

# 阳光财险获批组建保险控股公司

## 控股公司成立后还将发起设立寿险公司

□本报记者 卢晓平

成立仅仅一年有余且专注于财产险业务的阳光财产保险有限公司昨日表示已于近日获中国保监会批复,组建控股公司并筹建寿险公司。

据消息灵通人士称,此次,阳光财险计划以原有股东增资为基础,并引入战略投资者,发起设立阳光保险控股股份有限公司。而控股公司将作为主发起人发起设立阳光人寿保险公司。由此,阳光将成为继中国人保、人寿、中再、平安、太平洋、中华联合、中保等之后国内第8家保险控股(集团)公司。

不同的是,前七家公司均由成立15年以上的老公司改制而来,其中有5家是从国有独资企业基础上改制形成,另两家则是金融市场整顿要求产、寿险分业经营时组建的。

阳光财险2005年9月在北京成立,注册资本金11亿元人民币。中国铝业、中国石化、南方航空、中国外运和粤电力5家单位各持有阳光财险18.18%的股权,合计占总股本的90%以上。

接近内情的人士透露,阳光财险并非凭空得以筹建控股公司和寿险公司,设立控股公司的想法由来已久。

据悉,早在2004年阳光财险



阳光财险计划成立的控股公司将跻身第8家保险控股集团 资料图

筹备期间就有涉足寿险公司的打算。当时的筹备组在《招股说明书》中已明确提出“公司根据业务发展情况和保监会的监管政策,适时申请设立专业的寿险子公司和投资子公司,努力将公司建设成为国内一流的、国际有影响的金融保险服务集团。”根据当时的市场条件和总体设想,阳光打算在财险公司成立之后,争取尽快设立寿险公司。然后在财险和寿险公司基

础上,申请设立金融保险控股公司。

早在2005年6月,阳光财险创立大会暨第一次股东大会就同意并授权公司开展设立人寿险公司的申报工作。也就是说,在阳光财险刚刚起步之际,公司筹建寿险的工作就已提上日程。

根据阳光财险最初战略规划,要用三年左右时间,着力打造中国最优秀的、最具成长性

力的新兴保险公司。在此期间,基本完成分支机构的铺设,尽早申报和设立寿险公司、中介机构,建立和扩大在保险市场的知名度、美誉度和影响力。用7-10年左右的时间,打造中国最好的保险公司。在此期间,公司将完成组建保险集团及实现公司上市工作,并最终要把公司打造成国际一流的金融保险集团。

现在看来,阳光的战略目标正一步步实现着。据了解,阳光

财险得到各方的支持除了得益于其战略规划和机遇把握,还得益于其一年多来的经营表现和业绩支撑。据了解,尽管刚刚成立不过一年有余,阳光财险公司因异军突起发展迅猛,并已经完全形成了自己的管理特色,而被誉为了财产保险业的一匹“黑马”。截至目前,该公司的全国机构网络已基本建成,其省级分公司已达25家,员工人数已近4000人。

## 国内首张“瘦肉精”保单在沪亮相

□本报记者 黄蕾

在政府财政对农业保险补贴政策尚未明朗之际,国内农业保险市场正力图通过产品创新来谋求市场突破。

记者日前了解到,国内首张“瘦肉精”保单在上海问世,近80户猪肉经营户参加了保险,上海近1/3的“白条猪肉”得到了食用安全保障。据该保单的承保商上海安信农业保险公司介绍,若以农产品流通领域的批发市场作为主要环节,全上海消费者高达数十亿人民币的肉类食品(农副产品)的食用安全责任险将由该公司提供。

食品安全问题日益成为人们关注的焦点。去年,上海地区曾发生“瘦肉精”中毒事件,一度造成市民消费的恐慌,凸显了上海的猪肉食品安全从源头收购到监管销售等一系列环节上存在着不可预知的风险。“农产品食用安全保险”由此应运而生。

据介绍,农产品食用安全保险原先是针对猪肉产品的食用安全而开发,其实质是保障发生瘦肉精中毒事件导致消费者食用后发生群体性人身伤害事故,安信将负责赔偿。其后为配合我国《农产品质量安全法》正式施行,该保险责任范围通过适当调整保费,将保险责任扩展到几乎所有农产品因农药、兽药或者其他化学物质残留导致消费者食用后发生群体性人身伤害事故。

据记者了解,一般的食品安全事故,获赔需要一个漫长的过程,而农产品食用安全保险强调快速理赔甚至是先行赔付。即一旦消费者购买或食用经营户销售的猪肉,发生“瘦肉精”中毒,安信将在7个工作日内先行赔付给肉食品批发市场,由批发市场将赔款直接送到零售终端或受害消费者。同时,该保险的赔偿范围还扩展到了突发性公共卫生事件领域,对于正规渠道销售的猪肉引发的药物残留赔偿事件,安信也将先行赔付。

随着“瘦肉精”保单的推出,农业保险也实现了从“田头”到“餐桌”的跨越。农业保险已从传统的种养两业保险开始向农业的生产、销售、流通等更广阔的领域拓展。安信表示,将继续开发“肉类产品销毁成本损失补偿保险”,力争在农产品食用安全领域取得更大的突破。

信诚人寿首席执行官谢观兴:

## 股市火爆不应分流保险资金

□本报记者 卢晓平

日前在信诚人寿第二届全国寿险大会上,记者拜会了公司首席执行官谢观兴。在外、合资寿险公司中,信诚是地域扩张速度最快和保费增长最快的公司,就相关市场关心的热点话题,记者专访了谢观兴。

上海证券报:请问谢总,信诚人寿2007年的整体发展战略是什么?哪些工作是2007年工作中必须要完成的?

谢观兴:2006年我们取得了比较理想的业绩,新单

年缴保费5.7亿元,同比增长56%;总保费达到16亿元,同比增长52%。在所有外、合资寿险公司中,信诚人寿排名第三,而在新业务名列第二,这为2007年发展打下了很好的基础。

从业务结构上,信诚人寿在2006年保费收入16亿元中来自代理人渠道的保费占总额的87%,在24家中外合资的寿险公司中市场份额名列第2位。

今年年初,我们召开了全国首届的管理工作会议,进一步明确公司“三步走”战略规划。2007-2009年,信诚人寿的策略重点是深化省际与区域发展。为此,我们确定了2007年的六大优先工作,包括:强化代理人渠道发展、加强多元化行销渠道建设、合理的费用管理、加强人力资源基础建设、优化运作模式和加强企业文化建设。

我们希望在2007年年底能交出一份这样的成绩单:新单年化保费10.2



谢观兴

亿元,其中代理人渠道是9亿元,多元行销是1.2亿元。

上海证券报:从去年开始,股市和基金市场火爆,是否会影响到资金进入保险领域?

谢观兴:从根本上讲,保险、股市、银行三者之间,是相互促进,而不是相互对抗的。如果真是因为股市的火爆分流了部分资金,使得一部分准备买保险的资金流入股市,这说明国内的百姓买保险意识还不成熟,还当成投资产品进行购买和持有。

当然,我们不仅自己要保持清晰的头脑,而且,还要保持清晰的头脑,而且,还要保持清晰的头脑。

上海证券报:信诚人寿的投资是由谁运作?合资保险公司的资金运用方面的原则是什么?

谢观兴:信诚人寿是一家中英合资保险公司,由中信集团和世界保险业巨人英国保诚集团共同投资。目前,中信集团和英国保诚集团旗下分别有两只基金管理公司:一是中信集团旗下的中信信托和英国保诚集团共同投资,分别并列第一大股东信诚基金管理有限公司,二是由中信集团旗下的中信证券股份有限公司,联合国家开发投资公司等共同发起设立,中信证券持股比

例为49%的中信基金管理有限责任公司。信诚保险的资金运用,就是交给这两家基金管理公司。

合资保险公司受限规模,尚无法按照正常的程序,建立自己的资产管理公司进行直接资金运用。因此,我们现在就把资金运用的事宜,委托给两家基金管理公司,两家就有竞争,有竞争就能给投保人带来更大收益。

稳健投资是信诚人寿秉承的核心价值观。我们拿的是投保人的养命钱,在投资方面一定是稳健第一位,在稳健经营的基础上追求更大收益。

上海证券报:信诚人寿从业绩上说,称得上是外资保险公司名列前茅者,远远超过了早几年成立的几家外司。我们发现,外资寿险公司在扩建分公司时,都会面临着资本金和成本的提高、人才的匮乏以及是否要发展银行保险的难题,请问,您认为信诚人寿在发展中是否也遇到了这些困惑,最大的困难是什么?

谢观兴:这些问题任何一家公司都不可避免和不同程度地存在。尤其人才匮乏的问题不可能在短期内解决,毕竟保险业在中国还不到20年,人才培养的压力不言而喻。

这些年,在外、合资寿险公司中,信诚是地域扩张速度最快的公司,目前我们已拥有19个分支机构。为什么我们地域拓展和业务发展能协调发展?首先,实力雄厚,具有极高知名度和美誉度的双方股东精诚合作,是我们发展强大的后盾;其次,我们的产品不断创新,财务稳健,风险管控有力;第三,我们有着良好的营运模式,这种模式很容易复制给新设立机构;

当然,由于种种原因,信诚的银保业务一度落后。2007年,我们将依靠中信集团及与其他银行间的良好合作,力争把这一业务迎头赶上。

## 保监会一季度处罚 234 家机构

### 非理性价格竞争成为问题之首

□本报记者 卢晓平

记者从中国保监会获悉,2007年1季度,中国保监会各保监局加大执法力度,共派出189个检查组共755人次,对263家保险公司分支机构、保险中介机构进行现场检查。其中,检查产险机构150家,检查覆盖率6.72%;检查寿险机构80家,检查覆盖率2.68%。

针对查实的各类违法违规行为,各保监局依法给予严肃处理,共对234家保险机构实施235次行政处罚,同比增加213.33%,环比增加190.12%。其中,责令撤换高管人员21人,同比增加61.54%;罚款696.20万元,同比增加124.51%;吊销许可证5项,同比增加150%;给予78家机构和72人警告;取缔业务1家,责令停止接受新业务16项。

据悉,上述处罚中,依法加大了对相关责任人的处理力度,严肃追究高管人员的领导和管理责任,共处罚122人,其中高管人员86人,同比增加248.57%。其中,责令撤换高管人员21人,同比增加61.54%;给予个人罚款110.8万元,同比增加702.90%;警告72人,同比增加323.53%。

据了解,查处的违法违规问题集中表现为三种类型。

一是非理性价格竞争问题,占比34.89%。主要是违规批单退费,擅自修改条款,变相降低承保费率;二是业务财务数据不真实问题,占比30.64%。主要是虚列营业费用,虚挂应收保费,制作阴阳单,坐扣、截留保费;三是保险中介机构违规经营,占比25.53%。主要是虚开中介发票,与非法机构和个人发生业务。

全国布点提速

## 渤海财险今年将开设约 8 家分公司

□本报记者 卢晓平

近日,记者从渤海财产保险股份有限公司获悉,截至3月26日,该公司在陕西、山西、河南、江苏的第三批分公司已经全部获得中国保监会的筹建批准,预计今年上半年4家分公司能够顺利开业。

今年年初,响应全国保险工作会议上吴定富主席提出的“中西部地区保险业要以中部崛起、西部大开发和振兴东北老工业基地战略的实施为契机,努力实现跨越式发展”的要求,渤海

海、重庆设立第四批分公司的紧锣密鼓地进行准备,在2007年全年将开设8到10家分公司。公司将以科学发展观为统领,坚持“积极、稳健、专业”的经营指导思想,在机构设立、队伍建设、业务发展、风险管控、资金运用、企业文化建设等方面实现又好又快的发展。

据悉,今年一季度,渤海保险保费收入突破亿元,实现“开门红”,预计全年保费收入将达到5至7亿元,是2006年的7倍左右。

渤海保险成立于2005年10月18日,作为首家总部设在北方沿海城市的财产保险公司。成立以来,在业务发展、产品创新、人才引进与培养、资金汇集与运用等方面均取得了很大进展,分别在天津、天津滨海、北京、深圳、河北、山东、浙江、青岛、宁波设立了9家分公司,为公司的快速、健康发展奠定了坚实的基础。

## 首张美元版外汇保单落户平安

□本报记者 黄蕾

国内首张美元版外汇寿险保单近日落户平安保险天津分公司,从而结束了单一人民币种保单的历史。

记者昨日获悉,作为国内唯一一家销售外汇寿险的保险公司,平安保险近期正式推出世纪天使少儿两全保险分型外币版,使有送子留学想法的家长可以为孩子及早准备一份保险保障。据介绍,该产品采用美国、英国、澳大利亚等中国学生留学热门目的地的币种,为中高端少儿客户提供财务与人身保障,为其储备充足的留学教育资金。

与此同时,近年来随着民间外汇储备日渐增加,加之个人购汇政策不断放宽,居民个人购汇进行外

汇理财也更为方便,使得居民的外币理财需求日益强烈。由于外汇保险的预期投资回报率人民币要更好,对在外币理财需求的客户来说,投保外汇保险可以为客户的外汇资产进行保值增值,外汇保险是不错的投资理财工具。

业内人士认为,相对于诸多风险的“地下保单”,作为合法外汇保险的国内外币险,优势是极为明显的。值得一提的是,平安保险是国内首家获准外汇资金境外运用的保险公司,不仅具备充足的外汇资本、健全的内部控制和资金管理制度,而且还在香港设立了专门的资产管理公司,拥有熟悉寿险业务、精通外汇资金投资的国际化专业投资团队,将为平安的外汇保险产品提供国际水平的组合投资服务。

## 临港新城迎来首家保险机构

□本报记者 黄蕾

随着洋山港建成、临港新城启用,临港区域正吸引着越来越多的金融机构进驻。记者昨日从上海保监局获悉,人保财险以沪上其它保险公司也纷纷表示,日或后将择机进入。

临港新城是洋山国际深水港的重要配套工程,新城总规划面积近300平方公里。据业内人士介绍,由于新城规划尚处启动阶段,目前尚未有一家保险公司在“落户”,人保财险上海市临港新城营业部近日刚获上海保监局开业批文,相信今后随着新城发展的日渐成熟,包括保险公司在内的诸多金融机构势必纷纷入驻。

当然,由于种种原因,信诚的银保业务一度落后。2007年,我们将依靠中信集团及与其他银行间的良好合作,力争把这一业务迎头赶上。

港建设的配套保险课题研究内容将涉及工程险、物流险、货运险、产品责任险等。另外,浦东新区目前也正与上海保监局及保险公司合作,在进出口保险、保单与通关电子信息互通等方面进行尝试。

另外,洋山港、临港新城建设也催生出了一批配套创新产品。例如,为使洋山港排堵通畅,近期沪上某保险公司专门开发了“东海大桥通行安全特约费用保险”,该险种适用于经常往返于洋山港的车辆,在东海大桥上行驶的过程中,一旦发生抛锚、漏油、装载货物掉落等事故,保险公司将承担拖车、吊车、清障等排堵通畅的费用。

除沪上中资保险机构外,外资保险商对于参与洋山港配套保险项目亦跃跃欲试。据上海保监局相关负责人分析,除工程险、货运险、船舶险等保险外,国内财险公司在责任险、仓储保险等险种上实力较弱,国外保险基本占据主导地位,但前者仍有竞争机会。