

FOCUS

邮储银行挂牌 “第五大行”横空出世

邮储银行的正式挂牌成立,既是邮政体制改革的重大成果,也是金融体制改革取得的又一重要成就。

最新数据显示,邮储银行目前存款余额已突破1.7万亿元人民币,规模居全国第五位;拥有储蓄营业网点3.6万个,绿卡发行量超过1.4亿张,自主运用资金规模接近1万亿元。

邮储银行的市场定位是:主要面向城市社区和农村居民提供基础金融服务,以零售和中间业务为主。



中国邮政储蓄银行董事长刘安东(右)、行长陶礼明在揭牌仪式上 本报记者 史丽摄

□本报记者 但有为 谢晓冬

昨日北京西城区宣武门西大街131号的大厅里人头攒动,热闹非凡。国内第五大银行——中国邮政储蓄银行(简称“邮储银行”)在这里正式挂牌成立,中邮集团总经理、邮储银行董事长刘安东以及行长陶礼明等高管也首次悉数亮相。

“此举既是邮政体制改革的重大成果,也是金融体制改革取得的又一重要成就。”中邮集团总经理、邮储银行董事长刘安东激动地表示。

刘安东说,中国邮政储蓄银行的成立,必将进一步促进我国银行

业的发展和银行体系的完善,加快推进我国社会主义新农村的建设,也必将有力地支持我国国民经济建设和社会各项事业的发展。

存款余额全国第五

据陶礼明行长提供的最新数据,邮储银行目前存款余额已经突破1.7万亿元人民币,规模居全国第五位。此外,邮储银行拥有储蓄营业网点3.6万个,绿卡发行量超过1.4亿张,自主运用资金规模接近1万亿元,是一艘不折不扣的“航母级”银行。

“我们将按照金融体制改革的方向和现代企业制度的要求,建立起符合市场经济规则和金融企

业内部风险控制要求的管理体系和运行机制,实现邮政金融业务的规范化经营和可持续发展,逐步建成一个资本充足、内控严密、营运安全、竞争力强的现代商业银行。”陶礼明显得十分自信。

以零售和中间业务为主

按照《商业银行法》的要求,邮储银行在成立后可以全面办理商业银行业务,但是,根据银监会的部署,邮储银行的市场定位是:主要面向城市社区和农村居民提供基础金融服务,以零售和中间业务为主。

事实上,自2006年3月小额质押贷款业务获批以来,邮储资金回

流农村的渠道就进一步拓宽。加上通过资本市场向农村地区金融机构提供批发行的资金,截至2006年底,邮储已累计向农村金融机构提供资金超过3200亿元。

此外,据了解,邮储银行将设立专门的农村金融服务部门,进一步加强与农发行、农信社等农村金融机构的合作,并积极完善条件,抓紧开办针对农户的小额信贷、微小企业贷款等业务,探索产业基金投资模式,全方位地向“三农”和国家基础建设项目提供资金支持。

但是,这并不意味着邮储并不会涉足除零售业务之外的业务。“我们在条件成熟时将进一

步拓宽公司业务,与国内其他银行形成良好的互补关系,并提高自身竞争力和效益。”一位邮储高层告诉记者。

他同时透露,邮储银行成立后,将与邮政在网络资源共享、产品交叉销售等方面开展合作,同时完全继承邮政储蓄及各项邮政金融业务的资产和负债,客户不必因改制而办理任何变更手续。

分析人士认为,在金融业务竞争日益加剧的情况下,这一网络将成为其开展包括中间业务在内的良好平台。以银保业务为例,目前通过邮政储蓄投保的客户接近2500万户,占整个银行保险市场的五分之一。

■新闻分析

资金运用成邮储“短板”

□本报记者 谢晓冬 但有为

被誉为中国“第五大行”的邮政储蓄银行昨日横空出世。尽管拥有近两万亿的存款和遍布全国城乡的营业网点等优势,然而在公司治理、风险管理、资金运用、业务创新等方面,邮储还远未跻身中国银行业强者之列。邮储的“第五大行”之路仍“阻且长”。

如何运用好巨额资金

最大的压力首先来自资金自主运用方面。历史上受只存不贷政策的照顾,邮储可以放心地吸储然后从央行享受无风险的转存

利差,这一制度可以保证邮储每年约有近200亿元的无风险利息收入,但2003年8月启动的改革,迫使邮储不得不自己进行资金运用。

出于防范风险的考虑,去年10月监管部门才允许邮储从事银团贷款和扩大小额质押贷款业务。此前的3年间,邮储的大部分资金都以协议存款和债券投资的方式进行运用。邮储自主运用量日增,但运用渠道却非常有限。

消息人士透露,鉴于邮储银行的历史状况,即便在获得牌照后,业务核准也有可能分步进行。资料显示,截至去年底,邮储自主

运用的资金量接近9000亿,有关专家预计,加上央行的转存款和新吸收的银行存款,邮储银行今年的自主运用资金将达到1.2万亿。如何通过有限的渠道运用好过万亿的资金并获得良好收益,无疑是摆在邮储人面前的首要挑战。

风险控制面临考验

邮储面临的另外一个挑战,则是与资金运用相关的风险控制能力。

邮储去年3月获准进行试点并于今年初在全国推广的小额存单质押贷款,仍非真正意义上的信贷业务。邮储于去年10月获准从事

银团贷款业务,但只能承担非主办行的角色,这一系列的举措,使邮储信贷业务的风险控制能力在未来可能面临很大的考验。

此外,传统的运动式营销、横向管理在邮储银行变为纵向一体化管理的机构之后,都将面临模式的转变。而在公司治理、内部控制方面,邮储也需按照现代公司制度进行深入的锤炼。

邮储人士介绍,去年下半年以来,邮储围绕业务开展、风险管理的培训已经大规模开展,对内部控制也开始了一轮彻底的清查。与此同时,围绕新业务开展和产品创新,邮储也在不断加快步伐。在前

有外资行和四大国有商业银行、后有股份制银行的情况下,邮储正试图不断推出新的业务品种,巩固自己的特色品种(如绿卡、西联汇款等业务)。

不过,邮储也有自身的优势。历史悠久的品牌,连接全国城乡的37000多个营业网点,自营和委托经营的销售特色,在信息获得方面的巨大优势,都有助于邮储银行在城市社区和农村地区获得比较优势。分析人士称,邮储总部和销售终端强大的特色,使邮储的经营呈现出一个“哑铃”型结构,这一竞争态势将使邮储在中国的银行业机构中独树一帜。

(上接封一)

新近投产的武钢二硅钢23条作业线中,除3条轧机主体设备从国外引进外,其他设备全部国产,国产化率90%,其中有武钢的20多项具有自主知识产权的技术创新成果。武钢硅钢年产能已达142万吨。三硅钢建成后将结束我国取向硅钢主要依赖进口的被动局面。

笔者:武钢的产品还有哪些优势?
邓崎琳:目前,武钢共有100多项产品获全国、省、部优质产品证书;有30多个品种获国家冶金行业实物质量“金杯奖”,在全行业中排名第一;有25个产品的质量达到国际先进水平;创造了高强度桥梁钢、高性能压力容器钢、预应力绞线钢、汽车轮胎帘子布、大线能量埋弧焊钢、耐热耐蚀钢及取向硅钢等一大批国内独家生产的精品名牌。

武钢的管线钢先后中标陕京二线、冀宁管线、苏丹管线、中哈管线、印度管线等十余条国内外重大管线工程,取得了显著的企业效益和社会效益。特别是,2004年高性能管线钢市场占有率位居国内第一。印度管线工程35万吨合同创下世界上高性能管线钢一次出口合同数量最大的记录,17.5mmX70热轧板卷的研制与生产填补了国内空白,X80成功应用于西气东输联络线。

武钢的桥梁用钢和高强度结构用钢成功中标杭州湾大桥、阳澄湖大桥、滨州铁路大桥、天兴洲大桥,而且成功应用于首都国际机场、北京电视中心、广州新电视塔等多项国家重点工程。

北京奥运会主场馆——国家体育场“鸟巢”工程中近七成的钢材是武钢自主研发的。这种钢材采用全新的优化成分设计,氧化物冶金技术和先进的轧制及热处理工艺,使之形成高密度位错的强韧性组织结构,有着强度高、韧性好、焊接性能优良的特点。保证了“鸟巢”最大可以承受530兆帕的外力,相当于每平方米承受500公斤的拉力。这意味着如果北京遭受上世纪70年代唐山大地震一样的地震波,“鸟巢”依然能保持原状。

武钢的原油储罐用钢完成湛江、大连

和镇海基地等2.5万余吨供货合同,使武钢成为国内最具竞争力的石油储罐用钢供货厂家,被国家发改委称为“打破国外技术垄断的‘争气钢’”,并获得曹妃甸12台储罐用钢合同,为公司大型原油储罐用钢07年实现稳定供货打下了良好基础;高强度压力容器钢也成功打入有着“世界上最大口径的输水管”之称的乌江彭水水电站。

笔者:请您结合武钢的实际情况谈谈宏观调控对钢铁行业及武钢股份的影响,以及中国钢铁行业未来发展趋势?
邓崎琳:说到宏观调控的影响,总体来说就是两句话,一是宏观调控和国家产业政策的发布是正确的,我们将认真贯彻落实。二是宏观调控不会改变优势钢铁企业特别是武钢股份的发展趋势。从短期看,宏观调控是要缓解钢铁发展速度过快引起的能源、资源、交通等的巨大负担,长期看是为了钢铁行业的结构优化升级,促进其健康发展。因此我们认为宏观调控不会影响武钢未来的发展,而且由于未来的产能供给将更加趋于集中,反而为武钢提供了更多的发展空间和机遇,武钢的高附加值产品和国内短缺品种的增长前景将更为乐观。

总的说来,我倾向于认为目前中国钢铁行业处在一个大的转换周期和大的调整时期,同时也是一个重要的战略机遇期。比如提高产业集中度,优化工艺和产品结构,提高产品质量,改善环保和加快循环经济的建设。这些,为把中国钢铁工业从钢铁大国变成钢铁强国是十分重要的。

笔者:我们想知道,本次发行的分离交易的可转换公司债券将用于公司生产经营的哪些环节?

精益求精 强者更强

——访武钢股份董事长邓崎琳

□白方 陈捷

邓崎琳:本次募集的资金将投资在四个项目上。即建设三硅钢工程项目、建设三冷轧工程项目、建设转炉—薄板坯连铸连轧生产线项目以及建设高速重轨万能轧机生产线项目。

一、三硅钢工程项目
大家知道,国内电力行业对冷轧硅钢需求旺盛。根据我国电力发展规划预测,2010年我国电力行业的硅钢消费量在530至580万吨左右,其中取向硅钢需求在90万吨左右,无取向硅钢需求在460万吨左右。2004年我国冷轧硅钢的产量为123万吨,其中取向硅钢产量12万吨左右,仅能满足国内取向硅钢市场需求的30%。根据今后国内冷轧硅钢的发展趋势,2010年冷轧硅钢的生产能力将达到400万吨,其中取向硅钢约为60万吨。随着热轧硅钢逐步淘汰,我国冷轧硅钢,特别是高端产品,在“十一五”期间存在明显的供应缺口,市场前景较为广阔。

目前,国内冷轧硅钢的生产企业较少,只有本公司具备大批量生产取向硅钢和高牌号无取向硅钢的能力。由于高端冷轧硅钢技术壁垒较高,本公司生产优势明显。该项目的建设,有利于本公司提高冷轧硅钢的市场占有率,强化在该领域的优势地位。

二、三冷轧工程项目
我国经济的快速发展带动国内消费水平的不断提升,建筑、家电、汽车等领域

的冷轧及涂镀材需求日益旺盛,但我国冷轧及涂镀材无论在产量上,还是质量上都无法全面满足国内市场需求。2005年,我国进口了冷轧薄板(带)793.17万吨,涂镀板(带)558.83万吨。根据我国钢铁消费总量和冷轧及涂镀板卷消费结构的变化趋势,国内冷轧薄板需求仍在增长阶段,特别是轿车、优质家电的快速发展,高质量、薄规格冷轧及涂镀材的需求也同步快速增长。高端冷轧及涂镀材仍将是我国今后供应缺口较大的钢材品种,未来市场较为广阔。

武钢股份是国内主要板材基地之一,拥有完整、先进的生产流程,具备较强的技术实力发展高端冷轧及涂镀材。该项目的投产,将使本公司的三条冷轧生产线得到更合理的专业化分工,优化产品结构,提升产品质量,降低生产成本,增强冷轧及涂镀材的市场竞争力。

本生产线的设计规模为11050万吨/年,产品为冷轧板卷、镀锡板卷。产品按国家标准GB组织生产、检验和交货。

三、转炉—薄板坯连铸连轧生产线项目
薄板坯连铸连轧工艺是90年代世界钢铁工业发展的一项重大新技术,经十多年的发展,以投资省、成本低、质量优、能耗少、效率高的优势,得到了快速发展。随着工艺技术不断的发展和完善,生产工艺逐步采用半无头轧制技术等新技术,使生产的钢材品种不断扩大,产品厚度变薄、宽度加宽、质量提高,而产品再经酸洗平整后,可替代部分冷轧产品,促使以热代冷的市场进一步扩大。采用转炉配合薄板坯连铸连轧生产线,生产规模也将

扩大,同时,转炉可以提供优质炉水,有助于薄板坯连铸连轧工艺生产出更具有竞争力的产品。

本公司建设薄板坯连铸连轧生产线可发挥生产热轧薄板的优势,尽可能提高较有前景的热轧薄板产量。该类热轧薄板具有低成本、高质量等优点,可代替部分冷轧板,优化本公司的产品结构。该生产线同时可兼顾生产集装箱板、汽车结构钢等,全面满足市场需求。

本项目的生产规模为热轧板卷266万吨/年,生产钢种有碳素结构钢、优质碳素结构钢、低合金高强度结构钢、集装箱板及车厢用钢、管线钢等。产品按国家标准和国际标准组织生产、检验和交货,主要执行的标准有国家标准GB、日本标准JIS、德国标准DIN等。

四、高速重轨万能轧机生产线项目
在这个项目中,一是以生产高速重轨为主,兼顾生产H型钢,设计生产规模为年产各类钢轨、型钢105万吨。其中高速重轨规格为:重量38.70至89.00kg/m、长度25至100m。产品按中国国家标准GB、中国铁道科学研究院(时速200—300公里高速铁路60kg/m钢轨暂行技术条件)、《350km/h客运专线60kg/m钢轨》等进行生产、检验和验收。

根据我国铁路跨越式发展战略和《中长期铁路网规划》,至2020年客运专线建设每年需要60kg/m、100m长尺钢轨40万吨。随着我国铁路事业发展,铁路建设要求重轨逐步由50kg/m轨型向60kg/m及77kg/m轨型转化。目前我国国内生产钢轨厂家较少,年生产能力为160万吨左右,以生产50kg/m、60kg/m

■记者手记

初识陶礼明

□本报记者 但有为 谢晓冬

虽然记者负责邮储银行报道已经有段时间,但是在昨日的成立仪式上才第一次见到这家第五大行的行长——陶礼明。

由此不难看出陶礼明的低调。记者曾想从网上找到关于他的较为详尽的介绍,但是以失败告终,因为几乎很难找到介绍他的履历等方面的资料。曾听说他来自中国银行研究部门,但一直未能求证。

现实中的陶礼明和我想象中的大不一样,当邮储银行六位高管站在开幕式的红地毯上时,我居然猜不出哪位是他。直到他上前致辞,我才发现自己猜错了人。

陶礼明很瘦,但是通过其言行,却不难发现他的谨慎和精明之处。或许是筹备工作繁杂,陶礼明稍稍显得有些疲惫,但是在他揭开“中国邮政储蓄银行”牌子的时候,他眼睛里分明充满了希望。

不难想象,在接下来的时间里,陶礼明将不得不负重前行。在他的身后,不仅仅是几十万邮储人,还有众多对农村金融的明天充满期待的农民。

颇有意思的是,活动结束后陶礼明离场动作之快几乎超出了所有人的想象,使众多想近距离接触他的记者都失望而归。“陶行长身体真是好啊!”在场的几位记者不禁感叹。

■资料链接

邮储银行组建历程

1986年为支持国家经济建设,国务院批准邮政部门恢复办理储蓄业务,并在原邮电部和各省(区、市)邮电管理局内设置了邮政储汇局,对邮政储蓄、汇兑等项金融业务进行管理。

1986年到1989年 邮政储蓄依托邮政的网络设施,为中国人民银行代办储蓄业务。到1989年,邮政储蓄存款余额超过100亿元,市场占有率达到1.96%。

1990年到1998年 邮政储蓄由代办模式转变为自办模式,邮政储蓄资金全额转存人民银行,双方协商确定转存款利率。1995年储蓄余额突破1000亿元。

1998年到2003年 邮电分营、邮政独立运行后,邮政储蓄余额逐年攀升,成为邮政业务中规模最大、增长速度最快、贡献率最高的高效业务和支柱业务。2003年8月,央行决定对邮储资金实行“新老划断”,其旧有资金仍然转存央行,新增资金可自主运用。

2004年6月 邮政储蓄余额突破1万亿元大关,业务规模也由单纯的吸收存款迈向全面的资产、负债、中间业务。

2005年7月20日 国务院通过的《邮政体制改革方案》,提出改革邮政主业和邮政储蓄管理体制,加快成立邮政储蓄银行,实现金融业务规范化经营。

2006年6月 银监会批准筹建中国邮政储蓄银行。
2006年12月31日 经国务院同意,银监会正式批准由中国邮政集团公司以全资方式,出资组建中国邮政储蓄银行有限责任公司。

2007年3月20日 中国邮政储蓄银行正式成立。(但有为 谢晓冬)

重轨为主,不能满足铁路事业日益发展的需要。本公司具备生产高速重轨的经验和技

术,并位于我国铁路客运专线建设的中心,拥有便利运输条件。因此,本公司拥有发展高速重轨的广阔空间。
在发达国家的钢结构用钢总量中,H型钢占到50至60%左右,而我国钢结构用钢总量中H型钢仅占不到10%。随着钢结构设计的广泛采用,大量使用热轧H型钢的钢结构设计理念日趋成熟,我国未来的H型钢市场前景较好。2010年国内H型钢总消费量预计为750万吨,其中热轧H型钢消费量达500至600万吨。在生产钢轨的同时,拟建的高速重轨万能轧机生产线能够大批量生产H型钢。因此,本公司将在钢结构用H型钢中占有相应的市场。

笔者:作为武钢股份的董事长,请您向投资者介绍一下武钢股份今后的战略规划。

邓崎琳:“十一五”末,武钢股份要基本实现工艺装备大型化、现代化。主要经济指标明显改善,经济效益和竞争能力大幅度提高,总体生产规模、产品结构和产品质量达到国内或国际先进水平,建成世界一流的钢铁企业,成为我国汽车板的主要生产基地和全球最具竞争力的冷轧硅钢片生产基地,建成绿色环保型工厂。

笔者:武钢股份公司上市后一二十分重视对股东的投资回报,请您谈谈武钢股份的大股东武钢集团将如何与全体股东一起实现公司的股东利益最大化。

邓崎琳:自公司上市以来,武钢股份十分重视回报股东,据统计,上市以来累计现金分红66.96亿元,而公司包括IPO和一次增发从资本市场募集的资金是40多亿元,这说明在公司业绩持续增长的同时,注重回报投资者,真正实现了共赢。

武钢股份此次发行的分离交易的可转换公司债券,对投资者而言是一种低风险高收益的投资品种,也会使投资者从中获益。

笔者:谢谢您。(公司巡礼)