

中石化40亿港元购华润创业石油业务

14日双方签定框架协议 预计4月中旬正式签约

□本报记者 王杰 李雁争

华润创业(0291.HK)出售其非核心的石油业务又有进一步发展。

该公司昨日宣布,已于3月14日和中石化(0386.HK)签订了框架协议,拟向中石化出售其香港石油经营业务;如交易最后落实,华创旗下的石油相关业务,将悉数出售。

华创在公告中表示,以40亿港元现金出让所持有华润石化投资有限公司100%股权,华润石化

投资是华创所有香港石油产品经销业务的控股公司,其中包括批发石油产品及经营加油站。

根据协议,中石化将会对华润石化投资进行尽职调查,双方预计于2007年4月中旬签署正式买卖合同,并争取在2007年6月30日前完成交易。若于尽职调查时发现任何重大或有债务,各方有权对正式协议的条款进行调整。

据了解,华润石化投资在交易完成日前,其综合净资产值为不少于16亿港元。除在香

港经营加油站外,该公司还拥有青衣油库,该油库总容量37万立方米,是目前香港储存量最大及设备最先进的油库。

假如能够成功完成出售,届时华创将不会在内地及香港持有任何石油及相关产品经销业务的权益。华创董事会主席宋林表示,此次出售象征着华创重组石油分销业务的行动将近结束。

资料显示,华创过去数年一直实行业务转型策略,逐渐剥离非主营业务,专注经营核

心的零售和饮品业务。该公司去年10月就曾以27.8亿港元,向母公司华润集团悉数出售内地管道燃气及化工产品贸易及经销业务,并把5.26亿港元特殊收益的80%,以每股1港元的特别股息派发给股东。

依据公司公告数据,基于其石化业务16亿港元的净资产值计算,中银国际研究员黎富恒预计,2007年华创将取得非经常性收益约24亿港元。

华创副董事总经理邝文谦昨日没有评论相关收益何时入

账,只表示公司将持续出售非核心业务,把所得款项重新投入核心业务。

此外,有分析人士称,中石化目前在香港经营8家加油站及3家油气站,而华创则在港经营17家加油站及油气站。上述收购一旦落实,中石化在香港的油品销售市场占有率将会倍增。事实上,双方此前已有合作及交易,华创于2005年11月将东莞华润石化51%股权及17座加油站出售给中石化,使之成为东莞华润石化全资股东。

水泥出口增速放缓

据海关统计,2006年我国出口水泥3613万吨,比上年增长63.1%。今年1月份我国累计出口水泥218.3万吨,同比增长28.6%,出口增速有所放缓。出口均价小幅上扬。

出口主要特点是,主要集中在东部沿海城市;对欧盟、阿联酋出口倍增,对美国出口下降;国际市场需求旺盛,国内需求趋向缓和。(阮晓琴)

前2月糖出口同比下滑53.8%

中国海关公布的初步数据显示,2007年1-2月中国糖出口同比下滑53.8%,至22448吨。

数据显示,2月中国出口糖12162吨。海关同时公布,中国1-2月进口糖10万吨,较上年同期增长23.0%;2月进口糖5万吨。(阮晓琴)

煤炭进口大增 棉花进口锐降

海关总署15日发布的数据显示,中国2月份煤炭进口量为393万吨;1-2月累计进口量为863万吨,较上年同期增长65.8%。

近年来,中国煤炭价格快速上涨,凸显了进口煤炭的经济性。2月份,煤炭进口延续大幅增长势头。

中国海关公布的初步数据还显示,2007年1-2月中国棉花进口同比下滑60.1%。去年底以来,国家加强了新疆棉花的运输,使东南沿海的棉花供应紧张局势得到缓解。(阮晓琴)

上海民营快递首推规范物损赔偿倡议

□本报记者 索佩敏

为规范快递市场的服务,上海部分民营快递企业昨日发起了规范物损赔偿倡议,呼吁快递企业在实施物品寄递过程中(除不可抗力或者消费者自身原因)发生物品损毁等现象,应给予消费者赔偿。

随着快递行业规模的不断扩大,由此产生的消费者投诉事件也日益增加。据上海市消协统计,2005年在上海消费者对民营快递的投诉为238件,而2006年则激增139%到569件。而2007年1月1日至3月14日,消费者的投诉已经达到211件,接近2005年全年的水平。

为此,上海市邮政管理局昨日召开了上海市部分民营快递企业座谈会,旨在规范快递市场。会上以申通、圆通、韵达等为代表的民营快递向全市民营快递企业发起倡议,快递企业在实施物品寄递过程中(除不可抗力或消费者自身的原因外),发生丢失、短少、损毁,以及超出承诺送达时限的,应予以赔偿。上海市邮政管理局方面表示,目前的赔偿标准还是按照各企业现行的赔偿标准,不过已经有企业和消费者呼吁,尽快出台统一的行业赔偿标准。

我国原木进口飙升凸显资源危机

1月份我国进口原木金额同比增长78.3%

□本报记者 于祥明

1月份我国原木进口量快速增长,同比增长近50%,进口危机逐步显现。为此,海关部门建议有关企业要逐步调整经营战略,以避免原木资源危机。

据海关统计,1月份我国进口原木334.2万立方米,比去年同期增长43.7%;价值4.3亿美元,增长78.3%。其主要特点表现在:

一、俄罗斯为进口主要来源地。1月份,我国自俄罗斯进口原木236.2万立方米,增长34.7%,占同期原木进口总量的70.7%。

二、进口主要品种为红松和樟子松原木。1月份,我国红松和樟子松原木进口量合计为125.5万立方米,增长31.9%,占同期原木进口总量的37.6%。

三、边境小额贸易为主要贸易方式。1月份,边境小额贸易方式进口原木211.5万立方米,增长23.4%,占同期原木进口总量的63.3%。此外,以一般贸易方式进口111.5万立方米,增长1.3倍。

四、进口价格上升明显。1月份,我国碑林进口平均价格为129.8美元/立方米,比去年同期的104.6美元/立方米上涨24.1%。

海关方面表示,尽管近年来国内大力发展人工速丰林,



木材资源供给较往年有所增加,但是随着重点建设工程、城市房地产开发热潮不减、建筑装饰业蓬勃发展,国内胶合板生产和家具制造渐成规模,国内木材供应结构矛盾突出、品种单调、材质水平也不高,远不能满足国内各行业以及消费者日益增长的综合需要和消费水平,导致国内木材供应缺口进一步增大,对进口的需求进一步上升。在我国原木进口规模日益扩大的情况下,进口危机正在逐步显现。

据介绍,目前世界上主要原木输出地,如东南亚、俄罗

斯、非洲、南美等国家和地区出于对本国森林资源保护及促进本国木材加工业发展的考虑,相继调整了森林资源经营策略,严格控制森林采伐量,相继出台限制出口原木的政策,强调深加工,提高其附加值,导致国际原木供应量难以保证,从而影响了我国的正常进口。为此,海关方面建议企业要逐步调整经营战略,以避免原木资源危机。

海关方面建议,首先,有关部门应进一步规范贸易秩序,实现有序进口,降低原木进口渠道过分集中可能带来

的价格和货源风险。其次,积极引导企业及时把握国外政策变化,鼓励企业走出去。建立上中下游一体化投资,将部分产业链转移至森林资源丰富的国家和地区,适应国外增强林木加工业、提高附加值的策略趋势。

另外,海关方面还建议,应鼓励国内用材企业最大限度地节约木材资源,加强废旧木材的回收加工和循环利用,加快新型产品如环保型类型的木制与开发,逐步推广使用原木替代产品,减少国外木材原料的依赖。

中国造船业迈入快速成长期

金陵造船厂为俄罗斯建成第五艘货轮

□本报记者 李雁争

实力日渐强大的中国造船业迎来了越来越多的外国订单。

俄罗斯远东海洋轮船公司昨天宣布,公司在中国长江航集团金陵造船厂定制的“费斯科·阿纳德里”号货轮已基本完工。这是远东海洋轮船公司在中国船厂订制6艘运输船之一。

俄罗斯远东海洋轮船公司新闻秘书韦罗妮卡·卡扎科娃表示,公司在金陵造船厂定制为“费斯科·阿纳德里”号集装箱货轮主体已基本完工。根据

合同规定,这艘内燃机船应该在2007年12月30日建成。该船运输能力为1100个20尺标准集装箱。

这是远东海洋轮船公司在金陵造船厂订制的第5艘货轮。该公司共订制了6艘这样的集装箱运输船,此前交付的4艘轮船编入远东海洋轮船公司的船队,最后一艘最迟在2008年初交付使用。

俄远东海洋轮船公司积极使自己的船队现代化。去年用于建造和购买轮船的总投资额为2.7亿美元,未来三年计划追加投资4亿美元。

由于俄罗斯造船业的劳动生产率低下;技术装备和生产组织水平不能适应市场竞争要求;过长的冬季气候还导致了生产自动化程度低、能耗大等因素的制约,其民用造船业已经不成体系。

与此相反,目前,中国已经跻身世界“造船强国”系列。根据英国劳埃德船级协会公布的数据,2006年中国手持订单首次超过日本,位居全球第二,仅次于韩国。从今年1月的全球新船订货到来看,中国甚至已超过韩国,跃居世界第一。中国船舶经济研究中心主

文军认为,在这三个国家中,从产业周期看,韩国处于成长期的后期,发展潜力有限,而且随着近年来韩元升值幅度较大,劳动力成本居高不下,竞争力已出现下降迹象;日本已进入成熟期;只有中国刚刚进入快速成长期,发展空间和潜力巨大。

根据我国海关的数据,2006年我国船舶出口总额80.64亿美元,同比增长70.9%。“全球造船业的订单,已经经历了从欧洲到日本再到韩国的转移,下一个目标就是中国。”德国《世界报》如此评价。

矿业巨头必和必拓再提钻价

□本报记者 于祥明

昨天,必和必拓公司再次提高出售的港口到岸价格,达到32.5美元/磅,而在春节前这一价格只有26.5美元/磅。由此,业内分析人士认为,必和必拓再提钻价,将导致国际钻价飞扬。再者,由于我国钴矿缺口巨大,钴市场前景乐观。

据悉,我国最大的钴生产厂家金川集团在3月初将其钻价提高到458000元/吨(约26.84美元/磅),这一价格比目前必和必拓的价格已经偏低,因此仍有可能提价。“春节前,必和必拓公司曾

将钻价从26.5美元/磅提高至27.2美元/磅。随之国际上其他一些公司也纷纷提高钻价。在国际钻价普遍上调的情况下,金川已经将钻价从370000元/吨(21.65美元/磅)提高到378000元/吨(22.17美元/磅)。”大连一家钴贸易公司负责人告诉记者,就在必和必拓提价后不久,诺里尔斯克公司将从钻价升至29.75美元/磅。而现在的势头来看,中国钴市场前景乐观。

“我认为钻价还将上涨。”一位业内人士2日傍晚向记者表示,目前国际市场来看,钻价仍有上涨空间。一方面是供应

量可能减少。另一个原因是业内对市场的预期。据介绍,去年12月份,钴市持续低迷时业内普遍认为今年1月底钻价将出现反弹。“结果恰恰如业内预料,1月末左右国际市场钻价开始上涨。”该人士表示,正在在这种预期的推动下,业内人士对3月份钻价进一步上涨表示乐观。而事实恰恰印证了这一推测。

就在2月底3月初,必和必拓已经四次提高钻价,分别是29.00美元/磅、29.99美元/磅、31.50美元/磅、32.00美元/磅,且每次提价后的成交量都在5吨左右。国土资源部信息中心资源

分析主任、研究员刘树臣表示,我国钴矿资源短缺,近80%以上资源依靠进口。

由此,“矿产品原料价格可能也被推高。”另一位资源研究专家向上海证券报表示,这对我国钴冶炼企业既是有利又不利。另外,业内人士认为,由于钴价的上涨,将使中下游厂家承受较大压力,有可能导致市场需求低迷。钴是一种高熔点和稳定性良好的磁性硬金属。是制造耐热合金、硬质合金、防腐合金、磁性合金和各种钴盐的重要原料,广泛用于航空、航天、电器、机械制造、化学和陶瓷工业。

国资委公开招聘央企总法律顾问

□据新华社

国务院国资委15日宣布,由国资委组织的2006年第三批公开招聘中央企业总法律顾问工作圆满结束。最终根据考试综合成绩,6家中央企业分别确定了人选。

这6位被聘用的总法律顾问分别是:中国东方航空集团公司总法律顾问郭俊秀、中国房地产开发集团公司总法律顾问徐永选、中国铁道集团有限公司总法律顾问孙永刚、中国农业发展集团总公司总法律顾问吴刚、中国民航信息集团公司总法律顾问李劲松、中国长江航运(集团)总公司总法律顾问赵玉卓。

国资委副主任黄淑和在与被聘用的6人集体谈话时指出,在目前159家中央企业中,已有约77%的企业建立了专门的法律机构。在53户大型中央企业中,有70%设立了总法律顾问。

此前,国资委曾指出,力争在2007年底前,53户大型中央企业全部建立总法律顾问制度,所有中央企业都要建立法律事务机构。

2006年,国资委委11家中央企业委托面向社会公开招聘11位企业总法律顾问。共有879人报名应聘,最终6家企业确定了人选,另外5家企业未能从此次报考本职位人员中选中到合适人选。

美国埃尔帕索获准开采巴西海上油田

□据新华社

据里约热内卢媒体报道,美国埃尔帕索能源公司日前取得巴西石油管理局的许可,即将在巴西一海上油田进行独立的开采业务。

这片油田位于巴西东北部巴伊亚州海域,距离海岸13.5公里,储量为7360万桶石油和8亿立方米天然气。该油田预计将于今年9月正式投产,初期的目标是日产9900

桶石油和11亿立方米天然气。

埃尔帕索公司在巴西还有一个与巴西石油公司合作开发的天然气田项目。这个天然气田位于圣保罗州的桑托斯盆地,日产量可达100万立方米。

目前在巴西开采海上石油的外国公司只有荷兰皇家壳牌公司和西班牙的雷普索尔公司。这两家公司均是巴西石油公司进行合作开采。

巴西计划将乙醇燃料出口扩大三倍

□据新华社

巴西农业部长罗伯托·罗德里格斯14日表示,巴西计划未来7年内将乙醇燃料出口量扩大三倍,并为此投入约134亿美元资金。

据巴西媒体报道,正在日本访问的罗德里格斯透露,到2013年,巴西乙醇燃料的年产量将从目前的175亿升增加到350亿升,其中约100亿升用于出口。目前巴西乙醇燃料年出口量为30亿升,主要

出口市场为美国。

此外他表示,未来7年内巴西的甘蔗产量将从目前的4.27亿吨增加到6.27亿吨,同时巴西政府计划新建89家乙醇燃料生产厂。目前巴西乙醇生产厂数量为336家。

巴西是世界最大乙醇出口国。据悉,日本三井银行日前与巴西石油公司签署协议,决定投资80亿美元在巴西参与建设40家乙醇生产厂。

巴西石油公司认为 油价高于30美元甘蔗乙醇才经济

□据新华社

巴西石油公司总裁加布里埃利日前表示,只有当石油价格保持在每桶30美元以上时,生产甘蔗乙醇才是经济合算的,而生产玉米乙醇的价格瓶颈则在45美元。

巴西石油公司预测,未来5年内,原油价格预期将在每桶55和65美元之间浮动。加布里埃利说,尽管目前全球对乙醇需求强劲,巴西石油公司也计划在甘蔗乙醇生产领域投入巨资,但是乙醇的经济效益与石油比起来显然微不足道。

据了解,巴西石油公司今年计划建成3座大型生物燃料工厂。此

外,巴西石油公司今年还计划铺设一条乙醇运输管道,主要负责输送出口到日本的生物燃料。该输油管道预计耗资2.5亿美元,年输送能力为40亿升。

加布里埃利强调,巴西乙醇的竞争力来自甘蔗的高产量和加工过程中运用的高科技以及企业的资本运作。他否认了此前关于巴西通过榨取廉价劳动力来换取乙醇竞争力的说法。

据统计,巴西2006年共生产了175亿升乙醇燃料,其中30亿升用于出口,其主要出口市场为美国。目前巴西已经与日本和瑞典就乙醇出口签署了长期合作协议。

尼日利亚计划逐步提高石油日产量

□据新华社

尼日利亚政府日前宣布,将在2010年前将石油日产量提高到400万桶。

尼日利亚能源部长埃德蒙·道科鲁说,尼政府计划在2010年前实现日产石油400万桶,其中的一半将在国内提炼。

他表示,尽管尼日利亚的石油日产量一度达到240万到260万桶,但南部尼日尔河三角洲地区

的动荡局势严重影响了石油生产活动。

尼日利亚已探明的石油储量已从1999年的50亿桶上升到目前的约350亿桶。道科鲁认为,由于过去16年来在尼深水海域勘探发现了大量石油,因此应该继续加大在这些区域的勘探力度。

尼日利亚是非洲第一大石油生产国,也是石油输出国组织(欧佩克)成员国之一,其95%的外汇收入来自石油出口。

俄远东输油管项目面临供应不足问题

□据新华社

据俄罗斯《新消息报》14日报道,俄罗斯总理弗拉基米尔·普京日前承认,由于石油供应不足,东西伯利亚-太平洋输油管道系统投入运营后可能难以达到设计能力。

据了解,俄罗斯只有5%的地下资源使用者履行了地质勘探义务。俄罗斯石油和天然气问题研究所所长德米特里耶夫斯基说,“目前已探明的油田数量不足,难以保障输油管道达到自负盈亏的水平,即每年

向管道注入8000万吨石油。”

他表示,必须加紧在北方海域进行勘探工作,“根据我们早在很多年前作出的评估,潜在的油田数量足够”。

俄罗斯自然资源部官员认为,根本不存在石油资源枯竭的问题。按照自然资源部的评估,东西伯利亚石油蕴藏量超过10亿吨。

俄罗斯石油管道运输公司副总裁格里戈里耶夫认为,大约10年,也许15年后,东西伯利亚-太平洋输油管道将实现自负盈亏。