

## 河北沧州大化股份有限公司 2006年度报告摘要

(注:公司于2007年1月31日股东大会通过了修改公司名称及公司章程的议案,即将公司名称修改为:沧州大化股份有限公司,目前正在办理变更手续。)

## §1 重要提示

1. 本公司董事会、监事会及董事、监事、高级管理人员保证本报告所载资料不存在任何虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏,并对其内容的真实性、准确性和完整性承担个别及连带责任。
2. 本年度报告摘要摘自年度报告全文,报告全文同时刊载于 <http://www.sse.com.cn>。投资者欲了解详细内容,应当仔细阅读年度报告全文。
3. 公司全体董事出席董事会会议。
4. 立信会计师事务所有限公司为本公司出具了标准无保留意见的审计报告。
5. 1. 公司董事长平海军、财务总监孙岳声明:保证本年度报告中财务报告的真实、完整。

## §2 公司基本情况简介

股票简称	沧州大化
股票代码	600230
上市交易所	上海证券交易所
注册地址	河北省沧州市北环中路66号(注:公司于2007年1月31日股东大会通过了修改公司名称及公司章程的议案,即将公司注册地址改为:沧州市永济东路19号,目前正在办理变更手续。);河北省沧州市北环中路66号
组织机构代码	610100
公司网站	<a href="http://www.czdh.com.cn">http://www.czdh.com.cn</a>
电子邮箱	zhengquan@czdh.com.cn

## 2.2 联系人和联系方式

董事会秘书		证券事务代表	
姓名	孙福	姓名	彭建民
联系地址	河北省沧州市北环中路66号河北沧州大化股份有限公司	联系地址	河北省沧州市北环中路66号河北沧州大化股份有限公司
电话	0317-3566808	电话	0317-3566143
传真	0317-3020605	传真	0317-3020605
电子邮箱	tsunfu@czdh.com.cn	电子邮箱	zhengquan@czdh.com.cn

## §3 会计数据和财务指标摘要

## 3.1 主要会计数据

主要会计数据	2006年	2005年	本年比上年增减(%)	2004年
主营业务收入	1,630,911,523.51	1,106,448,100.24	47.40	1,286,929,630.17
利润总额	197,142,628.94	185,987,261.88	18.77	121,738,388.11
净利润	102,258,263.90	113,025,522.04	-9.53	85,065,671.62
扣除非经常性损益后的净利润	102,534,580.34	113,202,886.43	-9.42	84,802,307.48
经营活动产生的现金流量净额	330,584,964.72	228,772,477.23	46.76	313,009,179.83
2006年末	2005年末	本年末比上年末增减(%)	2004年末	
总资产	2,022,978,830.05	1,681,586,762.94	20.30	1,789,130,498.14
归属于上市公司股东权益	886,693,626.20	822,756,328.86	8.88	736,642,611.66

## 3.2 主要财务指标

主要财务指标	2006年	2005年	本年比上年增减(%)	2004年
每股收益	0.58	0.44	-11.38	0.33
每股净资产	3.45	3.17	8.82	2.84
净资产收益率(%)	11.42	13.74	减少2.32个百分点	11.56
扣除非经常性损益后的净利润为基础计算的净资产收益率(%)	11.46	13.74	减少2.28个百分点	11.53
经营活动产生的现金流量净额	1.27	0.67	48.30	1.21
每股净资产	3.45	3.17	8.82	2.84
每股经营活动的现金流量	3.44	3.15	9.21	2.94

## 扣除非经常性损益项目

√适用 □不适用

## 非经常性损益项目

非经常性损益项目	金额
处置长期股权投资、固定资产、在建工程、无形资产、其他长期资产产生的损益	-338,560.30
报告期内委托理财产生的损益	252,891.86
计入当期损益的政府补助(与企业业务密切相关,按照国家统一标准定额或定量享受的政府补助除外)	-188,618.00
所得税影响数	-270,316.44

## 3.3 国内外会计准则差异

□适用 √不适用

## §4 股本变动及股东情况

## 4.1 股份变动情况

单位:股

本次变动前	本次变动增减(+,-)		本次变动后					
	数量	比例(%)	发行新股	公积金转股	其他	小计	数量	比例(%)
一、有限售条件股份								
1.国有股	151,727,308	88.51					151,727,308	88.51
2.国有法人持股	602,156	0.23					602,156	0.23
3.其他内资持股	602,156	0.23					602,156	0.23
其中:								
境内法人持股	602,156	0.23					602,156	0.23
境外法人持股								
4.外资持股								
其中:								
境外自然人持股								
二、无限售条件股份	152,931,620	58.97					152,931,620	58.97
1.人民币普通股	106,400,000	41.03					106,400,000	41.03
2.境内上市的外资股								
3.境外上市的外资股								
4.其他								
三、有限售条件流通股	106,400,000	41.03					106,400,000	41.03
三、限售股份变动情况	259,331,620	100					259,331,620	100

4.2 股东数量和持股情况

单位:股 币种:人民币

## §5 董事、监事和高级管理人员

## 5.1 董事、监事和高级管理人员持股变动及报酬情况

单位:股 币种:人民币

姓名	职务	性别	年龄	任期起止日期	年初持股数	年末持股数	报告期内从公司获得的薪酬总额(万元)	是否在报告期内被授予限制性股票
平海军	董事长	男	48	2006年4月30日-2008年4月30日	0	0	0	是
贾国胜	董事	男	42	2006年5月19日-2008年4月30日	0	0	0	是
李俊生	董事	男	40	2007年1月31日-2008年4月30日	0	0	0	是
李桂芳	董事	女	52	2006年8月3日-2008年4月30日	0	0	0	是
王之全	董事兼董事会秘书	男	48	2006年4月30日-2008年4月30日	0	0	734	否
孙福	财务总监	男	30	2005年4月30日-2008年4月30日	0	0	503	否
张树涛	董事	男	48	2006年4月30日-2008年4月30日	0	0	506	否
贾国胜	董事	男	42	2006年4月30日-2008年4月30日	0	0	202	否
李俊生	董事	男	40	2007年1月31日-2008年4月30日	0	0	0	是
李桂芳	董事	女	52	2007年1月31日-2009年1月10日	0	0	609	否
李桂芳	董事	女	52	2007年1月10日-2009年1月10日	0	0	617	否
张树涛	董事	男	48	2007年1月10日-2009年1月10日	0	0	606	否
李俊生	董事	男	40	2006年4月30日-2008年4月30日	0	0	503	否
李俊生	董事	男	40	2006年4月30日-2008年4月30日	0	0	506	否
李俊生	董事	男	40	2006年4月30日-2008年4月30日	0	0	248	否
李俊生	董事	男	40	2006年4月30日-2008年4月30日	0	0	6248	/

## §6 重要事项

## 6.1 收购兼并

河北沧州大化股份有限公司(以下简称“沧州大化”或“公司”)是以生产和销售化肥等化工产品为主业的公司,公司拥有美国洛格公司福和兰斯科特卡拜公司全套引进的年产30万吨合成氨和48万吨尿素(高浓度颗粒)大型化肥生产线,3万吨液氨和3万吨吨液氨生产装置和0.6万吨二聚氰胺生产装置,是中国化肥行业唯一拥有自主知识产权的上市公司。公司拥有自主知识产权的TDI生产装置,是国内异氰酸酯行业的主要生产厂家。2006年,在天然气、电力、水资源等原材料上涨,而化肥产品价格限行的情况下,公司尿素产品的利润空间逐渐缩小,公司通过规范运营,稳定生产,开拓市场,增加销量,提高产量,降低消耗和产品成本等,取得了较好的经营业绩。

近年来,在以“化改组”为后盾,以TDI项目为龙头,开发具有附加值高,高科技含量的化工产品,实现规模化生产的战略观下,公司在稳定尿素生产的基础上,大力扶持TDI项目的技术改造及项目建设,使TDI产品逐渐成长为公司的另一主导产品。

2006年,在天然气、电力、水资源等原材料上涨,而化肥产品价格限行的情况下,公司尿素产品的利润空间逐渐缩小,公司通过规范运营,稳定生产,开拓市场,增加销量,提高产量,降低消耗和产品成本等,取得了较好的经营业绩。

近年来,在以“化改组”为后盾,以TDI项目为龙头,开发具有附加值高,高科技含量的化工产品,实现规模化生产的战略观下,公司在稳定尿素生产的基础上,大力扶持TDI项目的技术改造及项目建设,使TDI产品逐渐成长为公司的另一主导产品。

2006年,在天然气、电力、水资源等原材料上涨,而化肥产品价格限行的情况下,公司尿素产品的利润空间逐渐缩小,公司通过规范运营,稳定生产,开拓市场,增加销量,提高产量,降低消耗和产品成本等,取得了较好的经营业绩。

近年来,在以“化改组”为后盾,以TDI项目为龙头,开发具有附加值高,高科技含量的化工产品,实现规模化生产的战略观下,公司在稳定尿素生产的基础上,大力扶持TDI项目的技术改造及项目建设,使TDI产品逐渐成长为公司的另一主导产品。

2006年,在天然气、电力、水资源等原材料上涨,而化肥产品价格限行的情况下,公司尿素产品的利润空间逐渐缩小,公司通过规范运营,稳定生产,开拓市场,增加销量,提高产量,降低消耗和产品成本等,取得了较好的经营业绩。

近年来,在以“化改组”为后盾,以TDI项目为龙头,开发具有附加值高,高科技含量的化工产品,实现规模化生产的战略观下,公司在稳定尿素生产的基础上,大力扶持TDI项目的技术改造及项目建设,使TDI产品逐渐成长为公司的另一主导产品。

2006年,在天然气、电力、水资源等原材料上涨,而化肥产品价格限行的情况下,公司尿素产品的利润空间逐渐缩小,公司通过规范运营,稳定生产,开拓市场,增加销量,提高产量,降低消耗和产品成本等,取得了较好的经营业绩。

近年来,在以“化改组”为后盾,以TDI项目为龙头,开发具有附加值高,高科技含量的化工产品,实现规模化生产的战略观下,公司在稳定尿素生产的基础上,大力扶持TDI项目的技术改造及项目建设,使TDI产品逐渐成长为公司的另一主导产品。

2006年,在天然气、电力、水资源等原材料上涨,而化肥产品价格限行的情况下,公司尿素产品的利润空间逐渐缩小,公司通过规范运营,稳定生产,开拓市场,增加销量,提高产量,降低消耗和产品成本等,取得了较好的经营业绩。

近年来,在以“化改组”为后盾,以TDI项目为龙头,开发具有附加值高,高科技含量的化工产品,实现规模化生产的战略观下,公司在稳定尿素生产的基础上,大力扶持TDI项目的技术改造及项目建设,使TDI产品逐渐成长为公司的另一主导产品。

2006年,在天然气、电力、水资源等原材料上涨,而化肥产品价格限行的情况下,公司尿素产品的利润空间逐渐缩小,公司通过规范运营,稳定生产,开拓市场,增加销量,提高产量,降低消耗和产品成本等,取得了较好的经营业绩。

近年来,在以“化改组”为后盾,以TDI项目为龙头,开发具有附加值高,高科技含量的化工产品,实现规模化生产的战略观下,公司在稳定尿素生产的基础上,大力扶持TDI项目的技术改造及项目建设,使TDI产品逐渐成长为公司的另一主导产品。

2006年,在天然气、电力、水资源等原材料上涨,而化肥产品价格限行的情况下,公司尿素产品的利润空间逐渐缩小,公司通过规范运营,稳定生产,开拓市场,增加销量,提高产量,降低消耗和产品成本等,取得了较好的经营业绩。

近年来,在以“化改组”为后盾,以TDI项目为龙头,开发具有附加值高,高科技含量的化工产品,实现规模化生产的战略观下,公司在稳定尿素生产的基础上,大力扶持TDI项目的技术改造及项目建设,使TDI产品逐渐成长为公司的另一主导产品。

2006年,在天然气、电力、水资源等原材料上涨,而化肥产品价格限行的情况下,公司尿素产品的利润空间逐渐缩小,公司通过规范运营,稳定生产,开拓市场,增加销量,提高产量,降低消耗和产品成本等,取得了较好的经营业绩。

近年来,在以“化改组”为后盾,以TDI项目为龙头,开发具有附加值高,高科技含量的化工产品,实现规模化生产的战略观下,公司在稳定尿素生产的基础上,大力扶持TDI项目的技术改造及项目建设,使TDI产品逐渐成长为公司的另一主导产品。

2006年,在天然气、电力、水资源等原材料上涨,而化肥产品价格限行的情况下,公司尿素产品的利润空间逐渐缩小,公司通过规范运营,稳定生产,开拓市场,增加销量,提高产量,降低消耗和产品成本等,取得了较好的经营业绩。

近年来,在以“化改组”为后盾,以TDI项目为龙头,开发具有附加值高,高科技含量的化工产品,实现规模化生产的战略观下,公司在稳定尿素生产的基础上,大力扶持TDI项目的技术改造及项目建设,使TDI产品逐渐成长为公司的另一主导产品。

2006年,在天然气、电力、水资源等原材料上涨,而化肥产品价格限行的情况下,公司尿素产品的利润空间逐渐缩小,公司通过规范运营,稳定生产,开拓市场,增加销量,提高产量,降低消耗和产品成本等,取得了较好的经营业绩。

近年来,在以“化改组”为后盾,以TDI项目为龙头,开发具有附加值高,高科技含量的化工产品,实现规模化生产的战略观下,公司在稳定尿素生产的基础上,大力扶持TDI项目的技术改造及项目建设,使TDI产品逐渐成长为公司的另一主导产品。

2006年,在天然气、电力、水资源等原材料上涨,而化肥产品价格限行的情况下,公司尿素产品的利润空间逐渐缩小,公司通过规范运营,稳定生产,开拓市场,增加销量,提高产量,降低消耗和产品成本等,取得了较好的经营业绩。

近年来,在以“化改组”为后盾,以TDI项目为龙头,开发具有附加值高,高科技含量的化工产品,实现规模化生产的战略观下,公司在稳定尿素生产的基础上,大力扶持TDI项目的技术改造及项目建设,使TDI产品逐渐成长为公司的另一主导产品。

2006年,在天然气、电力、水资源等原材料上涨,而化肥产品价格限行的情况下,公司尿素产品的利润空间逐渐缩小,公司通过规范运营,稳定生产,开拓市场,增加销量,提高产量,降低消耗和产品成本等,取得了较好的经营业绩。

近年来,在以“化改组”为后盾,以TDI项目为龙头,开发具有附加值高,高科技含量的化工产品,实现规模化生产的战略观下,公司在稳定尿素生产的基础上,大力扶持TDI项目的技术改造及项目建设,使TDI产品逐渐成长为公司的另一主导产品。

2006年,在天然气、电力、水资源等原材料上涨,而化肥产品价格限行的情况下,公司尿素产品的利润空间逐渐缩小,公司通过规范运营,稳定生产,开拓市场,增加销量,提高产量,降低消耗和产品成本等,取得了较好的经营业绩。

近年来,在以“化改组”为后盾,以TDI项目为龙头,开发具有附加值高,高科技含量的化工产品,实现规模化生产的战略观下,公司在稳定尿素生产的基础上,大力扶持TDI项目的技术改造及项目建设,使TDI产品逐渐成长为公司的另一主导产品。

2006年,在天然气、电力、水资源等原材料上涨,而化肥产品价格限行的情况下,公司尿素产品的利润空间逐渐缩小,公司通过规范运营,稳定生产,开拓市场,增加销量,提高产量,降低消耗和产品成本等,取得了较好的经营业绩。

近年来,在以“化改组”为后盾,以TDI项目为龙头,开发具有附加值高,高科技含量的化工产品,实现规模化生产的战略观下,公司在稳定尿素生产的基础上,大力扶持TDI项目的技术改造及项目建设,使TDI产品逐渐成长为公司的另一主导产品。

2006年,在天然气、电力、水资源等原材料上涨,而化肥产品价格限行的情况下,公司尿素产品的利润空间逐渐缩小,公司通过规范运营,稳定生产,开拓市场,增加销量,提高产量,降低消耗和产品成本等,取得了较好的经营业绩。

近年来,在以“化改组”为后盾,以TDI项目为龙头,开发具有附加值高,高科技含量的化工产品,实现规模化生产的战略观下,公司在稳定尿素生产的基础上,大力扶持TDI项目的技术改造及项目建设,使TDI产品逐渐成长为公司的另一主导产品。

2006年,在天然气、电力、水资源等原材料上涨,而化肥产品价格限行的情况下,公司尿素产品的利润空间逐渐缩小,公司通过规范运营,稳定生产,开拓市场,增加销量,提高产量,降低消耗和产品成本等,取得了较好的经营业绩。

近年来,在以“化改组”为后盾,以TDI项目为龙头,开发具有附加值高,高科技含量的化工产品,实现规模化生产的战略观下,公司在稳定尿素生产的基础上,大力扶持TDI项目的技术改造及项目建设,使TDI产品逐渐成长为公司的另一主导产品。

2006年,在天然气、电力、水资源等原材料上涨,而化肥产品价格限行的情况下,公司尿素产品的利润空间逐渐缩小,公司通过规范运营,稳定生产,开拓市场,增加销量,提高产量,降低消耗和产品成本等,取得了较好的经营业绩。

近年来,在以“化改组”为后盾,以TDI项目为龙头,开发具有附加值高,高科技含量的化工产品,实现规模化生产的战略观下,公司在稳定尿素生产的基础上,大力扶持TDI项目的技术改造及项目建设,使TDI产品逐渐成长为公司的另一主导产品。

2006年,在天然气、电力、水资源等原材料上涨,而化肥产品价格限行的情况下,公司尿素产品的利润空间逐渐缩小,公司通过规范运营,稳定生产,开拓市场,增加销量,提高产量,降低消耗和产品成本等,取得了较好的经营业绩。

近年来,在以“化改组”为后盾,以TDI项目为龙头,开发具有附加值高,高科技含量的化工产品,实现规模化生产的战略观下,公司在稳定尿素生产的基础上,大力扶持TDI项目的技术改造及项目建设,使TDI产品逐渐成长为公司的另一主导产品。

2006年,在天然气、电力、水资源等原材料上涨,而化肥产品价格限行的情况下,公司尿素产品的利润空间逐渐缩小,公司通过规范运营,稳定生产,开拓市场,增加销量,提高产量,降低消耗和产品成本等,取得了较好的经营业绩。

近年来,在以“化改组”为后盾,以TDI项目为龙头,开发具有附加值高,高科技含量的化工产品,实现规模化生产的战略观下,公司在稳定尿素生产的基础上,大力扶持TDI项目的技术改造及项目建设,使TDI产品逐渐成长为公司的另一主导产品。

2006年,在天然气、电力、水资源等原材料上涨,而化肥产品价格限行的情况下,公司尿素产品的利润空间逐渐缩小,公司通过规范运营,稳定生产,开拓市场,增加销量,提高产量,降低消耗和产品成本等,取得了较好的经营业绩。

近年来,在以“化改组”为后盾,以TDI项目为龙头,开发具有附加值高,高科技含量的化工产品,实现规模化生产的战略观下,公司在稳定尿素生产的基础上,大力扶持TDI项目的技术改造及项目建设,使TDI产品逐渐成长为公司的另一主导产品。

2006年,在天然气、电力、水资源等原材料上涨,而化肥产品价格限行的情况下,公司尿素产品的利润空间逐渐缩小,公司通过规范运营,稳定生产,开拓市场,增加销量,提高产量,降低消耗和产品成本等,取得了较好的经营业绩。

近年来,在以“化改组”为后盾,以TDI项目为龙头,开发具有附加值高,高科技含量的化工产品,实现规模化生产的战略观下,公司在稳定尿素生产的基础上,大力扶持TDI项目的技术改造及项目建设,使TDI产品逐渐成长为公司的另一主导产品。

2006年,在天然气、电力、水资源等原材料上涨,而化肥产品价格限行的情况下,公司尿素产品的利润空间逐渐缩小,公司通过规范运营,稳定生产,开拓市场,增加销量,提高产量,降低消耗和产品成本等,取得了较好的经营业绩。

近年来,在以“化改组”为后盾,以TDI项目为龙头,开发具有附加值高,高科技含量的化工产品,实现规模化生产的战略观下,公司在稳定尿素生产的基础上,大力扶持TDI项目的技术改造及项目建设,使TDI产品逐渐成长为公司的另一主导产品。

2006年,在天然气、电力、水资源等原材料上涨,而化肥产品价格限行的情况下,公司尿素产品的利润空间逐渐缩小,公司通过规范运营,稳定生产,开拓市场,增加销量,提高产量,降低消耗和产品成本等,取得了较好的经营业绩。

近年来,在以“化改组”为后盾,以TDI项目为龙头,开发具有附加值高,高科技含量的化工产品,实现规模化生产的战略观下,公司在稳定尿素生产的基础上,大力扶持TDI项目的技术改造及项目建设,使TDI产品逐渐成长为公司的另一主导产品。

2006年,在天然气、电力、水资源等原材料上涨,而化肥产品价格限行的情况下,公司尿素产品的利润空间逐渐缩小,公司通过规范运营,稳定生产,开拓市场,增加销量,提高产量,降低消耗和产品成本等,取得了较好的经营业绩。

近年来,在以“化改组”为后盾,以TDI项目为龙头,开发具有附加值高,高科技含量的化工产品,实现规模化生产的战略观下,公司在稳定尿素生产的基础上,大力扶持TDI项目的技术改造及项目建设,使TDI产品逐渐成长为公司的另一主导产品。

2006年,在天然气、电力、水资源等原材料上涨,而化肥产品价格限行的情况下,公司尿素产品的利润空间逐渐缩小,公司通过规范运营,稳定生产,开拓市场,增加销量,提高产量,降低消耗和产品成本等,取得了较好的经营业绩。

近年来,在以“化改组”为后盾,以TDI项目为龙头,开发具有附加值高,高科技含量的化工产品,实现规模化生产的战略观下,公司在稳定尿素生产的基础上,大力扶持TDI项目的技术改造及项目建设,使TDI产品逐渐成长为公司的另一主导产品。

2006年,在天然气、电力、水资源等原材料上涨,而化肥产品价格限行的情况下,公司尿素产品的利润空间逐渐缩小,公司通过规范运营,稳定生产,开拓市场,增加销量,提高产量,降低消耗和产品成本等,取得了较好的经营业绩。

近年来,在以“化改组”为后盾,以TDI项目为龙头,开发具有附加值高,高科技含量的化工产品,实现规模化生产的战略观下,公司在稳定尿素生产的基础上,大力扶持TDI项目的技术改造及项目建设,使TDI产品逐渐成长为公司的另一主导产品。

2006年,在天然气、电力、水资源等原材料上涨,而化肥产品价格限行的情况下,公司尿素产品的利润空间逐渐缩小,公司通过规范运营,稳定生产,开拓市场,增加销量,提高产量,降低消耗和产品成本等,取得了较好的经营业绩。

近年来,在以“化改组”为后盾,以TDI项目为龙头,开发具有附加值高,高科技含量的化工产品,实现规模化生产的战略观下,公司在稳定尿素生产的基础上,大力扶持TDI项目的技术改造及项目建设,使TDI产品逐渐成长为公司的另一主导产品。

2006年,在天然气、电力、水资源等原材料上涨,而化肥产品价格限行的情况下,公司尿素产品的利润空间逐渐缩小,公司通过规范运营,稳定生产,开拓市场,增加销量,提高产量,降低消耗和产品成本等,取得了较好的经营业绩。

近年来,在以“化改组”为后盾,以TDI项目为龙头,开发具有附加值高,高科技含量的化工产品,实现规模化生产的战略观下,公司在稳定尿素生产的基础上,大力扶持TDI项目的技术改造及项目建设,使TDI产品逐渐成长为公司的另一主导产品。

2006年,在天然气、电力、水资源等原材料上涨,而化肥产品价格限行的情况下,公司尿素产品的利润空间逐渐缩小,公司通过规范运营,稳定生产,开拓市场,增加销量,提高产量,降低消耗和产品成本等,取得了较好的经营业绩。

近年来,在以“化改组”为后盾,以TDI项目为龙头,开发具有附加值高,高科技含量的化工产品,实现规模化生产的战略观下,公司在稳定尿素生产的基础上,大力扶持TDI项目的技术改造及项目建设,使TDI产品逐渐成长为公司的另一主导产品。

2006年,在天然气、电力、水资源等原材料上涨,而化肥产品价格限行的情况下,公司尿素产品的利润空间逐渐缩小,公司通过规范运营,稳定生产,开拓市场,增加销量,提高产量,降低消耗和产品成本等,取得了较好的经营业绩。

近年来,在以“化改组”为后盾,以TDI项目为龙头,开发具有附加值高,高科技含量的化工产品,实现规模化生产的战略观下,公司在稳定尿素生产的基础上,大力扶持TDI项目的技术改造及项目建设,使TDI产品逐渐成长为公司的另一主导产品。

2006年,在天然气、电力、水资源等原材料上涨,而化肥产品价格限行的情况下,公司尿素产品的利润空间逐渐缩小,公司通过规范运营,稳定生产,开拓市场,增加销量,提高产量,降低消耗和产品成本等,取得了较好的经营业绩。

近年来,在以“化改组”为后盾,以TDI项目为龙头,开发具有附加值高,高科技含量的化工产品,实现规模化生产的战略观下,公司在稳定尿素生产的基础上,大力扶持TDI项目的技术改造及项目建设,使TDI产品逐渐成长为公司的另一主导产品。

2006年,在天然气、电力、水资源等原材料上涨,而化肥产品价格限行的情况下,公司尿素产品的利润空间逐渐缩小,公司通过规范运营,稳定生产,开拓市场,增加销量,提高产量,降低消耗和产品成本等,取得了较好的经营业绩。

近年来,在以“化改组”为后盾,以TDI项目为龙头,开发具有附加值高,高科技含量的化工产品,实现规模化生产的战略观下,公司在稳定尿素生产的基础上,大力扶持TDI项目的技术改造及项目建设,使TDI产品逐渐成长为公司的另一主导产品。

2006年,在天然气、电力、水资源等原材料上涨,而化肥产品价格限行的情况下,公司尿素产品的利润空间逐渐缩小,公司通过规范运营,稳定生产,开拓市场,增加销量,提高产量,降低消耗和产品成本等,取得了较好的经营业绩。

近年来,在以“化改组”为后盾,以TDI项目为龙头,开发具有附加值高,高科技含量的化工产品,实现规模化生产的战略观下,公司在稳定尿素生产的基础上,大力扶持TDI项目的技术改造及项目建设,使TDI产品逐渐成长为公司的另一主导产品。

2006年,在天然气、电力、水资源等原材料上涨,而化肥产品价格限行的情况下,公司尿素产品的利润空间逐渐缩小,公司通过规范运营,稳定生产,开拓市场,增加销量,提高产量,降低消耗和产品成本等,取得了较好的经营业绩。

近年来,在以“化改组”为后盾,以TDI项目为龙头,开发具有附加值高,高科技含量的化工产品,实现规模化生产的战略观下,公司在稳定尿素生产的基础上,大力扶持TDI项目的技术改造及项目建设,使TDI产品逐渐成长为公司的另一主导产品。

2006年,在天然气、电力、水资源等原材料上涨,而化肥产品价格限行的情况下,公司尿素产品的利润空间逐渐缩小,公司通过规范运营,稳定生产,开拓市场,增加销量,提高产量,降低消耗和产品成本等,取得了较好的经营业绩。

近年来,在以“化改组”为后盾,以TDI项目为龙头,开发具有附加值高,高科技含量的化工产品,实现规模化生产的战略观下,公司在稳定尿素生产的基础上,大力扶持TDI