

(接 D65 版)

|  | 成本法(万元)      | 权益法(万元)    | 差额率(%)    |
|--|--------------|------------|-----------|
| 通和置业   | 104,568.67   | 107,560.00 | 2.86      |
| 其中:杭州通和  | 30,998.85    | 31,722.00  | 2.33      |
| 东方文化园  | 28,263.80    | 29,018.00  | 2.67      |
| 南京投资   | 92,285.70    | 93,335.31  | 1.14      |
| 注:收益法下采用的折现率为 10%。   |              |            |           |
| 3.未来丰厚的净利润提升了标的资产的估值,大量预收账款保证了净利润实现的可行性                      |              |            |           |
| 根据测算,通和置业及其子公司开发的项目,南京投资开发的项目尚未实现的净利润见下表:                    |              |            |           |
| 预计净利润(万元)  | 43,723.06    |            |           |
| 戈雅公寓   | 28,576.48    | 28,576.48  | 4,454.24  |
| 都市枫林   | 101,806.39   | 101,806.39 | 27,434.29 |
| 南岸花城   | 79,809.24    | 79,809.24  | 14,101.61 |
| 合计   | 210,192.12   | 210,192.12 | 49,905.16 |
| 目前预计的楼款达 21.02 亿元,可能净利近 4.6 亿元。良好的销售情况,大量预收账款保证了净利润实现的可行性。   |              |            |           |
| 根据房地产上市公司 2006 年度数据,2006 年房地产业务收入在 10 亿元以上的上市公司的销售净利润率情况如下表: |              |            |           |
| 单位:万元  |              |            |           |
| 万方 A   | 661,768.32   | 113,314.10 | 17.12%    |
| 北辰实业   | 150,659.65   | 14,277.64  | 9.48%     |
| 保利地产   | 142,564.84   | 22,395.12  | 15.70%    |
| 苏州高新区  | 123,265.66   | 6,363.23   | 5.16%     |
| 金地集团   | 100,529.41   | 13,610.79  | 11.46%    |
| 金地集团   | 100,006.21   | 11,446.31  | 10.90%    |
| 鸿坤 B 股   | 101,998.66   | 12,549.14  | 12.28%    |
| 小计   | 1,514,593.14 | 207,500.71 | 11.81%    |
| 行业汇总   | 5,231,302.47 | 536599.75  | 10.26%    |

可见,“戈雅公寓”、“都市枫林”、“南岸花城”、“邓府桂”项目核算后,可实现销售收入 925.8 亿元,净利润 20.85 亿元,丰厚的净利润提升了标的资产的估值。

目前,“戈雅公寓”、“都市枫林”、“南岸花城”项目已开始预售,“邓府桂”项目将于 2007 年底开始预售,预售情况见下表:

|      | 预收账款       | 可结转的营业收入   | 可产生的净利润   |
|------|------------|------------|-----------|
| 戈雅公寓 | 28,576.48  | 28,576.48  | 4,454.24  |
| 都市枫林 | 101,806.39 | 101,806.39 | 27,434.29 |
| 南岸花城 | 79,809.24  | 79,809.24  | 14,101.61 |
| 合计   | 210,192.12 | 210,192.12 | 49,905.16 |

目前预计的楼款达 21.02 亿元,可能净利近 4.6 亿元。良好的销售情况,大量预收账款保证了净利润实现的可行性。

根据房地产上市公司 2006 年度数据,2006 年房地产业务收入在 10 亿元以上的上市公司的销售净利润率情况如下表:

|        | 主营业务收入总额     | 扣除非经常性损益后净利润 | 销售净利润率 |
|--------|--------------|--------------|--------|
| 万科 A   | 661,768.32   | 113,314.10   | 17.12% |
| 北辰实业   | 150,659.65   | 14,277.64    | 9.48%  |
| 保利地产   | 142,564.84   | 22,395.12    | 15.70% |
| 苏州高新区  | 123,265.66   | 6,363.23     | 5.16%  |
| 金地集团   | 100,529.41   | 13,610.79    | 11.46% |
| 金地集团   | 100,006.21   | 11,446.31    | 10.90% |
| 鸿坤 B 股 | 101,998.66   | 12,549.14    | 12.28% |
| 小计     | 1,514,593.14 | 207,500.71   | 11.81% |
| 行业汇总   | 5,231,302.47 | 536599.75    | 10.26% |

资料来源:万德资讯

上述 8 家企业的平均销售净利润率为 11.81%,房地产业务上市公司的平均销售净利润率为 10.26%,通和置业及其子公司开发的项目预测销售净利润率为分别为都市枫林、南岸花城、邓府桂 15.65%、南京投资 10.56%、戈雅公寓 16.50%、南京投资“邓府桂”项目的预测销售净利润率为 30.20%,通和置业和南京投资的项目销售净利润率均高于行业平均水平,从而进一步说明本次资产评估的公允、合理。

(二)本次新增股票发行价格的公允合理性

1.以市场化方式确定发行价格

本次新股发行将通过市场化方式确定发行价格,本次发行价格为截至 2006 年 12 月 15 日公司第五届董事会第十二次会议公告前二十个交易日股票交易均价的平均价 4.05 元。发行价格的确定方式充分反映了市场价格的原则,有利于保护股东的利益。

2.发行价格较高

本报告书公告前,上市公司的股价介于 2005、2006 两年来最高水平,广厦控股以较高价格认购上市公司的全部股份,充分考虑了流通股股东的利益。

四、本次发行对公司的财务影响

(一)本次发行对本公司业务的影响

1.本次交割完成后,本公司的主要业务将更加突出

目前,本公司涉及的行业除地产业务外,还从事如餐饮、旅游业、教育投资等其他业务,这些业务的盈利能力一般,且占资金量大,降低了资金的使用效率,另外,上市公司从事的地产业务分布于苏浙沪地区外,而长三角地区也正在开发的项目,西部、西南地区的项目由于当地的消费水平不高,而成本与苏浙沪地区相当,甚至高于苏浙沪地区,因此,盈利能力并不强。本次交易完成后,本公司获得大量的区域优势的房地产业经营性资产,房地产业务的规模和收入大幅提升,主业更加突出。

2.符合本公司的发展战略

根据对公司各项业务的分析,为了提高盈利能力,增强核心竞争力,本公司拟定了“重点开发苏浙沪地区的房地产项目”的发展战略,逐步退出苏浙、西南地区的房地产业务,出售个别发展前景不明朗的子公司的集中资源于苏浙沪地区的房地产项目,定位为“苏浙沪地区的房地产开发商”的地产蓝筹公司。本公司对持有的少数股东的股权和收益权进行剥离,本公司在苏浙沪地区的经营规模迅速扩大,不仅增进了本公司对苏浙沪地区的竞争优势,也使浙江广厦这一发展战略规划更加清晰,将有利于上市公司未来继续保持地产业务的优势地位。

(三)本次新增股票发行价格的公允合理性

1.本次交割完成后,本公司的主要业务将更加突出

目前,本公司涉及的行业除地产业务外,还从事如餐饮、旅游业、教育投资等其他业务,这些业务的盈利能力一般,且占资金量大,降低了资金的使用效率,另外,上市公司从事的地产业务分布于苏浙沪地区外,而长三角地区也正在开发的项目,西部、西南地区的项目由于当地的消费水平不高,而成本与苏浙沪地区相当,甚至高于苏浙沪地区,因此,盈利能力并不强。本次交易完成后,本公司获得大量的区域优势的房地产业经营性资产,房地产业务的规模和收入大幅提升,主业更加突出。

2.符合本公司的发展战略

根据对公司各项业务的分析,为了提高盈利能力,增强核心竞争力,本公司拟定了“重点开发苏浙沪地区的房地产项目”的发展战略,逐步退出苏浙、西南地区的房地产业务,出售个别发展前景不明朗的子公司的集中资源于苏浙沪地区的房地产项目,定位为“苏浙沪地区的房地产开发商”的地产蓝筹公司。本公司对持有的少数股东的股权和收益权进行剥离,本公司在苏浙沪地区的经营规模迅速扩大,不仅增进了本公司对苏浙沪地区的经营优势地位,也使浙江广厦这一发展战略规划更加清晰,将有利于上市公司未来继续保持地产业务的优势地位。

(四)本次新增股票发行价格的公允合理性

1.本次交割完成后,本公司的主要业务将更加突出

目前,本公司涉及的行业除地产业务外,还从事如餐饮、旅游业、教育投资等其他业务,这些业务的盈利能力一般,且占资金量大,降低了资金的使用效率,另外,上市公司从事的地产业务分布于苏浙沪地区外,而长三角地区也正在开发的项目,西部、西南地区的项目由于当地的消费水平不高,而成本与苏浙沪地区相当,甚至高于苏浙沪地区,因此,盈利能力并不强。本次交易完成后,本公司获得大量的区域优势的房地产业经营性资产,房地产业务的规模和收入大幅提升,主业更加突出。

2.符合本公司的发展战略

根据对公司各项业务的分析,为了提高盈利能力,增强核心竞争力,本公司拟定了“重点开发苏浙沪地区的房地产项目”的发展战略,逐步退出苏浙、西南地区的房地产业务,出售个别发展前景不明朗的子公司的集中资源于苏浙沪地区的房地产项目,定位为“苏浙沪地区的房地产开发商”的地产蓝筹公司。本公司对持有的少数股东的股权和收益权进行剥离,本公司在苏浙沪地区的经营规模迅速扩大,不仅增进了本公司对苏浙沪地区的经营优势地位,也使浙江广厦这一发展战略规划更加清晰,将有利于上市公司未来继续保持地产业务的优势地位。

(五)本次新增股票发行价格的公允合理性

1.本次交割完成后,本公司的主要业务将更加突出

目前,本公司涉及的行业除地产业务外,还从事如餐饮、旅游业、教育投资等其他业务,这些业务的盈利能力一般,且占资金量大,降低了资金的使用效率,另外,上市公司从事的地产业务分布于苏浙沪地区外,而长三角地区也正在开发的项目,西部、西南地区的项目由于当地的消费水平不高,而成本与苏浙沪地区相当,甚至高于苏浙沪地区,因此,盈利能力并不强。本次交易完成后,本公司获得大量的区域优势的房地产业经营性资产,房地产业务的规模和收入大幅提升,主业更加突出。

2.符合本公司的发展战略

根据对公司各项业务的分析,为了提高盈利能力,增强核心竞争力,本公司拟定了“重点开发苏浙沪地区的房地产项目”的发展战略,逐步退出苏浙、西南地区的房地产业务,出售个别发展前景不明朗的子公司的集中资源于苏浙沪地区的房地产项目,定位为“苏浙沪地区的房地产开发商”的地产蓝筹公司。本公司对持有的少数股东的股权和收益权进行剥离,本公司在苏浙沪地区的经营规模迅速扩大,不仅增进了本公司对苏浙沪地区的经营优势地位,也使浙江广厦这一发展战略规划更加清晰,将有利于上市公司未来继续保持地产业务的优势地位。

(六)本次新增股票发行价格的公允合理性

1.本次交割完成后,本公司的主要业务将更加突出

目前,本公司涉及的行业除地产业务外,还从事如餐饮、旅游业、教育投资等其他业务,这些业务的盈利能力一般,且占资金量大,降低了资金的使用效率,另外,上市公司从事的地产业务分布于苏浙沪地区外,而长三角地区也正在开发的项目,西部、西南地区的项目由于当地的消费水平不高,而成本与苏浙沪地区相当,甚至高于苏浙沪地区,因此,盈利能力并不强。本次交易完成后,本公司获得大量的区域优势的房地产业经营性资产,房地产业务的规模和收入大幅提升,主业更加突出。

2.符合本公司的发展战略

根据对公司各项业务的分析,为了提高盈利能力,增强核心竞争力,本公司拟定了“重点开发苏浙沪地区的房地产项目”的发展战略,逐步退出苏浙、西南地区的房地产业务,出售个别发展前景不明朗的子公司的集中资源于苏浙沪地区的房地产项目,定位为“苏浙沪地区的房地产开发商”的地产蓝筹公司。本公司对持有的少数股东的股权和收益权进行剥离,本公司在苏浙沪地区的经营规模迅速扩大,不仅增进了本公司对苏浙沪地区的经营优势地位,也使浙江广厦这一发展战略规划更加清晰,将有利于上市公司未来继续保持地产业务的优势地位。

(七)本次新增股票发行价格的公允合理性

1.本次交割完成后,本公司的主要业务将更加突出

目前,本公司涉及的行业除地产业务外,还从事如餐饮、旅游业、教育投资等其他业务,这些业务的盈利能力一般,且占资金量大,降低了资金的使用效率,另外,上市公司从事的地产业务分布于苏浙沪地区外,而长三角地区也正在开发的项目,西部、西南地区的项目由于当地的消费水平不高,而成本与苏浙沪地区相当,甚至高于苏浙沪地区,因此,盈利能力并不强。本次交易完成后,本公司获得大量的区域优势的房地产业经营性资产,房地产业务的规模和收入大幅提升,主业更加突出。

2.符合本公司的发展战略

根据对公司各项业务的分析,为了提高盈利能力,增强核心竞争力,本公司拟定了“重点开发苏浙沪地区的房地产项目”的发展战略,逐步退出苏浙、西南地区的房地产业务,出售个别发展前景不明朗的子公司的集中资源于苏浙沪地区的房地产项目,定位为“苏浙沪地区的房地产开发商”的地产蓝筹公司。本公司对持有的少数股东的股权和收益权进行剥离,本公司在苏浙沪地区的经营规模迅速扩大,不仅增进了本公司对苏浙沪地区的经营优势地位,也使浙江广厦这一发展战略规划更加清晰,将有利于上市公司未来继续保持地产业务的优势地位。

(八)本次新增股票发行价格的公允合理性

1.本次交割完成后,本公司的主要业务将更加突出

目前,本公司涉及的行业除地产业务外,还从事如餐饮、旅游业、教育投资等其他业务,这些业务的盈利能力一般,且占资金量大,降低了资金的使用效率,另外,上市公司从事的地产业务分布于苏浙沪地区外,而长三角地区也正在开发的项目,西部、西南地区的项目由于当地的消费水平不高,而成本与苏浙沪地区相当,甚至高于苏浙沪地区,因此,盈利能力并不强。本次交易完成后,本公司获得大量的区域优势的房地产业经营性资产,房地产业务的规模和收入大幅提升,主业更加突出。

2.符合本公司的发展战略

根据对公司各项业务的分析,为了提高盈利能力,增强核心竞争力,本公司拟定了“重点开发苏浙沪地区的房地产项目”的发展战略,逐步退出苏浙、西南地区的房地产业务,出售个别发展前景不明朗的子公司的集中资源于苏浙沪地区的房地产项目,定位为“苏浙沪地区的房地产开发商”的地产蓝筹公司。本公司对持有的少数股东的股权和收益权进行剥离,本公司在苏浙沪地区的经营规模迅速扩大,不仅增进了本公司对苏浙沪地区的经营优势地位,也使浙江广厦这一发展战略规划更加清晰,将有利于上市公司未来继续保持地产业务的优势地位。

(九)本次新增股票发行价格的公允合理性

1.本次交割完成后,本公司的主要业务将更加突出

目前,本公司涉及的行业除地产业务外,还从事如餐饮、旅游业、教育投资等其他业务,这些业务的盈利能力一般,且占资金量大,降低了资金的使用效率,另外,上市公司从事的地产业务分布于苏浙沪地区外,而长三角地区也正在开发的项目,西部、西南地区的项目由于当地的消费水平不高,而成本与苏浙沪地区相当,甚至高于苏浙沪地区,因此,盈利能力并不强。本次交易完成后,本公司获得大量的区域优势的房地产业经营性资产,房地产业务的规模和收入大幅提升,主业更加突出。

2.符合本公司的发展战略

根据对公司各项业务的分析,为了提高盈利能力,增强核心竞争力,本公司拟定了“重点开发苏浙沪地区的房地产项目”的发展战略,逐步退出苏浙、西南地区的房地产业务,出售个别发展前景不明朗的子公司的集中资源于苏浙沪地区的房地产项目,定位为“苏浙沪地区的房地产开发商”的地产蓝筹公司。本公司对持有的少数股东的股权和收益权进行剥离,本公司在苏浙沪地区的经营规模迅速扩大,不仅增进了本公司对苏浙沪地区的经营优势地位,也使浙江广厦这一发展战略规划更加清晰,将有利于上市公司未来继续保持地产业务的优势地位。

(十)本次新增股票发行价格的公允合理性

1.本次交割完成后,本公司的主要业务将更加突出

目前,本公司涉及的行业除地产业务外,还从事如餐饮、旅游业、教育投资等其他业务,这些业务的盈利能力一般,且占资金量大,降低了资金的使用效率,另外,上市公司从事的地产业务分布于苏浙沪地区外,而长三角地区也正在开发的项目,西部、西南地区的项目由于当地的消费水平不高,而成本与苏浙沪地区相当,甚至高于苏浙沪地区,因此,盈利能力并不强。本次交易完成后,本公司获得大量的区域优势的房地产业经营性资产,房地产业务的规模和收入大幅提升,主业更加突出。

2.符合本公司的发展战略

根据对公司各项业务的分析,为了提高盈利能力,增强核心竞争力,本公司拟定了“重点开发苏浙沪地区的房地产项目”的发展战略,逐步退出苏浙、西南