

eBay禁售虚拟商品震动国内网游

国内厂商呼吁立法,淘宝网表示仍将坚持

□本报记者 张韬
特约记者 张若斌

昨日,全球最大的电子商务网站eBay宣布,今后将禁止网络游戏中的人物、货币、武器、账号等虚拟财产的拍卖,但虚拟社区则不在受限范围之内。eBay向本报发来的官方微博声明称,由于虚拟物品所涉及法律非常复杂,因此,现在eBay美国和英国站点上禁止出售虚拟游戏物品,包括出售游戏账户、游戏人物、游戏币、游戏积分或者其他类似游戏物品。在本月做出这一决定之前,我们允许出售此类物品,当然是在不违反我们其他规定的前提下。

躲避麻烦之举

eBay表示,之所以出台上述禁令,是为了给用户提供更好的服务以及保护用户利益。有分析人士认为,目前虚拟商品交易中时有欺诈现象发生,而虚拟商品交易的投诉和处理比实物交易更麻烦,eBay发布禁令,是因为不愿为处理这些投诉付出过多时间。而其他一些人士则认为,eBay禁令后面更复杂的理由是:游戏运营商及政府部门将来都会干涉虚拟商品交易,不如现在赶紧抽身而退。

腾讯相关人士表示,我们对eBay的做法正在保持积极的关注。这表明由于虚拟物品非法交易所带来的社会问题已经得到了包括中国在内的全球范围内



关于虚拟财产,各界争议颇多 资料图

的关注,同时,我们了解到在中国各级政府主管部门也密切关注并推动相关领域的立法和规范出台;对规范虚拟交易市场,腾讯表示欢迎。

分析人士称,随着虚拟财产被盗案的持续增长,C2C交易平台因在其中扮演“推波助澜”的角色而遭遇广泛质疑。这一现象已经引起相关部门的高度关注,其中包括文化部、新闻出版总署。

厂商呼吁政府立法

专家指出,所谓虚拟财产,是

有别于有形财产的一种新型财产,通常出现在网络游戏中,包括游戏积分、装备、账号和货币等。因其具有一定程度的使用价值和交换价值,故常被公开或私下买卖,由此产生了虚拟财产交易。

“现在虚拟财产交易已经形成一个产业链,网游虚拟装备交易已经成为出口创汇的一种途径,很多玩家把打来的装备拿到美国或者韩国去卖。”中国社会科学院互联网发展研究中心主任吕本富在接受采访时表示。

不过,由于游戏账号以及虚

拟物品被盗等事件也时有发生,这又形成了另一个“产业链”,也引发了业内对虚拟财产立法的思考。

日前,腾讯也联合盛大、网易等5家网游企业呼吁政府出台虚拟财产立法,以杜绝不法卖家利用C2C销赃。国内最大的第三方交易平台淘宝网也表示,中国互联网发展相对美国来说还比较落后,虽然已经有判例保证了玩家对虚拟财产的拥有权,但是依然缺少强有力的法律支撑。互联

网作为蓬勃发展的产业,需要通过立法来进行规范、管理,促进其健康发展。当务之急是从法律上固定虚拟财产的归属权问题,然后才能谈到如何去规范虚拟财产的交易。

淘宝称将坚持“虚拟交易”

虽然“虚拟交易”引发了一些“意外”,但淘宝表示,将坚持“虚拟交易”。淘宝称,目前韩国、美国等国家的网络游戏发展已经相当成熟,而我国网络游戏市场发展非常迅速,根据第三届中国游戏产业年会上公布的数字,我国网络游戏2006年有3112万用户,并且带来了65.4亿元的巨大收入。网络游戏产业作为信息产业发展最快的新生产业之一,淘宝网应该和其它公司一道尽己所能去大力扶持,保证这一行业的健康发展,而不是去扼杀这一新生事物。

淘宝网表示,在目前阶段,第三方信用平台介入虚拟物品交易,一方面能够为用户提供一种更加方便快捷的交易方式,另一方面,交易平台本身也可通过与游戏运营商合作来验证交易的虚拟物品本身的正当性和合法性来解决网络欺诈等行为的发生。作为著名电子商务平台提供商,目前淘宝网已经与部分游戏服务商建立了官方合作通道,并正在和国内外更多的游戏厂商沟通商谈合作,在合适的时候,淘宝将公开这些合作的细节。

微软视窗Vista个人版全球发售

美国微软公司29日在纽约举行了视窗Vista操作系统个人版全球发售仪式,称视窗Vista将成为“数字化生活方式”的新核心。

个人版视窗Vista将在70个国家和地区当地时间1月30日凌晨开始向普通消费者发售,微软将为这一历时5年、耗资60亿美元开发的系统举行庞大的推广活动。在29日的仪式上,微软办公软件Office2007个人版也同步发行。

微软公司董事长比尔·盖茨在仪式上发表讲话,强调视窗Vista的娱乐功能,并将其与12年前发行的视窗95软件进行了对比。他说,视窗95具有图形化界面、为互联网发展奠定基础,对那个时代起到了关键作用,而视窗Vista将对当今时代起到关键作用。

盖茨说,数码照片、音乐和游戏等已经成为常见事物,视窗软件是使得“数字化生活方式”得以成功发展的核心,现在这一核心是视窗Vista。他说,视窗Vista更简单易用,更安全、互联性和娱乐性更高,将成为一个创新平台。

微软公司首席执行官史蒂夫·鲍尔默说,视窗Vista将在70个国家和地区的约3.9万个零售点发售,这是迄今最大的软件发行活动。此前他曾预期,在发售之后的头几个月里,视窗Vista的销量将达到当年视窗95同一阶段销量的5倍。

鲍尔默还认为,视窗Vista将大大推动个人电脑销售,多数用户可能会采取购买新电脑而不是升级旧电脑的方式来获得视窗Vista。

不过,分析人士对此持谨慎态度,他们预期个人电脑销售不会受到明显刺激,部分原因是视窗Vista对硬件配置要求太高。

(据新华社)

“长和系”36亿打造上海普陀“地王”

□本报记者 李和裕

达36亿元人民币,雅富、长润与江和三方的持股比例分别为60%、25%与15%。

位于普陀区重点建设的真如城市副中心的A3-A6地块,在去年上海2006年3号土地公告中亮相后,就受到业内普遍关注,该地块地理位置为曹杨路以东、铜川路以北、规划真华路以西、规划固川路以南,土地面积近18万平方米,用地性质为住宅及商办。

在挂牌出让时,普陀区真如地块更提出了“独立竞买人或联合竞买人中至少一家必须是世界500强企业(以2006年美国《财富》杂志公布的名单为准)或其控股子公司”的要求。结果,“长和系”旗下的3家附属公司将总投资36亿元人民币成立一家新的合资公司,以发展该项目。

昨天,长江实业(0001.HK)与和记黄埔(0013.HK)联合发布公告,表示普陀区真如地块已由雅富投资有限公司、上海长润房地产开发有限公司和上海江和地产开发有限公司以22亿元人民币的价格购得。其中,雅富是长实与黄分别持股51%和49%的附属公司,长润与江和则都是“长和系”间接控股99%的附属公司。

同时,根据“长和系”的计划,雅富、长润与江和三方将合资组建一家新公司,以发展普陀区真如地块。预期新合资公司(包括注册资本)将

上海5号公告土地挂牌冷清开场

□本报记者 李和裕

价,加价幅度则为500万元。

也许是为防止再出现收不到土地款的情况,这次原摩天轮地块的出让设立了资格预审和诚意金制度。一方面,如果通过资格预审的单位超过3家(含3家)就采用招标方式出让,如果通过资格预审的单位超过1家且少于3家则采用挂牌方式出让;另一方面,除了要求缴纳出让保证金,还要求报名单位交付双倍于保证金的诚意金,如原摩天轮地块的保证金为2亿元,诚意金则为4亿元,两笔金额共高达6亿元,占地块底价的四成。

高额的资金门槛应该是令许多房地产企业对原摩天轮地块望而却步的主要原因,记者了解到,此次报名竞买原摩天轮地块并在2006年5号土地公告中再度推出。昨天下午,记者来到该地块挂牌的上海市黄浦江两岸开发工作领导小组办公室,了解到重新出让的底价为14.6亿元,恰为当时华门的中标价。

我国造船产量已占全球近两成

国防科学技术工业委员会30日宣布,我国船舶完工量2006年达到创纪录的1452万载重吨,占当年全球造船产量的近五分之一。这是我国连续12年成为世界第三造船大国,近两年与排名前两位的韩国和日本的差距明显缩小。

国防科工委船舶行业管理办公室主任张相木介绍说,我国船舶工业呈现出又好又快发展的良好势头。2006年全国船舶完工量达到1452万吨,同比增长20%,占全球船舶完工量的19%。

(据新华社)

业绩扭亏 南汽集团盈利超5000万元

□本报记者 吴琼



南汽集团的轿车生产线 资料图

汽2006年净利润为5000万元至6000万元,故较2005年亏损3.5亿元确实震荡了4亿元左右。

或许与主流汽车企业相比,南汽集团的这一增长速度并不惊人。但在南汽集团看来,这一场翻身仗来之不易。

“在调整产品结构、缩减亏损产品战线后,我们的边际

收益增加了1亿元,增幅为1个百分点。”俞建伟表示,“可控费用降低了70.3%,约为5000万元。”

但南汽集团持续保持这一增长势头,才是完成5年规划的最可靠保证。王浩良笑谈:2007是决战决胜之年。他对俞建伟笑谈,“我们2006年是,星

期六保证不休息,星期日休息不保证。正是在这种速度下,才能完成南京南汽名爵工厂的建设。”

据了解,南汽集团计划2007年营业收入增加到145亿元至150亿元。而这增长的25亿元至30亿元,由南汽集团旗下哪家公司贡献呢?

俞建伟仅表示:南京依维柯强调发展,MG名爵还是起步之年。但记者仍从其他渠道获悉,南京依维柯作为主要盈利机构之外,MG名爵的中、英两个基地也要为集团增加收入。MG名爵将于3月27日正式下线,2007年下半年实现量产并对外销售;其TF跑车(英国基地)将可能于5月下线。两款车的全年销量目标将在1.8万辆左右,如果实现这一目标,且以平均20万元的销售价格计算,MG名爵的中、英工厂将提供36亿元的收入。

比拼自主品牌 王浩良笑对“三座大山”

□本报记者 吴琼

昨日,沉默已久的南汽集团董事长王浩良首次在北京公开亮相,宣传其MG名爵品牌,但其所称的国际自主品牌轿车尚未下线。而昨日晚间,在自主品牌上先行一步的上汽集团则宣布了荣威的售价。随着这两家企业的自主品牌进一步发展,其产品在国内和国际市场上的较量将指日可待。

在这场自主品牌战场上,南汽集团能够战胜上汽集团吗?为此,记者采访了南汽集团董事长王浩良。

记者:从南汽集团成功竞得MG罗孚的资产开始,关于南汽集团能否成功运作好自主品牌的猜想就不绝于耳。据我们所知,上汽集团的荣威即将公开荣威售价,请问作为南汽集团掌门人,你的压力大吗?

王浩良:从我就任以来,就时常听到大家说什么“三座大山”压在王浩良身上:资金、技术、人才这三座大山。尽管南汽集团的实力并不强,但我想这几个问题都可以解决。

王浩良:钱并不是最大的问题。汽车企业是一个巨大的投资,每个企业都会面临资金上

的问题。这1年多来,南汽集团的高层花了很多力气去寻求各方的支持和理解,当然也包括政策性银行和地方银行的支持。

要解决资金、人才、技术的关键,在于进行产权机制改革,使南汽集团的员工真正适应市场经济。

记者:南汽集团计划五年内达到25万辆发动机、10万台变速箱、20万辆整车的产能。

请问,以南汽集团目前的资金实力,存在多大的资金缺口?是否会采用滚动发展策略?

王浩良:作为一个国有企业,南汽集团有这种考虑,但目前没有确定的结果。

荣威公布售价 上汽集团或增收57亿元

□本报记者 吴琼

昨日,中国首家量产的中高端英菲尼迪自主品牌轿车——上汽荣威750公布售价。有分析师预期,如荣威完成此前的销售目标,则给上汽集团及上汽汽车带来至少57亿元的销售收入。

昨日,上汽汽车公布荣威

750旗下3款车型的市场价:2.5L典雅版售价23.18万元人民币,2.5L贵雅版售价24.38万元人民币,2.5L豪华版售价27.68万元人民币。

早在2006年2月24日,在上汽集团召开的创新誓师大会上,上汽汽车就立下了军令状:2007年保证自主品牌轿车(即荣威)销量达到2.5万辆。

申银万国证券研究所汽车分析师王智慧表示,如果上汽汽车能完成这一任务,则按照最低23.18万元的单车销售价格,上汽汽车将增加近57亿元的销售收入。

走中高端路线的上汽荣威将借鉴其它品牌的成功之道。如将政府采购放在较为重要的地位。据悉,目前上汽荣威已经打