

出售S鲁润 泰山石油遭小股东起诉

□本报记者 初一

泰山石油以每股1.992元的价格卖掉S鲁润5028万股法人股的股东大会案,遭到了小股东的强烈反对。该公司流通股股东陈冬梅以这次股东大会决议内容违反有关保护股东权益的法律、法规和公司章程为由,将公司告上了法庭。

今年1月30日,泰山石油董事会通过决议,拟向江苏永泰地产集团有限公司转让所持S鲁润5028万股股份,转让价格

按S鲁润2006年三季报调整后的每股净资产值1.992元确定,转让总价为10015.776万元。2月26日,泰山石油2007年度第一次临时股东大会通过了《关于向江苏永泰出售鲁润股份法人股的提案》、《关于授权董事会办理股权转让相关事宜的提案》。

泰山石油流通股股东陈冬梅的诉讼请求是,请求法院撤销公司2007年第一次临时股东大会决议,向原告公开赔礼道歉并承担全部诉讼费用。

实际上,在泰山石油董事会

通过此项决议时,公司流通股股东就开始了“狙击”行动。当时有卢广文、伍严、李斌3名小股东发表了致泰山石油全体股东书,呼吁其他股东否决此次股权转让,并罢免公司3名现任独立董事。

3名小股东指出,根据公司公告,2001年3月7日,泰山石油以每股2.16元(较S鲁润每股净资产溢价三成左右)的价格,受让了泰安鲁浩公司持有的S鲁润5028万股法人股,支付了10860.48万元转让款。但是,泰

山石油董事会却通过决议,拟以比购入时更低的价格,将S鲁润股权“贱卖给民营企业(指受让方江苏永泰地产)”。同样根据公司公告,2005年11月17日,S鲁润第二大股东泰安鲁浩公司受让山东童海集团公司所持S鲁润法人股1725万股,转让价格为每股3.5元。当时,S鲁润截至2005年9月30日调整后的每股净资产为1.854元,转让溢价达89%。

3名小股东称,民营企业永泰地产低价从泰山石油那里购

入S鲁润股权后,通过股改取得流通权,无疑将获利不菲,而这本应属于国家和泰山石油流通股股东的利益。他们认为,公司3名现任独立董事没有尽到监督公司经营,保护中小投资者利益的职能,因此,特向公司其他股东征集罢免这3名董事的提案权和投票权。他们还指出,此次股权转让还违反了泰山石油的公司章程:涉及该股权转让的临时股东大会,从公告到召开只有26天,不符合公司章程的规定。

S*ST 实达 17 日将被暂停上市

□本报记者 陈建军

S*ST 实达今天刊登的公告说,根据公司财务部门预计,公司2006年全年继续亏损,且亏损金额较大。因公司2004年、2005年、2006年三年连续亏损,公司在4月17日披露2006年年报的当天将被暂停上市。目前,公司在债务重组、资产重组和股改等方面未取得任何实质性进展。

不仅如此,S*ST 实达控股股东持股中的5000万股还将在年报披露当天拍卖,起拍价2600

万元。北京盛邦目前为S*ST 实达控股股东,其直接持有S*ST 实达5000万股社会法人股。同时,S*ST 实达第二大股东中国富豪德实业公司持有的51517818股也托管给北京盛邦。

然而,中国富豪德所持S*ST 实达的51517818股股份形势也相当严峻。据悉,中国富豪德持有的S*ST 实达51517818股也处于冻结状态,冻结期限从2007年4月9日至2008年10月8日止。

■今日年报看点

首钢股份年报季报业绩起伏

□本报记者 田露

首钢股份今日同时披露了2006年年报和2007年一季度报。令人感兴趣的是,2006年年度业绩出现下降的首钢股份,却于2007年一季度实现了净利润同比逾四成的增长。

首钢股份2006年主营业务收入达到221.4亿元,同比增长4.35%;利润总额为7.04亿元,同比下降39.06%;净利润4.86亿元,同比下降38.72%。每股收益为0.21元。与之相对照,首钢股份2007年一季度则颇带喜气。公司按照新会计准则编制的利润表显示,其一季度业务总收入达到

62.7亿元,而2006年同期则为58.5亿元,一季度归属于母公司所有者的净利润则为1.41亿元,同比增幅达到41.85%。此外,一季度基本每股收益为0.054元。公司表示,该季度净利润增长的主要原因是报告期内钢材销售价格上涨。

首钢股份2006年推出的利润分配方案为,按截止到2007年4月6日公司转债转股后29.7亿股的总股本,拟向全体股东每10股派发现金红利1.6元(含税),而若以2006年度末股本总数23.1亿股为基数,全体股东每10股的现金红利将为2.054元(含税)。本年度不实行资本公积金转增股本。

格力电器主业保持快速增长

□本报记者 田露

格力电器今日公布的2006年年报显示,公司空调主营业务保持着稳步而快速增长。

期内,公司主营业务收入为238亿元,同比增长30.32%;净利润为6.28亿元,同比增长23.88%。公司每股收益为0.78元,净资产收益率为20.18%。同时,公司经营活动产生的现金流量净额与上年相比也有了翻倍增长。公司表示,未来两年将随着

销量的增大而作相应投资增加产能,同时提出2007年的经营具体目标是销售收入增长20%以上,净利润不低于61097.26万元。

格力电器该年度将不进行分红派息或采用其他分配方式。公司表示,由于2006年非公开发行股票申请未能获得核准,新增300万台空调产能项目与新增360万台压缩机产能项目需要投入大量资金,公司决定本年度不分红派息,不进行资本公积金转增股本。

投资收益带动吉林敖东净利大增

□本报记者 田露

吉林敖东今日公布的年报显示,受益于对广发证券的投资收益,公司2006年净利润出现了250%的增长,与药业方面的主营业务收入维持在上年同期水平恰成鲜明对比。

吉林敖东2006年每股收益达1.35元,公司净利润达3.88亿元,同比增长了250.99%,而主营业务收入则为7.70亿元,同比增长仅0.38%。从年报中的利润及

利润分配表中可以看到,2006年度公司获得了总计3.29亿元的投资收益,远远大于公司1.05亿元的营业利润。

相形之下,吉林敖东药业等方面的主营业务业绩增长并不突出,其中,医药行业和车辆通行费方面的收入,相比上年同期仅微幅增长,而公路工程收入则出现一定下降。

2006年度,吉林敖东拟每10股转增10股,不进行现金利润分配。

旭光股份实现扭亏

□本报记者 田立民

2005年亏损4173.6元的旭光股份今日公布2006年年报,公司2006年实现主营业务收入23297万元,同比增长18.36%,实现净利润1224.71万元,每股收益0.1082元,实现了扭亏。

公司表示,这个业绩是在2006年原材料价格大幅上涨、市场竞争日益激烈、旺季限电等一

系列不利因素的影响下取得的。2006年旭光股份国内除华中地区以外的市场都出现了不同程度的增长,海外销售更是达到了1258.47万元,比上年增长155.87%。

2007年,公司将进一步积极开拓国内外市场,增加市场份额,力争实现销售收入同比2006年增长20%至30%,利润同比增长15%至25%的目标。

合资轿车业务促长安汽车增长

□本报记者 王屹

长安汽车2006年共实现销售收入256.8亿元,主营业务利润42.99亿,分别较上年同期增长了33.95%和40.92%;实现净利润6.5亿元,同比大增173.18%,每股收益达0.40元;此外,公司还推出了10送2股派0.6元的分配预案。但从年报披露的产销情况来看,公司整体汽车的产量和销量仅分别小幅增长了9.96%和16.61%。可见,公司去年依托“T35事业领先计划”,积极调整产品结构已经取得了显著的成效。这其中,长安汽车控股50%的合资公司长安福特马自达已经成

为了其业绩增长的主要“动力源”。

从财务报表分析,长安福特马自达去年为长安汽车贡献的新增主营业务收入、主营业务利润和净利润分别达到了85.1亿、25.5亿和10.8亿元,按50%的口径测算,分别占到了公司收入和利润增量的65%、95%和131%。也就是说,公司原有的微车业务盈利能力实际上还出现了下滑现象,而合资公司的轿车业务则增长十分迅猛。

据长安汽车介绍,2007年公司力争实现全年汽车产销超过65万辆,销售收入超过300亿元的经营目标。

公告追踪

大增长激发鞍钢扩张愿望



□本报记者 袁小可

一份记录了“历史最好水平”的靓丽财报,令鞍钢股份的整体上市效益凸显;与此同时,公司昨日披露的将筹资完成投资建设营口鲅鱼圈港钢铁项目的消息,则显示出公司做大步子远没有停下来。

昨日,鞍钢股份公布了2006年业绩:主营业务收入同比增长106%至546亿元;净利润同比增长229%至68.5亿元;每股收益1.15元,分配方案为每股派发现金红利人民币0.58元。收购母公司钢铁主业资产实现整体上市,使产能规模和盈利能力大幅度提高,已然成为鞍钢股份业绩大幅增长的主要驱动因素。

鞍钢股份昨日表示,2006年,公司产品档次提高,高附加值产品比重增加,专用材1107万吨,占2006年钢材产量的78.9%,直供销售量占国

内销量的57.1%,出口比例23.8%。公司开始进入中国汽车钢板市场,与一汽、奇瑞等汽车厂建立了长期供货关系,并成为德国大众全球采购的汽车板供应商。

中金报告指出,从公司年报来看,鞍钢股份已成为国内最具竞争力的钢铁企业之一。与国内钢铁企业相比,鞍钢在铁矿石资源和运营成本方面具有突出优势;一方面,铁矿石的85%由母公司供应,并享有10%的市场价格折扣;另一方面,钢铁产能新建或改造大量采用国产设备使投资成本成为全行业最低者,设备运行中使用国产配件降低了运营成本。两因素共同作用,使得鞍钢股份2006年盈利能力及业绩表现优于主要竞争对手。

根据鞍钢股份昨日披露的配股方案,公司拟采取向A股和外资股H股的全体股东

按每10股配2股到3股的比例进行配股,预计可配股份数量11.86亿股至17.79亿股,募集资金将全部用于投资建设营口鲅鱼圈港钢铁项目。对此,鞍钢股份表示,营口鲅鱼圈港钢铁项目总投资约为226亿元,截至去年年底,这一项

目已投入51亿元资金,预计2007年将投入120亿元,2008年将投入55亿元。公司强调,其目的在于构建最具国际竞争力的大型钢铁企业,在实现产业布局调整的同时实现产品结构的优化升级,保证未来的可持续发展。

■研究员看法

东方证券研究员杨宝峰表示,公司通过配股融资可以缓解因营口港项目大量资本开支之压力,并使公司的资金结构更趋于合理,虽然股本扩大将一定程度上摊薄业绩,但营口港项目所带来的产量持续增长将支撑公司在未来3年中的业绩成长,低于市场价格的配股也将降低股东的投资成本。

昨日,财政部、国家税务总局出台了调整钢材出口退

税率通知,业内人士指出,预期之中的出口退税调整难以大幅改变国内出口和铜价运行态势。东方证券研究员杨宝峰表示,根据鞍钢股份2007年1月至5月份的价格政策,公司今年1至2季度销售均价较去年4季度分别提高每吨60元和每吨240元,考虑到公司产量的逐步释放因素和成本增加因素,可以预计,2007年上半年,鞍钢股份盈利将进一步大幅增长。

■连线

西昌电力:发展水电主业才能摆脱困境

□本报记者 陈伟

西昌电力昨日发布公告称,经过三年时间的施工建设,装机5万千瓦、项目总投资2.45亿元的永宁河三级电站于2006年11月17日投入试运行;而今,在经过4个月的试运行和机组调试以后,该项目于2007年4月9日正式投入生产运行。那么,这个项目会给西昌电力带来多大的效益呢?昨日,记者就此采访了公司证券事务代表韩亚能。

记者:永宁河三级水电站项目有哪些优势呢?

韩亚能:永宁河三级水电站项目依靠河流天然落差修建,单位造价低,每千瓦还不到5000元,远低于每千瓦7000元的行业平均水平。同时,永宁河是金沙江上游支流,丰水期较长,每年有五个月的时间。这些对于一个水电项目来说,都是优势。

记者:公司在这个项目上将通过什么方式来实现盈利?



韩亚能:公司通过发电和输配电来赢利。发电是电站本身的事情,公司在这个项目上拥有40%的股权。输配电是通过公司拥有输电线路输送及销售电量。

记者:根据公司公告披露,

送电的剩余容量来输送永宁河电站的电量的话,最多每小时可输送3万千瓦。

记者:那么,公司将通过怎样的方式或者说有意采取什么样的手段来实现永宁河三级电站所发电量的满负荷输送呢?

韩亚能:从目前的情况看,如果要实现永宁河三级电站5万千瓦装机容量的满负荷输送,就要新建一条从永宁河到西昌的输电线路。现在,公司正在和大股东们进行协商,共同探讨这样一种方案实施的可行性。

记者:永宁河三级电站每年可发电多少小时?

韩亚能:应该是5000小时左右。

记者:这个项目对公司摆脱张良宾带给公司的负面影响有何意义?

韩亚能:这个项目代表着公司在发展中解决问题。公司有良好的水电资产和水电资源,只有做好主业,公司才能发展,才能走出阴影。