

Companies

日本欲夺中石油萨哈林天然气进口权

□本报记者 李雁争

据日本媒体近日报道,日本政府已要求埃克森美孚公司调整萨哈林1号项目的产品营销计划,以满足日本对液化天然气(LNG)的需求。

埃克森美孚曾于去年10月与中国石油天然气集团(简称中石油)签署了向中国供应80亿立方米LNG的初步协议。埃克森美孚公司与日本资源开发公司分别拥有该项目30%的股权。如果两家公司达成协议,中国的进口计划可能生变。

日本欲“横刀夺爱”

日本《每日新闻》引用日本经济产业省一位官员的话称,日本经济产业省与埃克森美孚公司的执行官在1月进行了会面。日本政府希望这家美国能

源巨头重新考虑对华的出口计划。

据介绍,日本对于埃克森美孚与中国达成的初期协议感到不快,该协议显示埃克森美孚将通过跨境管道向中国供应萨哈林1号项目的天然气。

埃克森美孚原本计划将上述天然气销售给日本,但该公司因日本终端用户不愿愿接受非液化的天然气而放弃了这一想法。日本用户曾表示他们管道项目上花费更多资金。按照平均水平,铺设一英里的输气管道需耗资100万美元。目前,日本使用的天然气几乎都以液化天然气的形式进口。

萨哈林1号项目在2006年开始出口石油,但还未开始出口天然气。这意味着所有者正在承担落实天然气买家的压力。如果伴生气被浪费,将不利

于投资者回笼资金。俄罗斯政府曾经希望埃克森美孚与中石油在去年年底结束商业谈判,但是双方没有在价格问题上达成一致。

日本政府持有日本萨哈林油气开发公司50%的股权,该公司则持有萨哈林1号项目30%的股份;埃克森美孚、印度石油天然气公司、俄罗斯石油公司分别持有萨哈林1号项目30%、20%、20%的权益。

萨哈林1号项目涉及萨哈林大陆架东北部的几个油气田的开发。这些油气田的石油可开采储量约为3.07亿吨,天然气可开采储量约为4850亿立方米。

中国公司面临威胁

专家表示,日本选择这样的时机与埃克森美孚开展谈

判,其拥有三个方面的有利因素,取得成功的可能性非常大。

首先,由于日本在萨哈林2号项目股份变更事件中表现得恰当,它的要求将得到俄罗斯政府的默许。

去年秋天,俄罗斯政府以破坏环境为由,中止了萨哈林2号项目的开发进程。不久,日本公司主动出让了该项目的部分所有权,使原本没有任何投入的俄罗斯天然气工业股份公司一举成为控股公司。

其次,日本拥有天然气液化的成熟技术。俄罗斯天然气工业股份公司在1月26日的一份声明表示,公司首席执行官阿列克谢·米勒与日本天然气资源和能源管理机构经理Harufumi Mochizuki在莫斯科进行了会谈并签署了合作协议。俄罗斯希望通过吸引日本

的投资和技术来发展本国的天然气精炼工业及机器制造业。

目前,埃克森美孚、中石油都不掌握液化技术。该因素也是双方在此前的协议中只考虑了管道运输方式的原因。

第三,萨哈林项目距离日本交通方便。从萨哈林的工厂将液化天然气运到在日本的“东北电力公司”液化天然气接收站只需一天。此外,根据日本的新《国家能源战略》,政府将为本国的公司提供资金支持。

一旦日本如愿获得了萨哈林1号的进口权,中俄天然气管道这一跨世纪工程将面临“无气可供”的窘境。至今为止,萨哈林1号项目是中石油在俄罗斯唯一一个有可能得到的天然气进口项目。

俄有望5年建成远东输油管道二期

□本报记者 李雁争

何时开始管道二期工程的建设。

远东输油管道西起伊尔库茨克州泰舍特市,东到俄罗斯的太平洋沿岸,全长4000多公里,设计年输油能力为8000万吨。

远东输油管道一期工程包括铺设从泰舍特至斯科沃罗季诺的管线,并在位于太平洋沿岸的管道终点建设相关石油出口设施。管道一期工程设计年输油能力为3000万吨。管道二期工程是建设从斯科沃罗季诺至太平洋沿岸的输油管线。

他表示,俄罗斯石油公司在开发东西伯利亚石油资源方面的进展情况“令人乐观”,俄有关部门在管道一期工程结束前就可以确定

国土部酝酿多项矿业管理新政

□本报记者 于祥明

种、优势矿产管理办法。

昨天,记者从国土资源部获悉,我国将进一步推进矿业管理制度改革,并有涉及矿权、稀缺矿种等多方面新政在酝酿之中。业内人士分析认为,中央政府已经充分意识到“资源瓶颈”对中国经济长期稳定发展的制约作用,为此,包括矿产在内的各种资源管理将趋向于严格细致。

今年矿政管理制度改革的继续推进将成为重点工作之一。国土资源部表示,重点将在矿产资源国家所有和分类分级管理、矿产资源有偿使用和开发利益合理分配、矿山环境保护和生态恢复补偿、矿产资源管理法建设等方面,努力取得重要进展。巩固和发展整顿规范矿产资源开发秩序阶段性成果。编制和稳妥实施矿产资源整合总体方案。并且,研究制定国家实行保护性开采特定矿种、稀缺矿

种、优势矿产管理办法。

另外,在地质勘探方面,也将推进地勘体制的改革和完善。

国土资源部表示,今年将加强国家所有和分类分级管理、矿产资源有偿使用和开发利益合理分配、矿山环境保护和生态恢复补偿、矿产资源管理法建设等方面,努力取得重要进展。巩固和发展整顿规范矿产资源开发秩序阶段性成果。编制和稳妥实施矿产资源整合总体方案。并且,研究制定国家实行保护性开采特定矿种、稀缺矿

矿业巨头必和必拓半年利润涨四成

近日,全球矿产巨头澳大利亚必和必拓公司(BHP)宣布,该公司本财年上半年(2006年7月至12月)利润大涨41.3%,达到创纪录的61.68亿美元。为此,在原有分红计划的基础上,公司还将回购100亿美元股票。公司还公布了首席执行官Chip Goodyear将退休的消息。

必和必拓公布的财报显示,由于全球矿产品需求强劲,公司本财年上半年收入大增约22%,达到221.13亿美元。但数据与利润数

据均低于市场先前的预期。必和必拓指出,从实际的年平均价格来看,自从上世纪70年代以来,铜、锌、铁矿石、炼焦煤、原油、天然气等资源类产品价格在2006年均达到了历史高位,这导致公司利润大增。必和必拓此次公布,在先前公布的30亿美元的分红计划外,还将回购100亿美元股票。

与此同时,已担任必和必拓首席执行官5年的Goodyear也宣布了其退休的消息。外界预测,接班人将从公司内部产生。(徐虞利)

国际钢协预测

今年全球钢铁需求将强于预期

近日,国际钢铁协会(IISI)秘书长Ian Christmas表示,该协会3月公布最新展望时,可能上调其对今年全球钢铁需求量的预测。

Christmas称,该协会去年10月时曾预测钢铁生产商和进口商对市场的供应量今年将增长5.2%,但数据目前看起来太过保守。各种迹象显示2006年底的情况比人们预想的要略微强劲,另

外今年人们更加乐观。他表示中国经济持续强劲增长。

Christmas表示,他的观点部分是基于各钢铁生产商高层人士公布季度财报时发表的猜测。粗钢产量紧密跟随市场需求,去年全球粗钢产量增长8.8%,而中国产量则增长17.7%,中国是全球主要钢铁生产国及进口国。

(徐虞利)

■ 产业观察

去年我国钾肥自给率提高至33%

□本报记者 阮晓琴

随着青海和新疆三大钾肥工程全面实现达产达标,青海中信国安百万吨级钾肥工程是我国开工建设的第二个百万吨级钾肥工程,2005年工程开工建设,2006年形成了30万吨钾肥生产能力,产量达到17万吨,预计2009年工程全面建成投产。2006年,我国第三个百万吨级钾肥工程——国投新疆120万吨硫酸钾工程开工建设,目前已完成投资8亿多元,先期建设的工业性试验装置运行良好,全年生产硫酸钾10万吨,预计2010年工程可以全面建成投产。

在三大钾肥工程建设的推动下,2006年我国钾肥产量达到209万吨,同比增长18.5%,自给率提高到33%。预计到2010年,三大钾肥工程全部建成投产后,我国大部分钾资源已被占用,钾肥产能有望达到国内需求量的1/3左右,自给率依然偏低。所以,中国钾肥工业还需加大“走出去”的步伐,通过境外资源勘探开发、与世界主要钾肥出口国签订长期贸易等措施,努力实现国内生产、境外开发、国际贸易各占1/3的目标,确保农业生产对钾肥的需求。

我国具有工业开采价值的钾资源主要集中在青海和新疆。“十五”以来,在西部大开发战略的推动下,国家加大了对钾肥工业的投入,陆续开工建设了三大钾肥工程。钾肥工业迎来了辉煌的2006年,取得了历史性突破。2006年,西部大开发十大工程之一的青海

俄今年黄金与外汇储备增速放缓

国际文传电讯社日前援引俄中央银行第一副行长乌柳卡耶夫的预测说,2007年俄黄金和外汇储备可能增加700亿至800亿美元。

俄罗斯中央银行7日宣布,2007年1月俄黄金和外汇储备增加了1.54亿美元,增至3038.86亿美元,增幅为0.05%。

去年俄黄金和外汇储备增加1200多亿美元,增幅超过66%。截至今年1月1日达到3037.32亿美元。

得益于国际油价持续走高,石油出口收入上升,去年俄黄金和外汇储备迅速增长,到年底突破3000亿美元。目前俄黄金和外汇储备位居世界第三。(新华社)

铜陵有色跻身世界铜冶炼企业十强

记者从铜陵有色金属(集团)公司获悉,2006年该公司阴极铜产量达54.5万吨,据英国商品研究机构(CRU)等权威机构的统计数据,公司位居全球大型铜冶炼企业第八位,成为中国首家铜产量突破五十万吨和进入世界前十强的铜企业。

据介绍,铜陵有色公司1952年建成投产以来,一直是中国最大铜生产商之一。近年来,该公司通过技术和环保升级改造,产能规模得到了良性扩张,阴极铜产量从2001年的24.3万吨,增长到2006年的54.5万吨;在全球大型铜冶炼企业的位次,由2003年的第十四位,稳步提升至2006年的第八位。同时,规模经济效益凸显,销售收入由2001年的67亿元增长到2006年的336亿元。(新华社)

国内最大一笔桥梁钢供货花落武钢

近日,武钢推出具有自主知识产权的第五代高性能WNQ570(Q420qE)桥梁钢,与国内四大桥梁钢生产企业经过多轮竞标,囊括了南京大胜关长江大桥全标段8.4万吨桥梁钢供货权。

第五代高性能桥梁钢的研制直接关系到京沪高速铁路的建设。目前,我国铁路大桥最宽为四条轨道,火车过桥最大时速为160公里/小时。武钢这次竞标供货的南京大胜关长江大桥设计成6条轨道,单跨336米,火车过桥时速300公里/小时以上,为国内第一座高速、重载、大跨度连续钢桁拱桥,对桥梁用钢的性能和质量提出了更高、更严格的要求。作为业主,中国铁道部对大胜关长江大桥的竞标要求是:桥梁用钢全部国产化,桥板技术成熟、安全可靠,有创新点,确保2009年大桥建成通车。(泽源)

美反倾销调查再起 我钢企先调整

□本报记者 徐虞利

昨日,有美国钢铁企业又开始呼吁美国政府对中国钢材对美出口实行反倾销调查,虽然这不是美方第一次针对中国钢材出口发出声音,但记者了解到,国内钢铁企业已经开始调整出口的步伐和布局。

首钢总公司董事总经理王青海昨日对记者表示,今年钢材出口对钢铁企业的发展和国内钢市的运行比较重要,钢铁企业并不希望再下调钢材出口退税率,如果税率进行调整,而国内外产品价格差距依然明显,钢企仍具有出口的积极性。

王青海表示,目前国家应该对原材料及资源类产品出口进行严格限制,而钢材含有一定的技术和附加值,出口不应限制得太严格,而且国内目前产能大,如果去年出口形势不好,国内市场的运转也会受到影响。

目前国内出口数量继续增长,2006年12月份出口钢材555万吨,再创新高;国内市场价格也不降反升。北京兰格钢铁信息研究中心总监徐向春认为,这些无疑消除了政府管理部门的担忧,进一步出台调控钢材出口政策的可能性增大,当政策力度积累到一定程度时,对市场的影响是巨大的。这一点有先

■ 专家观点

今年钢市上涨基础不牢固

□本报记者 徐虞利

今年1月份国内钢材市场一扫四季度低迷走势,钢材价格大幅上涨,实现了2007年开门红。但有业内专家认为,本轮钢材价格上涨基础不甚牢固,价格水平偏高,3、4月份钢材价格出现回落的可能性比较大。

据中钢协统计,大中型钢厂去年12月末钢材库存565.6万吨,比11月末减少50万吨,下降8.1%。库存下降减轻了钢厂销售压力,提高了调价积极



性。而且社会钢材库存水平自2006年以来始终保持下降趋势。据了解,在价格上涨过程中,现货资源紧缺,品种规格不齐,脱销、断档现象频频出现,形成“货紧价扬”的市场气氛,商家封盘、惜售,或限量销售,又人为造成紧张状况,对价格上涨起到推波助澜的作用。

同样,2006年12月,出口钢材555万吨,再创月度出口新高,有效缓解了国内国际市场压力。由于市场对降低出口进税

持有强烈预期,企业纷纷抢在政策出台之前加大出口力度,一月份出口仍保持强劲势头,造成钢厂保出口合同而削减国内供货资源的普遍现象,国内市场部分品种出现阶段性的供不应求的局面。

北京兰格钢铁信息研究中心总监徐向春据此认为,钢材价格上涨具有合理性,但是上涨速度过快,价格水平偏高;因为本次上涨不是受国内需求拉动,从宏观经济面来看,2006年四季度以后,经济增长率出现下滑,

特别是从12月份投资增长率已下滑到13.8%,为去年最低值,所以12月份钢材消费不会有出乎寻常的增长。

近期国际市场出现企稳反弹迹象。徐向春表示,尽管出口价格有所上扬是带动国内市场价格上涨的主要因素,但是国际市场并不支持出口价格持续上涨,目前北美扁平材市场继续保持疲软,亚洲市场因中国钢材的出口报价上涨保持坚挺,但是出口报价与东南亚客户的询盘价价差加大,后期面临调整。

国税总局提高焦煤和盐业资源税

□本报记者 阮晓琴

2月7日,国家税务总局调整了焦煤和盐业的资源税,新政自2007年2月1日起实施。

国家税务总局的文件称,将主要用于炼焦炭的焦煤的资源税适用税额标准确定为每吨8元,这个幅度低于市场预期的10元。同时,盐业资源税的调整如下:一、北方海盐资源税暂减,按每吨10元征收;二、南方海盐、湖盐、井矿盐资源税暂减,按每吨10元征收;三、液体盐资源税

暂减,按每吨2元征收;四、通过提取地下天然卤水晒制的海盐和生产的井矿盐,其资源税适用税额标准维持不变,仍分别按每吨20元和12元征收。新政策对掌握着山西绝大部分焦煤资源的西山煤电(000983)似乎影响不大。昨日该公司股票上涨2.77%。

财政部、国家税务总局曾在2004年12月将煤炭资源税提高至3.2元/吨。但随着煤价提高,业内人士认为,3.2元/吨的税额仍然偏低,煤炭资源税组织

收入和调节级差收入的作用微乎其微,不利于国有资源的合理开发、有效利用,建议再提高煤炭资源税。另外,炼焦用的肥、焦煤属于国际上的稀缺煤种,近年来却遭到大规模、超强度的开采,特别是炼焦工业的无序发展,使这部分优质资源锐减。为保护国有资源,应从政策上、制度上对焦煤进行调控。

这几年,煤炭税费政策调整颇多,如煤炭出口退税由逐步取消到加征,反映了国家税费政策要促进资源有效利用的思路。

虽说提高了税收成本,但焦煤行业却仍显强势。今年的焦煤长期合同上,山西焦煤集团焦煤价格涨幅超过煤炭平均涨幅,每吨达40-50元,而且,焦煤集团还与下游签订了附加条款:一旦因政策原因导致增加新的成本,将由下游企业承担,从而顺利转嫁了政策风险。

从焦煤——焦炭——钢铁产业链角度看,近两个月焦炭已经连续两次调高价格,由此推测,钢铁价格近期上涨也有一定合理性。