

中信银行有望最快下周在港上市聆讯

孔丹:中信国金将确保至少15%股权

□本报记者 王杰

目前,有望以A+H形式在内地和香港两地同步上市的中信银行,正快马加鞭筹备上市。昨日,香港市场消息称,中信银行最快有望于下周在香港交易所进行上市聆讯,而目前持有中信银行15.17%权益的中信国际金融董事长孔丹则表示,中信银行上市计划正在进行中,不过中信国金将确保在中信银行上市后所持权益不会低于15%。

中信集团旗下境外金融服务旗舰公司——中信国金昨日公布2006年度全年业绩,公告显示,该公司于2006年12月29日完成收购中信银行15.17%权益,并已委任两名董事加入中信银行董事会。

中信国金董事长孔丹昨日表示,“中信银行的上市计划正在紧锣密鼓地进行,具体进展仍要视监管机构批核及市场情况而定。为避免股权被摊薄,希望通过中信银行上市后增持其股权,维持其持股量不少于15%。”

目前,市场上对中信银行的发行规模有多个版本,综合来看,中信银行在两地的集资金额预计约为28亿至30亿美元(约218亿至234亿港元)。

来自香港市场的消息称,承销团正在与中信银行管理层讨论招股文件的细节,可能初定下周在香港港交所进行上市聆讯。倘若下周上市聆讯顺利通过,中信银行最快可于本月底展开路演,四月上旬开始公开招股,有望赶在四月底两地同步上市。



孔丹表示目前银行股的疲弱不会影响中信银行的定价 资料图

此外,近期全球股市普遍表现疲弱,香港上市中资银行股也受其连累,有业内人士认为,目前的行情不排除会对中信银行的定价构成压力。不过,孔丹对此仍然充满信心,他认为,由于内地经济表现良好,市况波动不会影响中信银行上市定价。

孔丹还指出,中信银行仍希望通过类似工商银行方式进行上市,但具体情况仍要取决于监管机构的审批。

中信国金去年盈利增长 2.1%

中信国金(0183.HK)昨日公布2006年度全年业绩,尽管缺乏类似2005年因出售嘉华银行中心而获得的2.27亿港元一次性收益,但受益于期内非利息收入的良好表现,中信国金去年的盈利仍取得2.1%的增长,至11.26亿港元。公司业绩公告显示,

2006年,中信国金未计减值准备前经营溢利11.14亿港元,较2005年大幅增长27.2%,主要由于非利息收入同比增长达36.6%,至11.9亿港元,从而抵消了公司净利息收入同比减少2.7%及经营支出上升4.6%的影响。去年,非利息收入占中信国金总收入比例由44.2%增至52.7%。其他财务数据显示,中信国金2006年的贷款对存款比率为70.42%,2005年同期为70.08%;股东平均资本回报率为11.28%,2005年为12.41%;资本充足率为17.09%,2005年底为16.01%。(王杰)

进军中国零售银行业务 德意志银行首战北京

□本报记者 张若斌 苗燕

本周三,德意志银行宣布在北京启动其私人及工商企业金融服务,正式开展在华的零售银行业务。通过在北京的中关村支行和上海的黄浦支行,德意志银行将向内地的个人及中小企业客户提供个性化的金融解决方案、金融产品及相关服务等。这意味着这家集商业银行、投资银行于一体的全能银行第一次在中国开展零售银行业务。

在开业仪式上,德意志银行私人及工商企业金融服务亚太区总裁谢鹏德(Peter Schedl)说:“对于德意志银行而言,中国的市场规模,快速增长的中高端客户人群,以及私人客户和中小企业对先进金融解决方案的需求使其成为一

个蕴藏巨大潜力的市场。”

作为欧洲资产规模第二大银行集团,德意志银行由两大业务板块组成——企业与投资银行(CIB)和私人客户与资产管理(PCAM)。而在德意志银行的战略勾画中,投资银行业务是踏入中国的第一步。

对于新的发展目标,德意志银行中国区主席张红力表示,“德意志银行在中国与许多顶尖的企业和机构客户都建立了稳定的关系,并参与了许多最大型和最具创新的投行业务活动。如今,我们又将专业的全球金融服务延伸到了私人及工商企业客户。”据了解,其中将包括针对高端客户的个人理财服务和针对购置房产、汽车以及教育等方面的个人信贷业务。

二月过半信托产品投向金融领域

□本报记者 但有为

信托产品的投向正与监管层的指导思想配合得越来越默契。继1月份投资于金融市场的信托产品数目和规模占比分别为52.94%和44.80%之后,2月份信托产品的投向更加趋向于金融市场,上述两项占比分别提升至53.33%和50%以上。

中国信托业协会研发部和西南财经大学信托与理财研究所昨日联合发布的2月信托产品月报显示,今年二月份共有19家信托公司发行了30个集合资金信托产品,共募集资金29.9868亿元。

与1月份相比,2月总的发行数量较一月份减少了7个,但发行规模却增加了2.6904亿元,并且投资领域的变化显著。

其中,2月运用于金融领域的信托产品多达15只,在数量上占

了53.33%的比重。由于其中有5只证券投资信托产品具体募集规模不明,该类信托产品的资金规模从能够统计的募集规模上计算占比只有25%,但研究人士认为,实际占比应当超过50%。

这与监管层的指导思想不谋而合。银监会日前颁布的《信托公司管理办法》明确指出,信托公司不得以固有财产进行实业投资,固有业务项下的投资业务限定为金融类股权投资、金融产品投资和自用固定资产投资。

值得指出的是,在本月的信托产品中,证券投资类产品数量上占了绝对优势。“证券投资类产品的多样性,体现了各信托公司在证券投资方面的尝试和创新;同时,多样性的产品也满足了不同偏好投资者的投资需求。”上述研究人员表示。

永亨银行去年净利创新高

□本报记者 王丽娜

永亨银行昨日公布去年业绩,在香港特区及中国经济强劲增长支持下,该行去年净利润达16.6亿港元,创下历史新高,比去年同期上升23.1%,每股盈利5.65港元,末期息每股2港元。

去年,永亨银行客户总贷款额增加7.8%至586亿港元,主要受市场对住宅及物业投资按揭、消费信贷及股票有关的贷款需求上升支持。期内贷款减值准备77亿港元,显著减少九成八。

受惠于强劲贷款需求,永亨银

行在内地及澳门的贷款也分别增长18.7%及26.4%。永亨银行董事长兼行政总裁冯钰斌表示,该行未来的增长还会来自内地及澳门,预期2007年集团贷款增长将继续增加。冯钰斌表示,目前内地及澳门的盈利占整体盈利的22%,希望在5年内能够占整体盈利的30%至40%。该行去年在澳门开设2家分行,预料澳门对集团盈利贡献会有双位数增长。另外,永亨在北京的办事处会升格为分行,并将于深圳开设支行,预料今年第三季可在内地成立附属公司,今年投入资本金也将达到10至15亿港元。

平安养老:企业年金管理势必市场化

董事长杜永茂认为,企业年金目前最为紧迫的是解决全国统一的税收优惠和个人税收优惠政策问题。

□本报记者 黄蕾

平安养老保险上海分公司昨日正式亮相,这是平安养老保险公司半年内酝酿开业的35家分号中的一家。对于早在2004年12月就在上海注册成立的平安养老保险来说,其上海分公司的成立似乎姗姗来迟了,平安养老保险董事长杜永茂昨日在接受本报专访时坦言,“两年来我们一直在养精蓄锐。”

去年年底,保监会发文同意将平安人寿的团险业务转移至平安养老,这场团险整体大腾挪被杜永茂视为一场硬仗。“其实,从去年8月开始,我们就开始酝酿转移,我们把平安人寿团险部的销售平台、风险管控平台、开发平台、精算平台全部剥离过来,并在此基础

上增加了企业年金及投资部门等。重组后,由平安人寿剥离至平安养老的员工近4000人。”

经历这场重组之后,杜永茂还将为平安养老求解“生存之道”。曾被市场一度看好的专业养老险公司,却因市场环境不理想、政策扶持力度不够等原因,发展速度不如预期来得理想。“养老保险公司也有一定亏损,不会低于7至9年。”

杜永茂认为,最为紧迫的是解决全国统一的税收优惠和个人税收优惠政策问题。“目前各省市各自出台了从4%到12.5%之间不等的税收优惠政策,全国对发展企业年金并没有统一的税收优惠,此外,关于个人缴纳企业年金的税收优惠问题一直没有政策出台,相信随着市场的成熟今后会有突

破。”

对于平安养老来说,相比税收优惠问题,上海酝酿成立长江养老保险公司接管企业年金的消息绝对更棘手。若如国内媒体所报道那样,在大型企业集团主导下的长江养老保险公司难脱政府背景色彩,那么,包括平安养老在内的多家强调市场化、商业化运作的专业养老险公司,该如何应对这场别样的竞争?

杜永茂的回答点到为止,“市场主体增加了,对养老保险的发展更有利。”但他强调,未来企业年金势必是朝市场化、专业化方向发展的。

市场人士认为,无论是对平安养老还是太平养老,或是即将进入这个市场的其他养老险公司,上海的企业年金市场不会是一块“好啃的骨头”。



史丽 资料图

平安健康保险首家分公司成立

3月15日,平安健康保险公司上海分公司正式成立,这是平安成立的首家专业健康保险公司分支机构。平安健康保险公司由平安控股设立,于2005年5月正式获准开业,是国内首批专业健康保险公司之一。

随着上海分公司的成立,平

安健康保险公司推出了第一款专业健康保险产品——平安高级管理全球健康团体医疗保险,该产品在提供医疗保障的同时引入了健康管理理念,突破了传统医疗保险的范围,可实现全球范围内100%赔付,不受医保限制。(黄蕾)

07年中国保险发展论坛下月亮相

□本报记者 卢晓平

据悉,中国保险行业协会、中国保险学会决定与国发资本市场研究中心于2007年4月28日(星期六)在北京共同举办2007年中国保险发展论坛,论坛主题为“防范风险,科学发展——中国保险业服务构建和谐社会的

新角色”。

自1996年首届论坛以来,中国保险发展论坛围绕当年金融保险的热点和焦点问题展开讨论。2006年论坛取得了圆满成功。全国人大常委会副委员长成思危、全国政协副主席张怀西和中国保监会主席吴定富出席论坛并发表了重要演讲。

北大国际MBA(BiMBA)

底蕴—北京大学百年人文传统
高度—把握中国经济发展趋势和商业环境变化规律
视野—美国知名商学院精英师资队伍



北大国际MBA(BiMBA)将来到上海,围绕MBA申请、MBA后的发展以及如何“跨”上职业转换与突破的高速路”等问题,以专题演讲、案例剖析、校友分享、资深专业人士现场点评等方式进行解答和讨论。本活动免费,欢迎感兴趣的读者预约参加。

时间:2007年3月17日(周六) 14:00-16:00
地点:上海锦沧文华大酒店(六层莲花厅)

Tel: 86-10-62754800 / 4802 / 5706
Website: www.bimba.org
E-mail: admissions@bimba.edu.cn

全日制MBA、在职MBA、EMBA(高层管理班)、EDP(高层管理培训课程)
《财富》中文版调查显示, BiMBA蝉联2005、2006年,“中国最具市场价值的商学院”首位
《福布斯》中文版调查显示, BiMBA蝉联2005、2006年,“中国最具价值在职MBA项目”首位
《福布斯》中文版2005年调查显示, BiMBA名列:全日制MBA、在职MBA毕业生薪水排名首位