

弄虚作假 S*ST源药被财政部罚了10万

□本报记者 陈建军

近日,S*ST源药收到《财政部行政处罚事项告知书》。根据《中华人民共和国会计法》第四十三的规定,财政部对S*ST源药进行了通报,并处10万元罚款的行政处罚。

财政部对S*ST源药2004年度和以前年度的会计信息质量进行检查,发现了其系列问题。

2001年,S*ST源药在购买北京星现代医药开发有限公司股

权时,利用两份购买价格不同的协议,虚增长期投资400万元。S*ST源药将序列长期投资的400万元转入账外账户,通过虚构交易虚增利润400万元;2004年,在转让北京星现代医药开发有限公司股权时,S*ST源药又利用两份转让价格不同的协议,虚增投资收益和应收账款298.4万元。

2002年,S*ST源药向外单位借款1000万元转入账外账户,通过虚构交易再划回,虚增利润856.75万元。同样在2002年,

S*ST源药以2290万元债权和1950万货币资金购得安徽广生制药有限公司100%股权。上述债权均为未按规定计提坏账准备的不良资产,债权转让也未通知相关债务人,少计坏账准备2290万元;上述货币资金划入账外账户后通过虚构交易再划回,虚增利润1789.43万元,多计长期投资1950万元。

2003年,在购买辽宁华源本溪三药有限公司股权时,S*ST源药利用两份转让价格不同的协议,虚增长期投资2140万元。公司将2140万元中的1640万元通过虚构交易划回,虚增利润960.34万元;其余的500万元,被辽宁华源本溪三药有限公司用来冲减营业费用。

2004年,S*ST源药将中国华源辽宁公司通过账外账户汇入的暂存款300万元作其他业务收入处理。也是2004年,S*ST源药与其他单位合资组建了安徽金寨华源天然药物有限公司,有关各方通过虚缴土地出让金和财政补贴

返还方式虚增安徽金寨华源天然药物有限公司无形资产和资本公积各19200万元。同年,S*ST源药又以净值为3993.08万元的债权和550万元货币资金购得该公司25.68%的股权。但上述货币资金中的500万元,通过虚构交易又划回S*ST源药,虚增其他业务收入500万元。上述债权包括虚假债权1902.54万元,以及未按规定计提坏账准备的不良债权,债权转让也未通知相关债务人,少计坏账准备2096.54万元。

四川圣达一所属煤矿停产改造

□本报记者 袁小可

因公司所属华坪县石板箐煤矿将全面停产进行改造,四川圣达今年一季度业绩将受到不利影响。

四川圣达今日发布公告称,华坪县圣达煤业工贸有限公司所属华坪县石板箐煤矿,自2006年11月正式投入运营以来,到目前其产量尚未达到年产9万吨的设计产能。经公司分析、讨论并咨询专家,因受其提升、运输系统制约,公司决定于2007年2月初起对矿井提升、运输、供电系统进行改造,预计改造时间两个月,投资300万元,改造完成后,将使产能完全达到设计能力。

公司表示,此次矿井改造期间全面停产,将严重影响圣达煤业工贸有限公司经营业绩,预计该公司将出现较大亏损,约200万左右,同时,还将波及另一子公司—攀枝花市圣达焦化有限公司的约三分之一原煤供应和春节期间的原料储备,对整个上市公司在2007年一季度都是重大不利影响,但预计不会出现亏损。

据了解,该矿主要煤层之一的C2煤层占储量的40%、产量的三分之一以上,其产品质量基本不符合主焦煤指标,价格远低于主焦煤价格,也将影响圣达煤业工贸有限公司经营业绩以及综合效益的发挥,此外,由于该矿采矿权过户手续经过多方努力,在办理过程中遇到障碍,存在重大不确定因素,其过户完成的时间尚不能确定。

四川圣达表示,公司将视改造后的运行情况和办理采矿权过户手续进展状况,对圣达煤业工贸有限公司采取相应处置方案。

中联重科投资特力液压

□本报记者 袁小可

中联重科向湖南特力液压有限公司投资5000万元,以保证产品配件质量,同时丰富公司产业链。

中联重科今日发布公告称,公司拟以现金投入方式向特力液压投资5000万元,因此这一交易构成关联交易。

资料显示,中联重科大股东长沙建设机械研究院有限责任公司占特力液压6.47%的股权,大股东的独资子公司湖南省浦沅集团有限公司的独资子公司湖南浦沅工程机械有限责任公司占特力液压45.2%的股权。特力液压主营业务为液压

油缸、液压阀的研究、设计、生产等,截至2006年12月31日,特力液压总资产为21943.16万元,净资产为11047.28万元,2006年1月至2月共实现主营业务收入为23315.33万元,净利润为2079.68万元。

中联重科表示,液压油缸作为工程机械特别是汽车起重机的核心配套部件,特力液压为公司产品汽车起重机、混凝土泵和泵车的液压油缸的主要供应商,通过对特力液压投资,促进其进行技术改造,将为公司提供更高质量的产品配件,同时也进一步丰富了公司的产业链。

大股东收购ST自仪应收账款

□本报记者 陈建军

ST自仪今天刊登公告说,公司将所涉2386家客户应收账款及9家其他应收款,以约2695.61万元的价格平价出售给第一大股东上海电气(集团)总公司。ST自仪出售的这些应收账款,账面净值约为2721.02万元,评估值为2695.61万元。

ST自仪出售这些应收账款,意在有效改善公司资产质量,进一步提高公司可持续经营能力。

公司表示,鉴于这些款项已根据账龄计提了2404.30万元坏账准备,且本次交易价格是依据评估价格,因而对2006年以及2007年的利润基本无影响。

SST丰华被追债近1200万元

□本报记者 陈建军

1月29日,SST丰华接上海市第一中级人民法院传票称,中国高新投资集团公司诉其借款纠纷案定于

2007年3月13日开庭审理,高新投资请求法院判令SST丰华支付拖欠款项700万元,赔偿因迟延履行造成的经济损失497.87万元及承担诉讼费用。

S成建投国家股股权转让完成

□本报记者 陈建军

1月30日,S成建投收到中国证券登记结算有限责任公司上海分公司出具的过户登记确认书,确认原由成都市国资委持有的公司33482696股国家股已过户登记至长沙九芝堂(集团)有限公司。至此国家股股权转让工作已完成,其第一大股东变更为九芝堂集团。

2006年10月8日,成都市国有资产监督管理委员会与九芝堂集团签署了股份转让协议。2006年12月8日,转让获得国务院国有资产监督管理委员会同意。2007年1月25日,中国证监会也对收购无异议,并豁免九芝堂集团及湖南浦沅投资(控股)有限公司因受让S成建投国家股暨获得非公开发行股票而应履行的要约收购义务。

增发提升S*ST棱光重组价值



□本报记者 王璐

自上海建筑材料(集团)总公司再次坐上S*ST棱光头把“交椅”后,S*ST棱光开始有好消息了:在前不久刚刚宣布2006年将扭亏为盈以后,公司昨天又宣布,将通过非公开发行的方式收购大股东全资拥有的上海建材创意产业园区以及上海尚建园创意产业管理有限公司51%控股股权。研究人员分析认为,这次定向增发如果顺利实施,意味着S*ST棱光这类被老的大股东“掏空”了的公司,将得以重塑主业。因此,这种通过非公开发行收购大股东优质资产的方式,将有可能为一些绩差公司“复制”。

据S*ST棱光董事会通过的《关于公司非公开发行股份、重大资产购买暨关联交易的议案》显示,此次非公开发行价格每股1.78元,发行数量11762.2929万股,发行总额正好相当于上海建材集团本次收购资产经评估后的价值20936.88万元。据悉,本次定向增发是上海建材集团整体上分步走的第一步,也是集团整体发展战略的重要一步。

资料显示,作为标的资产,上海建材创意产业园区是上海着力打造的36个创意产业集聚区之一,其前身为上海建材商城,位于上海市徐家汇地区商业圈。该商城成立于1994年9月,由上海建筑材料(集团)总公司全额投资组建,建筑总面积为1.39万平方米。改扩建后,创意产业园区的建筑面积为3.36万平方米。上海尚建园创意产业管理有限公司成立于2006年6月27日,为中外合作

企业。该公司2006年度尚未正式投入运营,故未产生主营业务收入。

至于这两块注入资产的盈利模式,分析人士认为将主要来源于两部分,即整体出租上海建材创意产业园区的物业租金收入、广告收入和相对尚建园管理公司的经营收益。据悉,创意产业园区是上海建材集团核心产业中具有重要地位的战略业务之一,具有良好的经营增长潜力和广阔的发展前景。根据尚建园管理公司提供的资料,创意产业园区一期可出租建筑面积为16881平方米,截至2006年12月31日,签约客户租赁面积已经达到可出租面积的65.56%。二期将于2007年4月开始交房,可出租面积为16714平方米。截至目前,签约客户租赁面积已经达到可出租

面积的50%。预计到2007年4月,签约客户租赁面积预计可以达到可出租面积的80%以上,租赁情况十分良好。

分析人士据此表示,此次定向增发对于命运坎坷的S*ST棱光而言无疑是个大好契机。由于连续三年亏损,去年上半年公司股票第二次被上证所暂停上市交易,面临终止上市风险。在建材集团的大力支持和帮助下,公司顺利完成债务和解及股权分置改革,基本解决了生存问题,并于前不久预告扭亏为盈。但如果只是这样的话,公司仍然缺乏强有力的主业资产,未来可持续发展的能力仍然未能得到解决,终止上市的风险依然存在。而本次定向增发如果顺利实施,可以重塑公司主业,解决S*ST棱光未来可持续发展的问题。

■研究员评价

在追踪采访中,记者发现,S*ST棱光已经淡出了研究员们的视线,这不仅是因为它已经暂停上市交易,更主要地是它没有了能够持续运转的主营产业。

但是,像S*ST棱光这样的公司可以通过定向增发收购大股东优质资产,这一点还是触动了研究员们,他们认为这一举措的积极意义在于,将有助于加快绩差公司自身资产质量的步伐,并进而提高上市公司整体质量。

海通证券有关行业研究员指出,S*ST棱光过去三年的主营业务规模都较小。通过本次非公开发行,可以进一步充实其主

业并打开盈利通道。同时,这对公司财务结构的彻底改善也将起到有效作用,定向增发后,公司每股净资产将得到提升,资产负债率大幅降低,资本结构将处于比较合理的水平。同时,定向增发注入优质资产还将使公司每股收益等盈利指标得到提升。

另外,从上海建材集团近段时间的一系列举动来看,公司对保住S*ST棱光的用意很深,且有意将S*ST棱光定位为建材集团重要资本运作平台。从这个角度看,这次优质资产注入可能仅仅是公司重组大戏的一个开始,相信建材集团将进一步加大对上市公司的支持力度。

仲裁损失计提或影响中天科技业绩

□本报记者 胡义伟

今日,中天科技发布了关于国际仲裁事项的提示性公告,称公司可能对尚未解决的国际仲裁事项计提预计负债,涉及总金额折合人民币9700多万元。公告显示,如果全额计提,公司2006年度净利润将出现亏损或同比大幅度下降;如果不计提,公司2006年度净利润同比略有增长。

2001年11月27日,中天科

技与日本信越化学工业公司(以下称“信越化工”)签订了为期5年的《长期销售和采购协议》。签约后不久,光纤产品即受到日本等国的企业低价倾销,致使光纤价格急剧走低,中天科技多次通知日本信越化工要求更改合同条款,并与国内多家光纤光缆生产企业向国家提出反倾销调查申请。后国家商务部正式裁定,日本等国光纤产品对我国的倾销成立。但是,日本信越化工拒绝修改该合同价格和数量条款。

中天科技认为,基础合同存

在日本信越化工的实质性欺诈行为,致使该合同实际无法履行。2003年11月20日,公司在合同未开始履行前,即正式通知信越化工:解除该合同。日本信越化工随即向日本商业仲裁协会提出仲裁申请。2006年2月23日,日本商业仲裁协会作出仲裁裁决,裁决中天科技需给付信越化工15.2亿日元。按照有关国际公约和中国法律规定,该仲裁裁决须通过中国法院的审查承认程序后方可进入执行程序,现本案正处于有关部门的审理过程中。

■连线

广州药业: 合资之后天地宽

□本报记者 田露

昨日,广州药业披露了控股子公司广州医药有限公司引来海外知名企业战略投资的消息。尽管这只是一个“个案”,但业内人士观察认为,这一次外资切入国内医药商业市场的举动,对于整个行业无疑将有重要影响,而对于广州药业来说,也是着眼于未来长远发展之举。

昨日,多家媒体对此消息均有报道,本报记者连线公司董秘何舒华时,仍能感觉到他对公司引进海外知名企业成为战略投资者十分兴奋。

记者:从公司年报资料来看,广州医药有限公司在公司的下属子公司中较为突出,在收入和利润方面应该对公司贡献较大吧?

何舒华:收入方面可以,但是利润贡献却不是很大。公司的利润主要还是依靠药品制造来拉动,因为医药商业的盈利水平都不高。这一次合资方所属的联合博姿公司,他们的利润率已达到了一个水平,在国际上也是领先的。

记者:广州医药公司变成中外双方各持股50%以后,它的控制权归属到底如何?公司在公告中表示,以后不再对其合并报表,那么是要按照权益法来核算投资收益吗?

何舒华:是的,以后是按照权益法来核算的。至于控制权,广州医药将是合营的,共同控制的公司,在重大问题上两方面股东共同协商解决。

记者:广州医药增资扩股之后,似乎一方面想做全国性的医药批发公司,另一方面又要为广州药业的海外市场拓展提供平台。到底哪一个目标更为侧重?

何舒华:我们觉得,目前来说,主要的目标是做大医药商业。联合博姿是欧洲著名的医药分销公司,它和中华医药在管理、研发、物流等方面有着非常丰富的经验,这一次他们来和我们合资,就是因为看中了我们广州医药公司管理团队、

销售网络以及在这个行业里面的地位。他们下了这么大的力气,争取到了50%的股权,给出了较高的溢价,所以将来的合资公司绝不会仅仅销售广州药业自己的产品,而将是要发展成一个具有相当规模的医药商业公司。另外,我们广州药业自己的产品主要是以中成药制品为主,这个一般较难打入海外的主流市场,所以我们的确有想法要借力于合资公司的平台在海外有所拓展,但这应该是排在以后的,属发展之中的目标。

记者:联合博姿等方面对广州医药的管理团队这么满意,那就是说广州医药的发展瓶颈并不是管理能力,而是缺乏资金?

何舒华:外资方的确对于广州医药公司的管理团队非常满意,他们觉得这是一支优秀的团队,管理层的能力和内部文化都很不错,所以将来管理团队会保持稳定。但是,我们觉得,这种管理经验与跨国公司还是无法相比的,驾驭一个更大规模的公司,所需要的管理水平、配送体系、电子商务等方面的要求,也是发展瓶颈,这也是我们合资的出发点。

记者:广州医药公司在行业内的地位如何?现在中外双方合资打造广州医药,会不会加剧行业内的竞争?

何舒华:子公司现在的销售额在华南地区排名第一,在全国也较为靠前。行业竞争这方面,我们想,各个医药商业公司应该都有各自独特的优势和业务领域。

记者:公司旗下有不少连锁药店的资产,这是放在广州医药公司里面吗?

何舒华:连锁药店有两块,一是“采芝林”,是属于我们药材公司的;另一块是“健民”药房,这是广州医药公司的。由于目前有政策限制,规定合资公司旗下的连锁药店不能超过30家,所以我们将筹划一些“健民”药房的合并。

■今日报看点

股改为成发科技业绩增长“护航”

□本报记者 张喜玉

靠股改摆脱了低效资产的成发科技2006年业绩持续增长。公司2006年年报披露,股改前,成发科技拟终止回报率

50.7%;净利润3925.74万元,同比增长61.61%。2006年利润分配预案为每10股派发红利1.4元(含税)

极低的燃气轮机修理业务并处置相关的资产,但根据有关会计制度,将会导致公司2006年度盈利水平的下降,从而对全体股东的利益可能造成不利的影响。在此情况下,报告期内成发科技以股权分置改革为契机,提出了“非流通股股东购买公司资产与送股相结合”的创新股改方案,公司非流通股股东以非流通股加现金的方式购买公司经营业绩不佳的燃气轮机修理业务相关资产,既提高公司资产质量,又不影响公司2006年度的盈利水平。

从业绩来看,2006年公司实现主营业务收入5.38亿元,同比增长28.02%;利润总额4829.79万元,同比增长

各项产品发展不平衡的局面有一定改善,其中发展最快的仍然是外贸航空产品,销售收入比2005年增长了58.6%,其他产品经营局面有了突破,销售收入打破长期徘徊局面,比2005年增长了23.7%,内贸航空产品销售收入继续下降,销售收入比2005年减少了26.3%。公司制订的2007年经营计划是:主营业务收入6.2亿元;主营业务成本48088万元;期间费用7809万元;流动资金贷款规模控制在2.2亿元。

报告期,成发科技得到QFII青睐,淡马锡富敦投资有限公司在2006年第四季度新进入公司前十名无限售条件股东名单,并在报告期末以289.9万股的持股数列第一位。

凯诺科技净利润同比微降

□本报记者 张喜玉

凯诺科技今日披露的2006年年报显示,报告期内公司实现主营业务收入11.68亿元,同比增长20.09%;实现利润总额1.45亿元,同比增长0.95%;净利润9774.29万元,同比下降7.29%。公司决定不进行利润分配,也不进行公积金转增股本。

凯诺科技称,公司全年实现主营业务收入11.68亿元,首次突破10亿元大关。公司服

装类产品销售收入由2005年的7.48亿元增至9.68亿元,在激烈的市场竞争中实现增幅约3成,占公司全部产品销售的比重由2005年的76.91%进一步上升至82.92%。净利润同比减少的主要原因是控股子公司江阴汇邦服饰有限公司的所得税由去年同期免税变为当期减半征收等。

展望2007年,在正常情况下,公司2007年计划实现主营业务收入增长10%至20%,主营业务利润增长10%至20%。