

力挺国际业务 银联高溢价二度增资

□本报记者 邹毅

日前有消息称,继去年12月进行首轮增资后,中国银联又于近日启动“二次”增资计划,前后相隔不过3个月的时间。银联方面人士称,本次增资对象只面向非成员投资机构,“所以在入股价格上也会差别对待”。

据悉,银联本次计划增发3-5亿股,融资规模在20-30亿元。目前已有部分投资机构向银联提交了申购材料和报价,某参与认购的机构人士表示,预计价格在6元左右。

此前,银联于去年12月以每股2.5元的价格向82家成员机构定向增发7.7亿股,目前总股本约为24.2亿股。“银联”价格水涨船高,本次增资溢价将接近150%。对此银联人士表示,由于首度增资对象均为会员机构,在价格上有一定折让。“银联近两年的业绩优异,也是机构投资者愿以高价入股的原因。”

不过,银联相关负责人并没有透露增资对象选择的标准。但是到目前为止,银联增资对象中还未出现外资同行的身影。VISA、mastercard相关人士确认并未收到银联增资的相关材料。不过VISA

内部人士表示,如果银联允许外资同行参与入股,VISA很有兴趣与银联有更深层次的合作。

目前,银联首轮增资已与入股机构签订协议并报中国银监会,预计资金将于5月到位。

银联总裁万建华曾在公开场合表示,2007年银联将把国际业务作为重点领域进行业务开拓。然而,与当地发卡机构协商、国际支付网络铺设及系列营销活动耗资巨大。某股份制商业银行人士称,短期内银联还无法摆脱“以内养外”的路线。

银联2004年开启国际化进程,至今已覆盖全球24个国家和地区及98%的中国公民出境所及人次需求。2006年,银联国际业务以80%的同比增幅实现成立以来首次爆发式增长。按照银联国际业务部副总裁黄兴海的说法,2007年银联国际业务仍将保持两位数的增长。资本短缺无疑是银联扩张的一大障碍。

银联人士表示,增资扩股在帮助银联拓宽资金筹措渠道、增强资本实力的同时,也为银联开拓国际市场和更多业务的发展提供了保障。

马蔚华:信用卡核销政策亟待完善

□本报记者 卢晓平 夏峰

金融改革成为本次全国两会代表的重点关注领域。作为招商银行的行长,马蔚华在本次两会期间提出了包括“修改商业银行法放开商业银行综合经营”、“关于完善信用卡透支呆账核销政策”等在内的7个议案。

马蔚华表示,中资商业银行对综合化经营的呼声越来越高,但至今相关促进综合化经营的配套政策都未跟上。他认为,综合经营将成为国内商业银行新的盈利增长点,而这一目标的实现急需法律和政策的支持。

1995年我国颁布实施《商业银行法》,正式确立了我国商业银行分业经营的原则。但随着我国金融市场直接融资的快速发展和利率市场化加速推进,造成金融“脱媒”和存贷款利差收窄,使中资商业银行经营受到严峻挑战。

由于招行占据了国内信用卡的领先地位,马蔚华还对完善信用卡核销政策给出了自己的建议。马蔚华称,在信用卡业务快速发展、透支余额迅速增加的同时,我国信用卡核销政策仍然偏严,各行在信用卡呆账准备及核销上遇到一些共性的问题,一定程度上影响了信用卡业务的持续、健康发展。



史丽摄

对此,马蔚华提出了六点建议:统一规定信用卡透支资产的风险认定标准;完善信用卡透支呆账准备提取方式;简化核销手续,变“监管层审批核销”为“发卡行一定程度下的自主核销”,变“个案核销”为“批量核销”;放松核销条件,将逾期180天作为损失认定标准;参照对公贷款的做法,对逾期180天以上的透支资产的表外利息,赋予各银行自主减免权利;建立信用卡资产风险监管指标体系。

除了上述两个议案,马蔚华还就完善资产托管立法、支持票据业务创新、进一步完善《物权法》(草案)、确立银行自身提供电子认证服务合法性以及推动我国离岸金融市场建设,提出了相应的建议。

王宪章:关注医疗保险和“新农合”

□本报记者 卢晓平

王宪章,现任中国保险协会会长,曾经是中国人寿保险集团公司总经理兼党委书记,在五年担任全国政协委员期间,提交了很多提案。在此次全国政协会议上,他从关系行业发展和医疗健康的国计民生的问题,提交了《关于保险业参与医疗保险制度改革的建议》和《推动保险业参与“新农合”积极服务社会主义新农村建设的提案》。

在构建社会主义和谐社会中,医疗保险制度改革是涉及广泛的社会系统工程,仅靠一个部门力量,一种方式手段,很难解决所有问题,必须探索医疗机构和保险相结合的改革新思路。

目前,保险企业在参与新型农村合作医疗制度(以下简称“新农合”)新型农村合作医疗制度中遇到了不少困难与问题。具体表现在:一是有的地方政府及主管部门对保险业参与“新农合”认识不一致,在一定程度上影响了保险企业积极性的发挥;二是有的地方政府与保险企业合作松散且不稳定,缺乏长效的制度保证机制;三是有关规定要求“新农合”经办费用不能占用合作医疗资金,应由地方财政予以解决,但部分地方财政比较困难,保险企业参与“新农合”的管理费用难以足额到位。这些问题不利于保险企业为“新农合”发展的全面服务。

王宪章建议,一是明确保险企业参与“新农合”的市场地位。建议国务院办公厅进一步明确保险企业参与“新农合”的市场地位,



史丽摄

建立保监会、卫生部、财政部、农业部等相关部门的沟通协调机制,联合制定保险业参与“新农合”的管理规范,降低保险公司的政策性风险,为保险企业发展这项业务创造良好的外部环境。

二是制定保险业参与“新农合”的管理费用标准。建议国务院办公厅组织相关部门研究调整“新农合”经办费用来源,可否从中央财政对“新农合”的补贴中直接划拨一定比例管理费用,专项用于“新农合”经办管理。同时,责成中国保监会、卫生部、财政部、农业部等共同研究,制定保险企业参与“新农合”的基准管理费,促进“新农合”业务可持续发展。

三是制定医疗机构与保险公司合作的配套政策措施。建议国务院办公厅牵头,组织卫生部、劳动保障部、中国保监会等相关部门,共同制定配套政策措施,促进医疗机构与保险企业开展深层次合作,有效防止出现医疗费用风险。

■记者观察

浦发转型 独董满意

□张若斌

社科院金融研究所所长李扬、复旦金融研究院副院长姜波克、上海财大副校长孙铮、上海国家会计学院院长夏大慰——这些中国金融界赫赫有名的经济学家3月6日齐聚上海万豪酒店。不过,他们此次聚会的目的和学术无关,而是作为独立董事来审核浦发银行的战略转型情况。浦发相关人士表示,专家们对浦发的近两年来的战略转型的执行情况表示认可,基本完成了五年发展战略中所规定的任务。

浦发公关部相关人士对记者表示:传统上,浦发是一家对公业务相对强,零售业务相对弱的商业银行。从去年开始,由公司战略部一项“三架马车”的五年发展规划,公司业务、个人业务和资金市场并重,其中的重点便是企业“走出去战略”和个人“消费金融”业务,由该行副行长马力女士牵头负责,向独立董事组成的战略发展委员会汇报。

马力曾表示:浦发过去13年的业务结构确实是公司业务为主体。

今后也将把更多的注意力放到个人业务上。一方面,从风险管理的角度来看,个人业务的风险权重比公司业务低得多。另一方面,银行要考虑资本金的约束,个人业务对银行的需求也将在未来几年里不断增加。同时,浦发也正打造中小企业的服务品牌,5年内将使中小企业金融业务总量占对公总量25%以上。目前,市场和组织架构和所有的服务方案,已经形成完整的体系。这也是浦发向花旗银行学习的结果。

同时,在大型企业走出去战略中,浦发将为企业母公司提供支持,在这方面,国有银行与股份制银行没有太多的差别。今后股份制银行在线技术平台进一步整合后,更容易形成优势,远程和异地之间可通过网络来管理。目前一些海外投资公司的母公司,像中石油、中海油,都寻求集团账户集中管理,海外的当月账户都集中到总部管理,包括资金流都是通过网上归集管理。在浦发2006到2010年的五年发展战略规划当中,已经两年内在香港建立分行的计划。



中国平安获得此项牌照将有利于保险资金海外投资 资料图

平安资产管理香港牌照获批

□本报记者 黄蕾 卢晓平

记者昨日从平安保险获悉,平安资产管理(香港)有限公司于3月1日正式获得香港证监会的一纸批文,正式获得香港证监会颁发的在港从事第9类受规管业务的资格,即资产管理牌照。早已捆绑境外投资的平安保险正蓄势待发,沉浸在17.5亿美元备战境外的预热气氛中。

牌照获批,标志着平安保险以外汇进行境外投资进入实质操作阶段。而在平安投资境外市场的过程中,平安香港资产管理公司将扮演着投资组合管理服务角色。平安保险有关人士昨日告诉记者,“香港这家公司将有资格为平安内部各子公司和境外机构提供股票、基金、债券等管理服务。而位于上海的平安资产管理公司则继续负责国内资产管理的业务。”

2005年9月发布的《保险外汇资金境外运用管理暂行办法实施细则》为保险外汇“出海”打通最后一道关卡,该《细则》允许保险外汇资产投资境外

的趋向非常明确:境外股票投资对象仅限于在纽约、伦敦、法兰克福、东京、新加坡和香港地区上市的中国公司。

对于外汇投资方向及比例分配,平安保险方面表示不方便透露。有分析人士向记者表示,“鉴于在香港上市的内地企业数量较多且具有良好的流动性,因此预计H股将成为国内保险公司投资的首选。”

未经证实的消息称,平安在境外投资上已历练许久,因为当初尚未拿到平安资产管理香港牌照,于2005年初即获批17.5亿美元外汇投资额度的平安保险,便抢先一步以委托境外机构运作的形式,将部分额度资金进行了境外投资,其中部分用于购买美国债券外,一部分购买了香港市场的H股新股。

除平安保险外,中国人寿和人保财险也同是境外市场投资的主力军。与此同时,国内中小保险公司也欲染指这块利润可观的“蛋糕”,渴望监管部门放低“走出去”的门槛,据消息灵通人士称,监管部门对此正有所考虑。

平安健康险董事长易人

□本报记者 黄蕾

上市后,平安保险高管职务易人速度明显加快。继不久前任命平安财险新任总经理后,平安健康险公司于昨日得到保监会批复,由原平安资产管理公司总经理吴平担任平安健康险董事长一职。至于原平安健康险董事长张振堂的去向以及平安资产管理公司总经理的继任人选,平安保险新闻发言人盛瑞生昨日晚间向记者表示,平安保险将择日公布。

平安健康险于2005年5月获准开业,在平安保险董事长马明哲眼中,平安健康险也是支撑公司发展的三大核心业务。虽然目前盈利甚微,但他相信健康险将来会成为平安未来的盈利增长点。

首批外资本地子银行名单“亮相”

汇丰、花旗、渣打、东亚银行的子银行有望首批获准正式开业

□本报记者 夏峰

首批即将正式开业的外资银行名单浮出水面。记者昨日获悉,汇丰、花旗、渣打、东亚银行的子银行筹备工作已经获得银监会验收,这些银行也因此成为首批递交成立外商独资银行申请的外资银行。

汇丰中国业务总裁翁富泽表示,该行已完成本地注册的内部筹备工作,并于3月2日获得中国银监会验收通过。

“我们已于3月5日递交了成立外商独资银行的申请,并已收到银监会的受

理通知。”他介绍说,汇丰对筹备工作投入了大量资源,同时,本地注册对中国金融市场的长远发展有非常积极的影响,所以汇丰期待尽快在上海注册成立外商独资银行。

除了汇丰外,花旗、渣打以及东亚银行的筹备工作也同时获得银监会验收通过。而首批获批准筹建子银行的另外5家外资银行,则因为不同的原因,未能在上周进行验收工作。

根据有关程序,外资银行筹备工作结束后,还需要向银监会递交成立申请;在获得批复后,再进行工商营业执

照变更的手续,随即就能正式营业。

业内人士表示,虽然上述4家银行目前只是通过了验收筹备,但若是没有意外,这些银行将是首批正式开业的外资银行。去年12月24日,银监会批准汇丰、渣打等9家外资银行筹建本地子银行。

根据有关世规则,我国于去年底全面开放金融业,但外资银行若要经营全面的人民币业务,必须成立本地注册的法人子银行,否则只能吸收本地居民超过100万元的定期存款。

对于外资银行全面进入中国市场的影响,业内人士表示,1、2年内不会对中资银行产生重大的冲击。德勤管理咨询(上海)主管合伙人施能向记者表示,从短期来看,外资银行在华业务的发展重点将是网络铺设和人才招聘。“最初对中资银行的冲击,主要是人才的流失,包括现有专业人才的流失和优秀大学毕业生的招募。”施能自说。渣打银行中国区个人业务总裁叶杨诗明告诉记者,外资银行由于存在营业网点缺乏等较为明显的劣势,所以未来一段时期内的业务发展,必须发挥自身的技术、经验等优势。她表示,渣打在其本地子银行正式营业后,将通过创新的产品和服务,来开拓包括吸收本地居民存款。



如无意外,渣打等四家外资银行子银行将顺利注册 资料图

农村寿险新品获批 国寿开出第一单

□本报记者 卢晓平

昨日,中国保监会网站上挂出了“关于中国人寿保险股份有限公司在河北、江苏和河南农村地区进行‘国寿新简易人身两全保险’试点批复”的产品获批的批文,这表明,我国保险行业面向农村市场开拓的寿险第一个产品问世。

据了解,该产品条款简单、保费低廉、保额不高的特征明显,是针对我国农村量身打造的产品。

据悉,国寿将在河北、江苏和河南的农村地区进行“国寿新简易人身两全保险”试点。

专家认为,温总理在政府工作报告中明确提出要深化保险业改革,扩大保险覆盖面,提高保险服务水平和防范风险能力;要加快农村金融改革等,此次“国寿新简易人身两全保险”试点推出,表明保险业对于已经从最基础的产品入手,扬起了服务农村金融市场的帆帆。

保险公司忙扩张 中英人寿增资获批

□本报记者 黄蕾

中英人寿增资4亿元昨日获保监会批准,同为合资寿险公司的中宏人寿也于近日悄然完成1亿增资计划。而有关中资保险公司大地保险和长城保险分别增资7.2亿和1.8亿的新闻正在业界传播。

保险公司近期增资如此密集,难免令业界产生联想。“是不是这些保险公司又有扩张举动?”保险业人士的诸多揣测多指向这种因素。

上述一家完成增资计划的保险公司高层肯定了这种揣测。按他的说法,保险公司近期频频增资的主要原因有两个:一方面是为下一步扩张提供资本金,另一方面增资有利于缓减保险公司承保能力不足的近忧。同时,增资也是股东关注中国保险业长期发展的一种有力佐证。

去年以来,以合资寿险为代表的国内保险公司在开疆拓土上实现爆炸式放量,分支机构遍地开花,尤其是在保险监管机构“保险公司向西部城市进军”的号召下,保险公司相继进入成都、重庆等二线城市。在这种频繁扩张的势头下,国内保险公司在资本金运用方面已相对捉襟见肘,此时股东的增资无疑“雪中送炭”。

有了股东增资的力挺,不少保险公司正开始谋划新一轮发展策略。据记者昨日了解,中英人寿计划在河北开设其第7家分公司,而中宏人寿的扩张之势直指长三角。虽然保险公司扩张策略各异,但从他们长期看好中国保险业的态度的上来看,用“殊途同归”来形容他们的发展最合适不过了。

250亿元交行 次级债券昨发行

□本报记者 王文清 何鹏

昨日2007年交通银行250亿元次级债券在全国银行间债券市场正式公开发行,这是银行间市场开春以来的第一大单,也是自中国商业银行业次级债券诞生后,由证券公司担任发行主承销商和簿记管理人的最大规模的一只次级债券。

本期债券发行规模250亿元,分为5年+5年(发行人第5年末具有赎回选择权)和10年+5年(发行人第10年末具有赎回选择权)两个品种,由银证证券担任独家主承销商和簿记管理人。经大公国际资信评估有限公司综合评定,本期债券的信用评级为AAA级。