

南京钢铁股份有限公司2006年度报告摘要

(上林 D17 版)
 (1) 存货增加主要是公司生产经营规模扩大所致;
 (2) 固定资产净值减少主要是计提固定资产折旧所致;
 (3) 固定资产净值减少主要是实施中板厂一期改造,炼钢厂#3 方坯连铸机改造,中厚板卷厂钢板热处理车间等技改项目所致;
 (4) 短期借款增加主要是公司生产经营规模增加,流动资金贷款相应增加所致;
 (5) 长期借款减少主要是公司生产经营规模增加,流动资金贷款相应增加所致;

5. 报告期公司现金流量构成

单位:元 币种:人民币

项目	2006年	2005年	增减(+-)
经营活动产生的现金流量净额	-57,379,169.42	-90,633,676.73	33,246,097.32
投资活动产生的现金流量净额	-240,992,617.15	-342,088,253.30	101,093,636.15
筹资活动产生的现金流量净额	-569,319,582.74	701,917,910.38	-1,271,228,933.14
现金及现金等价物净增加额	-867,691,393.31	280,530,769.69	-1,149,222,134.40

(1) 投资活动产生的现金流量净额同比增加主要是报告期公司技术改造项目投入低于上年度所致;

(2) 筹资活动产生的现金流量净额减少主要是公司上年度实施增发以及报告期公司股权分置改革分配股利所致。

6. 主要控股公司的经营情况及业绩

单位:元 币种:人民币

控股公司名称	主要经营范围	注册资本	实收资本	货币资金	备注
南京钢铁集团有限公司	钢材批发、钢贸零售	13,210,100	31,510,739.06	合营报表	
宁波南钢钢材销售有限公司	钢材批发、钢贸零售	550,000	302,711.64	合营报表	
泰州南钢钢材销售有限公司	钢材批发、钢贸零售	500,000	91,970.02	合营报表	
扬州南钢钢材销售有限公司	钢材批发、钢贸零售	500,000	28,654.84	合营报表	
徐州南钢钢材销售有限公司	钢材批发、钢贸零售	800,000	473,580.03	合营报表	
镇江南钢钢材销售有限公司	钢材批发、钢贸零售	600,000	1,431,296.69	合营报表	
南京南钢钢材销售有限公司	钢材批发、钢贸零售	20,000,000	22,175,277.41	合营报表	
南钢金属有限公司	钢材批发、钢贸零售	1,000,000	4,004,398.06	合营报表	
杭州南钢钢材销售有限公司	钢材批发、钢贸零售	30,000,000	23,322,432.75	合营报表	
无锡南钢钢材销售有限公司	钢材批发、钢贸零售	1,260,000	288,433.00	合营报表	
上海南钢钢材销售有限公司	钢材批发、钢贸零售	1,000,000	1,273,719.47	合营报表	

(1) 投资活动产生的现金流量净额同比增加主要是报告期公司技术改造项目投入低于上年度所致;

(2) 筹资活动产生的现金流量净额减少主要是公司上年度实施增发以及报告期公司股权分置改革分配股利所致。

7. 主要控股公司的经营情况及业绩

单位:元 币种:人民币

控股公司名称	主要经营范围	注册资本	实收资本	货币资金	备注
南京钢铁集团有限公司	钢材批发、钢贸零售	13,210,100	31,510,739.06	合营报表	
宁波南钢钢材销售有限公司	钢材批发、钢贸零售	550,000	302,711.64	合营报表	
泰州南钢钢材销售有限公司	钢材批发、钢贸零售	500,000	91,970.02	合营报表	
扬州南钢钢材销售有限公司	钢材批发、钢贸零售	500,000	28,654.84	合营报表	
徐州南钢钢材销售有限公司	钢材批发、钢贸零售	800,000	473,580.03	合营报表	
镇江南钢钢材销售有限公司	钢材批发、钢贸零售	600,000	1,431,296.69	合营报表	
南京南钢钢材销售有限公司	钢材批发、钢贸零售	20,000,000	22,175,277.41	合营报表	
南钢金属有限公司	钢材批发、钢贸零售	1,000,000	4,004,398.06	合营报表	
杭州南钢钢材销售有限公司	钢材批发、钢贸零售	30,000,000	23,322,432.75	合营报表	
无锡南钢钢材销售有限公司	钢材批发、钢贸零售	1,260,000	288,433.00	合营报表	
上海南钢钢材销售有限公司	钢材批发、钢贸零售	1,000,000	1,273,719.47	合营报表	

(1) 投资活动产生的现金流量净额同比增加主要是报告期公司技术改造项目投入低于上年度所致;

(2) 筹资活动产生的现金流量净额减少主要是公司上年度实施增发以及报告期公司股权分置改革分配股利所致。

8. 其他

单位:元 币种:人民币

项目	总资产	净资产	主营业务收入	净利润
南京钢铁集团有限公司	16,456,48	3,797,43	58,593.94	881.21
宁波南钢钢材销售有限公司	1,044,35	-159,12	3,746.54	491
泰州南钢钢材销售有限公司	468.39	26.33	5,436.31	69.68
扬州南钢钢材销售有限公司	465.64	10.54	10,38.40	28.40
徐州南钢钢材销售有限公司	1,717.97	116.68	7,667.01	64.13
镇江南钢钢材销售有限公司	2,865.77	215.29	7,447.57	68.62
南京南钢钢材销售有限公司	4,369.02	2,624.21	16,688.84	32.55
南钢金属有限公司	1,217.47	4,486.67	4,401.81	38.00
杭州南钢钢材销售有限公司	3,272.22	2,615.23	8,536.78	154.82
无锡南钢钢材销售有限公司	2,975.12	-10.10	5,737.69	17.99
上海南钢钢材销售有限公司	2,352.93	97.64	18,755.44	-146.93

9. 主要供应商、客户情况

单位:元 币种:人民币

前五名供应商采购金额合计	362,531.00
--------------	------------

占采购总额(%): 25.78

前五名客户销售收入合计	324,223.37
-------------	------------

占销售总额(%): 20.64

(二) 公司未来发展的展望

1. 行业总体发展趋势

2007 年, 我们预计将保持平稳较快发展。预计我国 GDP 预计增长 9%左右, 固定资产投资增长 20%以上, 进出口贸易将增长 20%左右, 虽然目前增长高, 总体对钢铁工业有利, 2007 年钢行业将延续以兼并重组、产业结构调整、政策引导为主要内容的结构调整, 加强资源节约和环境保护力度, 实现速度、质量、效益相协调、生产、资源、环境相协调, 实现又好又快发展。

2. 公司发展战略和目标

根据国家产业政策和相关政策, 以市场为导向, 提升企业盈利能力、竞争力和可持续发展能力为目标, 继续降低生产成本, 提高产品附加值, 扩大市场份额, 将公司建设成为全国先进、国内一流的现代化大型综合板材生产基地。

3. 公司发展战略

依据国家产业政策和相关政策, 以市场为导向, 提升企业盈利能力、竞争力和可持续发展能力为目标, 继续降低生产成本, 提高产品附加值, 扩大市场份额, 将公司建设成为全国先进、国内一流的现代化大型综合板材生产基地。

4. 2007 年度经营计划

2007 年公司生产经营的主要目标:

(1) 完成销售量 515 万吨, 生产铁 572 万吨, 钢材产量 383 万吨;

(2) 实现主营业务收入 1843 亿元(主营收入本部预算 171.63 亿元);

(3) 实现钢材产品利润率为 10%;

(4) 完成固定资产投资 6.1 亿元(含维修);

(5) 完成安泰义工 1000 小时。

5. 为完成上述目标, 公司将重点做好以下工作:

(1) 切实抓好各项整改措施, 确保完成既定目标。一要加强品种增益工作, 在确保质量的前提下尽可能提高附加产品产量; 二是科学组织生产, 使生产厂对原料、能源、动力消耗实行精细化管理, 将影响品种质量的因素降到最低点, 从而保证品种的稳定性, 将影响品种质量的因素降到最低点, 从而保证品种的稳定性;

(2) 加强企业的整体化和系统化管理, 对接“精、特、优”高档次的需求的需要;

(3) 与 X70 管道钢为代表的精品研发取得重大突破, 产品顺利进入市场; 同时着手中板“改造和中厚板卷”立项建设项目的后续建设, 产品结构将进一步优化, 板材产量也将进一步提高。

面临的挑战:

(1) 目前我们正处于国民消费结构升级、城镇化步伐加快的阶段, 近年来, 通过加强和改善经济调控, 经济社会发展的薄弱环节有所加强, 强调节能减排、金融监管等相关制度和市场准入标准进一步完善, 有条不紊地实现平稳较快发展。

(2) 工业化的整体化和系统化管理, 对接“精、特、优”高档次的需求的需要;

(3) 与 X70 管道钢为代表的精品研发取得重大突破, 产品顺利进入市场; 同时着手中板“改造和中厚板卷”立项建设项目的后续建设, 产品结构将进一步优化, 板材产量也将进一步提高。

6. 经营风险分析及对策

对宏观经济政策和行业政策, 以经济效益为中心, 继续实施低成本发展、精品、国际化和大营销等四大战略, 强化产品研发、提升产品档次、加大出口力度, 进一步提高营销工作水平, 提高公司产品市场占有率, 企稳增效。

2007 年生产经营的主要目标:

(1) 完成销售量 515 万吨, 生产铁 572 万吨, 钢材产量 383 万吨;

(2) 实现主营业务收入 1843 亿元(主营收入本部预算 171.63 亿元);

(3) 实现钢材产品利润率为 10%;

(4) 完成固定资产投资 6.1 亿元(含维修);

(5) 完成安泰义工 1000 小时。

7. 公司未来发展的展望

1. 行业总体发展趋势

2007 年, 我们预计将保持平稳较快发展。预计我国 GDP 预计增长 9%左右, 固定资产投资增长 20%以上, 进出口贸易将增长 20%左右, 虽然目前增长高, 总体对钢铁工业有利, 2007 年钢行业将延续以兼并重组、产业结构调整、政策引导为主要内容的结构调整, 加强资源节约和环境保护力度, 实现速度、质量、效益相协调、生产、资源、环境相协调, 实现又好又快发展。

2. 公司发展战略和目标

根据国家产业政策和相关政策, 以市场为导向, 提升企业盈利能力、竞争力和可持续发展能力为目标, 继续降低生产成本, 提高产品附加值, 扩大市场份额, 将公司建设成为全国先进、国内一流的现代化大型综合板材生产基地。

3. 公司发展战略

依据国家产业政策和相关政策, 以市场为导向, 提升企业盈利能力、竞争力和可持续发展能力为目标, 继续降低生产成本, 提高产品附加值, 扩大市场份额, 将公司建设成为全国先进、国内一流的现代化大型综合板材生产基地。

4. 2007 年度经营计划

2007 年公司生产经营的主要目标:

(1) 完成销售量 515 万吨, 生产铁 572 万吨, 钢材产量 383 万吨;

(2) 实现主营业务收入 1843 亿元(主营收入本部预算 171.63 亿元);

(3) 实现钢材产品利润率为 10%;

(4) 完成固定资产投资 6.1 亿元(含维修);

(5) 完成安泰义工 1000 小时。

8. 其他

单位:元 币种:人民币

前五名客户销售收入合计	362,531.00
-------------	------------

占销售总额(%): 25.78

前五名客户销售收入合计	324,223.37
-------------	------------

占销售总额(%): 20.64

(二) 公司未来发展的展望

1. 行业总体发展趋势

2007 年, 我们预计将保持平稳较快发展。预计我国 GDP 预计增长 9%左右, 固定资产投资增长 20%以上, 进出口贸易将增长 20%左右, 虽然目前增长高, 总体对钢铁工业有利, 2007 年钢行业将延续以兼并重组、产业结构调整、政策引导为主要内容的结构调整, 加强资源节约和环境保护力度, 实现速度、质量、效益相协调、生产、资源、环境相协调, 实现又好又快发展。

2. 公司发展战略和目标

根据国家产业政策和相关政策, 以市场为导向, 提升企业盈利能力、竞争力和可持续发展能力为目标, 继续降低生产成本, 提高产品附加值, 扩大市场份额, 将公司建设成为全国先进、国内一流的现代化大型综合板材生产基地。

3. 公司发展战略