

# SST长岭股改表决遭流通股股东狙击

公司 2006 年度预亏 5000 万至 6000 万元

□本报记者 袁小可

临近股改尾阶段,SST 长岭的股改方案却遭到否决。股东大会流通股股东赞成率仅有 29.14%,这一比例仅高出两次遭遇机构狙击的 S 百大。

SST 长岭今日发布公告称,在 1 月 24 日召开的公司股改相关股东会议上,根据会议合并统

计现场表决结果与网络投票表决结果,同意票为 164287353 股,占此次会议有效表决权股份总数的 78.77%,其中,流通股股东同意 1820895 股,占参加表决流通股有效表决权的 29.14%,反对票 44267732 股,占 70.86%。会议议案未经参加表决的流通股股东所持表决权的三分之二以上通过。

根据 SST 长岭股改说明书,全体非流通股股东拟向公司全体流通股股东安排的股份数量合计为 19367016 股,即方案实施股权登记日登记在册的流通 A 股股东每持有 10 股流通 A 股可获送 8 股股份。保荐机构就这一对价安排表示,SST 长岭作为已严重资不抵债、正常经营开展艰难,目前面临的是生存问题,实现资

重组、债务重组是解决公司生存问题的关键,也是保障流通股股东权益的必要途径,公司此次股改方案的实施将有利于公司后续重组工作的开展,能够有效保障流通股股东的权益。

按照这一方案,在执行对价安排后,公司第一大股东宝鸡市人民政府国有资产监督管理委员会所持公司股份比例将从

29.98% 调整至 26.23%。

由于公司股改工作是以完成清欠工作为前提进行,2006 年 12 月 30 日,公司发布公告称,大股东非经营性占用资金的清欠方案中,以现金偿还资金已于 2006 年 12 月 29 日全部到位,公司大股东非经营性占用资金问题已全部解决。

颇具戏剧性的是,才于前两

天宣布摘星的 SST 长岭今日却表示,由于 2006 年受市场竞争、材料涨价的影响,公司纺电产品利润水平有较大幅度下降,冰箱生产经营虽然得到一定恢复,但未能达到经济批量,且由于对已到期的应收账款计提坏账及利息费用较高,因此公司较上年同期出现大幅亏损,亏损额为 5000 万至 6000 万元左右。

■连线

**S\*ST 磁卡:**  
生产线遭拍卖影响待察

□本报记者 王璐

S\*ST 磁卡昨日公告,因公司与广州金鹏集团有限公司 1650 万元借款协议发生纠纷,广州市萝岗区人民法院下发了有关民事裁定书,评估、拍卖公司的账面净值为 1521.88 万元的机器设备。由于被拍卖资产中包括一条生产线,有投资者担心会影响公司正常的生产经营,为此记者连线了公司董事会秘书蔚丽霞女士。

记者:公司公告中称,将被拍卖的资产包括分切复卷机一台、老化机二台、四印生产线一条,这些四印生产线的拍卖是不是会影响到公司正常的生产任务呢?

蔚丽霞:从目前的生产情况来看,是没有影响的。由于是拍卖,如果有影响的话,可能对 2007 年一季度报表会有影响。但如果到时候拍卖不出去的话,应该也是没有影响的。

记者:如果这次拍卖不成的话,是不是还会拍卖公司其它的经营设备呢,毕竟所欠债务总是要还的?

蔚丽霞:事实上,有关债务问题,公司已经委托中国华融资产管理公司天津办事处进行处理,包括公司所欠银行等金融机构的债务和涉及公司的或有负债等,都由天津华融全权代表公司与银行等金融机构进行商业谈判,以促成金融机构及有关各方在尽可能短的时间内签订全部债务(债权)重组协议。目前,华融已经开始跟有关方面接触了,相信这个问题应该可以很快解决。

记者:目前大家很关注公司 2006 年的业绩,根据去年三季度报来看,公司前三季度已经盈利 3803.47 万元,全年盈利应该没问题吧?

蔚丽霞:全年是否能够实现盈利目前还需要经过会计师事务所的初步审核后才能见分晓。因为公司财务费用比较大,因此主要看事务所最终在一些收入确认上与公司方面的认识有没有分歧。总之,一旦初审结果明确,我们会按规定及时进行披露的。

记者:公司前不久曾向天津环球磁卡集团有限公司书面询证磁卡集团与中信文化传媒集团有限公司的重组进展情况事宜,并得知目前双方的商谈正在进一步进行之中。由于公司目前尚未股改,请问这次重组是否会结合股改呢?

蔚丽霞:这个不太清楚。因为股改动议是由大股东提出的,目前磁卡集团还没有提出股改动议。按道理来讲,由于磁卡集团目前正面临重组事项,也就是上市公司国家股股东股权结构存在不确定性,所以股改不能马上启动,要看重组的进展情况。

记者:今年以来公司经营是否顺利?还有哪些困难?

蔚丽霞:今年的生产经营进展还算顺利,而且公司对于非经营性资金占用已经清欠完毕,应该说有一个良好的开端。目前公司最主要的困难就是财务费用比较大,比如银行负债、对外借款等等。如果这一块处理顺利的话,应该可以走上正轨。

■公告摘要

S\*ST 磁卡董事会昨日发布诉讼公告称:

因公司与广州金鹏集团有限公司借款协议(借款本金 1650 万元)纠纷,广东省广州市萝岗区人民法院于 2006 年 10 月 24 日下发了(2006)萝法执民字第 445、446 号民事裁定书,评估、拍卖公司的如下机器设备:分切复卷机一台(大霸 SL-NB1200)、老化机二台(北京三维 SW-GL II)、四印生产线一条(意大利产、型号 R-906)。上述机器设备账面净值为 1521.88 万元。

近日,某拍卖公司已发布拍卖公告。

## S\*ST 大通料难摆脱三连亏

公司主要利润来源已被拍卖,重组及股改工作尚无进展



S\*ST 大通被查封拍卖的资产位于深圳宝安区 资料图

□本报记者 袁小可

因还债,作为公司主要利润来源的资产被拍卖;因涉诉,公司部分资产与所持股份被法院强制查封……种种利空消息夹击之下,S\*ST 大通纵使拿到了 4873 万拍卖款项,却仍然无法挽回公司 2006 年度继续亏损的命运,其后该公司将此债权于 2004 年 7 月转移给了河南方正信息技术有限公司,此贷款到目前 S\*ST 大通仍无力全额偿还。

S\*ST 大通今日发布公告称,1 月 24 日,公司得知,深圳法院联合拍卖有限责任公司受河南省郑州市中级人民法院的委托,于 1 月 15 日依法公开拍卖了公司部分房产,资产拍卖成交总金额为 4873.53 万元,已成交的资产分别为深圳市宝安区公明镇大通工业城的土地使用权 57774.76 平方米,房产产权及部分厂房 34

年租赁权,以及深圳市宝安区公明镇长春花园 8 套房产。

因 S\*ST 大通曾在 2003 年 7 月在工商银行深东支行贷款 7000 万元,此贷款的担保方——方正产业控股有限公司履行了担保债务,S\*ST 大通向银行偿还清了全部贷款,进而形成对 S\*ST 大通的债权,其后该公司将此债权于 2004 年 7 月转移给了河南方正信息技术有限公司,此贷款到目前 S\*ST 大通仍无力全额偿还。

S\*ST 大通表示,此次查封及已拍卖的资产为目前公司主要利润来源之一,已拍卖的资产成交总金额为 4873.53 万元,将用于偿还公司债务。公司表示,由于被拍卖的部分资产的账面净值为 2647 万元,将会给公司带来约 2227 万元的收益,该资产拍卖款项将直接划入法院指定账户,用于归还河南方正信息技术有限公司,不会对 S\*ST 大通的现金净流量产生影响。公司通过对 2006 年度财务状况测算后表示,这一收益将影响公司 2006 年的盈亏状况,但 2006 年度公司仍将出现亏损,公司的持续经营能力仍将面临不确定性。

S\*ST 大通提醒,截至目前,公司有关资产、债务重组工作尚无进展,公司的持续经营能力面临重大不确定性,受债务危机等多种因素的影响,公司暂无法启动股改。同时,由于公司 2004 年、2005 年已连续亏损两年,导致公司股票被实施了退市风险警示特别处理,根据有关规定,若 2006 年度不能实现扭亏,公司股票将面临暂停上市的风险,而公司目前仍预计 2006 年净利润仍将出现亏损,公司面临暂停上市的风险似乎已是不可避免。

## 华业地产转型尝甜头 净利增长近十倍



华业国际中心效果图

□本报记者 王璐

由于主业转型成功,华业地产 2006 年业绩实现了跳跃式增长。公司全年实现主营业务收入 11.2 亿元,较去年同期增长 7447.38%,实现净利润 1.18 亿元,较去年同期增长 938.72%。

报告显示,2006 年,随着控股子公司北京高盛华房地

产开发有限公司开发的“华业·玫瑰东方园”项目部分住宅具备结转收入的条件,华业地产已开发项目进入收获期。

与此同时,在彻底完成资产置换工作、主营业务转型为房地产及相关业务、顺利完成股改、注册地址迁往北京的手续办理完毕后,公司也正式进入持续高速发展期。报告期内,公司主营业务收入较去年同期增加 11.05 亿元,利润总额也增加 1.65 亿元。

针对所处行业未来发展趋势,公司管理层认为,自 2005 年以来,尽管调控政策不断出台,政策效果也不断显现,但由于真实需求十分旺盛,而供给不会较快释放,所以房地产价格下降的可能性不大。

对于国家税务总局发布

《国家税务总局关于房地产开发企业土地增值税清算管理有关问题的通知》对公司今后经营的影响,公司表示,通知进一步明确了土地增值税清算规则和方法,有利于保障土地增值税征收政策的严格、清晰执行,有利于加强土地增值税征收管理,但对房地产企业的利润还是有一定影响的。随着土地成本的不断升高,公司只有不断充实资金实力,加快土地储备速度,确保公司通过高速增长抵消增值税所带来的不利影响。

公司管理层还表示,2007 年,公司将加快新项目开发建设;加大资本运作力度、加强经营资金的管理,主要将结合信托融资、资本市场再融资等手段,解决公司发展中所需的资金问题;同时,将根据全国不同区域的市场特征,聚焦公司重点拓展区域北京、深圳,利用多种合作模式,通过招拍挂、公司并购、设立土地一级开发公司等方式加大公司土地储备,实现一级开发和商品房开发的联动发展,为公司未来长远发展奠定坚实的基础。