

## 豫园商城收购招金矿业股权再度反复

□本报记者 何军

从签订收购协议到终止收购,再到延期收购,豫园商城对招金矿业股权的收购可谓一波三折。

豫园商城今日披露,经公司控股股东上海复星产业投资有限公司提议,2007年2月6日,公司召开第五届董事会第十八次会议,审议通过《关于修改招金矿业股份有限公司15%股权转让合同的议案》,同意签署《关于招金矿业股份有限公司股

份转让补充协议》。

补充协议的内容主要为:对原股权转让合同履行期限延长一年,在禁售期满后,上海复星产业投资有限公司将其持有的招金矿业股份有限公司15%(上市以前比例)股份转让给公司,在此期间,公司按原合同规定,仍然对该等股权进行托管,转让价款为经具有证券从业资格的会计(评估)师事务所截止截止招金矿业股份有限公司2007年12月31日转让方15%股份所对应的招金矿业股份有限公司的审计评估值。

豫园商城称,由于对招金矿业15%股权原转让合同的修改,与公司2007年第一次股东大会审议的《关于终止与上海复星产业投资有限公司签署的受让招金矿业股份有限公司15%股权合同》的议案有冲突,为此,董事会决定改为审议《关于招金矿业股份有限公司股份转让补充协议》的议案。

公开资料显示,2004年9月,复星投资与豫园商城签订股权转让和托管协议,豫园商城先行托管复星投资所持有的招

金矿业15%的股权,这部分股权将在2007年1月1日正式转让给豫园商城,转让价为该股权对应的2006年期末招金矿业的净资产值。

但2007年1月4日,豫园商城披露,根据上市过程中公司应香港交所要求作出有关承诺的实际情况,经与复星投资商谈,豫园商城拟终止受让复星投资持有的招金矿业15%股权并解除托管。复星投资将归还豫园商城7230万元股权托管保证金和2006年度托管费723万元。双方

同时同意,在禁售期满后,在不违反有关规定,并与招金股份控股股东照金集团就股权转让协商一致情况下,另行商议该等股权转让事宜。

据了解,招金矿业成立时股本总额为5.3亿股,其中,招金集团以黄金矿业资产入股29150万股,占总股本的55%;豫园商城出资1.6亿元,入股10600万股,占总股本的20%;复星投资入股10600万股,占总股本的20%;豫园商城控股子公司——上海老庙黄金有限公司占总股本的1%。

## 燕化高新打新股 去年获利300万

尝到了打新股甜头的燕化高新,决定在今年继续动用不超过1亿元去打新股。2006年,燕化高新投入的1亿元打新股资金,已经获利300万元。

今日,燕化高新公告了上述信息,公告显示,董事会会议审议通过了《关于动用公司部分自有资金参与国内公开发行A股新股申购相关事项的议案》。自2006年起,公司陆续投入自有资金1亿元,参与国内公开发行A股新股申购,自本公告发布之日起,前述新股申购工作已获利300余万元。(岳敬飞)

## 天富热电 CDM项目获批

天富热电公告称,近日公司收到国家发改委文件,同意公司红山嘴水电站玛纳斯河一级水电站工程作为清洁发展机制项目(CDM项目)。

国家发改委认为红山嘴水电站符合《中国清洁发展机制项目运行管理办法》规定的许可条件,符合我国可持续发展的战略目标,同意该项目作为清洁发展机制项目,并授权天富热电作为中方的实施机构开展项目活动。批复同意天富热电向日本东京电力株式会社转让该项目产生的温室气体减排量,转让总量不超过95万吨二氧化碳当量,转让期6年,每吨二氧化碳当量转让价格不低于12美元。

天富热电表示,本项目正在进行认证工作,认证完成后,公司即可向联合国CDM执行理事会申请注册,正式注册成功后方可实施上述合同。

天富热电红山嘴水电站玛纳斯河一级水电站项目开发的主要任务为发电,项目装机容量50MW,四台机组,单机容量为两台9MW机组、两台16MW机组。项目2007年至2013年预计上网电量为1.87亿KWh,为当地提供稳定、清洁的电力资源,该项目年折合二氧化碳减排量约15.74万吨。

天富热电披露,2006年10月19日,公司与日本东京电力株式会社签订有关购买温室气体减排量合同。该项目已经我国国家清洁发展机制项目审核理事会审核通过,并已获得我国政府和日本政府的批准,正在由经联合国认可的第三方机构进行认证工作。在得到认证报告后,公司即可向联合国CDM执行理事会申请注册。(何军)

## 南玻调整再融资方案

南玻董事会会议表决通过了《南玻集团调整2006年度再融资方案的议案》。

去年,公司董事会审议通过了向特定对象非公开发行南玻A股股票的议案,决定向不超过10家特定投资者非公开发行不超过2.5亿股(含2.5亿股)新股,募集不超过18.629亿元(含发行费用)的资金。

公告称,根据目前的具体情况,将本次再融资方案作如下修改:募集资金投资项目由原定的6项调整为4项;募集规模与股数由原定的不超过18.629亿元和不超过2.5亿股,调整为不超过13.8亿元和不超过1.8亿股。(岳敬飞)

## ■公告追踪

# S西昌电的“能量”从哪儿来

□本报记者 陈祎

2月2日复牌的S西昌电连续涨停。

从公司日前发布的公告来看,流通股股东每10股获得转增6.5股股份的高对价安排(相当于直接送股方式下流通股股东每10股获送3.44股的对价)以及2006年业绩扭亏为盈的消息,无疑颇具推动力。而有研究员又添加了一个看点:那就是市场对大股东增持的预期。

S西昌电的前三大股东分别是凉山州国有资产经营管理有限公司、四川省水电投资经营集团有限公司和四川省电力公司,所持法人股分别占总股本的18.37%、14.63%和12.5%。除凉山州国资公司外,四川省水电集团和四川省电力公司的股权均是在去年下半年通过竞拍获得的;2006年7月27日,四川省水电投资经营集团有限公司通过竞拍获得S\*ST朝华持有的西昌电力的社会法人股4346.04万股(占总股本的比例为14.66%),以每股1.81元的价格合计人民币7866.34万元拍得。此次股权转让完成后,S\*ST朝华成为S西昌电第三大股东,持股比例下降为12.5%(3712.9万股),这一部分股权在当年的12月份,被四川省电力公司以9020万元的总价拍得。

记者注意到,这两次拍卖的股权均来自S\*ST朝华;7月的拍卖由重庆高院受理中国建设银行股份有限公司重庆涪陵支行等申请执行S\*ST朝华借款纠纷系列案件裁定,12月的拍卖由深圳市中院就深圳市商业银行海滨支行诉西昌铝业9000万元贷款和S\*ST朝华质押担保一案裁定。

由于S\*ST朝华利用S西昌电的优质资产,先后为自身及其20多个关联企业的融资提供担保,相关案件还未完全了结。2006年8月11日,S西昌电还公告了公司两笔涉诉3.7亿贷款事项:一项是因违规对外担保,被西昌市农行向凉山中院提



资料图

起诉讼,要求公司清偿欠西昌市农行的以公司的电站、电网、线路、机器设备、房产、土地等作抵押的19笔共计28925万元贷款;另一事项是中国建设银行股份有限公司凉山分行向凉山中院提起诉讼,要求公司清偿欠凉山建行以公司资产作抵押的4笔共计7993.651万元贷款。另S\*ST朝华向金信信托融资1.2亿一案,S西昌电作为担保方承担连带责任,金信信托通过法院冻结了S西昌电的部分资产,浙江高院于2006年3月27日下达了有关“驳回上诉,维持原判”的《民事判决书》。这些诉讼提醒人们,虽然S\*ST朝华已经退出了S西昌电,但是,S\*ST朝华留下的烂账对S西昌电来讲依然不能忽视,有法律界人士甚至表示了“不排除S西昌电股权或资产被再度冻结及至拍卖的可能。”

那么,如果S西昌电的股权或资产再度拍卖,四川省水电集团和四川省电力公司这两大股东对公司的影响就将更加令人关注。

对于S西昌电来说,背靠四川省水电集团为其未来经营发展带来良好机遇。四川省水电集团是经四川省人民政府批准在四川水电产

业集团的基础上组建起来的国有独资公司,首期注册资本24.41亿元,四川省政府授权资产130亿元,可控净资产规模250亿元以上,其主要经营模式是对未改制的地方电力企业实现控股、参股,对已改制的企业通过增资扩股进入,对有关电力上市公司加强监控与协作并适当介入。

而四川省电力公司已现身包括S西昌电、乐山电力、S明星电、岷江水电在内的四家四川水电类上市公司,并已成为另三家公司的实际控制人。四川省电力公司是

国家电网公司的全资子公司,国有特大型企业,以电网经营为核心业务,负责四川省境内主要电网规划、建设、运营和电力供应。2005年末,公司资产总额达484亿元,拥有电力生产、设计、施工、修造、科研及学校等企业单位45个,职工总人数28958人,供电面积约16万平方公里,占四川省土地总面积的33.55%,供电人口约6640万人,约占全省总人口的78.4%。

如此看来,S西昌电的观点虽不少,但不确定性也依然很多。

## ■观点

一、有专家分析,电力体制改革后,厂网分开使四川省电力公司成为主管电网的公司,负责输电,手中少了发电公司。而地方小水电还没有纳入电力体制改革,几家水电类上市公司均是发电输电一体化,所生产的电按“就地消化、就地平衡”的政策输配,所以每一家上市公司所在供区成为一个区域性售电市场,四川省电力公司入主这些上市公司,一方面拥有了发电厂,另一方面拓展了自己的售电市场。

二、S西昌电能否胜诉成为股权之争的关键所在。胜诉不是没有可能,按照西昌电力自查结果,10亿元违规担保中,有6亿元左右是原大股东涉嫌伪造董事会决议、伪造董事签名,恶意追加担保造成的,如果这一证据对S西昌电有利,就可能胜诉。诉讼双方也可能采取债务和解的方式来渡过难关。胜诉或债务和解都有可能保持凉山州国资公司第一大股东的地位。

## 撒英雄帖 网盛科技要做大细分互联网业

据新华社电 被誉为国内“纯网第一股”的网盛科技近日通过旗下的生意宝网站(www.NETSUN.com)对外宣布,将在全国专业网站中精选100家合作伙伴,共同打造100个类似“中国化工网”一样的行业龙头网站。

据网盛科技董事长孙德良介绍,在这项再造100个“中国化工网”的计划中,大致分三个阶段:第一阶段,由网盛科技精选合作对象,选取的合作对象主要是各个行业内的一流龙头网站,以及虽处二线但成长性较好的网站;第二阶段,网盛科技将对达成协议的合作对象提供三方面的支持,即建立完善的技术平

台、宣传和品牌推广、提供运营经验;第三阶段,经过整合后亮相的新网站投入运营。孙德良说,在整个过程中,网盛科技并不扮演收购的角色,而是以输出技术、品牌和运营经验的方式进行参股,且参股份额不超过20%。

孙德良强调,网盛科技再造100个“中国化工网”的计划是一个合作共赢的计划,网盛科技同各个专业网站之间是合作关系,不是谁吃谁,而是共同发展。“我们是在募集100个创业团队,为有志于在细分互联网行业创业的年轻人提供一个创业的平台,网盛科技是在做孵化器,希望和众多志同道合的创业者一起,

把中国细分互联网行业共同做大做强。”

此前,网上曾一度传出网盛科技将收购山东卓创资讯等多个专业网站的消息,但都被孙德良谨慎否认。一周前网盛科技牵头召开了第三次行业网站联盟“圆桌会议”,50余家来自全国各地各行各业的领军行业网站,近百位网站老总就互联网“细分理论”、行业网站联盟、产业与资本发展以及竞合关系等相关主题进行了研讨。这两件事情联系到本次网盛科技公布的消息,不难发现,网盛科技“再造100个中国化工网”的规划显然已运筹已久,如今万事俱备,蓄势待发。

业内专家表示,网盛科技

做专业网站的“孵化器”的动作具有很强的号召力,因为网盛科技本身就是一个“草根创业”的成功典型,一个年轻的失业大学生以2万元起步,通过八九年的努力,打造出一个市值20多亿的高科技上市企业,这一新经济领域神话般的创业模式如果能够成功复制和推广,意义与价值不可估量。业内人士普遍认为,再造100个“中国化工网”的“合纵联横”之路,是孙德良互联网“细分理论”的重要实践,是国内电子商务发展的一个新动向,由此产生的网络营销整合服务新的业务模式,将对国内B2B市场的壮大,起到催化作用。

## 天津宏峰大股东买卖公司股票

□本报记者 周飞

今日,天津宏峰公告称,公司接到第一大股东赤峰市松山区黄金工业公司买卖天津宏峰股票的通知,现将有关情况公告如下:

赤峰市松山区黄金工业公司于2007年1月23日出售天津宏峰股票804.04万股,平均价格为4.261元/股;于2007年1月24日购买天津宏峰股票243.88万股,平均价格为4.255元/股。于2007年1月30日购买天津宏峰股票156.29万股,平均价格

为4.271元/股,于2007年2月5日出售了天津宏峰股票94万股,平均价格4.383元。通过计算,上述出售股票的平均价格为4.27元/股,购买的股票的平均价格为4.26元/股,除去费用,未产生差价收益。

目前赤峰市松山区黄金工业公司持有天津宏峰股份15490.11万股,占天津宏峰总股本56111.62万股的27.67%,(减持1.17%)仍为天津宏峰第一大股东。天津宏峰提醒公司大股东,股票交易必须按照《证券法》有关规定执行。

## 东方电气集团整体上市实现多赢

□本报记者 王杰  
见习记者 安仲文

东方电气集团董事长王计昨日对记者表示,此次集团整体上市方案,兼顾了上市公司和各方股东的利益,创建多赢局面。而且将突出集团主营业务,构建企业核心竞争力,使公司具有持续经营能力。

“目前正是东方电气发展的大好时机,”王计表示,“国家的现行政策也支持如东方电气这样的装备行业中央企业进行重组,并实现整体上市。”

王计还指出,集团实现整体上市的计划还考虑到拓展市场的因素。

据介绍,东方电气此前一直以其子公司S东锅和东方电机为代表闻名海外。“之前有客商向集团表示可以很容易获得东锅、东电的资料,但对东方电气集团却很陌生,这使我们决定让集团实现整体上市,以进一步增强市场竞争力。”王计对记者表示。

“东方电气集团整体上市之后,将成为世界一流的发电设备制造厂。”S东锅董事长兼东方电气集团常务副总经理张晓龙对记者表示。据介绍,扩大后的东方电机将拥有完整的发电设备制造和服务能力,并能够全面提供火电、水电、核电、气电、风电等发电设备和电站维修改造服务,将取得显著的收益和成本协同效应。

## ■今日年报看点

## 焦作万方将向股东派现9603万元

□本报记者 宫靖

2006年的焦作万方鸟枪换炮,中国铝业入主加之全年铝锭价格维持高位,其主营业务收入、主营业务利润分别较上年度增加39%和504.12%。年报显示,业绩大增后的焦作万方将向股东派现多达9603万元的现金红利。

2006年,公司主导产品铝锭产量22.73万吨,比上年度增长11.42%;销售铝锭22.97万吨,比上年度增长13.38%。经中磊会计师事务所有限公司审计,公司

2006年度实现净利润2.76亿元,经提取10%法定公积金后计算,至2006年末可供分配的利润总额为2.66亿元。公司董事会建议,以2006年末总股本4.8亿股为基数,每10股派现金红利2元(含税)。

年报中公司对未来展望中称,公司将按照中国铝业整体发展规划,在做大做强主业—电解铝的同时,积极发展铝合金、铝加工项目。目前公司铝合金项目的建设正在进行当中,预计下半年将择机投产。2007年度公司计划生产铝产品28.1万吨。

## 山东黄金净利同比增长近5成

□本报记者 宫靖

年报显示,山东黄金实现净利润1.28亿元,较上年度增长46.62%。虽然接近50%的净利润增长让投资者欣喜,但年报承认,净利润总额、净利润提高的主要原因主要是“黄金价格上涨所致”。同时,公司的隐忧不可忽视,“全年生产黄金16.47万两,实现主营业务收入35.62亿元,较上年度减少6.34%”。对此,年报的解释是“主要原因为公司外购非标准金精炼标准金销售量减少所致”。

2006年,山东黄金全部主营业务收入35.62亿元中的27.24亿元是“外购非标准金精炼”实现的,其利润率只有0.31%。纵观山东黄金近

3年年报发现,“外购非标准金精炼”一直占公司主营业务收入的绝大部分,但其利润率一直为0.41%左右,显然,这严重影响着公司业绩。

公司2006年提出定向增发方案,所募集资金将用于收购控股股东山东黄金集团拥有的包括金仓矿业、玲珑金矿、三山岛金矿、沂南金矿,以及山东黄金集团平度黄金有限公司鑫汇金矿在内的黄金主业资产。

此外,山东黄金同时透露的一个消息是,公司拟以2006年末总股本16000万股为基数,向全体股东每10股派现金红利4.8元(含税),合计分配现金红利7680万元。此现金红利几乎占2006年度可供股东分配利润的一半。

## 赣南果业业绩大增108.74%

□本报记者 宫靖

赣南果业业绩尘埃落定,年报显示,公司实现净利润1.41亿元,同比增长108.74%。之前该公司的业绩预增为100%至150%。

年报显示,公司实现主营业务收入143.24亿元,比上年同期增长69.76%;实现主营业务利润123.15

亿元,同比增长52.63%。公司认为,业绩增长原因是:公司移动电话销售模式成功转型以后,销售规模稳健增长,同时在原有分销业务的基础上,积极发展移动电话及其他数码产品的连锁零售,形成了集移动电话及其他数码产品分销、连锁零售、售后服务及增值服务的完整产业链条。

## 华仪电气业绩翻身待今年

□本报记者 张喜玉

华仪电气今日公布2006年年报,2006年公司实现净利润254.41万元,扣除非经常性损益的净利润为亏损2537.93万元,报告期内公司利润的主要来源是包括地方政府对“退城进区”搬迁的奖励性补贴2200万元、三个投资企业增值税“即征即退”收入535.64万元在内的非经常性损益。

年报显示,自2007年2月1日起,公司股票简称由“S苏福马”变

更为“华仪电气”,公司主营业务也借助重组式股改由原来的林业机械、人造板机械、木工机械专用设备制造转为电力电器、风能发电设备制造。在新年度,华仪电气将在风电设备制造领域大展拳脚,并由此带来业绩的大幅提升。2007年公司确定的主要经营目标是:主营业务收入73316.74万元、主营业务成本55884.22万元、主营业务利润17042.34万元、净利润6972.54万元、三项费用占主营业务收入的比例8.65%。