

中芯国际与基金接触 或涉及收购



中芯国际总裁 张汝京

□本报记者 陈中小路

针对最近股权波动异常和私人投资公司收购传闻,全球第三大芯片代工厂商中芯国际日前表示,确实与投资者进行接触,其中包括有私人基金公司,但目前并无实质性计划。记者昨日亦进一步了解到,大摩、高盛等投资基金确实

都在与中芯国际接触,但有关人士强调,尽管双方目前确实有定期接触,但就接触内容是否涉及潜在股权的收购可能性,则不方便进行评论。凯雷有意收购日月光一事使得业内对私人资本在芯片领域的表现更加关注,而中国芯片行业高速发展区域也成为其中热点区域。中芯国际在香港交易

所发布的声明称,“始终在考虑战略或其它机会,但尚未就任何由此产生的交易做出决定。”而对于这一收购传闻,高盛昨日发布报告指出,该股估值吸引且远低于同业如台湾联电等,但相信管理层不太可能放弃有关控制权。此外,有业内消息称,中芯国际有意出售旗下晶圆设备资

产,予其位于中国四川省成都的合资企业;若交易落实,将为中芯带来约1亿美元的特殊盈利,并有助改善其2006年年末及2007年首季的盈利表现。中银国际表示,私募基金去年曾对表现弱于大市的科技股表现出兴趣,但其怀疑中芯国际是否会向此类投资者出售控制权。

山东欲建新煤炭交易平台

□据新华社

针对国家不再举办煤炭订货会的新情况,2007年山东省将督促煤炭企业加大营销力度,由生产煤炭转向经营煤炭,由过去单纯直产直销,转向按市场需求配煤销售。

山东是我国煤炭生产大省和消耗大省,目前已由煤炭自给省份变为调入省份。山东每年约需2.2亿吨煤炭,而省内煤炭产量只有1.4亿吨左右。电煤市场化改革之后,山西煤和安徽煤等外省煤大量进入山东市场,给山东省内煤炭企业带来竞争压力。

山东省煤炭工业局局长王宝山表示,2007年山东将切实改进和加强煤炭营销工作,积极探索建立新的煤炭市场交易平台。在巩固现有市场份额的基础上,合理划定国内外煤炭市场,大力发展直供用户,提高直销比例,重点培育长期战略合作伙伴。

海化成最大氯碱法纯碱生产商

□据新华社

近日,山东海化集团主导产品纯碱年产量突破200万吨,其中出口40万吨,成为世界上最大的氯碱法纯碱生产企业和亚太地区最大的纯碱出口基地。

据了解,山东海化股份有限公司纯碱厂即原山东潍坊纯碱厂,是国家“七五”重点建设项目,始建于1986年。目前,海化集团年出口纯碱40万吨,接近全国同行业出口总量的三分之一。

业内人士分析,随着全球经济的复苏和我国经济持续稳定增长的拉动,今后几年,我国国内的纯碱需求将继续保持年增长约7%的水平。

克莱斯勒:奇瑞技术不断进步

□据新华社

戴姆勒-克莱斯勒集团下属的克莱斯勒公司董事长兼首席执行官汤姆·索斯塔4日称,中国奇瑞汽车公司目前的技术水平可以和许多西方汽车制造商媲美,由奇瑞代工生产小汽车有助于加强克莱斯勒的竞争力。

根据克莱斯勒和奇瑞达成的协议,双方将在汽车设计上进行合作,汽车由奇瑞负责生产,然后以克莱斯勒或道奇品牌在全球各地销售。戴-克监事会预计将在今年1月就协议进行审议。

索斯塔表示,克莱斯勒和奇瑞有着良好的合作关系,由奇瑞代工生产小汽车是一种“新型商业模式”,有助于该公司更快而且更经济地推出汽车新产品。

虽然双方还未公布合作生产汽车的款式和数量,但据克莱斯勒官员透露,新汽车将具有“省钱”和“省油”两大特点,目标客户是年轻人和低端消费者。戴-克公司工程师届时将与奇瑞方面加强技术合作,确保小汽车符合全球市场规定的安全和尾气排放标准。

客户资源诱人 四基金入股迅雷

□本报记者 张韬

近段时间闹得沸沸扬扬的迅雷投资案终于落定。迅雷CEO邹胜龙与Google中国联合总裁李开复在战略合作协议上签字,双方将在搜索和下载产品上展开合作,同时Google还将对迅雷进行战略投资。

邹胜龙透露,这个投资主要来自联创策源基金和Google两个公司,另外还有IDG、晨兴和富达(fidelity)基金。

邹胜龙和李开复都没有透露具体的金额。但邹胜龙称,这是迅雷融资史上最大的一笔金额,也是迅雷第二轮的主要投资。因为我们和董事会有约定,所以,具体细节不能透露。

邹胜龙同时表示,Google不会进入公司董事会。因为战略投资者除非是在控股的情况下才会进入董事会,这是一个行规。迅雷的创业团队还是处于一个对公司有决定性影响力的位置。

对于所筹资金的用处,邹胜龙称,将主要用于研发和市



“迅雷”正在成为“高速下载”的代名词 资料图

场。迅雷不擅长做收购,目前还没有收购目标。邹胜龙表示,在达成战略合作关系后,双方的合作将深入到具体产品。至于合作形式,李开复和邹胜龙都不愿细谈,只是表示,双方的目标是下载与搜索的融合。

其实在Google与迅雷宣布合作之前,迅雷就与Google工具条实现捆绑,安装迅雷的

同时默认选择安装Google工具条。

谈到“相中”迅雷的原因,李开复称有四个方面原因,首先迅雷是中国最大的下载服务提供商;其次对中国用户需求的理解迅雷和Google达成了一致;再次,迅雷是技术公司,有优秀的团队,重视创新;迅雷有很好的品牌,“迅雷”是“高

速下载”的代名词。

分析人士认为,迅雷是除腾讯QQ外最大的电脑客户端,这也是投资者看中迅雷的地方。Google此举一方面是为了在中国多媒体领域加大投入,另一方面是为了提高在中国搜索市场的份额。根据迅雷官方提供的数据,目前迅雷拥有大概8000万客户端。

乘用车市场年增20%

上海大众欲重返老大宝座

□本报记者 吴琼

上海大众欲重新夺回乘用车销量第一的宝座,其同门兄弟——上海通用将成为其“追赶”目标。未来3年,上海通用和上海大众将展开一场冠军争夺和保卫战。据悉,上海大众的秘密武器之一就是斯柯达。

“上海大众势必夺回销售老大的宝座。”上海大众斯柯达事业部品牌副总监付强表示,“到2010年,上海大众斯柯达将占据乘用车市场3%的份额。”“预计2007年,中国乘用车

市场增长将超过20%。”全国乘用车信息联席会秘书长饶达表示。

2006年,中国乘用车销量为480万辆。如果以每年增长20%计算,至2010年,中国乘用车销量为995万辆。而斯柯达3%的市场份额即为29万辆。但对于这一数字,上海大众并未承认,仅表示,“届时,我们预计斯柯达销量会超过15万辆。”而斯柯达董事会成员马丁·雅恩则显得更为慎重:斯柯达计划在2015年生产100万辆汽车,中国将占据重要份

额;2009年,斯柯达在中国的产量将不少于10万辆,引至中国的车型包括欧雅、法比亚和速派等。

即使以斯柯达销售10万辆计算,在上海大众现有产品保持目前15%至20%增长率的情况下,其2010年产能将达60万辆。为此,上海大众已收购了原斯柯达进口经销商。

付强的这次公开表态,也是2005年上海大众销量第一宝座后的首次豪言:2005年,上海大众以29万辆的销量,将老大宝座拱手让给了同胞兄

弟——上海通用。上海通用当年销量为32.5万辆。

2006年,尽管上海大众的经营状况极大好转,但仍逊色于上海通用。昨日,记者从上海通用、上海大众获悉:2006年上海通用销量约为41万辆,上海大众略为35.2万辆。

“由于目前上海通用销量高出上海大众较多,以上海通用20%的增长率看,2007年上海大众打败上海通用的概率并不大。”新华信资深行业分析师孙木子说,“真正的超越可能发生在2008年、2009年。”

中国电信业不确定因素趋于明朗

□据新华社

第三代移动通信(3G)牌照发放和由此牵动的竞争格局变动,是悬念也是焦点;资费改革寻求突破,是欣喜更是期待;以手机实名制为代表的市场规范,是难题又是摸索……2007年,影响中国电信业发展的这些不确定因素都将逐渐明朗。

中移动有望获TD-SCDMA牌照

2006年底,在北京、上海、青岛、厦门、保定等城市,一部分手机用户悄然使用了3G“中国标准”TD-SCDMA手机,这也是TD-SCDMA试验最后阶段,更是从用户切身感受对TD-SCDMA手机性能的全面检验。TD-SCDMA试验对我国3G进程具有决定作用。

2006年末和2007年初,中国移动加大了对TD-SCDMA的关注,中国移动作为有实力的移动通信运营商,获得TD-SCDMA牌照的倾向明显。而信息产业部部长王旭东“2007年电信改革重点要以启动第三代移动通信



3G在中国“软着陆”的倾向越来越明显 资料图

(3G)发展为契机,优化电信市场竞争结构”的表态,也明示了电信行业格局将有新的变动。

3G在中国“软着陆”的倾向越来越明显。只有部分移动数据业务需求强烈的城市,可能成为3G网络覆盖的重点。因此,对众多手机用户而言,并不会骤然感受到这种能看电视、能高速上网的手机所带来的震撼。

8亿用户将从资费改革中受益

而真正牵动电信用户的,

还是固定电话和手机的资费问题。2006年,在手机资费长期“坚挺”的北京,打破了价格“坚冰”,开始资费调整。

随后,信息产业部要求从2007年1月1日起,移动运营商应保证同一网络的原有用户在不改变号码情况下,自主选择所有资费方案。北京移动在近日公布了携号码转套餐的具体时间表。

除了自主选择资费方案外,2007年,固定电话套餐方案、手机漫游费等系列电信资费问题,都可能逐个得以突破。

信息产业部清算司负责人表示,为了保护消费者利益,电信资费将走向“上限管理”的管制方式。关系太多人切身利益,以手机为代表的通信资费逐渐下调,一定会给用户带来实惠。

手机实名制有望全面实施

来自信息产业部的统计显示,目前在中国,每3人就拥有1部手机。庞大的市场成就了中国移动通信业发展的神话,也带来利用手机犯罪等管理漏洞,手机实名制能否成为一种管理方法也被纳入有关部门的视野。

但是,部分手机用户还是心存疑虑。信息产业部电信研究院政策研究所所长陈金桥表示,实行手机实名制,最大的困难来自手机用户的认同。他认为,手机用户是分布广、意见不统一的个体,出于担心个人信息泄露等问题的考虑,手机实名制不易获得用户的整体认同。

而对于运营商来说,很多预付手机用户没有留下任何身份信息,如何说服他们进行实名登记,也是一个困难。

明基移动或避免破产命运

□本报记者 张韬

就在周二刚刚传出明基移动由于无人接手而进入破产程序后,周四又有消息传出,一个财团已提交了报价准备购买明基移动在德国破产的子公司。

记者了解到,1年前明基收购了西门子手机。但购并带来的却是高达8亿欧元的巨额亏损。

为了尽早结束无法填补的“黑洞”,明基董事长李焜耀不得不在2006年9月公布了明基移动申请破产的消息。

根据德国法律,一家公司申请破产后可以享有3个月的暂缓期,然后正式清算过程才会启动,除非有买家愿意接手。明基移动在去年9月申请破产后,3个月内没有买家接受。于是明基移动在2006年12月31日正式进入了破

产程序。不过,命运似乎有了些转机。周四,一个由战略投资者组成的财团通过一位律师宣布,已经提交了报价准备购买明基移动在德国已经破产的业务部门。不过明基移动的破产清算人表示,他们还未收到标书。

明基移动控股是明基设立的证券资产管理公司,掌管在2005年下半年从西门子手中接管的20多家分支机构。明基移动控股之所以在明基移动申请破产数月后才提交,是因为首先要关闭所有的分支机构,同时破产申请也不会影响总公司的财政。

明基首席财务官(CFO)表示,明基已经停止并取消了对明基移动的投资,因此该部门的破产对公司财政不会有影响。

2006年波音飞机订单再创纪录

飞机净订单量达1044架

□本报记者 索佩敏

昨日,波音公司公布2006年民用飞机净订单量达到创纪录的1044架,连续第二年刷新了波音在单个年份的总订单量纪录。

2006年,一共有76家客户订购了波音飞机,包括客运航空公司、货运航空公司、租赁公司和私人客户,订单量超过了波音于2005年创下的1002架飞机净订单的最高纪录。而2006年的总订单量,即除去取消的订单和改装服务订单,达到1050架,也超过了波音2005年创下的1029架飞机的总订单量的纪录。

波音进一步透露,737项目获得了729架飞机的净订单,连续第

二年刷新了历史纪录。上一个纪录是2005年创下的569架737的订单。787梦想飞机的订单为157架,777为76架,767为10架,747为72架——这是747项目自1990年以来单个年份获得订单最多的一年,在该项目历史上单个年份订单量排名第五。

波音民用飞机集团总裁兼首席执行官斯科特·卡森表示:“过去两年获得的大量订单证明了我们战略的正确性,即以客户需求为重点,简化产品和服务,转变生产体系。我们在正确的时机为市场带来了正确的产品和服务,我们继续以客户为重点,严格履行交付产品和服务的承诺,关注市场的需求。”

顾云昌:供需不协调导致房价上涨过快

□据新华社

中国房地产与住宅研究会副会长顾云昌表示,近年来北京、上海等地的房价上涨过快,主要原因在于市场上供给和需求不协调。顾云昌是1月4日在北京大学举办的第四届中国经济展望论坛上作上述表示的。

针对目前很多人对房价“且调且涨”的质疑,顾云昌认为,国家从2005年开始出台的一系列针对房地产市场的调控政策,其目的是要稳定住房价格。从目前房价涨幅逐年降低的情况来看,调控政策是有效的。

“目前房价上涨过快,除了成

本因素外,更主要的原因还是供求关系不协调。”顾云昌说,综观北京、上海等城市,当出现房价上涨过快的时候必然是房地产市场供不应求的时候。特别是需求方面,既有自住性的需求,还有投机、投资性的需求。

顾云昌认为,由于目前我国房地产市场进入门槛比较低,必然存在人为炒作的因素导致房价上涨,但不是造成全国的房地产市场上涨的主要原因。

未来房地产市场要保持健康发展,一方面要调整供求关系,把过旺的需求压下去;另一方面,则是对一些房价上涨过快的城市保持适度的土地供给。

中远房地产拟三季度登陆港交所

□本报记者 李和裕

中远集团旗下中远房地产开发有限公司的赴港上市计划日渐明朗。

昨天,香港市场称,中远房地产计划在今年三季度实现上市,集资规模预计约为30-40亿港元。据悉,中远房地产近日已选出摩根士丹利及高盛担任保荐人。

昨日,中远房地产有关人士在电话中承认公司考虑安排上市事宜,但他表示一切都还未确定。

而市场人士表示,中远房地产从2005年下半年开始研究上市方案,并已引入摩根士丹利、美林、渣打3家大型投行为其策略股东,帮助中远房地产按香港上市的要求进行改制。

同属中远集团旗下,主要从事船舶服务业的中远国际(0517.HK)

从2005年开始的一系列业务重组也被业内认为是为中远房地产上市做准备。2005年,中远集团就将上海房地产业务上海中远三林集团剩余45%股权出售给了印尼三林,退出上海房地产行业。

而在2006年8月,中远国际又宣布,以3.95亿元的价格,从母公司中远集团及其附属公司天津远洋运输公司手中购得中远房地产24%股权,完成交易后,加上中远国际另一家全资附属公司硕博有限公司持有的中远房地产的20%股权,中远国际对中远房地产的持股比例增至44%。

除了以上的“铺路”行为,据了解,中远房地产还努力增加经营物业的持有比重以抗击风险。日前中远房地产就以17.8亿元夺得北京市朝阳区北四环东路地块,将用于建设居住、商业金融和公共设施。

委内瑞拉专家看跌今年油价

□据新华社

委内瑞拉石油问题专家近日预测,2007年国际石油价格与2006年相比将呈现下降趋势。

委内瑞拉经济学家、前委内瑞拉国家石油公司顾问拉蒙·埃斯比纳萨预测,今年国际油价将下降15%到20%。他说,作出价格走低判断的主要依据是,随着世界经济增长速度放慢,能源需求增速随之减缓,其他因素还包括来自非欧佩克产油国

和发达国家的能源供应增加等。

委内瑞拉石油和石油制品企业联合会会长路易斯·格里桑蒂说,石油输出国组织(欧佩克)预测2007年国际市场石油日均需求量将增加110万桶,但是非欧佩克国家的石油日产量今年将增加180万桶,这就必然引起市场对欧佩克石油需求的萎缩。

委内瑞拉是欧佩克的重要成员国,目前原油日产量在300万桶左右。