

耀皮破解太阳能电池玻璃国产化困局

□本报记者 李小兵

国内太阳能电池生产企业所需的专用玻璃依赖进口的局面将由耀皮玻璃终结。昨日,随着耀皮玻璃常熟基地宣布开业,常熟耀皮特种玻璃有限公司自2006年11月点火成功以来,已经生产和销售了5万平方米太阳能光伏电池用超白压延玻璃的消息,让业界大为兴奋。

尽管国内太阳能光伏电池生产企业的发展犹如“雨后春笋”一般,但是,生产太阳能电池组件所必需的专用玻璃的大型专业企业,现在却只有耀皮玻璃一家。业内提供的信息是,目前国内太阳能电池生产企业所采用的太阳能光伏电池组专用玻璃,80%来自进口,而高品质的太阳能光伏电池产品

基本上都采用的是进口玻璃。难怪昨日的耀皮玻璃常熟基地开业典礼,吸引了国内包括无锡尚德、常州天合、江苏林洋、阿特斯苏州、天威英利等上市企业或知名企业在内的太阳能电池生产企业趋之若鹜。

据介绍,玻璃在太阳能光伏电池组件中的作用是采集太阳光,它是一种名为“超白压延玻璃”的专

业玻璃。一个180瓦的太阳能光伏组件,需要的超白压延玻璃量是12平方米。目前在全球市场上,超白压延玻璃被法国圣哥班、英国皮尔金顿、日本旭硝子三家公司所垄断。国内对超白压延玻璃的年实际需求量大约在200万平方米左右。常熟耀皮特种玻璃有限公司开工的一期超白压延玻璃生产线,其熔化量为每天150吨,加工

能力为年200万平方米,这个数字正好是国内市场目前的年需求量,显示出耀皮玻璃意在夺取该市场先机的战略意图。

资料显示,昨日宣布开业的耀皮玻璃常熟基地包括江苏耀皮玻璃有限公司和常熟耀皮特种玻璃有限公司。其中,江苏耀皮是由耀皮玻璃与英国皮尔金顿集团公司组建的专业生产高品质浮法玻

璃的大型中外合资企业,注册资本4833万美元,目前建成的第一条浮法线日熔化量600吨,可年产3毫米至12毫米优质浮法玻璃18万吨;常熟耀皮是由耀皮玻璃与香港格拉斯林有限公司合资组建,注册资本1000万美元,主要生产厚度为3.2毫米的超白压延玻璃,目前熔化量为每天150吨,加工能力为年200万平方米。

S*ST金珠 股改方案获通过

□本报记者 田立民

1月31日,S*ST金珠股改方案顺利获相关股东大会通过。根据公司今日公告,该公司参与投票的全体股东的赞成率为99.4%,其中参加投票的流通股股东的赞成率为96.58%。

该公司的股改方案为以资本公积金向流通股股东每10股转增7股,相当于流通股每10股获送3.4股。公司董事长兼总经理王德银在股东大会上表示,公司新的大股东北京新联合达投资有限公司的股份过户手续已经完成,西藏金珠集团不再持有S*ST金珠的股份,为配合公司战略目标的实施,根据公司地域特点与行业特色,公司将尽快更名为西藏雅砻藏药股份有限公司,做大做优以藏医药、健康食品和高科技生物农药为主的新产业。

S藏药业 取消股改股东会

□本报记者 陈建军

由于目前已取得联系的流通股股东与非流通股股东在协商中存有一定分歧,S藏药业决定取消股改的相关股东会。

1月31日,S藏药业受非流通股股东的委托发布了关于召开股权分置改革股东大会的通知。通过走访投资者、电话交流等多种渠道,公司董事会协助非流通股股东与部分流通股股东进行了沟通。但由于目前已取得联系的流通股股东与非流通股股东在协商中存有一定分歧,公司无法就股改方案达成一致,因而决定取消原定于本月15日召开的相关股东大会。

时代科技筹备建设山东基地

□本报记者 陈建军

1月31日,时代科技第五届董事会第三次会议通过《关于收购济南时代试验机有限公司的议案》。时代科技今天刊登的公告说,为了在山东建设试验机生产基地,提高公司的生产能力,同意收购由

时代集团和济南试金集团有限公司分别控股80%和20%的济南时代试验机有限公司。

时代科技收购时代试验机有限公司的价款为400万元,收购济南试金集团有限公司所持股权的价款为234.47万元,收购价款总计634.47万元。

通威集团去年营收超百亿元

□本报记者 陈伟

记者从日前召开的四川省实施工业强省战略企业负责人会议上获悉,2006年四川省新增六家销售收入超过100亿元的企业,通威股份控股股东通威集团以118亿元的年销售收入跻身其中。

通威集团以化工、宠物食品、软件、建筑等行业为代表的非饲料板块和以饲料、水产为主业的饲料板块齐头并进,保持了持续高速增长,集团拥有遍布全国各地的近80家分公司,其中通威股份年生产能力逾500万吨,目前是全球最大

的水产饲料生产企业及我国主要的畜禽饲料生产企业。2006年以来,通威股份作为通威集团的旗舰企业,依托强大的资金优势、科研实力和先进管理,在获得自身稳健快速发展和全国战略布局的同时,不断强化对四川省、成都市及周边地区投资力度,先后建成成都通威动物营养科技有限公司、生产“电脑猪”的试点企业成都蓉峰通威饲料有限公司、通威水产科技园一期工程,同时开工建设通威水产品深加工项目,并正在全国各大城市全力打造中国首条安全品牌鱼——“通威鱼”项目。

价值看点

华仪电气风电概念受到市场热捧

□本报记者 胡义伟

S苏福马因股改停牌了1个半月以后,昨日以“华仪电气”的新面貌回归市场,复牌当日股价即实现了50.94%的巨大涨幅。

华仪电气的母公司华仪集团是浙江温州地区的一家民营企业,该集团公司创办于1986年(其前身为乐清县华仪开关厂),1998年晋升为华仪电器集团有限公司。目前,华仪集团已形成以高压输变电设备为主,风能、低压、灯具、房地产、化工等多元化经营的“一业为主,多元发展”的产业格局,成为由多家核心子公司、合资公司和众多成员企业组成的大型民营企业集团。

市场人士认为,华仪电气复牌涨幅如此惊人,与其独特的风电概念不无关系。华仪集

团是2006年7月成功受让福马集团所持S苏福马股权,成为S苏福马第一大股东而入主公司的,不仅公司简称从“S苏福马”更名为“华仪电气”,公司业务也出现了根本性的转换,由原来的林业机械、人造板成套设备、木工机械开发制造等业务变更为高压开关、风力发电设备制造,这造就了公司独特的风电概念,成为中国风电第一股。

另据部分专业人士分析,该公司良好的发展前景也是受到市场追捧的重要原因。作为清洁能源供应的重要组成部分,风电行业是未来几年的投资主题之一,而华仪电气未来发展的主要业务之一正是风电设备制造,面对我国巨大的风能资源和越来越大的风力发电规模,风力发电设备面对的将是可以预知的巨大市场潜力。

长虹欲打造“家电物流第一品牌”

□本报记者 田立民

1月29日,由四川长虹、民生实业(集团)有限公司共同投资设立的四川长虹民生物流有限责任公司正式成立。该公司注册资本1亿元,其中,四川长虹占70%,民生实业占30%。四川长虹总经理刘体斌任该公司董事长,民生实业总裁卢晓钟任公司副董事长,原长虹物流公司总经理杨剑出任公司总经理。

新成立长虹民生物流公司主要经营物流咨询、物流方案设计、仓储、运输、配送、驾驶培训、国际货代等,主要业务包括货运代理、商品储存、中转联运、汽车运输、装卸搬运、集装箱储运、拆装箱及供应链物流项目咨询、软件开发等相关业务。根据规划,该公司将充分整合长虹物流资源、民生物流资源及社会物流资源,通过规模化和专业化运作,为长虹各大产业线发展提供专业高效的物流服务和支撑。

四川长虹董事长赵勇表示,长虹正在逐步从传统家电向3C信息家电战略转型,新的产业格局和时空环境对运营效率提出了更高的要求,基础共性服务支撑体系直接影响到运营效率。而供应链扩展了原有的企业组织边界,把影响企业



生产经营的因素延伸到了企业外部,将供应链上所有企业都结合在一起。为此,如何制造商、供应商和分销商有机地集成起来,使之成为相互关联的整体,建立具有核心竞争力的供应链是长虹创新体系的主要组成部分。民生实业是中国最大的民营航运企业集团和综合物流服务供应商,在中国沿海、长江沿线各主要城市和海外设有40个子公司和分支机构,服务领域涉及江海航运、公路运输、国际货代、国际船代、现代物流等,拥有先进的管理经验和专业技术,双方已有多年的战略合作基础。长虹民生物流公司的成立,将进一步巩固双方战略合作关系,并促进提升中国家电产业链运营效率,更加有效配置资源聚集综

合竞争力。同时,借助打造“家电物流第一品牌”的巨大内聚力,在不远的将来,长虹力争将长虹民生物流打造成长虹重要的产业,成为长虹旗下最具创造力的家电服务价值链。

据长虹民生物流总经理杨剑透露,长虹民生物流是在长虹经营机制变革的大背景下成立的。随着长虹民生物流公司成为独立的注册公司,拓展社会物流业务成为整个公司的重要发展目标。公司将力争用5年时间,在社会物流业务方面有一个重要的突破,把长虹民生物流打造成中国西部一流的辐射全国的第三方现代物流服务企业,并逐步发展成为中国少数几个大型现代物流企业集团之一。

市场人士认为,作为家电企

“一号文件”惠泽农业上市公司

□本报记者 袁小可

从“靠天吃饭”到“靠技术吃饭”,农业上市公司从中央近期颁发的第九个“一号文件”中,再度感受到了政策阳光的惠泽。虽然农业板块近期表现却依然波动较大,但行业前景向好是必然趋势。在加快新农村建设的进程中,有哪些上市公司将率先沐浴到“一号文件”的第一缕阳光?

投入增加显现行业利好

“一号文件”提出,将大幅度增加对“三农”的投入,健全农业支持补贴制度。2007年,财政支农投入的增量要继续高于上年,国家固定资产投资用于农村的增量要继续高于上年,土地

出让收入用于农村建设的增量要继续高于上年。建设用地税费提高后新增收入主要用于“三农”,同时要求各级政府要切实抓好基础设施建设和社会事业发展的重点转向农村,国家财政新增教育、卫生、文化等事业经费和固定资产投资增量主要用于农村,逐步加大政府土地出让收入用于农村的比重,逐步形成目标清晰、受益直接、类型多样、操作简便的农业补贴制度,各地用于种粮农民直接补贴的资金要达到粮食风险基金的50%以上。

对此,华泰证券研究员张芸表示,加大农业投入比例的重要意义主要是提高农民的生产积极性,保障国家粮食安全,同时提高农民的收入,将最促进农村消费能力的

增长。东方证券研究员任美江则从文件中捕捉到了新的讯息,即首次提出建立多元化的投入保障机制;首次提出开发农业多种功能,向农业的广度和深度进军;首次重点提出了推进生物质产业的具体举措;首次提出健全农村市场体系和物流产业等,都再次突出了三农问题重要性,打消了当前可能存在的一些动摇思想。

种业饲料公司最先受益

新农村建设的加快中国农村的发展,在这个发展的过程中农业工业化是不可避免的趋势,而种业公司、饲料公司将是最先受益的行业。

中投证券研究员黄巍表示,作为现代化农业建设的起始阶

段,良种的补贴将会对种业公司带来直接的发展机遇。种业公司里面华冠科技的成长性最为突出,隆平高科因农化产品的收入比重过大导致毛利率呈现下降的趋势,公司实力不减,登海种业、敦煌种业和丰乐种业也有投资机会。此外,林权改革将会成就一批林业企业。随着牛市进程的深入,估值过低的农业龙头上市公司,如北大荒,将会逐步向国际化估值标准靠拢,甚至有享受新经济实体的溢价估值待遇。

张芸则认为,“十一五”期间工业和农业经费研发投入的比例由3:7调整为5:5,因而,随着研发投入的增加,受益的是种业、动物疫苗等子行业,相关上市公司有隆平高科、登海种业、丰乐种业、

敦煌种业以及中牧股份等。同时,国家加大增加农业综合开发投入,积极支持高标准农田建设,北大荒、新农村建设等企业将从中受益,而一号文件强调在重点地区、品种、环节和企业,加快推行标准化生产和管理的政策导向,将对农业产业化龙头企业,以及具有品牌的农产品企业,如通威股份、北大荒、农产品荒等企业带来利好消息。她同时提醒,由于不少农业上市公司主业比较庞杂,竞争力相对较弱,“一号文件”的颁布对于这些公司来说只是提供了交易性的机会,而对于主业突出、有持续经营能力的农业类公司,如北大荒、通威股份、中牧股份、农产品、隆平高科、登海种业等公司则值得长期持续关注。

用友软件股份有限公司第三届董事会2007年第二次会议决议的公告

本公司及董事会全体成员保证公告内容的真实、准确和完整,对公告的虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏承担连带责任。
用友软件股份有限公司(下称“公司”)于2007年1月26日以电子邮件的方式发出关于召开公司第三届董事会2007年第二次会议的通知。2007年2月1日,公司以通讯方式召开公司第三届董事会2007年第二次会议。公司现有董事7名,与会董事7名。本次会议的召开符合《中华人民共和国公司法》和《用友软件股份有限公司章程》的规定。
会议以通讯表决方式一致通过了如下议案:
一、审议通过公司新三年规划
为实现公司2007-2009年三年规划发展目标,公司对以往业务发展进行了认真分析与总结,找出了业绩差距与机会差距,并对中国及亚洲管理软件市场发展进行洞察与展望,确定了公司未来三年发展战略目标,公司将通过战略加强管理软件及战略培植移动商务业务,并将基于先进信息技术(包括通信技术)的最佳管理实践普及到客户的管理与业务创新活动中,致力于成就世界级的管理软件和移动商务服务提供者。
在管理软件业务方面,公司制定了突破增长、提高效率、提升竞争力的发展目标。具体措施如下:
1. 分类经营:通过实施ERP专业化、规模化经营策略,突破中端业务增长;通过聚焦集团与行业,快速并效益化发展高端解决方案业务;通过持续渠道经营,保持低端业务快速增长。
2. 优化模式:区分不同客户类型,进一步加强客户经营;继续推进伙伴战略,分公司平台化,加大战略地区投入与发展,做深、做大、做强区域业务,建立开发产品支持服务经营体系;积极发展实施外包和在线软件服务模式(SAAS);建立快速响应市场的分层研发体系及最佳实践开发和推广体系。
3. 强化能力:通过提高全员专业业务能力,建立行业领先的人才体系及高效公司运营与管理体系。
在移动商务业务方面,公司将利用公司长期为企业管理提供软件和服务的丰富经验和资源优势,致力于将企业管理软件应用延伸到以手机为主体的个人移动终端,实现实时企业、全球商务的移动端管理,提高企业效率和核心竞争力。同时,公司还将全面整合国内外IT应用、电信技术等优势资源,基于移动网络建立强大的移动电子商务平台,开创移动商务新商业模式。
在其他业务方面,用友政务公司致力于成为中国最大的财政资金全过程管理的软件解决方案、服务提供商;用友海晟公司致力于发展成为烟草行

业最大的管理软件系统及服务提供商;用友IPS公司发展电力与资产密集型企业EAM及相关管理软件最大的提供商;用友华表公司发展目标为业内领先的报表工具和表单工具软件提供商。
为全面提高产品、营销、服务能力,2007年公司组织结构也进行了优化调整:建立了“事业部/事业本部”模式的产品业务线组织;改革区域业务组织,采取分公司平台化模式;组建最佳实践开发部,全面负责从中国及亚太企业中研究、抽取企业管理先进经验。此次组织结构调整,体现了公司进一步清晰业务策略、创新业务模式、全面提高业务能力的坚定决心,将有利于公司进一步做好客户服务,提高客户满意度和公司经营效益,夯实公司的发展基础,把公司建设成为一家客户满意、员工发展和盈利增长的和谐型企业。
该议案同意票数为7票,反对票数为0票,弃权票数为0票。
二、审议通过聘任李友先生为公司高级副总裁,聘任黄义璋先生为公司首席应用架构师(副总裁级),聘任欧阳青先生为公司副总裁的议案
上述人员任期自2007年2月1日起至公司2007年年度股东大会选举产生新一届董事会之日止。
公司独立董事曾之杰先生、秦荣生先生及王明富先生发表独立意见,同意上述高级管理人员的聘任。
该议案同意票数为7票,反对票数为0票,弃权票数为0票。
特此公告。
用友软件股份有限公司董事会
二零零七年二月二日

附:当选人简历
李友先生,1964年6月出生,工学硕士,毕业于北京大学光华管理学院工商管理硕士班。曾任四通集团技术管理部部长,1996年加入用友,曾任用友公司总裁助理、总裁办公室主任、人力资源总监、分销与CRM事业部总经理及北京用友金融软件系统有限公司总经理等职务,现任公司高级副总裁。
黄义璋先生,1963年7月出生,管理硕士,毕业于台湾交通大学,历任从事软件公司运营与企业顾问。2003年7月加入用友,现任公司首席应用架构师(副总裁级)。
欧阳青先生,1965年9月出生,法学硕士,毕业于北京大学。曾在中央国家机关工作,2003年2月加入用友,任公司董事会秘书,现任公司董事会秘书、副总裁。

关于华夏大盘精选证券投资基金暂停申购、转换转入及定期定额业务的第一次提示性公告

华夏基金管理有限公司(以下简称“本公司”)已于2007年1月19日发布了《关于华夏大盘精选证券投资基金暂停申购、转换转入及定期定额业务的公告》,根据《华夏大盘精选证券投资基金招募说明书(更新)》的有关规定,现将华夏大盘精选证券投资基金(以下简称“本基金”)暂停申购、转换转入及定期定额业务情况第一次提示如下:
自2007年1月19日起,本基金暂停接受申购、转换转入及定期定额业务。在暂停本基金申购、转换转入及定期定额业务期间,本基金的赎回及转出等业务正常办理。本基金恢复办理申购、转换转入及定期定额业务的具体时间将另行公告。
如有疑问,请登陆本公司网站(www.ChinaAMC.com)获取相关信息。
特此公告
华夏基金管理有限公司
二〇〇七年二月二日

华夏基金管理有限公司关于旗下基金投资基金管理人非控股股东承销证券的公告

华夏基金管理有限公司(以下简称“本公司”)旗下兴华证券投资基金、华夏成长证券投资基金、华夏债券投资基金、华夏回报证券投资基金、华夏红利混合型证券投资基金、华夏回报二号证券投资基金、华夏优势增长股票型证券投资基金参加了云南云天化股份有限公司认股权和债券分离交易的可转换公司债券的网下申购,兴华证券投资基金、兴华回报证券投资基金、华夏红利混合型证券投资基金、华夏优势增长股票型证券投资基金参加了云南云天化股份有限公司认股权和债券分离交易的可转换公司债券的老股东优先配售。此次发行的主承销商西南证券股份有限公司为本公司非控股股东。
云南云天化股份有限公司于2007年2月1日发布了《云南云天化股份有限公司认股权和债券分离交易的可转换公司债券定价、网下发行结果及网上中签率公告》。根据中国证监会《证券投资基金信息披露管理办法》等有关规定,本公司将旗下基金获配数量公告如下:

基金名称	获配数量(手)
兴华证券投资基金	3,178
兴华回报证券投资基金	149
华夏成长证券投资基金	2,185
华夏债券投资基金	2,185
华夏回报证券投资基金	1,301
华夏红利混合型证券投资基金	15,593
华夏回报二号证券投资基金	2,185
华夏优势增长股票型证券投资基金	17,568

特此公告
华夏基金管理有限公司
二〇〇七年二月二日