

S中纺机股改方案实施仍无期

□本报记者 王璐

S中纺机一次又一次的股权冻结背后究竟“冻”着怎样的故事人们不得而知,但公司重组无进展、主业无起色、股改难实施的现状,对投资者利益已经造成损害。为此,在连续停牌8个月后,应上海证券交易所的要求,S中纺机将于明日起恢复交易。只是公司的股改方案何时能实施,仍是个未知数。

S中纺机于2006年6月26日发布股改提示性公告即进

入股程序。7月31日,经相关股东会议表决,公司股改方案审议通过,即三大非流通股股东太平洋机电(集团)有限公司、江苏南大高科技风险投资有限公司及广州市赛清德投资发展有限公司向A股流通股股东支付总计978.12万股股票,A股流通股股东每10股获得3.8股股份。其中,南大风投需支付536.15万股,广州赛清德需支付166.39万股。

然而,就在8月1日公司就表决结果发布公告的当日,公司

同时披露一则有关非流通股股东股权被冻结的公告。公司称,接中登公司上海分公司通知,控股股东江苏南大高科技风险投资有限公司所持有的公司3213.82万股(其中1250万股已被质押)被南京唯特投资管理有限责任公司申请冻结,冻结期限为2006年7月25日至2007年7月24日。由此,S中纺机获得的股改方案一下子变得难以实施。

此后不久,8月10日,公司再次发布有关股权冻结公告。公告称,南大风投所持公司10355.65

万股社会法人股中3155.65万股又被太平洋机电(集团)有限公司申请冻结,上述已被冻结的7200万股被申请冻结。第三大股东广州赛清德所持公司3213.82万股(其中1250万股已被质押)被南京唯特投资管理有限责任公司申请冻结,冻结期限为2006年8月4日至2007年8月3日。

今年2月26日,在S中纺机股票连续停牌7个月以后,又一则股权冻结公告“问世”,即南大风投所持公司10355.65万股股权又被南京有有足球俱乐部

有限责任公司申请冻结,冻结期限2007年2月15日至2008年2月14日。这一新的股权冻结,令S中纺机的股改实施变得更加时日难料,而由此造成的股票长期停牌更是令流通股股东利益受到危害。

在此情况下,为了充分保护投资者权益,上海证券交易所根据有关规定专门发出通知,决定S中纺机A股股票从2007年3月23日起复牌。同时,上证所明确要求公司尽快督促其相关股东做好有关后续工作。

中电广通预计去年净利降逾50%

今日,中电广通公告预计公司2006年度净利润比去年同期相比下降50%以上。

公告显示,会计师事务所依据谨慎的态度,拟对中电广通出具强调事项无保留审计意见,并建议公司对国有合作相关资产追加计提准备。

公告称,专项追加计提后,中电广通2006年度财务决算净利润亏损。(岳敬飞)

深达声被拍 拍卖资产还债

深达声公告称,深圳中院对交通银行深圳彩田支行因公司欠该行贷款1.4亿元(分四笔)逾期未能偿还起诉公司的生效判决作出民事裁定书,并发出执行令。裁定书要求查封、冻结、扣押深达声及担保人的财产及进行拍卖。目前,银行已向法院申请执行相关判决。深达声表示,由于公司大量资产为前述贷款提供了质押担保,如一旦实施拍卖将严重影响公司的持续经营能力。(田露)

ST建峰调低 增发购买资产价格

由于此前的非公开发行方案未被中国证监会核准,ST建峰近日又召开董事会会议,对该次非公开发行的方案进行了修改,以继续推进该次发行。

修改涉及到购买资产的定价标准、购买价格及非公开发行股份数量上的变更。

据披露的信息,ST建峰购买建峰化肥股权将由市盈率作价修改为按评估值作价,公司购买建峰化肥49%股权的价格将变更为54969.06万元,比原方案减少了4284.84万元。由此,在原方案确定的发行价格不变的情况下,本次非公开发行的数量也相应减少为9428.66万股。(田露)

高新发展 出售期货公司股权

高新发展表示,公司同意出让公司合并持有的成都攀特实业有限公司44.95%的股权,成都市时运房地产开发有限责任公司10%的股权,以及成都倍特期货经纪有限公司95.89%的股权,另外还有联家巷车库等资产。进行以上交易的原因,公司表示是由于公司所涉行业较多,2006年出现亏损后新增银行贷款难以落实,公司生产经营面临较大资金压力,为缓解资金紧张状况而采取的措施。

高新发展于3月8日公布了2006年年报。年报显示,公司主营业务收入获6.91亿元,但净利润亏损1.76亿元。高新发展年报中提到,公司的期货经纪业务全年代理额在全国180家期货公司中排名第24位,同比上升9位,首次跻身全国30强,继续保持西部十二省市第一名地位,同时,股指期货筹备工作取得积极进展。(田露)

公告追踪

资产拍卖难挽S*ST北亚暂停上市危局

□本报记者 袁小可

如果不是本月20日临时停牌一天,S*ST北亚已接近拉了六个涨停板了。

在股票走势面前,投资者或许感到些疑惑:一方面,公司已一再提示风险说,由于公司2004年、2005年连续两年亏损,若经审计公司2006年继续亏损,则公司将连续三年亏损,根据有关规定,上证所将在公司年度报告披露之日(即4月27日)起对公司股票实施停牌,公司存在暂停上市的风险;而一方面,公司旗下优质资产近期被逐一推上拍卖台,所得资金将用以抵押公司负债,根据昨日S*ST北亚发布的公告显示,公司所持有的7000万股长春轨道交通车股份有限公司股权将在下月初被拍卖,拍卖参考价格9450万元,而这部分资产对应的账面价值是14887万元。

业内人士提醒,即使公司负债减轻,S*ST北亚暂停上市的格局也难以改变。

S*ST北亚公司相关负责人强调,4月份的资产拍卖如果成功,所得款将用于偿还公司债务,2006年9月30日,公司的资产负债率为77.57%,此次拍卖如果按照参考价格成交,公司的资产负债率将略有上升,但由于拍卖存在一定不确定性,尚无法预知拍卖能否顺利成交,拍卖最终价格为多少,因而公司资产负债率将出现怎样的变化也难以预测。值得注意的是,S*ST北



亚强调,因拍卖价格和费用尚未确定,此次拍卖将产生的损益不确定,此拍卖不会影响公司2006年利润水平。这句话已明确透露出,此次拍卖对公司已经“预亏”的2006年公司业绩并不会带来改变,自然也无法改变公司暂停上市的趋势。

S*ST北亚2006年三季报显示,截至9月30日,公司负债总计达36亿元,净利润亏损12894万元。高负债之下,券商研究员提出,S*ST北亚的出路首先是清理呆坏账和不良投资,解决历史遗留问题,进而寻求重组,调整主业。而从S*ST北亚发布的种种信息显示,为缓解公司的偿债压力,加快债务重组步伐,公司

已不止一次以抵押和变卖的方式来处置手中资产,同时寻求重组来获得资金使公司获得转机。

去年12月底,S*ST北亚曾公告称,公司持有的中铁现代物流科技股份有限公司1300万股股权被依法公开拍卖,拍卖起拍价格3133万元,成交价格3550万元,该笔款项用于偿还公司债务。同月,S*ST北亚持有的部分新华人寿股份有限公司法人股也被拍卖,拍卖成交股数2163万股,成交价格1.43亿。此外,公司持有的1024万股哈尔滨市商业银行股权和28398372股长客公司股权已经由黑龙江省高级人民法院委托进行拍卖,法院尚未送达公司拍卖事

项终结的裁定书。在处置资产的同时,公司于2005年12月29日与高盛(亚洲)金融有限公司签署的《北亚集团与高盛战略合作协议》显示,双方原计划在铁路运输、造纸生产和贸易、乳业、金融、物流和房地产等多个领域进行合作,然而,一年之后,这一合作却告搁浅。本月初,公司表示,截至目前,公司与高盛亚洲公司没有进一步接触,也没有签署进一步合作协议。

在这样的状况之下,一方面是公司提醒2006年亏损格局不会改变,而且公司将会因“三连亏”存在暂停上市的风险;另一方面公司股票却连续涨停,这其中的风险,真令人揪心。

■连线

江淮汽车:到中高端乘用车市场淘金



□本报记者 王璐

江淮汽车昨日的董事会公告显示,公司拟进行一系列的投资项目,包括合资成立东北生产基地、合资成立座椅公司、投资建设5万辆轿车项目等。综观这些项目,涵盖了卡车、轿车以及汽车零部件等各个领域。其中轿车项目尤为引人关注,为此,记者昨日连线了公司董事会秘书王敏,据悉,该项目有望在将来成为公司新的利润增长点。记者:公司计划利用自有资金投资建设5万辆轿车项

目,进入轿车领域对公司而言是不是一个新领域?

王敏:不完全是。因为我们原来在做的瑞风mpv其实也属于轿车,不过是属于商用车。这次我们要做的是基本型乘用车,从这个角度看,或许可以说是一个新的领域。

可以透露的是,这个轿车我们定位在中高档乘用车,价位也会比较适中。

记者:我们知道,汽车项目从投入到产出有一个周期,这个轿车产品可能会在什么时候上市销售,并为公司带来收益吗?

王敏:事实上,这个项目已经有了成品,而且这个产品将会在上海车展上亮相。换言之,这次的投入会很快看到产出,预计今年6月份以后应该可以销售,今年年内肯定会产生收益。而且从长远看,这个项目有望成为公司新的利润增长点。

至于该项目为何会在短期内就有产出,一方面,是因为公司很早就开始做前期准备工作,基本上从2004年开始就着手该项目的准备了。另一方面,该项目是通过利用年产3万辆运动型多功能车项目和年产6万辆小型多功能商用车项目的部分建设成果(厂房、设备),进行改造和完

善、增加部分设施形成,相对而言建设周期大大缩短。

记者:公司在轿车产品的开发方面还有怎样的打算?今后轿车会有一个怎样的产量?

王敏:轿车是个消费品,所以在产品开发上一定要以顾客为导向。至于产量,我想到2010年,大致要做到20万台左右吧。

记者:根据公告看,公司与武汉江森云鹤汽车座椅有限公司和(香港)江森自控亚洲控股有限公司成立一家座椅有限公司,生产、销售汽车座椅和汽车座椅部件,这个座椅产品主要是供轿车使用吗?

王敏:是的。这家将成立的座椅公司是我们的参股企业,因为要做轿车了,就必须围绕周边产品做一些配套整合。汽车的零部件大多数体积比较大,如果从其他地方运输过来,物流成本就会增加,所以有必要围绕这个核心主体建立一个所谓的“供应槽”。这样,一方面可以提升公司轿车的配套能力;一方面也可以降低物流成本,这种做法是跟国际接轨的。

基于这种考虑,这种配套是一系列的,这次的座椅公司只是第一家,接下来的半年或一年时间里陆续会有类似的围绕轿车零部件的企业诞生。

记者:另外,公司计划与东风朝阳柴油机有限公司和辽宁北方汽车贸易有限公司在东北成立合资公司,主要生产卡车。在东北建卡车生产基地,是基于怎样的考虑?

王敏:之所以在东北建立生产基地,一方面出于市场开发的考虑。目前,江淮的轻卡和重卡尤其是轻卡已经做到10万台左右了,如果都集中在合肥不太经济,需要适当地进行分流。因此,充分利用其他地方的资源,然后进行整合建立一个生产基地不仅可以开拓新的市场,而且可以降低昂贵的物流成本。

另一方面是因为卡车需要在销地生产。卡车产品比较特殊,如果要在寒带地区使用有一个适应性的问题。所以,公司考虑直接把生产基地放在当地,这对公司产品适应寒带地区气候、出口俄罗斯、乌克兰这样的寒带地区就非常有利了。

记者:既然卡车的毛利率已经很低,而公司在高级用车方面又有了很大的市场,那为何还要做卡车?

王敏:盈利很低并不是说这个产品就没有贡献。此外,一个企业要做强首先必须要做大,我们要的是规模。规模也有利于降本。所以,我们不会放弃毛利率低的产品。

■今日报看点

赛马实业要投建水泥余热发电

□本报记者 张喜玉

今日披露年报的赛马实业在董事会公告中透露,公司董事会决定利用水泥生产过程中的余热建设电站。国家已将水泥纯低温余热发电技术列为国家“十一五”十大节能工程。

赛马实业将投资1.725亿元建设资源综合利用纯低温余热发电项目。为此,公司将对拥有的6条新型干法窑熟料生产线配套建设4座6000kw装机容量纯低温余热电站,其中公司本部2条日产2500吨熟料生产线各配套建设一座6000kw装机容量的余热电站;公司控股子公司宁夏青铜峡水泥股份有限公司1条日产2500吨和1条日产1000吨熟料生产线联合建设一座6000kw装机容量的余热电站;公司控股子公司宁夏中宁赛马水泥有限公司2条日产1500吨熟料生产线联合建设一座6000kw装机容量的余热电站。上述项目分期实施,由公

司本部及各控股子公司按公司统一规划自行建设。

赛马实业称,建设纯低温余热发电项目后,电站的产品——电力将回用于水泥生产,这套系统在回收水泥生产过程中产生的大量余热的同时,又减少了水泥生产对环境的热污染以及粉尘污染,这将给企业带来巨大的经济效益。上述项目建成投产,预计年发电量13800万kwh,年供电量2723.5kwh,每年为公司节省外购电费4861万元(以0.382元/kwh计算),年利润2004万元。

赛马实业今日披露的2006年年报显示,2006年,公司遭遇了严峻的市场环境,致使公司净利润与去年相比出现下滑。报告期内,公司实现主营业务收入6.09亿元,比去年同期增长23.66%;净利润3622.2万元,比去年同期降低29.46%;产销水泥及熟料313.29万吨,其中水泥268.69万吨,水泥熟料44.6万吨。

重庆啤酒业绩劲增近九成

□本报记者 王屹

重庆啤酒今日公布的2006年度报告显示,面对去年恶劣的市场竞争环境,公司克服了原材料价格大幅上升的挑战等不利因素,取得了啤酒销量95.5万升、销售收入18.13亿元、净利润1.48亿元的良好业绩,分别比上年度增长了29.05%、21.62%和88.16%,扣除非经常性损益后的净利润更是劲增九成以上,每股收益达0.52元。公司同时在年报中推出了每10股分配现金红利2元(含税)并用资本公积金向全体股东每10股转增3股的分配预案。

年报显示,公司所在地重庆本土和浙江地区去年的销售收入

增长幅度最大,增速分别达到了25.52%和33.12%。

2007年,公司提出了“效益与发展年”的口号,这是一种发展战略和增长模式的转变。为此,公司今年还将进一步强化区域整合,打造区域盈利中心,提升品牌建设,以集约化的整体优势来迎接新的竞争和挑战。

此外,公司在年报中还披露了其控股的重庆佳辰生物工程公司开发的国家一类新药——“治疗用合成肽乙型肝炎疫苗”的进展情况;该疫苗已于去年3月31日正式启动了II期临床研究试验,并于年底按临床方案完成了该批试药者的受药工作。目前观测期已结束,正在进行本阶段临床实验的样品检测工作。

销量大增 福田汽车2006年扭亏

□本报记者 张喜玉

2006年,福田汽车顺利扭亏为盈,全年实现净利润4762.25万元,比上年同期增长116.05%;实现主营业务收入193.11亿元,同比增长31.14%;利润总额7209.39万元,同比增长125.85%。

年报显示,福田汽车报告期内各车型的产品销售情况均现增长。截至报告期末,公司累计完成销售汽车343679辆,较去年同期增长10.5%。公司单一企业产量全国排名第五位,其中:轻型卡车实现销量291774辆,较去年同期增长6.26%,销售名列全国第一,市场占有率为30%。中重型卡车实现销量35552辆,较去年同期增长70.35%,其中重卡

销量位居全国第八位,市场占有率为9.56%。轻型客车销量实现销量13972辆(不含传奇SUV),较去年同期增长5.46%,名列全国第六位,市场占有率为7.2%。大中型客车实现销量1229辆,较去年同期增长36.56%,市场占有率为1.28%。

报告期,欧曼ETX、欧马可、欧V国内上市,完成三欧国内布局;欧曼ETX德国发布,登陆欧洲;MP-X蒙派克北京车展发布,进军乘用车领域。

不过值得注意的是,福田汽车2006年业绩中非经常损益贡献颇大,2006年扣除非经常性损益的净利润为亏损1327万元,非经常性损益主要来源于6760万元的技改贴息冲财务费用。

华海药业增收不增利

□本报记者 张喜玉

由于研发和市场开发的大笔投入导致公司各项费用增长较快,华海药业2006年业绩增收不增利。年报显示,报告期内,公司实现主营业务收入5.57亿元,同比增长31.66%;实现主营业务利润2.65亿元,同比增长15.2%;实现净利润1.1亿元,同比下降14.66%。

报告期内,公司经营有三大亮点。报告期内实现规范市场销售2680万美元,销售比例达到52.6%,同比增长6.1个百分点,尤

其是北美市场的销售比例进一步提高。同时,公司国内制剂业务增长较快,全年实现销售收入5008万元,同比增长46.9%;公司制剂FDA认证项目进展顺利;报告期内,公司位于国家级浙江省化学原料药基地的川南生产厂区逐步进入产能发挥阶段,全年共有五个车间新投入生产。

华海药业2006年度的利润分配预案为每10股派送现金红利2元(含税)。展望2007年,公司计划实现销售收入7亿元,争取实现利润总额1.7亿元。

航天信息2006年继续高增长

□本报记者 张喜玉

航天信息2006年年报显示,2006年度公司实现主营业务收入36.77亿元,同比增长45.61%;利润总额5.19亿元,同比增长38.72%;净利润3.52亿元,同比增长39.07%;每股收益1.14元。

公司各项业务均现增长。主营业务收入中,增值稅防伪税控系统、网络、软件与系统集成比去年同期增长166.17%;计算机产

品、商品销售比去年同期增长33.28%,主要原因是公司2006年加大非防伪税控业务的开展力度,通过预算指标管理并辅之以奖惩办法,鼓励各服务单位提高服务渠道的营销能力和市场化意识,使计算机产品和其他商品的销售业务较上年有较大幅度增长。

2006年利润分配预案为,以2006年12月31日总股本30780万股为基数,每10股派送现金股利3.60元(含税)。