

中保国际去年扭亏为盈 净利5.1亿

人寿和财险实现五年来首次扭亏

□本报记者 王丽娜

中保国际昨日给投资者交出了一份较为理想的业绩报告,受惠于再保险业务及投资收入的大幅增长,该集团去年实现净利润5.1亿港元,扭转了2005年亏损4.3亿港元的局面。

年报显示,由于人寿保险业务的保费收入强劲增长,中保国际去年的毛承保费及保单费收入达123.7亿港元,比2005年大幅增长43.7%。在各项业务中,再保险业务对集团整体盈利贡献最大,实现净利润3.96亿港元,人寿保险业务和财产保险业务去年纷纷扭亏为盈,分别实现净利润1.56亿港元及337万港元。董事长冯晓增昨日表示,中保集团暂无回归内地上市计划。此外,旗下太平人寿今年也无内地上市计划。至于以后是否上市,要视市场情况而定。

再保险业务同比强劲增长5.4倍

年报显示,中保国际再保险业务去年同比强劲增长5.4倍,实现净利润3.96亿港元,主要是受到承保盈利上升及投资回报强劲的带动。

中保国际的再保险业务由旗下全资子公司中再国际营运。中再国际主要从事承保全球各类再保险业务,但不从事亚洲以外的再保险业务。中再国际的主要市场为香港地区和澳门地区、中国内地、日本及欧洲等地。强劲的投资收入为去年度再保险业务的出色表现提供了主要动力。由于全球股市尤其是香港股市表现强劲,净投资收益改善及投资受到保费增长带动而增加,令中再国际投资收益净额达3.03亿港元,比2005年上升58.3%。其中,去年中再国际已经变现的投资收益净额达1.34亿港元,同比增长180%,未变现的投资收益净额为925万港元。

中保国际董事会主席冯晓增表示,随着众多亚洲及其它主要经济实体的经济持续强势增



太平人寿今年暂无内地上市计划 史丽 资料图

各项业务占净利润分类统计 (百万港元)

	2006年度	2005年度	变化
再保险	395.66	73.61	5.4倍
人寿保险	156.60	(159.29)	不详述
财产保险	3.37	(52.99)	不详述
企业及其他业务	(44.86)	(45.09)	(0.5%)
商誉减值	—	(250.00)	不详述
股东应占溢利/(亏损)净额	510.77	(433.76)	不详述

长,加上投资市场旺盛,灾难损失低于平均值,全球大多数再保险人在去年均取得了不俗的业绩。因此,大多数再保险市场及大多数再保险类别的续保条款及条件均相对稳定。尽管亚洲区再保险市场持续疲弱,中再国际仍将严守其保守但渐进的承保战略,以取得承保整体盈利的目标。

展望未来,冯晓增表示,中再国际目前正通过北京及上海两个代办处,持续向内地保险市场扩张,并相信内地业务的增长前景非常具有吸引力。

人寿保险业务五年来首次达到收支平衡

中保国际去年的人寿保险业务实现净利润1.56亿港元,五年来首次达到收支平衡,该项业务2005年亏损1.6亿港元。中保国际的人寿保险业务由其在内地

注册成立的太平人寿经营。太平人寿主要在内地从事人寿保险保单承保,中保国际拥有该公司50.05%的股权。

中保国际表示,太平人寿自开始营运后的第五年达到收支平衡,符合该集团的长期策略目标。太平人寿的表现主要来自强劲增长的保费,严谨的成本和费用控制及投资回报改善。

受银行保险分销渠道的强劲表现所带动,太平人寿的保费由2005年的529483亿港元增长49.3%,达到790265亿港元。其中,由个人代理分销的保费去年增长74.8%,达15.1亿港元,团体寿险保费增长18.2%,达14亿港元。

对于人寿保险业务,冯晓增表示,以后几年太平人寿将开展第二个发展阶段,计划通过增聘代理进一步发展其个人代理分销寿险业务。太平人寿也将继续

通过寻求与银行保险分销伙伴更紧密的工作模式以扩大其银行保险业务。展望未来,太平人寿将于内地主要省级城市增开七家分公司,同时会进一步扩大其支公司网络,将具有强劲保险业务潜力之地区囊括在内。

财产保险收入将继续扩大

中保国际的财产保险业务由其拥有40.025%股权的内地注册公司太平保险营运。去年,太平保险实现净利润337万港元,而2005年,该项业务则亏损5299万港元。其中,太平保险去年的毛承保费由2005年的13.23亿港元增长51.2%,达到20亿港元。

太平保险营运五年来,去年首次达成了全年营运收支平衡的长久策略目标。冯晓增表示,太平保险的高级管理层将继续以盈利为本,集中拓展太平保险在内地财产保险市场。为了获得必要规模以优化其费用率,太平保险将继续扩大其于2007年的保费收入。同时,太平保险将集中于提高其承保控制及标准,以维持一个令人满意的赔付比率。太平保险计划来年在内地建立三至四个新省级分公司。

中保“第二总部”概念在沪浮现

□本报记者 黄蕾

中保控股集团旗下的中保国际昨日交出了一份令投资者还算满意的“年终成绩单”,内地企业太平人寿等的不俗表现,有望使中保坚定“返乡”步伐。

加上旗下再保险业务的回流,集团大厦及后援中心的在沪筹建,中保上海“第二总部”概念基本浮出水面。

作为一家长期在境外经营的民族企业,中保的思乡情结一直未解。在中保集团董事长冯晓增眼里,中保在内地的“一举一动”都有可能成为牵动中保“一颦一笑”的关键。

2006年初,中保定下旗下子公司全面盈利的目标,其中,太平人寿的盈亏持平被视为影响集团整体年度盈利增长的关键所在。整个2006年,太平人寿从上到下都弥漫着“冲刺”的味道,“今年打平”成了公司员工口中的“口头禅”。

去年人寿保险业务扭亏为盈的表现,终于让“中保人”扬眉吐气,也将更加坚定他们夯实内地地基的决心。经历多年返乡历程,中保内地“太平系”概念已凸现,其中不难发现,太平人寿、太平养老、太平资产管理、太平后援中心总部均设在上海,上海毫无疑问成为其内地复业的主战场。

■ 保险新规

北京保监局发布 保险兼业代理 试点办法实施细则

□本报记者 卢晓平

昨日,北京保监局发布《北京地区保险兼业代理机构管理试点办法实施细则》,将保险兼业代理机构划分为A、B、C三类,实施分类监管,并对即将开展的试点工作做出具体部署。

据悉,为配合《试点办法》的顺利实施,北京保监局配套使用保险兼业代理信息管理系统对保险兼业代理机构进行监管。

但是,实施细则也明确,有三类企业、事业单位申请保险兼业代理资格,北京保监局不予许可:申请机构的工商营业执照未载明经营范围的;申请机构的行业主管部门禁止该类机构从事代理业务的;北京保监局认定的其他不予许可的情形。

而北京保监局指定至少两家银行为保证金缴存银行,具体缴存银行名称以北京保监局最新公告为准。

自2007年3月29日起,北京保监局按照中国保监会下发的《保险兼业代理机构管理试点办法》受理保险兼业代理资格申请等各类事项,标志北京地区保险兼业代理机构管理试点工作进入实施阶段。

据悉,2007年3月29日至2007年6月30日为北京地区保险兼业代理机构的试点工作过渡期,要求凡是已取得保险兼业代理资格且在有效期内的兼业代理机构,须在过渡期内,按照试点办法规定的资格条件申报相应资格类别。逾期未申报的机构,北京保监局将依法注销其保险兼业代理资格。

吴定富:应加强保险资金运用现场检查

将对保险公司在银行、证券公司等开立的账户和租用的席位进行检查

□本报记者 卢晓平

中国保险监督管理委员会主席吴定富表示,保险行业应该重视资金运用监管,要加强保险资金管理建设,制定保险资金管理细则,从资金归集、管理、托管、投资、风险控制等方面,理顺资金管理流程。发布保险资产管理监管办法,建立投资工具信用风险评级系统。

他是在周一出版的《金融时报》上发表署名文章表示的。他表示,保险风险隐患不容忽视。

吴定富表示,要加强保险资金运用的现场检查。对重点公司进行全面检查,对中小公司有选择地进行检查。对保险机构的债券、债券回购等业务开展专项检查。对保险资金管理情况,以及保险公司在银行、证券公司等开立的账户和租用的席位进行检查。针对检查中发现问题,分

析原因,限期整改,严肃处理,确保保险资金安全。

他还强调,要加强保险资产管理公司全面风险管理。改革保险资金管理体制,落实《关于加强保险资金风险管理的意见》,从决策机制、内控制度、业务流程、组织架构等环节入手,明确风险承担主体,落实风险管理责任。制定保险资产管理公司办法,加快推进保险资金托管制度的实施,提高保险资金运用的透明度。鼓励没有设立资产管理公司的中小保险公司,委托资产管理公司管理资产,提高专业化水平,切实防范资金运作风险。

他表示,要研究推进分类监管。着手研究分类监管的方法和标准,积极推进分类监管实施工作。对于评价较好的公司,在投资渠道等方面进行政策扶持;对于评价较差的,进行重点监管,加大检查力度。



史丽 资料图

目前,保险业已形成以公司治理和内控为基础,以偿付能力监管为核心,以现场检查为重要手段,以资金运用监管为关键环节,以保险保障基金为屏障,构筑起防范风险的五道防线,从事前防范、事中控制和事后化解三个环节,形成了防范化解风险的长效机制。

他指出,做好保险监管工作是维护金融保险安全的迫切需要。随着保险业市场化程度

的提高,金融综合经营趋势的发展,金融市场之间的相互影响越来越大,保险监管面临的风险总量在增加,风险结构日趋复杂,跨境、跨行业、跨机构传递的可能性加大,监管的责任和任务越来越重,难度越来越大。而且保险业风险具有隐蔽性、长期性和复杂性的特点,如果不能及时采取措施加以预防和控制,可能会影响金融保险市场稳定发展。

信托业协会呼吁合理收取信托监管费用

□本报记者 但有为

近日,财政部综合司和银监会财务会计部联合召开了“银行业监管收费座谈会”。在此次会议上,中国信托业协会有关负责人呼吁有关部门对信托业按照一个合理标准收取监管收费,并为此提交了正式的书面意见函。

根据银监会旧的监管收费标准,监管收费分为机构监管费和业务监管费,机构监管

费按照被监管机构实收资本的0.08%计收。业务监管费按照被监管机构的资产规模分档递减,分段计收。具体比例是:资产在3亿以下,按资产的0.02%收取;3-4亿部分,按0.015%收取;4-5亿部分,按0.01%收取;超过5亿部分不计收。

信托业协会负责人认为,如果按照资产规模收费,应当将信托财产剔除在计提资产之外,这不仅是因为信托财产不是信托公司的资产,信

托财产的管理风险由委托人和受益人承担,而且是因为信托公司受托管理的信托财产多种多样,有些种类的信托财产的管理报酬费率极低,总体而言收费费率也不高,按照原先的标准收费有些信托业务甚至可能出现收入倒挂的情况。

“如果按照收入的一定比例收费,应当考虑信托公司处于发展的起步期,目前正处于业务转型的过渡时期等因素,从低考虑收费标准;如果按照

业务种类收费,收费标准应该统一,银行的委托理财业务不收取监管费,信托公司的同类业务也不应该收费。”该负责人指出。

银监会有关人士表示,鉴于信托公司的主要资产形式为信托资产和委托资产,主要获得的是佣金收入,按资产总额的一定比例收取业务监管费确有不合理之处。

据悉,财政部、银监会将在充分考虑信托业的实际情况的基础上制定新的收费办法。

保险精算队伍扩容快速 我国首批非寿险精算师亮相

□本报记者 卢晓平

昨日,中国保监会召开了规模宏大的2007年中国精算师颁证仪式,有34名获得中国精算师资格,有189名获得准中国精算师资格。值得注意的是,此次诞生了全国首批非寿险类精算师。

据悉,本次仪式上34个中国精算师和189个中国准精算师,其中包括22名通过资格审核和认证考试的第一批非寿险精算师和17名经由常规考试产生的非寿险准精算师,标志着我国非寿险精算师制度建设自2004年开始推动以来取得了阶段性成果。

“国十条”的颁布,使得保险业融入社会和经济和谐发展的轨道中。而发展责任保险、交强险、三农保险等与百姓生活和社会责任密切关联的保险产品,已经得到政府部门的大力支持。

由于责任保险、交强险、三农保险都属于非寿险行业,保监会财产险部的主任郭左践表示,行业的发展使得培养非寿险精算师重要性得以凸显。

“其实,我们现在精算队伍划分还比较简单,按照西方成熟的精算师队伍的构成,不仅要分财产险和寿险,还应按照企业年金、养老金等专业进行细分。一个精算师应该是非常专业化的”。

“公司需要的是复合型精

算师,需要的是能够动态地将资产负债进行合理匹配,有效地规避风险,熟悉宏观经济政策及相关的管理知识和技能等,而不是单一的,只会算术的精算师”,正在快速扩张的中国人寿财产保险股份有限公司总裁李良温对记者表示。

中国精算师协会 获批筹建

保监会副主席魏迎宁指出,近年来,我国精算专业人才的培养不断深化,精算队伍建设不断加强,精算事业呈现出良好的发展态势。目前,有关部门已经批准“中国精算师协会”筹备成立,相关的筹建工作正在积极进行之中。专门的协会组织的成立,将进一步加强精算队伍建设的专业性和权威性,也将推动精算事业进入一个新的阶段。魏迎宁要求精算师和精算从业人员,进一步加强精算师职业品牌建设,在我国保险业快速发展的实践中积累更多经验、贡献更多力量。

保监会副主席周延礼要求财险公司要充分重视精算在保险经营过程中防范风险的作用,为精算师们发挥作用搭建好舞台,通过精算技术的应用全面提高我国财产险业经营管理水平,促进财险公司的经营方式从粗放式向集约式的转变。(卢晓平)

瑞泰人寿副总段方晓: 投连险切忌等同股票“追涨杀跌”



□本报记者 卢晓平

尽管瑞泰人寿以投连险为主打产品,受惠资本市场的红火,保费收入呈现突破性的飞跃,今年前两个月已超过2亿元,为去年全年5亿元保费收入的1/3强,但公司副总裁兼首席市场运营官段方晓日前在接受本报记者采访时提醒,切忌将投连险当成股票进行投资。

最新的统计数据显示,受资本市场火爆资金分流以及央行加息后保险2.5%的固定收益上限受到挑战的影响,今年前两个月京沪两地寿险保费收入出现了两位数下降。而与此同时,一些投资类的产品,包括分红、投连等产品的销售却出现了旺销。

市场人士分析,资本市场的火爆分流了保险资金,而且,从3月央行推出的加息政策的趋势看,紧缩性货币政策趋明,保险2.5%的固定收益上限受到挑战,寿险市场的滑坡还将延续一段时间,而与投资相关的产品有

望继续保持旺销。

2006年,我国资本市场回暖,大盘一路高歌,这与证券市场紧密相连的投连险带来了一股新鲜的活力,普遍出现了收益率飘红的乐观态势。纵观瑞泰人寿、平安寿险、太平人寿、金盛人寿、诚信人寿等投连险产品,投连险的投资收益率远远高于万能险和分红险。

段方晓表示,无论是保险产品还是投连产品,投资者都应该有个正确的心态,树立长期投资的理念,切忌“追涨杀跌”。

他指出,财富实际上是一个日积月累的过程,只有长期理性理财,才能确保保障与投资的收益。而且,在投连险理财顾问的帮助下,投资者可以对投资组合进行调整,打破资金收益与股市间“一荣俱荣、一损俱损”的关联。

他说,投连险注重在保障与投资功能平衡的基础上进行长期投资,是一种很好的长期投资理财工具。相较于股市与基金,投连险具有独特的优势。以瑞泰人寿为例,其外方股东在全球范围内一直致力于长期投资理财方案的研发与推广,积累了丰富的经验,瑞泰人寿在国内率先推出了以“基金的基金”为投资方式的投连险产品,这种基金组合的构建是通过对各只基金进行定性和定量的研究,从不同类别和不同风险收益特征的基金中选取最优的基金进行配置,构建组合,在最大程度上降低风险,同时抓住更多的投资机会,其收益将相对稳定。

专业养老保险经营机构进驻江苏

□本报记者 胡义伟

昨日,首家进入江苏市场的专业养老保险公司——平安养老保险股份有限公司江苏分公司在南京正式开业。

平安养老保险股份有限公司是中国首家专业养老基金经营机构,2004年12月1日成立于上海,是中国平安保险(集团)股份有限公司旗下的全资子公司。2005年8月2日,平安养老保险公司同时获得劳动和社会保障部颁布的首批企业年金受托人和投资管理人两项资质。经中国保监会批准,2006年12月15日平安养老保险公司与中国平安人寿保险股份有限公司团体

销售事业部合并重组为新的平安养老保险股份有限公司,为目前国内最大,网络最全的专业养老保险公司。江苏分公司总经理吴非表示,作为省内第一家专业企业年金管理的分支机构,平安养老保险公司江苏分公司将主要面向企业客户,推动以企业年金为核心的员工综合福利保障计划,经营范围涵盖企业年金、养老保险、短期健康险和意外伤害保险业务及其它保监会核准的业务。

据了解,江苏分公司的设立仅仅是公司业务扩张的一个组成部分,中国平安近期还将在全国开设总计35家分公司,127个中心支公司。