

## Companies

## 广西将抓住机遇推动上市公司发展

□本报记者 莫宗明

昨日,广西证券期货监管工作会议在广西南宁市召开,广西壮族自治区党委副书记、自治区常务副省长郭声琨提出,要紧紧抓住当前资本市场发展大好时

机,研究部署大力推动广西资本市场加快发展的新举措。

郭声琨表示,在泛北部湾经济合作和广西沿海开放开发的各项举措得到了中央充分肯定并被纳入国家战略规划和布局的背景下,广西经济发展正面临

着重大历史机遇。为确保今年广西经济高于全国平均水平的增速,发挥后发优势,实现经济增长预期目标,各项投资必须达到2640亿元以上,增幅20%以上。

郭声琨还表示,为实现预期目标,必须解决好筹措资金渠道

问题。在柳钢股份成功上市,实现广西三年无IPO企业的突破之后,今年广西要争取4至5家企业发行上市,首发融资及上市公司再融资争取达50亿元。

广西证监局局长李秉恒对2007年监管工作做了部署,主

要措施为,督促上市公司完善法人治理结构,建立提高上市公司质量的长效机制;加强会计、审计等中介机构的执业监管。在此基础上,积极推动企业发行上市,支持国海证券借壳上市。

## 哈高科控股股东股份全部被质押

□本报记者 岳敬飞

今日,哈高科公告称,公司控股股东所持股份全部被质押。

公告显示,哈高科第一大股东新湖控股有限公司质押给浙商银行股份有限公司的本公司限售流通股68210299股已于2007年3月13日解除质押。3月14日,新湖控股重新将该股份质押给浙商银行股份有限公司,用于办理贷款业务。新湖控股共持有哈高科限售流通股110493993股。除本次质押的68210299股以外,其余限售流通股目前也处于质押状态。

## 弘业股份大股东减持2.66%解禁股

□本报记者 岳敬飞

今日,弘业股份公告称,3月15日,公司接到控股股东江苏弘业国际集团有限公司通知,截至2007年3月14日下午收盘,其通过上海证券交易所出售本公司原限售流通股股份5314690股,占本公司总股本的2.66%。

## 辽源得亨窘境被市场泡沫遮掩

□本报记者 高文力

辽源得亨昨日的提示公告没有冷却市场热情,连涨两天后昨天第三天涨停,公司有什么潜在的“价值点”吗?记者去吉林及辽源当地了解到,市场上的一些分析多是美丽的泡沫。

总结起来有三种“市场观点”。一是“重组预期”。市场简单地判断亏损了就要重组,辽源得亨亏损,所以辽源得亨要重组,据当地有关人士介绍,要不要重组,何时重组,是由大股东及政府决定的。据记者了解,地方政府目前尚没研究此事。第二就是“借壳”,据记者了解,这纯是市场的想象和猜测。第三就是氨纶涨价因素。“氨纶”是该公司的一项业务,但只占主营业务一小部分。辽源得亨2006年前三季度氨纶实现营业收入3277万元,占主营业务收入的比例为24%,而营业利润是负262万元。该公司的主导产品是涤纶产品,前三季度占主营业务收入的比例高达63%。

据记者了解,辽源得亨的主要产品有化学纤维、涤纶、氨纶、丙纶等。辽源得亨从1999年开始实施投资3.8亿元的氨纶项目,并列入了国家第三批国债贴息贷款项目计划,2001年9月一期年产1000吨项目投产,之后二期年产1500吨项目也相继投产。2003年7月公司上马年产5000吨差别化氨纶项目,是公司氨纶项目的三期工程。目前全国氨纶年产量有18万吨左右,辽源得亨的氨纶年产量只有几千吨,不仅在全国不是行业龙头,就是在公司主营构成中也只占公司主营业务收入的四分之一左右,为公司带来的利润很有限。至于目前氨纶价格的上涨虽然会增加公司的收入,但影响不会很大,该公司2006仍将亏损。

据悉,辽源得亨目前最大的困难是债务包袱、财务负担较重,债务已经成为公司发展的最大羁绊。

## 轻工机械拟注入风电还在运作中

□本报记者 杨伟中

轻工机械在去年公司股改后期宣称,拟将大股东手头分步获取风电资源项目,如今此项目究竟有何新的进展呢?

该公司有关负责人昨天在回答本报记者追问时表示,这一符合国家产业政策导向的新能源项目眼下正在有条不紊的落实之中。

由于一系列行业竞争激烈等客观原因,1992年上市的轻工机械多年来经营业绩一直差强人意,直到2005年公司主营业务和主营利润仍然亏损,而600余万元净利润还是靠补贴收入和期间费用等勉强所得。

为了改变公司原来的主营业务即机制制造日趋萎缩停滞的状态,上海弘昌晟集团在去年结合公司股改而定向回购原大股东所持股份,并升格为轻工机械的控股股东后,就决定将其在内蒙古乌兰察布市所拥有的风电场资源储备中逐步纳入上市公司。

据轻工机械当时发布的公告,弘昌晟集团在乌兰察布市拥有的400平方公里范围风电场资源储备,如果这一风场全部成功投产的话,将形成总装机1500兆瓦、年发电量37.5亿千瓦时的生产规模,预计年售电收入可达20.63亿元。

而且,弘昌晟已经承诺将向轻工机械先期注入装机容量为50兆瓦的风场资源,剩余1450兆瓦的风场资源以后也将全部注入公司。事实上,弘昌晟

指望通过向轻工机械注入风



郭晨凯 制图

能资产,使这家老企业焕发新生,逐步成长为一家专业的新能源公司,从根本上提升公司的经营业绩。

广发证券电力行业研究员谢军指出,风能作为一种可再生清洁能源,在国际上已经具备了实际的商用价值;

在中国它也已获得国家相关政策的明确支撑,如我

国《可再生能源法》已于去

年1月1日正式实施,风能将

实行无条件上网,并获得

国家融资、税收和环保等

政策性支持。但是谢军也指出,

由于我国风电产业目前还处

于起步阶段,相应的电价补

贴等政策未明朗化,发电设备国产化程度还不发达,所以风力发电的先期投入成本较大,这一系列因素可能会延缓企业的投资回收周期较长,从而影响投资回报率。

记者了解到,由于内蒙古

位于我国“西电东送”大走廊的重要一环,所以据内蒙古

“十一五”发展规划纲要称,要

通过加快电源点和电网建设来

发展电力工业,因此要“大力

开发利用风能、太阳能和生物

质能源,重点在锡林郭勒、乌兰

察布等地区建设大中型风电场”。显然,轻工机械在乌兰察布搞发电项目开发符合当地的

产业政策导向,可以获得大的客观条件上的支持。有分析人

士指出,轻工机械在面临的实

际问题是,其一,公司在风电项

目资金投入上有多大的力度;

其二,该项目建设的前期准备

周期有多长。对于前者,该公

司显然已将项目分步实施开

发,并将通过一系列直接和间

接的融资手段来应对庞大的总

投人。对于后者,由于风电项目

一般要历经环境影响评价、土

地征用、编制招标文件、参与投

标竞标、特许权协议和购售电

合同等诸多环节;所以,该公

司要有一定的时间来开展各项准

备工作。

## 长虹加快品牌美誉度建设



□本报记者 田立民

由中国品牌研究院主办评选的首批“全国重点保护品牌”日前揭晓,长虹在资产运营、商标价值、战略规划、自主创新能

力等方面获得好评,从而成

功入选,长虹旗下的“美菱”品

牌也同时成功入选。

同日,长虹与中国乒乓球队

举行了以“乒乓长虹 中国骄傲”为主题的战略合作签约仪式,长虹成为中国乒乓球队主

赞助商、战略合作伙伴和中国乒

乓球协会官方主赞助商,长虹产

品同时成为“中国乒乓球队专

用产品”、“中国乒乓球协会官

方专用产品”,并享有相应的行

业排他权。在未来四年中,双方

将在市场推广、品牌推广等方面

展开深度合作。中国乒乓球队将

在长虹的倾力支持下征战各项

国际赛事。

长虹董事长赵勇表示,近年来,长虹通过实施自主创

新战略,加速培育关键技术创新、系

统集成创新、商业模式创新等三

大创新能力,打造系统竞

争力,实现可持续发展,业绩取

得大幅增长。2006年,长虹集团

实现销售收入231亿元,同比增

长31.7%,创历史新高;长虹改

变命系彩电的单一模式,手机、

冰箱、IT、网络等新产业持续稳

定增长,占到总体销售收入的

50%。长虹推出“快乐创造C生

活”的品牌主张,通过致力于提

供3C信息家电产品和服务,为

消费者创造聪明、舒适、酷的生

活,以此打造科技、时尚、快乐

的国际化品牌形象。此次长虹

与中国乒乓球队的强强携手,

标志长虹正式启动体育营销战

略。未来四年,长虹力争成为中

国最具国际影响力的企业之

一,长虹品牌力争成为中国最

具国际知名度与美誉度的品

牌也同时成功入选。

2006年主营业务收入1.52

亿元,比上年增长13%。三费却

同比降低了26%,显示公司大

力推行的降低成本、提高劳动生

率的各项措施成绩斐然。公司原

定于3月2日披露年报,但在2

月13日就发布了净利润2965

万元的漂亮年报,股票也顺利在

3月8日撤消特别处理。

上市公司占据“六台山”的

260亩土地,目前位于“二台”的

钢结构厂房已拔地而起,这里将

将迎来更大的发展。

## 西北化工 570 天浴火重生

□本报记者 石丽晖

员工不变,资产不变,要对一

家 \*ST 公司进行脱胎换骨的

改变,需要多长时间?杨建忠用

行动做出回答,570 天。

杨建忠有两个扭亏法宝,一

是诚信,二是效率。

“越穿越要讲诚信。”杨建忠

的话令人印象深刻。对客户,保

证产品质量,提高服务水平。对职

工,定下的制度,就算需要改变,

在承诺的有效期内也会不折不

扣地执行。对债权人,不余遗力

地偿还贷款,重建公司信用,目

前信用等级已恢复到AA级。对

他人诚信,也要求他人讲诚信。

第二个法宝就是快。”现在

公司的资金在帐上都不停,该还

款的还款,该付款的付款,每一

一分钱都要发挥作用。”杨建忠说。

2006年,西北化工的亮点除

了顺利实施股改,就是启动厂区

搬迁计划。由于该项目历经十年

和三届班子,都是“纸上谈兵”,

因此引起许多职工的怀疑。杨