歌华有线将参与CCTV证券频道推广

□本报记者 陈钢

1月30日，歌华有线与中央新影数字传媒有限公司签署合作协议，双方将合作推广CCTV证券资讯频道。

据介绍，CCTV证券资讯频道是经过国家广播电影电视总局于2004年10月9日批准的、在全国范围播出的数字电视付费频道，也是唯一一家可以辐射全国，制作并提供证券、期货、外汇、黄金等资讯节目的专业数字财经频道。中央新影数字传媒公司是CCTV证券资讯频道的运营商。据悉，做为此次合作的一部分，双方将加强在北京地区券商中的推广力度，将在北京地区的部分券商营业部设立展示平台，首批合作券商为民族证券、招商证券和联合证券。歌华有线市场运营总监罗小布表示，此次合作将为北京地区股民提供更专业、更丰富的证券资讯来源。

恒顺醋业获评“中华老字号”

□本报记者 鲁长波

记者日前采访恒顺醋业获悉，该公司年前被国家商务部审批认定为“中华老字号”企业。恒顺醋业董事会秘书王明法认为，公司获得此项荣誉，对做大调味品主业具有积极的推动作用。另外，公司的品牌效应也将因此得到进一步的提升。

王明法介绍说，江苏恒顺醋业股份有限公司（原镇江恒顺酱醋厂）是中国传统酿造行业中历史最悠久的老字号企业之一。在以往的岁月中，恒顺醋业历经晚清、民国时期的动荡岁月，几经兴衰沉浮，传承至今仍然兴旺繁荣，在国内外享有盛誉。目前，公司已发展成为食醋行业中规模最大、出口最多、经济效益最好的企业。公司拥有资产近20亿元，年销售收入6个多亿，年创利税6000多万元，是国家农业产业化重点龙头企业。

另外，王明法还介绍说，2006年恒顺醋业已被国家文化部正式列为我国第一批非物质文化遗产保护名录。今后，恒顺醋业还将在已建成的醋文化陈列室的基础上扩建醋文化博物馆，并派老制醋技师在现场制作并讲解镇江香醋的制作方法。此外，公司还将依托已经成立的生物技术中心和博士后工作站，对具有传统地位的镇江香醋生产技艺进行现代化创新研究，力争使之与时俱进，适应当代文化发展的潮流。

■公司直通车

辽宁成大调整业务布局谋求更大回报

□本报记者 唐学良

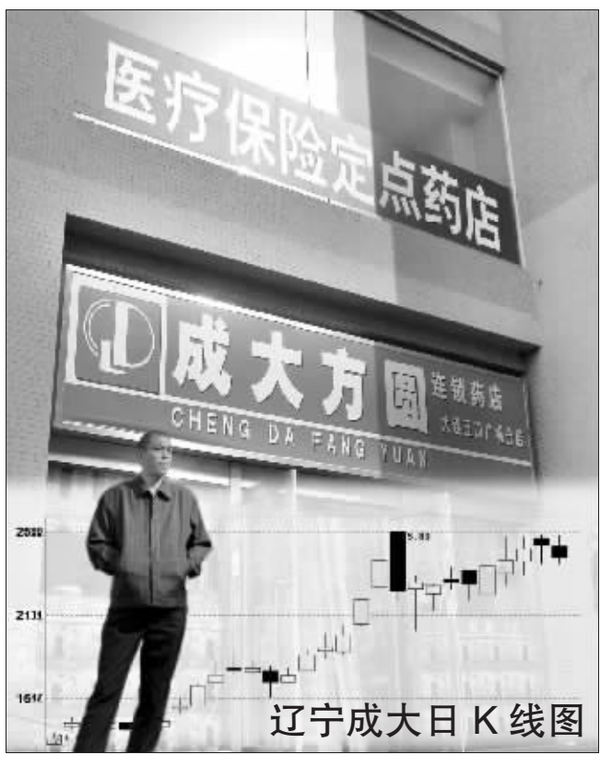
“顺应经济发展规律，调整业务结构体系，在战略转型中不断发现和把握发展机遇，在发展中不断加以完善，调整是为了更大的发展。”辽宁成大董事长尚书志在接受本报记者采访时如此表示。

刚刚过去的2006年，辽宁成大的两件大事对公司未来的发展至关重要，同时也引起了市场各界的高度关注。一是广发证券进入上市程序，该公司拥有的广发证券股权可望成倍增值；另一件是成大生物开始产生回报，将会提供丰厚利润。尚书志表示，与这两件大事同样令我们感到欣喜的是，公司成功实施股权分置改革并且制定股权激励计划，公司治理结构得到根本改善；再有就是公司实现战略转型，初步完成了更加有利于公司实现可持续发展并将获取更大投资回报的业务布局。

辽宁成大的业务转型探索始于上世纪90年代中期。为顺应宏观经济发展规律，充分利用自身所有的资源和优势，合理调整业务结构，以创造企业更大的经济价值，给予股东更多回报这一发展思路，公司在确立以现代流通作为核心业务后，围绕做大做强流通产业进行业务拓展。1998年向广发证券进行了股权投资；2000年进入生物制药领域，依托自己拥有技术产权的国际领先技术，从事生物疫苗的研发、制造和销售，创立“成大方圆”医药连锁店；2003年进入水产品营销行业，2005年进入农资连锁经营行业。此外，公司还参股家乐福和百安居。“成大方圆”通过几年的努力，目前已成为东北地区行业龙头，销售额在全国医药连锁行业也名列前茅。而水产品供应链体系的构建与整合初步完成，销售收入与利润逐年增加；同时已经完成农资连锁经营的前期探索，初步确立盈利模式。

辽宁成大通过业务结构调整，已经从传统进出口贸易商成功转型为现代流通商，建立起现代流通、生物制药和金融投资三大模块的业务格局。在流通主业地位突出的前提下，三块业务相互支持、相互补充、资源共享，形成协同效应。

尚书志说，2007年，公司将面临流通产业体制转轨和结构调整的历史机遇，按照既定的发展战略，公司将进一步调整和优化业务结构，扩大流通业务投资力度，集中资源做大流通产业；做精生物制药业务，实现自我发展和自我提升，使之能对公司核心流通业务提供支持；保持金融投资业务规模，合理对待广发股权的投资收益和价值增值，使之成为支持主要业务发展的财务保障。



辽宁成大日K线图

郭晨凯 制图

据介绍，辽宁成大将根据自身情况，在成熟业务中对4项重点业务进行管理升级和规模扩张。织品进出口贸易；巩固已有优势，化解不利因素，保持稳定发展态势。药连锁经营；加快跨省扩张速度，扩大经营规模，争取在5年内成为全国性的行业领军者。水产品营销；进一步整合供应链体系，扩大覆盖范围，争取在3年内成为辽宁省的行业龙头。农资连锁经营；迅速完成网络布局，实现终端控制，争取在3年内成为辽宁省农资流通的主渠道。

美的公司微波炉获三项大奖

□本报记者 霍宇力

美的日用电器集团昨日宣布，2007年1月份，美的微波炉连获三项大奖：商务部评选的“最具市场竞争力品牌”，中国家电研究院颁发的“技术创新奖”与“媒体推荐奖”。

2006年，美的微波炉实现全球销售超过1200万台，销售收入超过40亿元，为美的微波炉有史以来的最好业绩。2007年1月份，美的微波炉全球销量超过150万台，同比增长30%。仅元旦节日三天，美的微波炉在国内市场零售量就达到8万台，同比增长16%。

大连上市公司举办新春联欢会

□本报记者 唐学良 吴光军

1月28日，大连上市公司协会、大连证券期货业协会联合举办了大连辖区上市公司、证券期货公司营业部参加的2007年新春联欢会。大连证监局、大连商品交易所、大通证券公司等相关单位的领导应邀出席了联欢会。

大连证监局局长丁文奇在联欢会后表示，随着辖区上市公司股权分置改革的全面完成，上市公司清欠工作也取得了阶段性重大成就，为地方资本市场健康发展创造了很好的条件。如果说2006年是资本市场的改革年，那么2007年可以称得上是资本市场的发展年。在巩固改革成果，规范市场发展，营造健康和谐发展环境的同时，也为资本市场监管工作提出了新的更高的标准和要求。为此，我们也要针对市场环境和发展形势变化的需求，加强监管力度，改进监管方法和手段，提高监管能力和水平。加强交流沟通，消除监管风险隐患。近日，局上市公司处正在积极组织协调和落实公司高管谈话制度，节前将安排对辖区所有上市公司完成一轮与董事长的见面谈话。

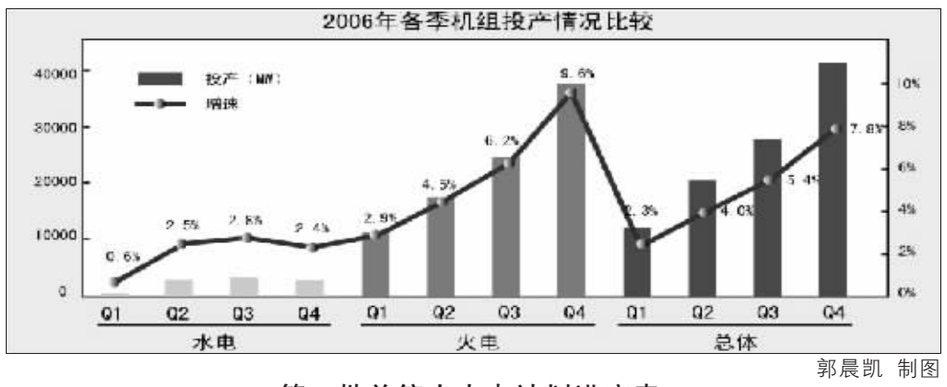
关停小火电 龙头公司盈利能力有望提升

□本报记者 袁小可

本月20日，《关于加快关停小火电机组若干意见的通知》由国务院批转发改委、能源办，其中，不仅对逐步关停步骤、处理方式上的加以细化，而且明确了运用推进电价和趸售体制改革、适当的电价优惠等多重手段，以确保小火电机组关停任务的按期完成。关停小火电步伐由此再度提速。

9天之后，发改委与30个省区市政府和六大电力电网企业签订责任书，确保在“十一五”期间关停小火电机组5000万千瓦以上，以确保实现政府制定的节能减排目标。

5000万千瓦，意味着占我国10万千瓦及以下小火电机组近50%，目前火电装机的10%。相关行业分析师认为，在“上大压小”政策下，大机组的替代趋势将越发明显，并有望在总体上增强电力行业盈利能力；而多为行业龙头的电力上市公司，无疑将从中受益。



郭晨凯 制图

第一批关停小火电计划进度表

区域	装机（万千瓦）	时间分布					
		2005	2006	2007	2008	2009	2010
东北	30	0	10	15	5	0	0
华北	88.5	12.5	27.5	5	25	5	13.5
西北	79.8	2.4	17.5	22.4	32.5	5	0
华中	240.75	8.85	29.2	144.7	15	30	13
华东	67.7	0	11.2	2.5	30	0	24
南方	27.8	4.9	4.9	2.5	2.5	13	0
全国合计	534.55	28.65	100.3	192.1	110	53	50.5

有望缓解利用小时下降

依照发改委于2005年8月公布的2010年前第一批关停小火电机组规划，多是单机5万以下的燃煤机组，总计534.55万千瓦，占火电装机的1.1%。如今，将“十一五”规划关停总量增至5000万千瓦，力度已明显加大。

平安证券研究员窦泽云表示，此次关停总量已经占10万千瓦及以下小火电机组的近50%，占目前火电装机的10%，电力供需的缓解，为关停小火电提供了条件，而关停力度加大，将缓解年1%至2%的利用小时下降。据2006年初步统计，装机投产超过1亿千瓦。总装机达到6.2亿千瓦，“十一五”后4年，年均关停1250万千瓦以上的小火电，预计可缓解年1%至2%的利用小时下降。

行业盈利将得以增强

小火电关停力度加大，对于未来两年电力行业的供求形势将产生积极影响。中国电力企业联合会最新发布的《2006年全国电力工业统计快报》显示，去年电力装机突破了6亿千瓦，达到62200万千瓦，新投机组总量101170MW，机组利用小时数大幅下降，已预示出电力过剩形势明显。

中信证券研究员杨治山、吴非判断，“十一五”期间，在20%降耗硬指标下，从今年开始小火电关闭力度的加大将是毋庸置疑，综合去年全国电力需求增速逐季提高，火电机组年底集中投产，以及煤价年底翘尾的情况看，2007年上半年的利用小时和煤价压力较大，下半年则压力趋缓，并有望在“煤电联动”政策出台和新投产机组发挥效应的情况下，行业景气将触底回升。

窦泽云表示，小机组由于煤耗高，污染重，一直以来都是电力行业煤耗、环保指标的主要拖累，关停小机组将加速提高大机组的比重，优化电源结构，有利于行业能耗指标的降低，以及环保指标的完成，可减轻行业环保方面费用的负担。同时，在利用小时下降周期里，关停小机组等于用大机组发电替代了小机组，节约了燃煤，减少了可变成本的支出，将在总体上增强行业盈利能力，但可能致使部分企业、地区利益受损。

龙头公司拥揽优先权

由于电力行业具有同质性，公司盈利能力主要取决于扩张能力，因此，具有大型发电集团背景的电力公司，无疑将受益“上大压小”的政策利好。

发改委表示，为确保完成关停目标，地方政府可以建立必要的补偿机制进行鼓励引导，如小火电机组在关停后一定期限内可以获得一定的发电量计划，并有偿转让给大机组，以获得资金处理关停后的经济问题，此外，关停机组还可以将其污染物排放指标、取水许可指标有偿转让给其他企业。近期，华电机组便已在山东获得了优先发电权，山东省政府不仅将保证中国华电集团大容量、煤耗低、排放少（脱硫机组）、节水型的机组优先发电，而且对于其脱硫机组和发展循环经济的电厂给予环保、电价等相关政策支持。

招商证券研究员彭进表示，发电企业面临机组利用小时的进一步下降和毛利率降低的不利局面的同时，也将迎来装机容量大幅增长的有利局面，因此，一方面，没有装机容量大幅增长的发电公司利润将下滑，而另一方面，装机容量大幅增长的公司利润仍将保持增长，这是行业高增长带来的结果，上市公司中，具有优质资产注入和整体上市预期的公司，以及本身装机容量大幅增长的公司，如国投电力、广州控股、深能源、粤电力和长江电力等都值得投资者加以关注。

厦华电子将收缩战线强化彩电业

□本报记者 陆宏

记者近日从厦华电子股份有限公司了解到，厦华电子在调整产业结构基本到位的背景下，正推行强身运动的改革，加强公司内部管理的改善与创新，同时将收缩对外投资战线，集中资源发展核心主业彩电产业。

据了解，自从2006年8月以来，全球液晶面板五大供应商之一的中华映管正式战略入股厦华电子，公司迎来了新的发展机遇，厦华正借力并活用中华映管各种优势资源，包括其PDCA（制度、执行、稽核、改善）循环做法等系列先进管理经验的导入，眼睛向内，夯实基础，进行系列“强身运动”改革。

首先公司推行全员全面成本意识深度教育。在2006年第四季度开始，厦华内部面向全员进行以全面成本观念为核心的各种培训教育工作。虽然厦华彩电一向以高性价比著称业界，但公司已经意识到，微利时代的挑战才刚刚开始，成本管理的功课尚需从零学起。其次，推行以KPI考核为基础，全面优化绩效管理，厦华采用“走出去、请进来”相结合的形式，从中华映管方面整合吸收诸多经过实践检验的经验。再次，公司推行流程再造，品质为上，一改过去“求大”的感性做法，厦华在充分总结过去经验的基础上，将台资制造企业先进的流程管理导入公司。整个流程再造围绕着优化品质控制与运营效率的提升展开，迈上有量、有质的理性“做大”轨道。据了解，目前，JIT准时准确生产方式已在厦华内部全面推开。并且公司还对国内及海外投资进行全面评估、清理、处置，使有限的资产被最大化利用。迄今为止，与彩电主业无关或关联度不大的投资项目，已基本清理完毕。同时，自去年底起，厦华在经营上侧重于获利较高的规格型号，减少和放弃那些微利或亏损的定单，对海外市场进行舍取。同时，利用中华映管在上游面板方面的优势，进行设计合作，整合元器件，以显著降低成本，这些措施将有利于厦华在新的一年显著提高效益。

业内人士指出，2006年中国平板电视市场，不少缺乏发展后劲的品牌企业已淡出市场，这种趋势在未来几年将进一步演绎。随着厦华翔安工业园建成使用，将使受产能紧张影响的厦华销售力得到释放，获得成本领先的规模效应优势。同时，中华映管战略入股带来的上下游产业链贯通以及中华映管管理经验的开花结果，也将为厦华电子的健康发展提供强有力的帮助。

原水股份资产置换带来效益提高

□本报记者 张潮

原水股份日前发布了业绩预增公告，预计公司2006年度实现的净利润与上年同期相比增长40%至50%。

据介绍，该公司业绩增长的原因，在于“长江原水系统资产与上海市自来水闵行有限公司100%股权进行置换产生的收益及自来水闵行公司下半年纳入合并报表所致。”通过资产置换，原水股份获得了优质资产的注入，公司的资产置换完成后，形成了完整的水务产业链，公司的主营业务由原水供应和污水处理，变成从原水到自来水处理与供应，再到污水处理的水务一体化经营，涵盖了水务行业的几乎所有的领域。

原水股份认沽权证即将到期，而其股价近日稳步走高，认沽权证内在价值为0，市场人士提醒投资者注意权证的到期风险。

中达子公司产品进入上海烟草公司

□本报记者 鲁长波

中达股份控股子公司江阴中达软塑新材料有限公司，日前获得上海烟草（集团）公司颁发的卷烟材料定点采购单位和入库免检证书。至此，该公司正式成为上海烟草（集团）公司定点采购单位。

中达股份有关负责人认为，公司的控股子公司产品能够进入上海烟草（集团）公司，对提高股份公司的业绩具有很大的帮助。

东阿阿胶子公司推出无汞体温计

□本报记者 郑义 通讯员 延华

记者日前从东阿阿胶了解到，该公司控股子公司山东阿华器械公司成功研制出无汞体温计。公司称，这种体温计明显优势是可以突破欧美等国家含汞产品禁止进口的限制，进入国际市场。

据了解，阿华器械公司是全国最大体温计生产厂家，年产体温计2000万支。其研制成功的无汞体温计以多种稀有金属取代汞做感温介质，测试温度的准确性强，而且对环境和人体没有污染。阿华器械公司经理王卫健告诉记者，该产品被国家专利局授予了专利权，并将尽快投入生产，一期生产规模为年产50万支。

■价值看点

摆脱闽发证券阴影 宁波海运利润同比增长五成多

□本报记者 陶君

宁波海运根据初步测算，昨天公告公司2006年年度实现净利润预计比2005年同期增长50%以上（去年同期净利润为9466.6万元，每股收益0.18元）。2006年公司利润能较大幅度增长，主要是公司已经摆脱闽发证券被关闭的影响。

据公司相关负责人介绍，此次净利润能够大幅增长主要原因有两个方面。宁波海运于2001年1月以自筹资金13920万元参股闽发证券有限责任公司，由于闽发证券严重违规经营，2005年7月20日，中国证券监督管理委员会决定取消闽发证券业务许可并责令关闭。宁波海运分别于2003年、2004年和2005年连续对闽发证券的投资计提长期股权投资减值准备480万元、7872万元和5568万元。至此，宁波海运基本摆脱了闽发证券关闭所带来的不利影响。

另外，2007年1月26日，宁波海运接宁波市江北地方税务局确认，公司对闽发证券的投资已发生永久实质性损害；同时根据企业所得税税前扣除的权责发生制原则和配比原则并结合该投资项目的实际情况，同意该长期投资的95%计13224万元确认为2006年度企业的财产损失在计算企业所得税前扣除。清算结束后，按实际发生的损失额在清算结束年度的企业所得税前计算调整。

此外，2006年第四季度行业景气度提升，海运主业收入增长和毛利率提高；同时，企业今年增加了多条运输船只，并且市场油价的下调，也同样给了用油大户宁波海运发展的动力与空间。