

抑制投资出口 铜铝工业面临调控

□本报记者 钱晓涵

中国有色金属工业协会会长王恭敏近日在上海强调,我国铜铝工业将继续采用“以满足国内需求为主”的政策导向,不断加大抑制铜铝产品的出口力度。王恭敏还透露,有关部门目前正在制定相关政策,坚决制止铜冶炼行业的盲目投资和铜矿进口的过度依赖;电解铝和铝加工行业的继续升温,将带来宏观调控政策进一步强

化,“相信很快就会有更为严厉的新政策出台。”

王恭敏是在上周六举行的“2007上海铜铝峰会”上做出这番表示的。他表示,我国是一个铜资源短缺的国家,长期大量进口矿产原料、精炼铜、废杂铜、铜材,处在进入工业化、城市化的高速发展时期,进口量更是大大增长,因此,我国铜业的政策取向以满足国内需求为主,对出口采取严厉的抑制。

王恭敏指出,我国支持通过

找矿、勘探来增加铜资源的储量,以保证铜资源必要的自给率,“个人认为这个比例至少应该在30%。”此外,国内企业应该积极开展国际合作,支持有实力的企业到国外开发铜资源,以扩大和稳定铜的供应;国家也鼓励废铜进口和国内废铜的回收再利用,扩大资源再生利用,大力发展循环经济,再生铜消费要从21%上调至35%。

“但我国坚决反对铜冶炼行业的盲目投资,以及铜产品的

出口。”王恭敏在峰会上强调,国家发改委、财政部等部门先后发布了对铜工业实施宏观调控的若干文件,严格执行铜冶炼、加工项目的备案制;调整铜产品的出口政策,取消铜精矿加工贸易,提高铜精矿出口关税,下调铜材产品的出口退税,抑制铜产品出口。

铝工业的政策与铜较为相似,王恭敏认为,从5年多宏观调控的情况看,氧化铝、电解铝、铝加工,特别是电解铝行业

均受到了一定的抑制,但随着氧化铝价格的大幅下跌,以及电力供应的缓解,国内外铝价存在价差,2005年以来电解铝和铝加工持续升温的状况将会持续。“这势必会导致原有宏观调控政策的进一步强化以及新政策的出台。”王恭敏提醒,进一步抑制铜铝产品出口的政策正在制定中,相比以往将更加严厉,业内人士应该引起足够的重视,慎重规划企业的战略发展,防止投资损失。

— 聚焦国美全球家电论坛 —

转型3C 国美今年手机销售目标200亿元

国美的野心在昨日举行的“2007国美全球家电论坛高峰论坛”上暴露无疑。国美集团董事局主席黄光裕宣布,国美要在5年内成为全球最大的家电连锁企业之一,在10年内成为全球排名第一的家电连锁企业。峰会上,黄光裕还透露,国美已经与众多制造企业签订了总金额为近120亿元采购大单。电视、空调和3C类产品是本次“采购大户”,占总体采购额85%以上。

更应引起关注的是国美的转型——从传统的家电卖场转型为3C产品的综合销售。国美此次特别强调,今年将重点发展手机销售业务。黄光裕表示,不排除收购一些手机连锁企业。

□本报记者 张韬 彭友

在峰会上,国美电器集团总裁陈晓宣布,国美手机2007年销售目标为198亿元,将夺取国内整体手机市场10%份额。国美也将不再以单纯的家电卖场的形象出现。陈晓称,国美2007年在重点城市将陆续开设国美手机专营店,今年国美手机专营店数将上百家。

“国美要更新经营模式,提升3C产品占比,优化产品结构”,陈晓诠释了国美全面切入手机渠道的战略。陈晓表示,预计2007年手机市场总容量约为1.6亿部左右,金额约1700亿元,国美手机的战略目标是198亿元,占比超过10%。为了实现这一目标,国美将专门成立通讯业务中心,该中心将负责和手机厂商、运营商密切合作,优化供应链。

国美内部人士还向记者介绍,国美电器将推广的100多家手机专营店主要布局在北京、天津、上海等一级市场,目前已经在北京等地建成了10多家,到2007年底会完成100多家的推广。

陈晓介绍,“国美在保留电器连锁门店的手机业务同时,将开设专门的手机连锁。在上海,手机连锁店已经有12家。2007

年将国美手机销售业务扩张的一年。2007年国美集团3C产品销售占比要超过20%,五年内达到40%以上。”

记者从国美了解到,直接负责该手机专营的是国美电器通讯业务中心总监陈刚,这些手机专营店完全独立于国美电器之外,与此前国美电器中的独立柜台完全不同。据诺基亚全球副总裁邓元鏊表示,预计中国三、四级城市市场在2007年会取得高速发展,这里的很多用户都是第一次购买手机,而国美在三、四级市场的渠道优势明显。在峰会上三星电子的高层还透露,今年与国美的合作金额将达到几十亿的规模。

业内人士分析,手机等数码产品相对彩电、冰箱、空调等的利润较高,正越来越受到家电连锁渠道的重视。随着国美、苏宁、大中中等家电连锁强势进入这一领域,诸如中复电讯、迪信通等传统手机渠道必将受到较大冲击,手机渠道的竞争将更加激烈。

国美对手机渠道的进入必将引起手机渠道的整合。黄光裕向记者证实了这一预测:“国美不仅要开设手机数码专卖店,而且也不排除收购一些手机连锁企业。国美目前正在和几家手机连锁企业进行接触。”



■ 对话国美

国美称大中“卖身求存”

□本报记者 张韬 彭友

近期苏宁并购大中的传闻成为业界焦点。此前,国内家电连锁巨头国美始终未对此次收购传闻作出任何评论。不过昨日,国美电器董事长黄光裕语出惊人,“大中是在故意制造兴奋点”,“由于大中的业绩不佳,大中十分想把自己卖出去,国美并不在意大中把自己卖给谁。”

上海证券报:如何评价大中和永乐的协议纠纷?

黄光裕:我认为大中电器违背了行业道德,拿了人家(永乐)1.5亿,还在那里哭成‘泪人’,相信仲裁结果不会出现偏差,即使大中赢得官司,从道义角度讲也是站不住脚的。

上海证券报:如何看待苏

宁要并购大中的传闻?

陈晓(国美电器总裁):苏宁和大中双方都已经承认他们目前的接触事实,不难看出大中“卖意”明显。大中电器目前情况并不乐观,在这种情况下,大中“卖身求存”的心情是可以理解的,但在和永乐的协议仲裁结果未出来之前一切举动都是不合适的。

黄光裕:关于国美是否并购大中,我的观点是国美能够得到大中更好,得不到也并无大碍,因为它能给国美带来的利益远不如当初永乐那么多。大中仅仅占据北京一个比较重要的市场,其规模和经营情况都无法与当初的永乐同日而语,即使苏宁和大中真的合并成功,也不会像国美和永乐合并

这样对家电连锁业的格局产生如此深远的影响。

上海证券报:最近业内也有传闻国美电器打算回归A股上市,请透露一些相关情况,有没有上市时间表?

黄光裕:国美电器确实有回归国内A股市场的计划,并且正全面积极地准备相关的手续。国美希望广大的消费者能成为国美的股东与国美一同享受经营的果实,希望通过资本市场的竞争来进一步巩固国美市场竞争的优势地位。但由于受到政策方面的约束,国美回归A股市场具体的时间表没办法确定。不过可以肯定的是,国美会努力成为第一批回归A股市场的企业,如果不行的话,第二批回归上市公司的名单中也一定会出现国美的名字。

民航欲推“京沪快线”应对铁路提速

□本报记者 徐玉海

铁路第六次大提速启动在即,民航业将如何应对可能引发的客源分流压力?日前,中国民航党委书记谭洪洪对记者表示,铁路大提速预计将对民航中短程航线带来较大影响,为此,民航业正在准备应对措施。目前,民航已委托国航牵头,组织“京沪快线”的论证,欲以更快的速度、更便捷的优势争取客源。

谭洪洪透露,“京沪快线”一旦实施,旅客由北京市区到达上海市区的时间将控制在3个小时之内。为达到这一目标,航空公司在机场的各种值机流程将简化,航班量则将增加,如京沪可能增加至半小时一班,实现旅客即到即走。他透露,民航总局已委托国航对此展开调研,准备进

行试点,而这种方式,未来在其他密集航线上也可能推出。

国航副总裁杨丽华则表示,铁路大提速在给民航业进一步改善、提升服务水平提出更高要求的同时,也给目前民航业改革安全保卫体制、资源配置体制等带来了新的思索。“9·11事件”以来,整个航空安全体系发生了巨大变化,在给消费者带来不便的同时,也给航空公司带了较大的人力、物力和时间成本。另一方面,由于目前军方掌握了较多的空域资源,航空公司增开航线等也受到一定限制。目前更为明显的行业竞争压力,将迫使航空公司和政府部门对此进行反思和研究。她同时还表示,民航枢纽的聚集分散、由国外至国内的顺畅通达是铁路不可替代的。

煤矿投资增幅回落

□本报记者 阮晓琴

中国煤炭行业协会(简称:煤协)新任党委书记濮洪九昨天在煤协第二届理事会第六次会议上称,煤矿投资增幅开始下降。

据统计,2006年全国煤炭开采及洗选业固定资产投资完成1470亿元,同比增长27.2%,投资增幅回落38.8%。今年前两个月煤炭开采及洗选业固定资产投资完成40亿元,同比仅增2.3%。

由于需求旺盛,“十五”期间是建国以来煤炭投资增速最快的阶段。据介绍,2001年至2005年11月,全国煤炭固定资产投资已经突破了2253亿元,接近了前九个五年计划总和(2450亿元);且自2003年年底开始,煤炭行业固定资产投资就大幅度增长;2005年,煤炭固定资产投资增长率为65.6%。

有关部门统计,目前全国在建煤矿项目1563个,总规模6.53亿吨,加上改扩建和资源整合,总产能合计约8.3亿吨。按照煤矿建设周期估算,2006年新投产煤炭生产总能力在2.2亿吨左右。2007年、2008年新投产能力将在2.6亿吨左右。

不过濮洪九表示,近几年,国家采取提高煤矿准入条件,加大整顿关闭力度,提高资源税费,控制资源投放总量,从严格生产准入等措施,提高了煤矿投资成本,遏制了一部分投机资本进入煤炭市场,促使煤矿投资增幅开始下降。

不过,濮洪九认为,目前,由于煤炭行业投资回报率呈上升趋势,企业利润增加,投资意愿和能力普遍得到增强,流动性过剩导致商业银行放贷冲动依然存在,这些因素对煤炭投资形成较强的推动作用。

波导实现手机充电器通用

□本报记者 李小兵

波导按照国家统一充电器接口标准设计的多款通用手机充电器,近日全部通过泰尔实验室的检测,成为首批达标的国内手机厂商。这意味着波导新推出的手机,其充电器都可以通用,即同一个充电器可以为不同型号的手机充电。

同时,由于波导手机采用了标准的mini-USB接口,只要找到MP3、数码相机等电子产品的数据线,用它将手机和电脑连接,即可实现充电和数据

传输功能。

据悉,充电器的标准化是波导近年来大力推进研发标准化所取得的成果之一。目前,除了充电器,波导大多数手机的电池、显示屏等都已经开始采用标准化的元器件,同一元器件供应商的采购量大大增加,元器件质量更有保证,大大提高了手机质量的可靠性,也缩短了维修时间。同时,随着不同型号波导手机的充电器、电池、数据线、免提耳机等实现通用,波导产品配件的通用性越来越强,波导成为最方便使用的手机之一。

You & Us

70,000名专才,遍及全球50个国家,卓越用心。

瑞银集团,秉承瑞士银行稳健经营理念,凝聚140年丰富专业经验,致力于提供投资银行、财富管理和环球资产管理一体化金融服务,助您达成财务规划目标。

www.ubs.com