

## 中国富豪第一桶金的致富秘笈

□沈农夫

《福布斯》排名榜中的中国富豪是如何掘到第一桶金、如何创业的?以下的研究归类,恐怕是很有借鉴意义的。

### 第一种类型:才智高远型

**典型代表:**《福布斯》中国富豪榜排名第一位、个人资产总计达到83亿元的中国希望集团刘氏兄弟。

与一般的创业者不同,刘氏四兄弟刘永言、刘永行、刘永美、刘永好一开始就悟透了“舍得”二字。他们本来都在国家企事业单位有一份好工作,却没有像大多数创业者那样脚踏两只船,随时做着创业失败后洗脚上岸的准备。他们将自己置之死地而后生,所以能够勇往直前,从孵小鸡、养鹌鹑开始,根据实际随时扩张创业项目,发展饲料、电子、房地产、金融和资本运作,多角经营,多管齐下,终成大业。尤为可贵的是,刘氏兄弟在家族企业做大以后,当兄弟之间在企业发展方向上意见相左时,能够平稳地进行产权分割,完成和平过渡,没有伤到企业元气,留下了企业进一步做大的空间。

**第一桶金由来:**孵小鸡所得的一万元人民币,时间是两个月,投入之小以今天的眼光看可以忽略不计。

**致富要诀:**根据实际情况随时扩张创业项目;平稳地解决家族企业产权问题。

### 第二种类型:逼上梁山型

**典型代表:**连续数年位居《福布斯》中国富豪排行榜前列的李晓华。

李出身贫寒,只有初中毕业文化程度,后下放北大荒,返城后在外经贸部出口大楼食堂做炊事员,因贩卖手表被劳动教养3年,继而被单位除名。李在走投无路之际,为养家糊口而开始捣腾一些小生意,成为中国第一批个体户。李真正暴发是后来东渡日本,成为章光101毛发再生精在日本的总代理。李以拥有中国内地第一辆法拉利跑车闻名,时间为1993年。

**第一桶金由来:**靠在北戴河贩卖所谓“美国冷饮”掘得,

投入资金是3500元,这是当时李的全部家当,收获达10万元人民币,时间只有一个夏天。

**致富要诀:**扩张、扩张、再扩张。

### 第三种类型:应激争气型

**典型代表:**重庆小天鹅集团董事长廖长光。

小天鹅集团以酒店业和餐饮业为主要经营对象,风靡大江南北的重庆鸳鸯火锅即为廖长光首创。廖家境普通,曾下乡做过8年“知青”,回城后在重庆城建局当电工,娶何氏七姊妹何永智。何氏七姊妹,六个嫁得如意郎君,只有廖身份“低微”,而何永智却为七姊妹中最靓丽者,廖因此备受众人挤兑,境况难堪。廖受此刺激,发誓创业,以出人头的。廖辞职下海后,以出卖住房所得3000元为本金,租得16平米店面经营火锅,开始生意颇为不顺,不赚反亏。在妻子的理解与帮助下,廖坚持不懈,专力创新,终于由小店而大店而企业集团。

**第一桶金由来:**始开发迥异于传统麻辣味的荔枝味火锅,继而又开发出后来风靡大江南北的重庆鸳鸯火锅。第一桶金价值5万元,事业开始独上层楼。

**致富要诀:**创新、创新、再创新。

### 第四种类型:风险弄潮型

**典型代表:**有“中国鸡王”之称的大连韩伟企业集团创始人韩伟。

1956年,韩伟出生于大连一户农民家庭。韩初中毕业,略懂畜牧知识,在上世纪70年代被招聘为畜牧助理员。1984年韩辞职下海,一举成为大连最大的饲养专业户,同时也成为大连负债最多的个体户。韩倾力一搏,毅然贷款集资208万元,建起一座占地44亩、建筑面积8000平米、饲养8万只鸡的现代化养鸡场。

**第一桶金由来:**创业本金是从亲友处借得的3000元,饲养蛋鸡50只。同年底,韩伟从银行贷得15万元,开始兴办养鸡场,第一年产值便达210万元。

**致富要诀:**之所以能在无



2007年1月20日,2006CCTV财经人物颁奖在北京中央电视台举行,刘永行(右)为新希望集团董事长刘永言颁奖。

抵押的情况下从银行贷得巨款,是因为当时大连市正在大搞“菜篮子工程”,韩的鸡场扩建计划刚好“急政府之所急”。

### 第五种类型:无心插柳型

**典型代表:**2003年《福布斯》中国富豪榜排名第63位的张果喜。

1972年,张果喜在江西余江下放的上海“知青”的影响,怀揣200元,到上海找生路。偶然的机会,张在上海四川北路的上海雕刻艺术厂发现,一个雕刻樟木箱可卖二百多块钱,便立刻返回老家“依葫芦画瓢”做出张氏第一只雕刻樟木箱。张的创业资本,为变卖家产所得1400元以及江西余江当地盛产的樟木原料。

**第一桶金由来:**通过上海工艺品进出口公司,张的第一只产品参加了广交会,并幸运地拿到了20个樟木箱的订单,赚了1万多元。

**致富要诀:**本来并不想发财,只是想解决一下生存问题,后来竟不期然而然地发了巨财。

### 第六种类型:歪打正着型

**典型代表:**创办广东巨星影业公司的邓建国。

邓是那种其貌不扬、走在街上别人绝对不会多看一眼的人。1995年,当过6年乡村电

影放映员的邓突发奇想,开始筹拍电影,处女作《广州故事》让邓亏了200万元。1996年,邓东山再起,注册巨星影业公司,将港台明星汤镇宗、任达华、温兆伦等签下旗下。邓一边笑着给明星们大把大把的钞票,一边苦着脸四处贩卖自己的影视计划。其实这是邓一生中

最穷困的时候,比他当年在农场打工还穷。邓顶着讥笑与嘲讽,在巨星成立当年,即投拍了《珠江恩仇记》、《广州教父》、《鸦片战争演义》等影片。1997年,邓的巨星影业公司一举创下广告贴片1.1亿元的惊人收入。此后邓的事业渐入佳境,先后拍下《反贪风暴》、《康熙微服私访记》、《东方母亲》、《美丽人生》、《风流才子纪晓岚》、《猛龙过江》等20余部影视剧,创造了惊人业绩。

**第一桶金由来:**在江西临川“搞信息”掘得。1991年,邓开始“二次创业”。他兜里揣着1000元,肩上扛着一台旧摄像机来到广州,靠拍专题片赚到了十几万元。此为其掘得的第二桶金。

**致富要诀:**不按牌理出牌,热衷炒作,有人认为邓的成功,是因为中国影视圈“缺人”。

### 第七种类型:技术知识型

**典型代表:**中宜环保(CECO)董事长吴炯。

吴现年36岁,于2001年在北京创办中宜环保技术有限公司。吴擅长发明,名下拥有多项专利技术,其中“城市垃圾处理综合集成系统”一项,估计无形资产就达12.5亿元。一家美国名牌杂志估计,吴的专利加起来,价值超过100亿美元。据吴自称,其11岁即进入中国科技大学少年班学习,主修原子能物理学,有“神童”之誉;14岁赴美,获芝加哥大学国际金融学博士;18岁赴德,获柏林大学经济学博士。但经有心人查证,吴的科大多少年班学历和美国芝加哥大学国际金融博士皆属子虚乌有,柏林大学经济学博士亦令人生疑。其实,吴是用不着靠假造学历来给自己增光添彩的。吴的诸多创造发明,均已经过实践检验,成效显著,在环保界早已享有极高声誉,比之那种学历造假带来的荣誉要荣耀得多,也实惠得多。

**第一桶金由来:**在进京创办中宜环保之前,吴曾在深圳创业,获利数千万元,因遭欺诈而全数荡尽。2001年3月,吴携2000元进京二次创业。三个月后,向韩国某著名企业出售“城市垃圾焚烧技术”15年使用权,获利超过2000万美元。

**致富要诀:**专利发明和技术转让。

■财富漫谈

## 谨防被资本绑架

□张晓晖

某专家被免去研究室主任,据说与他唱空房市有关,让好多老百姓踏空了,招来一片骂声。

这件事让人觉得很荒诞——如果他预测房价要大涨,于是忽悠出一亿份购房合同,结果会如何?房价会涨到什么程度?毕竟,房价和股评一样,专家意见仅供参考,风险自担。专家只是谈自己的观点而已。

这件事让人很沮丧,还让人想起了前段时间李银河教授的封口,即便有些学者的话是“异端”,能不能容纳异端,则是社会文明、宽容、自信的标志。当年,作为新学代表人物的蔡元培先生就聘了旧学耆宿辜鸿铭到北大做教授,辜某拖着辫子上讲台,讲四书五经,碰上英国人用英语骂人,碰上法国人用法语骂人,外教们见他无不噤若寒蝉,避之唯恐不及。学员中西的辜先生,比起动辄将欧美挂在嘴边的西崽来,其风度颇令人神往。

这件事还让人很纳闷,总觉得有人做了什么手脚。莫不成资本绑架了学术研究?反正资本好厉害。也许,房市和股市差不多,一只股连续拉升,股评越是提示风险,股价涨得越凶,踏空了的人气得直骂分析师是“黑嘴”,等到忍不住杀进去,结果就是套牢;有些权证早就一文不值了,可越不值,炒得越凶。钱真是厉害,它让一切理论和理性大跌眼镜。

想起了《悲惨世界》,雨果塑造了一个慈悲富翁冉阿让的形象,冉阿让原来是个苦役犯,后来做假首饰发了财,于是大做公众福利事业,被选为蒙特洛伊市的市长。不知道雨果是怎么想的,他是否在勾画一个善意的、慈悲的资本家的形象?是不是力图说明资本的善意?是不是力图说明资本在成功之后对原罪的救赎?遗憾的是,雨果笔下的冉阿让并不具备代表性,而米里哀天主教的慈悲令苦役犯一夜之间恢复了人性的光辉,也有点太悬乎。

有时候,历史并不像我们想象得那么光辉灿烂,也不像教科书上写得那么冠冕堂皇。或许有人觉得,美国的民主制令人神往,林肯的“葛底斯堡演讲”令人感动,格兰特将军对南方的李将军的宽容与尊重令人敬佩……但撇开人性的光辉,我们发现在解放黑奴的南北战争也是南北富翁们争夺劳动力的战争,如果北方不是工厂,而是和南方一样的橡胶园,如

果黑奴不需要从非洲长途运送,而能够就地获得,这场战争还会爆发吗?虽然,南北战争是历史的进步,但这种进步毕竟是由资本的暴利推动的,而不是来自人性与思想的推动,人性与自由思想不过是给这场血腥的战争做了一个包装,就跟超市里的礼品包装差不多。

美国历史上多位总统被刺,从林肯到肯尼迪到里根,所有的凶手不是精神病就是神经病,从来没有查出过凶手背后是谁,谁凶又是谁。为什么精神病或神经病总跟美国总统过不去?为什么第一把手遇刺查不到真凶,弄得总统比窦娥还冤?我们能隐隐地感觉到资本的暴力,一只巨大而无形的手操纵着一部巨大机器的运转,即使是美国总统,一旦干扰了这部机器的运行,也会像棋子一样被那开,尽管美国总统是法定的武装力量总司令,对此,大法院、众参两院、国会都束手无策。

从国家机器到大众传媒,一条巨大的八爪章鱼渗透到方方面面,从麦卡锡主义到贸易保护,后面都是资本的巨手在操控。在鳞次栉比的水泥森林中,有很多章鱼爪伸向白宫和五角大楼,操纵着石油、外交、贸易、战争。

想起了收购我国知名机械企业的美国某风投企业。该企业常常收购、参股各国的军工或准军工企业,而为其打工的高级打工仔也是声名显赫:美国前总统老布什、英国前首相梅杰、菲律宾前总统拉莫斯,还有泰国的前总理、美国的前国务卿、克林顿政府的白宫办公厅主任、前美国证券交易委员会主席。从这一连串名字里,我们难道看不出点什么?

随着资本市场的开放,外资进来的越来越多,收购也越来越厉害,将中国知名品牌收购后“雪藏”,让中国品牌逐渐淡出人们的视野;对民营企业鲸吞蚕食,虎视眈眈地盯着各个行业的前三名。有些外资企业享受着税收的优惠,却拒绝承担基本的责任,甚至公然向中国的《劳动法》叫板。

对于股市而言,商战是机会,并购是机会,只要有变化,就有机会。但对于我们的经济来说,变化往往意味着难题——我们要谨防被资本绑架,特别是在全球化的今天,打开市场的同时,不能忽视经济上的博弈。所谓与狼共舞,谁占主动?跳楼三还是快四,按照准的节奏走呢?想想《广场协议》后的邻国,我们还有很多事情要做。

□霍寿喜

才上幼儿园小班的侄女,已经能够挣钱了。这可不是我睁眼说瞎话,侄女挣的钱也绝对不是爸爸妈妈的“奖励”或是“压岁钱”什么的。5岁的胖妞(侄女的昵称),是靠自己劳动、按市场所需挣钱,而且数目还不小哩。仅仅半个月,就挣了三百元。弟弟和弟媳对我说起这事,乐得嘴都合不拢。“照这个势头挣下去,我家胖妞的收入,能超过我的工资了。”弟媳是直性子,有话就说。倒是弟弟摆摆手:“到此为止吧,我也不想胖妞挣这个钱了。”

我心里暗笑:“是没了挣钱的机会吧,要不,轻轻松松快快乐乐地挣钱,越多越好!”

这事说来也真有意思。弟弟家两个月前搬进新建的居民小区。有一天,一家三口在小区的“健身广场”玩秋千。一对年轻男女迎了过来。

“这女孩真漂亮,真好玩,要是能给我们……”姑娘嘟嘴,但还没说完,弟弟就打断了他的话:“我们素不相识,这也未免太唐突了吧。”

小伙子赶紧解释说:“您误会

了,我和女友马上就要结婚,想寻一对象漂亮的童男童女在迎亲时凑个热闹,我们看上您的女儿已经好几天了。”

小伙子摸了摸胖妞的头,问她愿不愿意做“童女”。胖妞乐得真拍手:“我愿意,我愿意。”小伙子还小声对弟弟说:“本地老规矩,童男童女每人一百块钱‘红包’。”

弟媳耳聪,立马就乐了:“胖妞,阿姨结婚那天,你可要好好给她牵婚纱哟。”

几天以后,胖妞闪亮登场,她那胖乎乎的身材,一笑俩酒窝的脸蛋,天真可爱的神态和动作,确实给婚礼增添了许多欢乐。那一阵正值结婚黄金时节,胖妞的“精彩表演”也吸引了另两对即将结婚的男女主动找上门来……

听完弟弟和弟媳的陈述,我的脑海里立刻就闪出一个“金点子”:成立一个“童男童女”中介机构,专门寻找漂亮的男女儿童,介绍给那些即将举行婚礼的青年男女。但我的想法被太太的一句话击毁了:“看你尖嘴猴腮的样子,你去做这‘生意’,人家不以为你是拐卖儿童才怪哩……”



## “黑钱”何以“洗白”

□周兴维

古今中外,都有人走私贩毒偷漏税款变造货币,牟取不义之财非法之利,然后把不干净的脏钱即“黑钱”洗干净,变成“白钱”。

黑钱变白钱的过程就是“洗钱”。成语俚语“洗白”今义大抵不过“让你偷个精光”或“赔了夫人又折兵”,而其史义却与中国最早的纸币“交子”相关。这交子诞生在蜀中,巨商大贾为安全起见而交割于子夜,是谓交子。不法商贾利用交割于子夜的方式把黑钱变成白钱,即为“洗白”。这种“子夜洗钱”的方式至今不绝,特别是在那些需要大把花销现金的地方,如洗浴场、夜总会等。当然,随着经济和金融技术的发展,现代社会中“子夜洗钱”的数额、方式和手段也日益了得。

据央行《2005中国反洗钱报告》,中国反洗钱监测分析中心2005年共移交可疑交易线索533份,涉及人民币



793.51亿元;另据某财经大学课题组调查推算,2005年全国的洗钱规模为7223亿元左右,实业经营是洗白黑钱的主要方式。

大量黑钱从何而来?一言以蔽之:地下经济。所谓地下经济,或曰隐蔽型经济,就是未被纳入或未能纳入国家工商、税收、统计、质监等管理的经济,一切非正规经营、地下经营、非法经营,均属地下经济范畴。通俗地讲,所谓“灰色收入”“不明来源收入”,其实都是地下经济或隐蔽型经济收入。某财经大学课题组调查的27个省份2005年城乡居民收入合计89672亿元,其消费、投资、储蓄合计104634亿元,资

金运用大于资金来源14962亿元;以此推算大陆31个省市区地下经济的收入在17198亿元左右。这实际上就是说2005年中国经济中的居民部门存在一个规模庞大的地下经济,更直截了当地说,按42%的储蓄率计算,2005年至少有7223亿元黑钱被洗白了。

地下经济收入转化为合法收入,经常借助现金交易。现金投放异动,根源在大额的提现和储蓄。各类服务公司、酒店、超市、洗浴场、夜总会等,但凡集中花钱现金的经营场所,都是洗钱的好去处。这些场所的共同点是:现金流充裕,成本可大可小无法查证,有独立账号可以提现。无论黑钱还是公款,通过支票付账,然后提现,一进一出,支票就变成了现金,最后流进个人腰包。这类经营场所大多会配合洗钱,反正“山上打猎,见者有份”:钱一过账,客户满意,回扣不菲——甚至普通工薪劳动者有时也在自觉不

自觉地小洗一把:以支付一定比例的现金为条件,换来向供职单位开据的各类报销发票。证券期货市场洗钱的手段也多种多样。比如,利用与当地金融机构的关系向异地独立子公司开出并无真实交易的汇票进行异地贴现,再将贴现资金投入期货市场,利用“分仓”手段洗钱:从甲分仓交易席位账户抛出,甲账户亏损;从乙分仓席位账户买入,乙账户赢利。至此,以贴现形式骗取的银行资金通过期货交易就转化成了合法资金。不言而喻,这里的甲分仓账户的亏损实际上已经成了银行坏账。

“长险短做”“团险个做”也是侵吞国资、化公为私的洗钱手段。所谓“长险短做”,就是投保者一次缴清保费购买高额长期寿险,保险合同成立后不久即行退保,按保单现值拿回资金。保险公司视与退保人的协议,或将退保金注入退保人指定账户,或直接现金退保;若同时购买多份保单,则一次性可洗白大量黑钱。所谓“团险个做”,就是投保者以单位团体名义用支票购买保单,将巨额资金暗自分散到员工名下,然后以“现金退保”的方式洗钱。多数情况下,普通员工对单位集体购买的长险和团险并不知情,很多时候钱就直接进了“内部人”或高管的腰包。

于洗钱的途径,也主要有三条:一是合法的金融机构;二是非法的地下钱庄;三是迂回的海外投资。

但是,不管洗钱活动的方式、手段和规模如何,所有洗钱活动都有一个共同的基本特征:利用制度缺陷、法律漏洞,以官商合谋、权钱交易为纽带,通过高端市场(相对各类消费品、中间品或投资品市场这类普通商品市场,高端市场即为货币市场、外汇市场、证券市场、产权市场、期货市场等)的运作,谋占、侵吞、掠夺公众及国家和社会财富。很难设想,如果不是某些机构与地方联手,“不良资产”何以如此轻易剥离?如果不是某些“红顶商人”具有政治经济同一的双重身份,“资本运作”何以如此得心应手?如果不是某些权力力挺,“经营城市”何以甚嚣尘上?

大量的黑钱需要洗钱这个行业。但与其他大多数国家产生的黑钱主要来自偷税漏税(例如在法国,每年因偷税漏税而损失400多亿欧元,约占其GDP的23%)不同的是,目前在中国产生的大量黑钱的大部分都是对公众财富的“合法掠夺”,所以在中国的洗钱方式和手段也与国外极为不同。在这里,政治因素是不可回避的,反映在经济上,就是社会财富随权势分化的问题。所以反洗钱,必须从政治角度深化经济改革。简单地讲,就是需要通过政治法律制度改革的改革,变地下黑色经济为公开白色经济,变政府政治经济为社会公共经济,从而减少黑钱,进而减少洗钱。

概括起来,中国目前最主要的洗钱活动,大体上分为三类:(1)以权谋私贪污公款、侵占国资;(2)内外勾结窃取大额金融资产,并转移海外;(3)走私贩私,开办各类地下实业。至