

为保护稀缺资源,抑制强劲的出口势头

国家计划加征焦炭出口关税

□本报记者 阮晓琴

在昨天由中国炼焦行业协会主办的“2006年焦化行业运行信息发布暨2007年上半年焦炭市场形势研讨会”上,国家发改委和海关总署的人士都表示,国家正在研究对焦炭进一步加征出口关税,以保护炼焦煤资源。但征收百分比未定。

中国炼焦协会会长黄金干提醒企业,焦化行业应主动减产,而不能盲目追求数量扩张。

国家发改委产业政策司助理巡视员侯世国在会上说,国家正在进一步研究加征关税以抑制焦炭出口的可行性。“我个人的观点是,不必要把精华出口,把废渣留给自己。”焦炭是炼钢的重要原料,世界年需求焦炭4.27亿吨,其中一半源于中国。

海关总署张炳政称,焦炭行业正处在风口浪尖上。一方面,国内节能降耗任务艰巨,高耗能高污染的焦炭行业首当其冲;另一方面,我国贸易顺差多,国际贸易摩擦多,外贸调整的压力大。“外贸结构调整中,首当其冲的是焦炭。它虽然比重不大,但相对调整其他商品而言,压力小。”

炼焦煤是世界稀缺资源。按照目前我国优质焦炭产量估算,40年后我国主焦煤资源将会枯竭。同时,炼焦是高能耗、高污染、高资源的行业。

为了保护国内资源,自2006年11月1日起,我国开始对焦炭出口征收5%的出口关税。受此影响,2006年12月份焦炭出口量下

降至88.3万吨,环比下降44.6%。然而,今年1月份当月出口量迅速回升至130.1万吨,环比增长47.3%,同比增长38.7%。征收5%的出口关税显然抑制不住旺盛的出口势头。

价格方面,1月份焦炭出口平均价格为150.3美元/吨,环比涨24.8%,延续了2006年初以来的升势。但世界焦炭平均成本为171美元/吨。2006年,我国焦炭先后受到美国、欧盟反倾销调查。

与会人士没有透露具体加征比例。国家海关总署张炳政称,控制出口的三个手段:提高出口资质、削减配额、加征关税。为了平衡各方利益,今年配额没有减少,不必要把精华出口,把废渣留给自己。而加征关税操作空间较大。

据业内专家预测,在当前的价格水平上,加征5%出口关税下,预计今年我国全年焦炭出口量仍将达到1350万吨,出口关税提高至20%有望控制在1000万吨左右,关税进一步提高至50%,出口量有可能被控制在700万吨以内。

除了加征出口关税影响焦炭行业外,占全国焦炭消费总量80%的钢铁行业也面临加征出口关税可能。出口政策的变化,将给去年刚刚复苏的焦炭行业带来考验。

去年我国钢铁新增销量中,一半是出口拉动的,加征钢铁出口关税,可能极大地抑制钢铁出口,从而影响焦炭市场。

中国炼焦协会会长黄金干认为,焦炭降价不是完全没可能,焦化企业应主动减产,而不能盲目追求数量扩张。



中国炼焦协会会长:

今年焦炭利润空间极为有限

中国炼焦协会会长黄金干昨天表示,2007年,受上游炼焦煤价格居高不下等因素影响,焦炭利润空间将极为有限,部分企业甚至面临亏损压力。

“2007年焦炭市场的供求平衡仍取决于现有产能的减产限产和淘汰落后产能的力度和进程。”黄金干说。

钢铁行业用焦炭占全国焦炭消费总量80%以上。黄金干预测,2007年,全球粗钢和生铁产量将分别突破13亿吨

和9亿吨,将再创历史新高。但是,由于印度、土耳其、巴西等发展中国家钢铁增长的同时,增加了焦炭配套建设,提高了焦炭自给率,预期国际市场对从中国进口焦炭的依存度将逐步下降。

就国内市场来说,据中国钢铁工业协会预测,2007年,中国粗钢产量将继续增长10%-13.4%,其产量可能达到4.62亿-4.75亿吨,约需要增加焦炭消耗2000万-2600万吨,考虑到节能降耗,全年仍

有1500万-2000万吨左右焦炭产量的增长需求。

中国炼焦行业协会认为,2007年,我国粗钢和生铁产量的增长幅度均将比上年同期下降8-5个百分点,9-6个百分点,焦炭消费实际增加值也将减缓,焦炭产能释放空间仍将受制于产能过大的制约。

总的来看,近两年每年焦炭新增产能均超过淘汰落后产能,焦炭市场供求平衡,主要在于减产限产和淘汰落后产能。(阮晓琴 徐虞利)

中国今年铜进口量预增5%

中国五矿集团铜业部总经理焦健近日表示,预期中国的铜消费今年将大体稳定,因此铜进口也不会有多大变动,2006年的铜进口量同比增加5%,预期今年增幅也在此数附近。

焦健表示,目前国内经济增长稳定,没有迹象显示未来对铜的需求将会减少。他预期今年铜价将稳定在高水位,介于每吨5000-8000美元之间,因为全球的需求均良好,铜价没有理由会跌破该区间。

此外波兰铜业集团公司(KGHM Polska Miedz SA)近日也表示已与中国五矿集团签署战略合作协议。按照协议,中国五矿集团公司每年将从波兰铜业集团公司购买4万到5万吨铜。波兰铜业集团公司也将与中国方面就铜矿勘探进行合作。此前,波兰铜业集团公司于1998年起向中国五矿集团公司共销售32.45万吨阴极铜,价值约8.7亿美元。(徐虞利)

我国有色金属产量又居世界第一

2006年,我国十种有色金属总产量为1917.01万吨,比2005年增长17.48%,连续五年居世界第一。这是记者从22日召开的“中国有色金属工业协会第二届理事会第二次会议”上了解到的。

据中国有色金属工业协会会长康义在会议上介绍,2006年也是我国有色金属工业经济效益最好的一年。在有色金属价格高位运行的拉动下,我国规模以上有色金属工业企业实现利税1630.7亿元,比上年增长87.4%;实现利润1100.3亿元,比上年翻了一番,增加利润548.7亿元。

在展望2007年我国有色金属工业发展形势时,康义指出,2007年我国有色金属工业仍将保持较快发展的良好态势,产品产量将继续保持较快增长,矿产品供应总体趋好,市场价格将继续在高价位运行,消费需求将持续增加。但是行业发展也面临着矿产资源形势依然严峻、节能减排任务艰巨、国家宏观调控政策可能趋紧等一系列挑战。(新华社)

中国首只煤炭发展基金本月起征

最高每吨征40元 山西煤企成本增加

□本报记者 阮晓琴

山西省地税局昨天宣布,该省煤炭可持续发展基金本月起征,凡在山西省内从事原煤开采的单位和个人,都要被征收,最高的每吨煤将征收40元,最低的每吨煤将征收5元。山西中电燃料有限公司负责人郭跃龙认为,煤炭企业成本将随之上涨,但最终能否涨价,要看市场供求关系。

去年4月,国务院将山西列为煤炭工业可持续发展政策试点地区。作为国家唯一试点省份,设立煤炭发展基金,其目标是建立煤炭开采综合补偿和生态环境恢复补偿机制,以及煤炭企业转产、煤炭城市转型发展的长效机制。

3月10日,山西省政府通过并公布了《山西省煤炭可持

续发展基金征收管理办法》。按照办法,在山西省行政区域内从事原煤开采的单位和个人,都要缴纳煤炭可持续发展基金。具体的缴纳期限由主管税务机关确定。收购没有缴纳基金原煤的单位和个人,有义务代扣代缴煤炭可持续发展基金。

煤炭经营企业在报送铁路运输计划及办理公路运输出省手续时,必须出具原煤生产单位或个人提供的“煤炭可持续发展基金已缴证明”。否则不让“上路”。

郭跃龙告诉记者,从操作层面上,4月份开始正式收取山西省煤炭可持续发展基金。煤企成本肯定增加,但到目前为止,他们并未强烈向电力企业要求提价。“能否提价,还要看市场供求状况。”

郭跃龙认为,征收山西省煤炭可持续发展基金的影响,

分为两块;对省外煤来说,由于针对省外煤炭征收的能源基金去年底到期,它的额度与山西省煤炭可持续发展基金额度相当,后者正好可以替代前者,因而没有太大影响;对省

内煤炭来说,煤企能否转嫁上涨成本,则要看市场情况。据介绍,今年春节之后,山西煤炭一直趋紧。山西省内市场煤在此期间提高了二三十元。

发展基金计征办法

基金的计征依据为所开采原煤的实际产量、收购未缴纳基金原煤的收购数量。基金征收按不同煤种的征收标准和矿井核定产能规模调节系数计征。具体计征公式为:

基金征收额=适用煤种征收标准×矿井核定产能规模调节系数×原煤产量

全省统一的适用煤种征收标准为:动力煤5-15元/吨,无烟煤10-20元/吨,焦煤15-20元/吨。具体的年度征收标准由省人民政府另行确定。

矿井核定产能规模调节系数:矿井核定产能规模90万吨以上(含90万吨),调节系数是:1.45-90万吨(含45万吨),调节系数是1.5;45万吨以下,调节系数是2.0。另外,收购没有缴纳基金原煤的矿井核定产能规模调节系数一律确定为2.0。

印度两大势力激辩铁矿石出口税

印度钢协力求征税,矿业协会则认为不应该开征

□本报记者 徐虞利

记者昨日获悉,印度钢铁企业最近宣称2007年3月该国铁矿石出口量比2月上涨了35%,这与印度矿业协会(FIMI)早前预测相比是个巨大的反差。之前FIMI预测如果政府强行对铁矿石出口征收每吨300卢比的税收,将会导致许多小矿山关闭,铁矿石出口至少下降50%。

根据印度港口协会的数据显示,2007年1月和2月铁矿石出口量分别为974万吨和945万吨,3月15天出口量为634万吨,全月出口预计可以达到1269万吨,比前两个月平均出口量高出近34%。

但是印度铁矿石出口商却否定了3月出口上涨34%的说法,认为这是钢铁业对事实的歪曲。印度矿业协会(FIMI)认为3月铁矿石出口比去年同期下降了近33%,钢协宣布的涨幅34%显然是不准确的。



如果把前11个月平均增长的10%计算在内,那么3月出口量将下降40%,原因只有一个,就是出口税的征收。

业内人士表示,这表明印度国内的斗争相当激烈,双方都试图让国会相信自己提供的出口数据,以决定出口关税的最后定案。3月份以来,中国企业的决心很坚定。印度3月份铁矿石出口量应该明显减少。

从2006年第四季度开始,进口铁矿石市场就一直保持上涨势头,持续时间长达5个月,印度增加出口关税的政策开始执行后,对市场更产生了火上浇油的效果,现货价格在3周内上涨了12%(63.5%印度矿价格已达93-94美元/吨)。另一方面,4月1日将开始执行2007年度铁矿石公开价格,中国企业竞相在期限之前多进货,推动海运市场异常火爆,BCI指数突破了7000点,

2005-2006的两年间都未曾达到这一高度。

联合金属分析师胡凯分析,目前进口铁矿石市场火爆局面及支撑因素是由印度3月1日开始增征出口税;国产矿价格上涨至2年以来最高点;现货市场价格上涨至2年以来最高点;海运运费上涨至2年以来最高点;澳洲遭受二次飓风袭击,澳洲巴西港口压港10天以上等诸多因素构成。

胡凯表示,短期内进口铁矿石市场还将维持强势,但关键问题在于价格能否继续上涨,高位还将维持多久。从钢厂利润来看,目前铁矿石成本占钢材销售价格比重达到历史最大值,但如果其它成本不变的情况下,则证明目前钢厂的利润率已是历年同期最低水平,而现在钢材的销售价格又大大低于2004-2005年同期,因此在利润率,和钢材价格都低于往年的情况下,吨钢利润肯定小于往年同期。

发改委:今年纺织业盈利会增长15%

□本报记者 阮晓琴

国家发改委昨天在其网站发布预测报告称,预计2007年纺织行业工业总产值、主营业务收入、实现利润、出口增幅将超过15%。

近年来,纺织行业通过不断加大科技投入,增强自主创新能力,产业结构进一步得到了优化,企业适应激烈国际市场竞争能力进一步提高。2006年,规模以上纺织企业实现工业总产值24618亿元,同比增长21.3%;销售产值24109亿元,增长21.6%。同时,尽

管受贸易摩擦的滞后影响,对欧美地区出口增速放缓,但对全球出口仍然保持较高增速。2006年,全行业实现出口1471亿美元,同比增长25.1%。

发改委认为,总的看,2007年我国纺织业发展的国内外环境保持有利,纺织经济运行将继续保持稳步增长的态势。

但也存在一些影响纺织行业健康发展的因素:比如,人民币继续升值将进一步削弱我国纺织品服装出口的价格优势,从而给纺织出口企业带来压力。

德国钢厂:中国钢材出口不构成威胁

欧洲一些钢厂近日(包括德国蒂森克虏伯钢厂)表示,期待看到集中度相当低的中国钢铁行业实现重组,在这些欧洲钢厂看来,由于中国钢材产品质量比当地产品品质要差,中国的钢材出口暂时不会对其构成威胁。

德国钢铁联盟主席Dieter Ameling指出,中国政府宣布尽快将淘汰1亿吨左右的落后产能。根据计划,2006年中国就应淘汰数千万吨的落后产能,但这样政策没有得到有效落实。他指出,由于中国居民环保意识逐渐增强,对环境污染方面的担心引发的压力越来越大。值得注意的是,小钢厂废物排放量所占的比例相对较高。

蒂森克虏伯钢厂的董事长Karl-Ulrich Kohler表示,中国钢

厂的低生产成本优势正在逐渐减弱。全球原材料和能源成本已经上升。虽然中国的劳动力成本相对较低,但其生产效率也比欧洲钢厂低得多,二者相互抵消。”目前中国钢材出口出现上升,其原因主要是地区间的价格差异,而非生产成本差异。

Kohler还强调,中国向欧洲出口的钢材主要局限在商用级,这些通用钢材基本上投放于现货市场,而蒂森克虏伯主要生产高级别的产品,且致力于与客户建立紧密的联系,并与其合作进行新产品的研发。该公司对下游用户的直供比例已经占到其销售量60%以上,因此可以确保在钢铁行业发生周期性波动时实现赢利。(徐虞利)

出口退税调整难改钢市大趋势

□本报记者 徐虞利

20日,中韩钢铁民间会议在京结束,中方根据出口韩国相关产品确定的十余家企业均有代表出席。但由于涉及贸易争端以及出口退税政策调整的敏感期,中国钢铁工业协会方面未对外透露会议相关信息。虽然一些业内人士判断,随着钢铁业出口退税政策的改变会导致钢厂提高出口价格,会影响中国钢材出口减少,国内资源供给压力增加,进而影响国内钢材价格下跌。但中华商务网市场研究中心主任、资深钢铁专家马忠普对记者表示,这种观点有些脱离目前国内外钢材市场的实际情况,出口退税政策调整并不会对钢材市场的格局,更不会影响国际进出口市场的格局。

马忠普认为,目前中国钢材市场的价格已经接近国际进出口市

场的价位水平。这种情况下,必然影响钢材出口商生意难做。国家出口退税政策的下调,也必然增加钢厂的出口成本。从成本和赢利能力上削弱了钢厂的出口竞争力,不利于钢厂的扩大出口。但是决定钢材进出口变化的主要因素有三个:一是国内外市场的需求和资源条件;二是国际与国内市场的钢材价格差;三是中国钢铁企业的成本、产品质量的国际竞争力和比较优势,而不是简单的利润多少问题。

马忠普分析,由于目前国内外市场钢材价格高位运行,钢铁企业盈利水平很好。因此,国家出口退税政策的调整虽然减少了钢厂的盈利,但是钢铁企业多数是自营出口,而保持良好进出口态势,可以调整国内、外市场供需平衡和协调国内外市场价格。一旦取消部分钢铁产品出口退税,虽然影响钢厂的利润,会引起钢铁进出口价格的微妙变化,但是钢铁企业的价格策略一定会同进出口价格相协调。

产业观察

金川集团:镍价还有下跌空间

不锈钢厂商下月要大幅提价

□本报记者 徐虞利

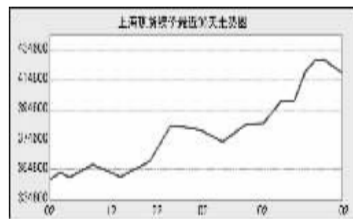
高镍价被亚洲最大镍生产商中国金川集团泼了一盆冷水,该公司认为镍价还有下跌空间。而以镍为生产原料之一的不锈钢厂商却已经不堪忍受高镍价折磨,计划下月大幅提高不锈钢价格。

在国际市场疯狂飙升的镍价在消费者、生产商等市场人士的一片质疑声中连续三个交易日回调。上海现货价格从20日也随之下跌,昨成交均价大幅下跌7500元至419000元/吨。金川集团昨日表示,镍价还有下跌空间。

金川集团高层认为,决定镍价长期走势的最终是市场真实的供需状况。随着巨额资金在镍资源性项目上的集中投入和大项目陆续的建设投产,2010年前后,镍项目巨大的产能集中释放,加上高镍价催生的替代品的大量出现,一定会对行业健康稳定发展带来十分不利的影响。当前,在石油化工、建筑、工程塑料等领域已经流传这样的声音,认为用镍不如用合金铁、合金铝和经过高分子材料表面处理的普通钢材。终端用户已经越来越多地采用镍的替代品。

金川还对用户和消费者发出忠告:不要为有关机构公布的不真实的镍库存、供需状况以及国内外少数机构不负责任的镍产品报价等信息所迷惑,而产生恐慌性的购买,不要跟风操作,注意规避市场风险。

金川集团重申,金川继续坚持将产品主要直接供给生产用户,并



提醒用户警惕国内个别机构和少数经销商哄抬市场镍价,并要求金川的产品用户、经销商以及驻外分公司不参与任何炒作活动,不允许任何囤积金川镍的行为,对公司直供的生产企业,一旦发现向市场转卖金川镍,公司将予以制裁。

记者还获悉,国内主流不锈钢企业太钢、宝钢、张浦等本月20日在上海召开镍价讨论会,讨论下月出厂价格。基本决定4月份不锈钢冷轧价格为5000-6000元/吨,热轧价格为4000-5000元/吨,提价2500-2800元不等,涨幅惊人。而且这些钢厂还计划小规模减产,但没有具体减产计划。

业内人士表示,不锈钢厂目前的提价行为实际也是受镍价暴涨所累,前两月钢厂因为成本过高,按照现在的出厂价格销售是处于亏损状态。在镍价眼看逼近50000美元/吨的情况下,钢厂为谋求合理利润,只能通过产品提价来消化成本。

事实上,不少不锈钢的贸易商开始囤积产品,到处“收货”而不出货不报价,造成市场紧缺的“假象”,目的在于二季度待不锈钢涨价后抛出获利,此举风险可谓不小。