

## 徽商行外资选秀或出变数 荷银竞争者显现

中银国际成为公司引进战略投资者的财务顾问

□本报记者 邹靓

新年伊始,继针对国内企业的第一轮融资扩股定案待批之后,徽商银行已开始新一轮外资选秀。

昨日经消息人士透露,徽商银行于本周选定中银国际作为其引进境外战略投资者的财务顾问,法律顾问也已进入最后遴选。这标志着“增资扩股年度计划”

第二阶段——引入外资已进入实质性操作阶段。

消息人士进一步透露,中银国际已着手制定徽商银行“增资二期”即引入战略投资者的初步方案,外资产人选亦有新人加盟。

虽然荷兰银行自去年11月即与徽商银行就入股一事进行接洽,一度被认为是徽商银行引入外资的不二人选。不过徽商银行

内部人士表示,“目前外资产人选还没有最后确定,不排除有其他外资产竞争者入围的可能,当然荷兰银行是考虑的重点。”

按照原定计划,徽商银行将于今年一季度确定战略投资者人选,计划入股份额为10亿元人民币,占增资完成后总股数的22.22%。根据中国银监会对商业银行引进战略投资者限额的相关规定,单家外资产入股比例不得超

过20%。也就是说,徽商银行至少会引进两家外资机构。

2006年8月,徽商银行就拟定了“增资扩股年度计划”,去年四季度与省内外企业频繁接触。2006年11月,徽商银行遴选首批国内入股企业进入白热化阶段,来自江苏、浙江、上海、重庆等地的多家国企、民企争相进场。

截至去年底,安徽皖能集团和安徽长江钢铁有限责任公司率先确

定3.5亿元入股额度,资金已于年前到位。

目前,中国人寿预计入股徽商银行首期增资扩股后10%的股权,即3.5亿元人民币,正待中国银监会审批。另有来自上海、浙江、武汉的三家民企合计入股3亿元,也已进入报批程序。

截至2006年12月末,徽商银行各项存款余额为631.09亿元,较年初增加196.55亿元,增

幅达45.23%;各项贷款余额442.13亿元,较年初增加137.28亿元,增长45个百分点。

目前,徽商银行不良贷款率仅2.32%,比年初降低2.14个百分点,优于股份制商业银行的平均水平。另有公开数据显示,该行2006年实现经营利润9.36亿元,比上年增加2.56亿元,增幅达37.65%,亦领先国内同业。

## 江苏银行昨日正式挂牌开业



新华社图

□本报记者 秦媛娜 邹靓

昨日,江苏银行正式挂牌开业,标志着国内首家由原有商业银行通过新设合并方式成立的现代股份制商业银行诞生。

江苏银行是由无锡、苏州、南通、常州、淮安、徐州、镇江、扬州、盐城和连云港等江苏省内原有的10家城市商业银行合并重组而

成,组建工作于2006年1月25日启动。2006年12月31日,中国银监会正式批复同意设立江苏银行股份有限公司,同年12月31日,江苏银行开业获得江苏银监局批准。江苏银行正式挂牌后,原参与合并的10家城商行将变身为江苏银行的分行,并在南京新设一家总行营业部,其支行将达到414家。

以“新设合并统一法人,综合处置不良资产,募集新股充实资本,构建现代银行体制”的总体思路组建起来的江苏银行注册资本为78.5亿元。截至2006年底,江苏银行的本外币合计各项存款余额1335.76亿元,各项贷款余额852.35亿元,资本充足率达到13.03%,不良贷款率为2.44%,贷款损失准备金充足率达到100%。

## 银联国际业务爆发式增长

□本报记者 邹靓

在中国银联昨日举办的境外网络推广会上,银联国际业务总部副总裁黄兴海向《上海证券报》透露,2006年,银联国际业务实现了成立五年以来的首次爆发式增长。“2006年全年国际业务交易量达到了255亿元人民币,同比上涨了80%。”

银联于2004年在港澳地区开始铺设网络,2005年即将受理范围拓展到了新加坡、马来西亚及部分地区欧洲国家。2006年,土耳其、俄罗斯等东欧国家亦进入银联网络。据银联国际业务总部资深高级经理王零涵介绍,2007年,银联已初步选定在英国、埃及等六个国家进行网络铺设。

黄兴海表示,目前已开通银联网络的24个国家和地区覆盖了公民出境所及的98%的

人次和国家的需求。接下来,银联将实行“深度开发、精耕细作”的服务战略,深化和完善已开通受理业务的境外市场,逐步将工作重心由“量”向“质”转移。“2007年,公司在国际业务的发展目标仍会保持两位数的增长。”

然而,银联标识在国际市场上的推广并非顺理成章。王零涵表示,在已开通银联网络的国家和地区内,标识的张贴是相当困难的。目前仅有不到50%的ATM、POS机及银联特约商户贴有银联标识。

同时,银联品牌从“中国制造”到“中国创造”的历程亦任重而道远。据悉,2007年银联将致力于发行银联单标识信用卡,发卡量或以千万计。银联人士同时表示,这并不表示银联排斥双币卡,因为“存在即合理”。

### ■记者观察

## 井喷背后:信用卡有效卡量有几何

□本报记者 邹靓

中国市场上的信用卡发卡量正以几何级数增长,此时,却有另一个呼声质疑“有效卡量”。

近日,中国工商银行、建设银行相继宣布,其牡丹信用卡和龙卡信用卡的发卡量分别突破1000万张。招商银行信用卡中心总经理仲跻伟也在公开场合表示,截止到2006年年末,招行信用卡发卡量突破1000万张。

公开数据显示,自2002年12月招行推出第一张信用卡,至2006年4月该行发卡量突破500万张,期间经历了40个月的时间。而从去年4月至9月的短短6个月间,该行发卡量就井喷至800万张,占双币信用卡市场份额的42%。招商银行信用卡中心总经理助理彭宇在接受上海证券报采访时表示,信用卡行业规模效应是必然规律,“从2006年四季度的发卡量来看,增长速度比前两个季度更快”。

据此推测,截止到2006年年末,招商银行信用卡发卡量至少已达1200万张。

业内人士介绍,按照国际发达信用卡市场的经验,当一家银行的信用卡发卡量超过200万张时,即可开始盈利。而目前国内发卡量接近或超过200万张的银

行占已发卡银行总数的一半以上,但是真正盈利的发卡行却为数不多。

对此,某中资商业银行信用卡中心负责人表示,现在有一部分银行盲目追求市场份额,追求发卡量增长速度,而忽略了有效卡量的考核。“活卡不足加上发卡成本直线上升,信用卡市场的竞争已经进入白热化。”

权威人士透露,目前国内信用卡的月活卡率(单月内有消费记录的信用卡)还不到50%。

根据国际经验,开始信用卡业务后3-5年,是信用卡业务盈利的周期。到2008年,大部分中资银行就将进入这一时期。虽然我国1997年颁布的《中国银行信用卡业务综合考核暂行办法》中就将信用卡有效卡量纳入了信用卡业务考核指标。但目前各行对此的评价标准并不一致。

与此同时,各家商业银行的发卡量统计口径也有很大出入。上述人士分析指出,按照工行、建行公布的卡量及所占市场份额,中国目前的信用卡总量应该在5600万张左右。而按照招行的统计口径计算,目前的信用卡卡量只有2000万张左右。其中的区别就在于,前者将准贷记卡也纳入了信用卡的卡量计算范围。

## 农发行商业性贷款余额占比升至23.94%

□本报记者 但有为

在贷款余额不断攀升的同时,农发行的商业性贷款正呈现出快速发展的势头。记者日前得到的数据显示,截至2006年年底,农发行各项贷款余额8844亿元。从贷款性质来看,政策性(含准政策性)贷款余额为6726.8亿元,占76.06%,商业性贷款余额2117.2亿元,占23.94%。

虽然此前农发行从未披露商业性贷款余额占比的数据,但是种种迹象显示,近年来农发行的商业性贷款占比呈明显上升态势。

据了解,若还原年初和年底消化棉花挂账、全年核销呆账两个因素,农发行2006年新贷贷款实际为1262.9亿元。其中,政策性(含准政策性)贷款增加641.8亿元,占全年新增贷款的50.82%,商业性贷款比年初增加621.1亿元,占新增贷款的49.18%。由此可见,商业性贷款已接近全年新增贷款的一半左右。

“农发行的韵味儿渐浓主要与其近年商业性业务的逐渐开展有关。近年政策性银行转型步伐加快,纷纷开展商业性业务,这是不争的事实。”一位政策性银行的研究人士认为。

农发行网站资料显示,2004年9月,农发行获准向以粮棉油生产、流通或加工转化为主业的农业产业化龙头企业提供贷款。2006年,贷款对象扩大到农、林、牧、副、渔等各个行业,并获批农业小企业贷款试点和科技贷款资格。随着这部分业务的逐渐开展,农发行商业性贷款迅速增加。

农发行人士透露,在商业性业务开展的过程中,农发行曾多次出台规定对这部分业务



商业性贷款的提高为农业发展银行转型奠定了基础 资料图

进行规范。此外,农发行还要求,必须严格区分政策性业务与商业性业务,严控信贷风险。

数据显示,截至2006年底,农发行商业性贷款不良率仅为4.15%。

农发行高层人士认为,2006年,农发行不断延伸政策性金融服务链条、拓宽业务空间,审慎积极发展各项新业务,努力构建“一体两翼”的整体业务布局,产业化龙头企业贷款、农业小企业贷款等新业务已经成为农发行业务发展的重要支柱。

分析人士认为,商业性业务的发展有助于农发行财务的可持续发展,也为其转型奠定了坚实基础。此前,有消息称,农发行有望获批农业综合性中长期贷款业务资格,从而使其商业性业务范围进一步扩大。

## 去年粮棉油贷款 2507 亿元

中国农业发展银行行长郑晖24日透露,农发行去年累计发放粮棉油收购贷款2507亿元,同比增长25%,保证了粮棉油收购的平稳顺利进行。

郑晖在此间召开的中国农业发展银行全国分行行长会议上指出,今年各级农发行将不断完善信贷支农职能,努力增加有效信贷投入,大力支持新农村建设。

“农发行将始终把支持粮棉油收购作为业务发展的重点,全面审慎积极地办

好各项信贷新业务,确保支持收购工作不出大的问题。”郑晖说。

据悉,农发行今年要采取有效措施,防控信贷风险和操作风险,实现不良贷款“双降”,并尽最大努力减少违规行为及责任事故造成的损失。

数据显示,截至去年年末,农发行各类存款余额1915亿元,同比增长52%。资产质量持续向好,年末不良贷款率为7.65%,比年初下降了2.64个百分点。

(新华)

## 花旗“社区银行”进入北京高端社区

□本报记者 郑尚

花旗集团中国消费金融业务总裁李亚文在开业典礼上说。

早在去年金融业全面开放之前,花旗银行便曾经承诺将在内地主要城市不断拓展网络。截至目前,花旗已经在内地开设了14家零售网点,不过本次开业的阳光东支行所具备的鲜明特色却是其定位于社区银行。

阳光东支行所在的社区位于燕莎与丽都商圈之间交汇的区域,紧邻第三、第四使馆区,是北京最早的涉外区域。早在几年前,该小区曾因为在北京首次公开打出“富人区”的

旗号而备受关注。

记者了解,花旗该支行将提供在现行法规许可下的各类外币及人民币产品和服务,包括吸收中国境内公民每笔不少于100万元人民币的定期存款业务。此外,居民还可以享受到著名的财富管理业务——花旗贵宾理财;花旗3小时速汇;花旗全球速汇(为客户在花旗全球各地的账户间实现即时汇款的平台和服务以及整套的投资产品等)。

花旗银行目前在中国内地个人零售银行网络已覆盖上海、北京、广州、深圳、天津和成都,共拥有14家网点。“花旗

银行不日即将在天津和深圳各成立一家新的支行。”该行负责人称。

专家介绍,20世纪末期,跨国银行曾经一度因为信息化和电子银行的兴起,而计划放弃物理网点的扩张,但是事实很快证明,广泛的营业网点依然是银行盈利的重要支撑点。随着国内银行业的全面开放,实力雄厚的外资银行显然不会放弃网络扩张的机遇,尤其是针对其中高端客户人群。

据悉,除了花旗银行之外,另外几家外资银行如汇丰银行、东亚银行也有意瞄准精英人群,在内地打造其社区零售银行网络。

银行不日即将在天津和深圳各成立一家新的支行。”该行负责人称。

专家介绍,20世纪末期,跨国银行曾经一度因为信息化和电子银行的兴起,而计划放弃物理网点的扩张,但是事实很快证明,广泛的营业网点依然是银行盈利的重要支撑点。随着国内银行业的全面开放,实力雄厚的外资银行显然不会放弃网络扩张的机遇,尤其是针对其中高端客户人群。

据悉,除了花旗银行之外,另外几家外资银行如汇丰银行、东亚银行也有意瞄准精英人群,在内地打造其社区零售银行网络。

## 成立独立信用卡单元 中行铺路银行卡公司

□本报记者 谢晓冬

昨日,中国银行有关人士向记者透露,今天中行将携手苏格兰皇家银行合建一个独立的信用卡业务单元,以进一步推进其信用卡业务,并计划在今年发卡200万张。这意味着这家国内最早的发卡银行,将在信用卡市场上再度重磅出击。

行是英国第二大银行,在零售业务方面拥有丰富的经验。中行人士透露,双方曾约定由前者在人才、技术方面对中行的信用卡业务进行支持,并在监管条件允许的时候,成立一家独立的银行卡公司进行运作。作为中行的战略投资者,苏格兰皇家银行目前拥有中国银行4.37%的股份。

据介绍,该业务单元将整合

中行现有的信用卡业务,由中行与苏格兰银行共同派员组成团队进行独立运作,双方将按一定比例进行分成。信用卡业务单元的负责人将由中行派任,且以中行的名义单独发售。

中行是我国最早发行信用卡的商业银行。早在上世纪80年代后期,其便在上海和香港发行了其首款单币种的国际信用卡。2004年,更是组建了银

行卡中心(实际上的信用卡中心),发行中银双币种银行卡来全面开拓其信用卡业务。迄今为止,其发行的信用卡品种已多达30余种,成为国内最大的信用卡发卡行。

不过,随着外资银行的全面进入和国内个人理财市场的兴起,中行的这一优势地位正在受到其他商业银行越来越多的挑战。借改制上市之际,携手苏格兰

### ■业内动态

## 安信信托推出假日百货财产信托

□本报记者 赵旭

安信信托股份有限公司近期在上海广东路689号营业大厅推出了不动产类信托创新产品——安国·上海假日百货财产(二期)信托计划产品。

公司方面认为该信托产品具有收益高(超过6%)、期限适中(二年)和安全保障高(物业抵押率50%)的特点,该信托产品规模为1亿-1.5亿元,认购金额30万-100万的预期收益率为每年6.3%,认购金额100万以上的预期收益率为每年6.8%,每半年分配一次,信托期限为2年。

委托人上海假日百货商厦以假日百货商厦的二、三层物业作为抵押,承诺到期前3个月每月向信托账户交付回购资金,用于回购全部优先受益权,到期前二、三个月分别交付原优先受益权本金的各30%,到期前一个月交付原优先受益权本金的40%,否则受托人安信信托可提前处置抵押物。

此外,安信信托于去年6月28日发起设立了“安国·上海假日百货商厦(一期)财产信托”并于去年12月27日进行了第一期信托利益的分配。到目前为止,上海假日百货商厦经营状况良好。

## 招行联名卡可为航班延误提供补偿

□本报记者 卢晓平

24日,招商银行和南方航空在上海国际会议中心举行隆重的首发仪式,宣告国内最具创新的信用卡发卡银行和国内最大的航空公司联手打造的航空联名卡——南航明珠信用卡正式面世。

据悉,这张明珠卡可提供航班延误补偿,延误4小时以上可获不超过人民币1000元的补偿。

另外,该卡的持卡人除了享有招商银行信用卡的五星级客户服务,拥有“失卡万全保障”、分期付款等多项功能外,还拥有“里程双重累积”、“高额航空保险”、“旅行不便险”等特色功能。

## 华宝“雪津股权转让”信托入选十大并购

□本报记者 赵旭

华宝信托投资有限责任公司2006年完成的福建雪津啤酒股权转让信托项目,以其股权对外转让溢价超过净资产10倍,成为迄今为止外资在中国最大的啤酒并购案例,日前入选全国工商联并购公会2006年“中国十大并购事件”。

华宝信托认为,该信托项目不但改变了中国并购市场的价值评估方法,在股权转让上取得了成功和突破,而且有效保障了公司职工队伍和管理团队的稳定,实现了企业可持续发展 and 品牌保护的最大化,对促进福建省莆田市地方经济的稳定也起到了重要的作用。

## 银行继续做强信用卡业务遂成为该行的重要战略之一

在西方发达国家,信用卡业务均是银行的主要收入来源之一。花旗银行的信用卡业务收益占其纯利润总额的1/3,美国运通公司的运通卡业务利润占其公司全部利润的七成。分析人士表示,与苏格兰银行的上述合作,有助于中行进一步巩固其在信用卡方面的市场地位。