“婚姻”,煤企可自主选择用户;2006年电煤价格放开,计划煤与市场煤并轨。

一位人士告诉记者,不同

地区计划煤与市场煤差价不同。多的如西北,差价每吨达100元。但是,由于条件不同,不同地区并轨的步伐并不一致,接轨较快的是华北与华东地区。华北电煤主要供应京津唐地区,价格一直偏低,这次合同签订中,包括山西、陕西、内蒙和河南在内的华北电煤,涨了几十元钱,接近20%。但是,西北地区和贵州等地,受交通制约,重点合同电煤靠拢市场价

的步伐较慢。记者从2007年山西公路煤炭交易会组委会获悉,经过3天洽谈,供需双方共签订2007年上半年山西公路煤炭交易合同1146份,交易量达2479万吨。由于明年一季度将收取可持续

性发展基金,每吨煤的价钱比往年高了25元。

煤炭运销协会一位市场分析人士认为,由于今年煤炭税费政策调整,每吨煤炭政策性成本增加50-70元;下半年,全国各地煤炭价格呈现恢复性上涨,估计重点合同电煤价格仍会上涨。不过,最终的情况还要看

性发展基金,每吨煤的价钱比往年高了25元。

煤炭运销协会一位市场分析人士认为,由于今年煤炭税费政策调整,每吨煤炭政策性成本增加50-70元;下半年,全国各地煤炭价格呈现恢复性上涨,估计重点合同电煤价格仍会上涨。不过,最终的情况还要看

性发展基金,每吨煤的价钱比往年高了25元。

煤炭运销协会一位市场分析人士认为,由于今年煤炭税费政策调整,每吨煤炭政策性成本增加50-70元;下半年,全国各地煤炭价格呈现恢复性上涨,估计重点合同电煤价格仍会上涨。不过,最终的情况还要看

煤炭运销协会一位市场分析人士认为,由于今年煤炭税费政策调整,每吨煤炭政策性成本增加50-70元;下半年,全国各地煤炭价格呈现恢复性上涨,估计重点合同电煤价格仍会上涨。不过,最终的情况还要看

煤炭运销协会一位市场分析人士认为,由于今年煤炭税费政策调整,每吨煤炭政策性成本增加50-70元;下半年,全国各地煤炭价格呈现恢复性上涨,估计重点合同电煤价格仍会上涨。不过,最终的情况还要看

价格联动周期。若周期内平均煤价比前一周期变化幅度达到或超过5%,就可以相应调整电价;如变化幅度不到5%,则下一周期累计计算,直到累计变化幅度达到或超过5%,再调整电价。

政策颁布以来,已经连续两年调整了电价。最近的一次是在今年6月份,直接原因是重点合同电煤价格上涨,今年,类似的情况是否会重演呢?

煤电联动初步测算工作由煤企和中电联担任。据煤协一位参与测算的人士介绍,数据来源于全国100多个煤炭企业,其中,重点合同占六七成,市场中占三四成左右。由于2006年重点合同电煤的价格没涨,测算下来,全年煤炭价格平稳。

煤电联动初步测算工作由煤企和中电联担任。据煤协一位参与测算的人士介绍,数据来源于全国100多个煤炭企业,其中,重点合同占六七成,市场中占三四成左右。由于2006年重点合同电煤的价格没涨,测算下来,全年煤炭价格平稳。

莱钢钢材出口增长147%

□据新华社

莱芜钢铁集团有限公司2006年出口产品结构发生重大变化,实现了由坯类初级产品为主向钢材等终端产品为主的转变。据介绍,莱钢钢材产品出口超过126万吨,同比增长147%,约占莱钢出口总量的90%,成为国内最大的螺纹钢和H型钢出口商。

业内人士分析认为,这一变化源于莱钢持续不断的结构调整,以及工艺技术结构调整,得益于其产品的多元化战略。而2005年,在莱钢出口的102万吨钢铁产品中,坯类初级产品就占出口产品总量的近一半。2006年以来,莱钢国际营销格局日益完善,在出口产品的多国认证和标准化生产方面取得突破性进展。在保持传统市场竞争优势的基础上,莱钢相继开拓了中东、印度、欧盟、中南美等市场。

中国最大煤焦油项目投产

由中国化学工程集团所属化二院设计的中日合资山东杰富意30万吨/年煤焦油深加工项目,最近投料试生产,经过一个月调试,目前主要产品质量均已合格。据了解,该项目的二期工程也即将开始,项目全部完成后,合资公司将成为国内最大的煤焦油深加工企业。

这一项目采用了日本JFE的常减压蒸馏工艺,是国内目前单套生产能力最大的煤焦油深加工装置之一,在设计周期、建设速度、引进技术和节省投资等创国内新纪录。

项目总投资4亿元人民币,其中日方出资60%,中方出资40%。

(阮晓琴)

南芬轮胎开展旧巨型轮胎翻新业务

近日,经国家质检总局批准,我国唯一一家巨型工程机械子午线轮胎活络模翻新厂在辽宁试生产。

由国家质检总局批准,辽宁省本溪钢铁公司南芬轮胎翻新厂成为我国首家开展此项业务的企业。

由于生产巨型工程机械子午线轮胎经济效益好,生产技术难度大,国外公司对中国生产厂采取技术保密措施,目前只有如法美国米其林、美国固特异和日本普利司通三家外国轮胎公司能够生产,国内尚不能生产,只能依靠进口。但因其进口价格昂贵、交货期长,造成国内各大矿山重型矿车辆巨型轮胎处于供不应求的局面。因此,对进口旧巨型工程机械子午线轮胎翻新加以再利用,具有广阔的市场前景。(泽源)

发改委力促电解铝和氧化铝企业整合

预计明年国内铝产量增长14%达1050万吨

□本报记者 徐虞利

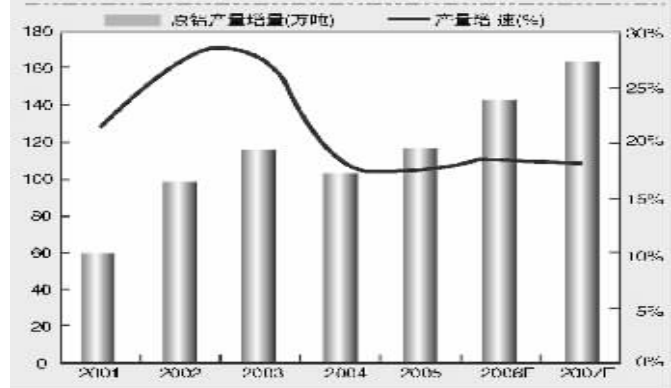
昨日,国家发改委工业司公布的报告预计,今年国内电解铝产量将增长17.8%,达到920万吨,表观消费量(产量加进口量)增长20%,达到850万吨;明年,预计国内电解铝产量增长14%左右,达到1050万吨,表观消费量增长13%,达到960万吨。发改委还表示,国家在研究相关政策,以鼓励国内电解铝、氧化铝企业进行整合重组。

三因素催涨今年铝价

今年以来,国际市场电解铝价从年初的2100美元/吨左右开始持续上涨,到5月份突破3000美元/吨大关,之后虽有回调,但也一直保持在2400美元/吨以上。进入四季度,又逐步上升到2700美元/吨以上。发改委报告预计国际市场全年电解铝均价在2500美元/吨左右,比上年上涨34%,达到10年来的历史最高点。受国际铝价上涨影响,国内市场电解铝价也有所上涨,但涨幅相对较小,从年初的19500元/吨左右上涨并稳定在目前的21000-22000元/吨之间,涨幅10%左右。

报告分析,今年国际市场电解铝价大幅上扬主要有三个因素:一是基金炒作带动;二是全球铝消费保持增长,市场需求旺盛,全球铝消费预计比上年增长4.8%,达到3340万吨,略高于全年铝产量;三是我国

电解铝产量将保持快速增长



目前国内闲置铝产能启动加速 资料图

出口减少,由于加征关税出口受到抑制,1至10月国内累计出口电解铝72万吨,同比下降26.9%,一定程度上减少了国际市场电解铝的供应量。

由于国内氧化铝(生产电解铝的主要原料)产能集中释放,氧化铝价格自今年下半年开始,在不到半年时间里就从6000元/吨左右的高价位迅速下跌到目前的2400元/吨,回到了正常的价格水平上。与今年上半年相比,目前国内电解铝

企业氧化铝成本大幅降低,电解铝价格仍保持高位运行,产品盈利水平明显提高。

明年供求基本面稳定

报告认为,明年铝市行情除氧化铝价格外,还取决于三个因素:一是国际投机基金走开,从目前情况看,国际投机基金尚未退出,如明年基金套期撤出期货市场,不排除造成铝价出现明显下跌的可能性。二是供求关系的变化,我国已是最大的电解铝生产和消费国,国内铝的供求关系变化对全球市场的稳定影响较大。

报告预计明年国内铝产量增长14%左右,达到1050万吨,表观消费量增长13%,达到960万吨。并判断明年的市场供求关系不会发生大的变化。此外,我国电解铝出口执行15%的出口关税,在进一步抑制国内电解铝出口的同时,有可能会造成国内市场电解铝价格的下降。

防止电解铝投资反弹

目前国内闲置铝产能启动

加速,10月份国内在产电解铝能力已达到1000万吨,电解铝产能利用率明显提高。发改委认为,一些地方和企业筹建新的电解铝产能的积极性开始上升,投资反弹压力正在加大。相关部门组织必须正确引导企业的投资行为和经营活动;各地要严格执行电解铝项目核准,坚决制止电解铝产能的过快扩张。

发改委还表示,要鼓励电解铝、氧化铝企业的整合重组,国家和地方从资源、财税等方面研究配套政策,对现有氧化铝、电解铝企业相互参股、整合重组给予支持,消除当前形势下氧化铝企业建设铝能力的冲动。

业内人士表示,由于担心出口税率政策的再度调整,国内不少铝厂一直没有明确明年的出口接单,如果中国出口减少将进一步抑制国内其他国家的铝升水。据悉,只有当全球铝价较国内价格高出每吨300美元左右,铝出口才有利可图。但目前价差不足100美元,企业出口动力不足。

防止电解铝投资反弹

目前国内闲置铝产能启动

全球大宗商品信息

进口铬矿预期大幅涨价

□本报记者 徐虞利

由于目前国内市场对铬矿的需求较大,而港口的现货供应却稍显不足,形成了较大的需求缺口,铬矿的现货价格也随之日渐提升。昨日记者获悉,国外铬矿供应商对中国的消费市场十分看好,并且表示将逐渐提升后期铬矿报盘价格。

据某供货商透露,目前公司已经与中国的部分企业签订了铬矿销售合同,部分品位42%的块矿合同价格达到了240美元/吨,而后期的价格预计将会远高于此。近期不断有中国的钢铁企业向公司发布采购铬矿的信息,依照目前国际上铬铁和不锈钢的价格水平,相关企业的利润空间已较为宽阔,所以对于铬矿的涨价也较容易接受。

同时国内的铬矿贸易商也陆续接到了关于铬矿外盘价格

涨价的信息,目前,土耳其某供应商对明年3、4月份铬矿船期到岸价格再次大幅上调,42%为基的铬块矿集装箱CIF中国主港价格涨至200-220美元/吨,散货价格达到230-245美元/吨;44%和46%为基的铬块矿报价分别高达250-260美元/吨和270-280美元/吨。

北京联合金属研究中心分析师表示,如此高的外盘将会造成下游企业生产成本加剧,消费压力增大。由于各种生产原料价格的高居不下,而不锈钢近期的行情却遭遇低迷,不锈钢厂的生产压力较大,并且部分小型厂家甚至萌发了停产的打算。并且对于铬矿的贸易商而言,如此高的外盘价格不但会造成成本投入增大,而且也加大了后期市场的操作风险,从而对于后期的采购表现较为谨慎,这样对于铬矿的采购将很可能再次陷入“有价无市”的僵局。

全球核电热推高铀金属价格

加拿大丰业银行近日发表的年度商品价格指数报告预测,随着全球市场对核电日益青睐,铀金属明年将会成为最热门商品。报告称,铀现货价格明年将达80美元,最终将接近90美元的价格收尾。比今年48.10美元提高很多。

报告称:“目前铀价上涨,说明全球能源市场的转型变化,部分发电公司放弃高成本燃料,而不是一个‘周期性’上涨。”

报告总结2006年市场称,今年铀为最热门商品,价格比2005年上涨159%,出乎人们的意料。

总之,商品价格连续3年有特殊变化,其中不锈钢的需求量提高了12%,其原因是石油钻探设备、电力扩大及飞机订单所致需求增加。

丰银副总裁兼商品市场专家莫雅表示:“我们称为铀和铀为2007年最热门金属,同样贵金属,尤其是银也为热门金属。”(维松)

厄瓜多尔石油公司斥巨资扩建精炼厂

厄瓜多尔国家石油公司(Petroecuador)高层近日称,未来五年,该公司预计将投资60亿美元建立新精炼厂并改善其他三家精炼厂设备。

厄瓜多尔国家石油公司将投资45亿美元建设新精炼厂,该精炼厂每日加工22万桶重18API原油。另15亿美元将用于原有三家精炼厂设备升级。升级计划于2007年启动。

据悉,此次投资目标是为了减少厄瓜多尔对柴油进口的依赖,并满足当地汽油和液化天然气需求。

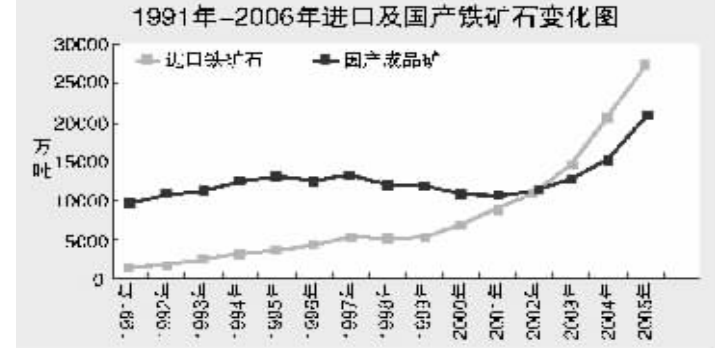
厄瓜多尔将大多数石油出口利润用于购买石油衍生品包括家庭用燃气。据估计厄瓜多尔2006年进口石油衍生品开支将达到23亿美元,较2005年增加5%。

同时,1月到11月间,Petroecuador原油和衍生品如燃料油销售额为40亿美元。

厄瓜多尔燃料消费受政府补贴。一罐燃气在厄瓜多尔售价为1.16美元,而Petroecuador要为此付出9.91美元的成本。一加仑柴油售价为0.90美元,而成本为2美元。一加仑汽油售价为1.31美元,而成本为1.91美元。(泽源)

产业观察

铁矿石现货商盘算如何涨价



本版制图 张大伟

□本报记者 徐虞利

在宝钢与铁矿石三大供应商均达成9.5%的涨价协议后,各方除对此次谈判协议达成如此之快有些诧异外,对价格上涨已有充足心理准备,反应比较平淡。而印度及国内一些贸易商对于现货提价多少还在观望之中。

据了解,不少铁矿石供应商表示,进口矿价格上涨将使国内矿更有竞争力,估计国内明年价格肯定不会低于今年,对后市不会有太大的影响,短期内没有价格调整的打算,要观察一段时间。钢铁企业普遍对谈判结果有心理准备,同样认为进口矿价格上涨对近期国内铁矿石市场不会有大的影响。

联合金属分析师认为,协议价格要到2007年的4月份才开始实施,国内市场有足够的时间来消化这个结果,不会对市场造成太大的冲击,短期内市场仍将保持稳定。在进口矿价格上涨的情况下,钢厂方面一定尽力维持国内矿市场的平稳,既然国内矿资源有限,就维持现有的进口矿和国内矿的配比,避免进口矿、国内矿价格同时上涨,腹背受敌。

据了解,过去3年间,长期协议公开价格远低于现货价格,但公开价格上涨后,现货价格都借机上涨,今年公开价格继续上涨9.5%,并向现货继续靠拢,目前的现货价格很可能走高。目前印度各矿山并未立刻提高报价,而是采取停盘观望的做法,中国企业已很难从印度矿山获得实际报盘,签约发货也极少。

国内日照、青岛等地许多贸易商已将印度矿报价提高了5-10元/吨,其中一些打算按照9.5%的比例提高澳洲矿和巴西矿的价格,国内有现货资源的企业也在盘算如何开始涨价。

上述分析师表示,目前印度航线海运费处于极高水平,至中国主要港口每吨运费在18-22美元之间,制约了印度矿价格上涨的空间,中国企业能接受多大程度的价格上涨,目前无法判断。由于国产铁矿石价格上涨(12月比11月上漲30-40元/吨,折合4-5美元/吨),钢厂增加了对进口铁矿石的采购力度,港口现货的成交出现了今年少有的繁荣景象,如果此次现货资源有限,就维持现有的进口矿和国内矿的配比,避免进口矿、国内矿价格同时上涨,腹背受敌。

“两税合一”鼓励发展节能环保产业

□本报记者 阮晓琴

财政部部长金人庆日前透露,我国将统一税收优惠政策,实行“产业优惠为主、区域优惠为辅”的新税收优惠体系。其中,节能环保产业将受到税收政策的大力鼓励。

以产业优惠为主

金人庆在会上透露,草案将对现行税收优惠政策进行整合,实行鼓励节约资源能源、保护环境、安全生产以及发展高新技术等以产业优惠为主的税收优惠政策,其中对国家需要重点扶持的高新技术企业实行15%的优惠税率。

财政部财政科学研究所副所长苏明在接受记者采访时表示,产业综合利用、节能、节水、农业、环保、高新技术等产业内的企业有望享受所得税优惠政策。

财政部财政研究所税收政策研究室副主任张学斌认为,过去,税收优惠政策内容过多地强调区域性优惠,政策的产业导向作用并不明显。“新税收优惠政策与过去多年来所实行的税收优惠政策没有根本性的区别。”今后,按地域、按所有制、按企业以及项目内容的税收优惠政策将被逐渐减少以至最终被全部取消。“税收优惠政策内容主要应体现在

支持特定产业的发展上,达到鼓励或限制个别产业发展目的,以此配合政府的产业发展政策。”

业内人士认为,“两税合并”会设一个相对较长的过渡期,因而新税收优惠对特殊经济区域不会有太大影响。

节能环保产业受鼓励

我国提出,“十一五”期间,每万元GDP能耗下降20%,但今年上半年,计划指标不但没有下降,反而上升了0.8%;另外,确定到2010年,全国主要污染物排放总量比2005年减少10%,但是,前三季度我国环境质量状况变化不大,主要污

染物排放量攀升;由于水资源紧张,“十一五”规划中,首次将节水指标写入国家规划,即单位工业增加值用水量降低30%。

中国节能协会一位人士认为,目前,节能所带来的经济效益并不明显,这是企业不愿投入的重要原因,如果税收政策能跟进,可以调动企业积极性。

目前,电力、汽车、钢铁、石油、化工等领域都是重点节能领域。

“新一轮税改中,对部分能源领域的某些方面实施税收优惠政策,有利于促进我国高效优质和清洁能源的供应与发展,促进节能,优化能源结构。”张学斌认为。