上海新华传媒股份有限公司 2006年度报告摘要

§1 重要提示

1.1 本公司董事会、监事会及董事、监事、高级管理人员保证本报告所载资料不存在任何虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，并对其内容的真实性、准确性和完整性承担个别及连带责任。

本年度报告摘要摘自年度报告全文，报告全文同时刊载于 http://www.sse.com.cn。投资者欲了解详细内容，应当仔细阅读年度报告全文。

1.2 公司董事郁椿德先生、李丽女士因公未能出席董事会会议，分别书面委托董事哈九如先生代为行使表决权。

1.3 立信会计师事务所有限公司为本公司出具了标准无保留意见的审计报告。

1.4 公司负责人哈九如先生，主管会计工作负责人朱永宏先生，会计机构负责人（会计主管人员）余长明先生声明：保证本年度报告中财务报告的真实、完整。

§2 公司基本情况简介

2.1 基本情况简介

股票简称	新华传媒
股票代码	600825
上市交易所	上海证券交易所
注册地址和办公地址	上海市浦东新区高桥镇石家街 127 号－131 号；上海市福州路 465 号
邮政编码	200001
公司国际互联网网址	http://www.xhmedia.com
电子信箱	wdlster@gmail.com

2.2 联系人和联系方式

	董事会秘书
姓名	王东亮
联系地址	上海市福州路 465 号
电话	021－63914848
传真	021－63914095
电子信箱	wdlster@gmail.com

§3 会计数据和财务指标摘要

3.1 主要会计数据

单位：元 币种：人民币

主要会计数据	2006年	2005年	本年比上年增减(%)	2004年
主营业务收入	2,345,371,699.50	2,945,931,106.78	－20.39	3,836,481,696.24
利润总额	17,390,715.36	－44,063,775.83	不适用	41,881,151.34
净利润	15,627,178.23	－40,158,466.41	不适用	34,629,345.85
扣除非经常性损益的净利润	6,626,035.54	－38,711,832.86	不适用	30,156,105.43
经营活动产生的现金流量净额	－3,818,649.31	110,851,506.98	－103.44	366,388,508.25
	2006年末	2005年末	本年末比上年末增减(%)	2004年末
总资产	1,842,733,094.88	1,525,961,728.59	20.76	1,640,751,155.19
股东权益（不含少数股东权益）	877,758,103.66	928,812,204.30	－5.50	1,003,965,481.61

3.2 主要财务指标

单位：元

主要财务指标	2006年	2005年	本年比上年增减(%)	2004年
每股收益	0.06	－0.153	不适用	0.158
最新每股收益	0.06			
净资产收益率(%)	1.78	－4.32	增加 6.1 个百分点	3.45
扣除非经常性损益的净利润为基础计算的净资产收益率(%)	0.75	－4.17	增加 5.07 个百分点	3.00
每股经营活动产生的现金流量净额	－0.015	0.422	－103.55	1.674
	2006年末	2005年末	本年末比上年末增减(%)	2004年末
每股净资产	3.342	3.537	－5.51	4.587
调整后的每股净资产	3.279	3.467	－5.42	4.510

扣除非经常性损益项目

√适用□不适用

单位：元 币种：人民币

非经常性损益项目	金额
处置长期股权投资、固定资产、在建工程、无形资产，其他长期资产产生的损益	－4,563,081.61
各种形式的政府补贴	4,971,861.52
扣除公司日常根据企业会计制度规定计提的资产减值准备后的其他各项营业外收入、支出	－2,001,937.96
资产置换损益	10,594,300.74
合计	9,001,142.69

3.3 国内外会计准则差异

□适用√不适用

§4 股本变动及股东情况

4.1 股份变动情况表

单位：股

	本次变动前		本次变动增减（+，－）						本次变动后	
	数量	比例(%)	发行新股	送股	公积金转股	其他	小计		数量	比例(%)
一、有限售条件股份										
1.国家持股	19,438,502	7.4				－19,438,502	－19,438,502		0	0
2.国有法人持股	92,565,148	35.25				25,780,686	25,780,686		118,345,834	45.06
3.其他内资持股	26,843,850	10.22				－6,342,184	－6,342,184		20,501,666	7.81
其中：										
境内法人持股	26,843,850	10.22				－6,342,184	－6,342,184		20,501,666	7.81
境内自然人持股										
4.外资持股										
其中：										
境外法人持股										
境外自然人持股										
有限售条件股份合计	138,847,500	52.87				0	0		138,847,500	52.87
二、无限售条件流通股份										
1.人民币普通股	123,780,732	47.13				0	0		123,780,732	47.13
2.境内上市的外资股										
3.境外上市的外资股										
4.其他										
无限售条件流通股份合计	123,780,732	47.13				0	0		123,780,732	47.13
三、股份总数	262,628,232	100.00				0	0		262,628,232	100.00

4.2 股东数量和持股情况

单位：股

报告期末股东总数	9,655

前十名股东持股情况

股东名称	股东性质	持股比例(%)	持股总数	持有有限售条件股份数量	质押或冻结的股份数量
上海新华发行集团有限公司	国有股东	45.06	118,345,834	118,345,834	未知
中国建设银行－工银瑞信精选平衡混合型证券投资基金	其他	2.95	7,759,786		未知
上海九百(集团)有限公司	其他	1.41	3,702,600	3,702,600	未知
中国工商银行－开元证券投资基金	其他	1.25	3,274,203		未知
沈宇清	其他	1.04	2,732,827		未知
上海鹏欣建筑安装工程有限公司	其他	0.91	2,380,417		未知
上海市浦东新区川沙镇建初建材经营部	其他	0.81	2,137,340		未知
中国建设银行－工银瑞信稳健成长股票型证券投资基金	其他	0.76	1,989,953		未知
陶永红	其他	0.59	1,562,600		未知
顾育军	其他	0.56	1,460,800		未知

前十名无限售条件股东持股情况

股东名称	持有无限售条件股份数量	股份种类
中国建设银行－工银瑞信精选平衡混合型证券投资基金	7,759,786	人民币普通股
中国工商银行－开元证券投资基金	3,274,203	人民币普通股
沈宇清	2,732,827	人民币普通股
上海鹏欣建筑安装工程有限公司	2,380,417	人民币普通股
上海市浦东新区川沙镇建初建材经营部	2,137,340	人民币普通股
中国建设银行－工银瑞信稳健成长股票型证券投资基金	1,989,953	人民币普通股
陶永红	1,562,600	人民币普通股
顾育军	1,460,800	人民币普通股
姜艺	1,435,300	人民币普通股
陈美红	1,348,474	人民币普通股

上述股东关联关系或一致行动关系的说明：

①中国建设银行－工银瑞信精选平衡混合型证券投资基金和中国建设银行－工银瑞信稳健成长股票型证券投资基金同属工银瑞信基金管理有限公司管理的证券投资基金，因此存在关联关系并亦属《上市公司股东持股变动信息披露管理办法》规定的一致行动人；

②此外，未知其他股东之间存在关联关系和一致行动人的情况。

未知前十名流通股股东和前十名股东之间存在关联关系。

4.3 控股股东及实际控制人情况介绍

4.3.1 控股股东及实际控制人变更情况

√适用□不适用

新控股股东名称	上海新华发行集团有限公司
新实际控制人名称	中共上海市委宣传部
变更的日期	2006年 9 月 29 日
刊登日期和报刊	2006年 10 月 10 日《上海证券报》

4.3.2 控股股东及实际控制人具体情况介绍

(1)法人控股股东情况

控股股东名称：上海新华发行集团有限公司

法人代表：哈九如

注册资本：133,220,000 元

成立日期：2000 年 9 月 22 日

主要经营业务或管理活动：图书、报刊、音像制品、电子(网络)出版物、文教用品的批发、零售以及国内贸易(除专项规定)、物业管理、实业投资。

(2)法人实际控制人情况

实际控制人名称：中共上海市委宣传部

4.3.3 公司与实际控制人之间的产权及控制关系的方框图

§5 董事、监事和高级管理人员

5.1 董事、监事和高级管理人员持股变动及报酬情况

单位：股 币种：人民币

姓名	职务	性别	年龄	任期起止日期	年初持股数	年末持股数	变动原因	报告期内从公司领取的报酬总额(万元)(税前	是否在股东单位或其他关联单位领取
哈九如	董事长	男	53	2006-8-28－2007-3-17					是
陆新鑫	副董事长	男	40	2006-10-20－2007-3-17					是
李 权	董事总裁	男	36	2006-10-20－2007-3-17				11.86	否
张常青	董事	男	42	2006-10-20－2007-3-17					是
李 丽	董事	女	57	2006-10-20－2007-3-17					是
郁椿德	董事	男	57	2006-10-20－2007-3-17					是
陈信康	独立董事	男	54	2004-3-18－2007-3-17				6	否
张幼文	独立董事	男	55	2004-3-18－2007-3-17				6	否
金 铭	独立董事	男	46	2004-3-18－2007-3-17				6	否
张玉良	监事长	男	50	2006-10-20－2007-3-17					是
任义彪	副监事长	男	44	2006-10-20－2007-3-17					是
李 伟	监事	男	33	2006-10-20－2007-3-17					是
顾林凡	监事	男	41	2006-10-20－2007-3-17					是
鲁四方	监事	男	51	2006-10-20－2007-3-17					是
沈 烈	职工监事	男	57	2006-10-20－				5.67	否
张彩虹	职工监事	男	48	2006-10-20－				6.08	否
朱永宏	副总裁	男	41	2006-8-28－				9.63	否
王建才	副总裁	男	46	2006-8-28－				9.19	否
赵建平	副总裁	男	50	2006-8-28－				9.52	否
葛慎庆	副总裁	男	49	2006-8-28－				8.87	否
王东亮	董事会秘书	男	31	2004-8-26－				20.96	否
合 计	/	/	/	/			/	99.78	/

注：上述人员中职工监事和总裁、副总裁从公司领取的报酬金额为资产置换日后至年末从公司领取的报酬金额，独立董事和董事会秘书为整个年度从公司领取的报酬金额。

§6 董事会报告

6.1 管理层讨论与分析

6.1.1 报告期内经营情况的回顾

6.1.1.1 报告期内公司总体经营情况

报告期内，公司进行了重大资产重组，主营业务由经营连锁超市业务变更为经营文化传媒类业务，1－8 月的主营资产和业务是经营连锁超市，9－12 月的主要资产和业务是经营文化传媒类业务，与此相适应，公司名称由“华联超市股份有限公司”变更为“上海新华传媒股份有限公司”，主要经营管理团队也相应进行了调整。下面就对上述两部分资产和业务的经营情况进行讨论和分析：

(1)连锁超市类业务的经营情况讨论与分析

1－8 月，公司重点推进直营标超门店和加盟门店转型以及对外地门店进行较大力度的调整，具体举措有：通过商圈调研，根据实际情况确定转型模式定位；门店外延形象进行突破，展现新的经营理念；以消费者生活方式为中心，合理梳理商品结构；完善促销方式，侧重提升产品附加价值；提升加盟业务系统管理模式；维护加盟品牌；调整不同地区的加盟发展政策。

尽管公司采取了上述一系列举措，但由于上海零售业竞争仍日趋激烈，从而导致公司销售收入和净利润同比继续下滑。1－8 月，公司实现销售收入 17.53 亿元、主营业务利润 2.67 亿元、净利润 －2,006.73 万元。

(2)文化传媒类业务的经营情况讨论与分析

自 9 月份起，公司主营业务正式由经营连锁超市行业变更为经营文化传媒产业，根据大股东的推荐，公司董事会和监事会成员进行了较大的调整，聘任了新的经营管理层（由于是整体性资产置换，新进入公司的董事会、监事会和经营管理层基本为原新华传媒的董事会、监事会和经营管理层人员，保证了文化传媒类资产关键管理人员的连续性和经营的可持续性）。

2006 年 9－12 月，公司新的经营管理层延续文化传媒类资产进入公司前的经营管理举措，继续加强传统市场网络建设，开拓新媒体资源，创新营运和营销模式，开展品牌经营，提高服务质量，提升信息系统，建设物流中心，挖掘人力资源，打造新的产业链，努力实施跨地区经营战略。具体而言，公司文化传媒类资产和业务的经营管理情况如下：

①创新管理模式，调整组织架构，以业务条块模式快速推进业务发展

根据公司实际情况，推进管理新举措，推行标杆管理，确定各部门标杆，进行部门数据的收集，进行绩效差距识别，制定改进计划，学习，超越；推行管理小三角，建立以激励和控制为保证的目标体系；推行 PDCA 管理、日清管理、台账管理、走动管理、三检制度、定期部门述职制度等。

由于公司业务发展需要，公司股东大会保留了连锁公司的法人资格，并在连锁公司内部按照专业化、集约化和扁平化的要求，组建和调整了新的事业部和管理部室，在六大事业部中，新华连锁事业部、书城连锁事业部和文音事业部主要经营出版发行业务，新媒体事业部、电子商务事业部和中盘事业部六大拓展新兴业务，新媒体事业部强调以内容为平台，以多元化的营销方式和发展，电子商务部事业部通过整合现有的网点和图书音像等资源，通过技术创新和业务创新，大力发展网上购书和读书看书买书“会员制”增值服务，中盘事业部充分利用出版业供应链的上、下游资源，大力发展批发业务。

②调整和完善网点布局，加强传统市场网络建设

新华书店连锁方面，全年新开网点达到 9 家，新增面积 6,404 平方米，加上改扩建网点新增的面积，新增新华书店营业面积 8,114 平方米；书城连锁以大网点连锁为主，通过内部资源调整，先后开设了书城长宁店、曹阳店、鞍山店，书城连锁店由年初的 4 家扩展到了 7 家。此外，公司收购了久远公司 100％股权后，新增书刊“店中店”3,000 多家，参股 30％的东方书报亭公司拥有书报亭 2,000 多家，这样，公司形成了大至书城、中至书店、小至书报亭遍布市区的庞大经营网络。

③创新营运模式，开展形式多样内容丰富效果喜人的营销方式

根据公司实际情况，对营运模式进行了一系列的创新。开通“上海新华 B2B 网站”，深度细分客户，分别提供专业化和个性化的服务，形成互连互通和信息对称的供、配、售体系；开通全国性的客服热线电话——400－8888－315，提升“网上书店”的技术平台和营销技能，开通“新华淘书网”，增设了更多的频道和功能；与出版社合作推出印有“新华传媒”LOGO 的专营图书；组建了新华行家出版编辑部。

精心策划“书香上海”全民系列读书活动，推出青少年“书香人生”读书计划，在城市青年网上建立了读书频道，与团市委合作建立了“流动书吧”；推出“书香人生”校园行，先后在复旦、交大、上海大学等举办了主题露天书展，开发读书社团，提供各类增值服务；举办“书香社区”活动，定期开展各类特色服务活动等，扩大了新华的品牌形象，拓展了市场份额；举办了白玉兰春季书展，参加复旦校园主题书展，举办龙华庙会书展，张江高科技园区书展，上海动漫展等。“迎学汛，书包大展销”等主题营销活动也取得了预期的效果；书城方面的营销促销活动全年达到 330 余次，几乎每天都有一次营销促销活动，并且在闹市区以及重大活动现场，推出“流动书吧”，既满足了读者购书的需求，又增加了销售收入，同时还提升了公司美誉度。

④贯彻星级评比活动，提升品牌形象，提高服务质量

通过公司旗下“新华书店”和“上海书城”两大知名书业品牌，一方面与出版社合作出版专供公司经营网点销售的印有公司 LOGO 的专营图书，另一方面在各新华书店和各大书城开展星级评比，通过贯彻“为顾客创造价值，将指怨视为财富”的主导思想，以顾客为中心，以服务为抓手，将星级服务的目标层层分解，逐步落实，评选“星级营业员”和“星级导购员”，将星级服务的理念贯彻到日常经营管理活动中，使顾客对新华书店和书城品牌留下深刻印象，增加顾客的忠诚度。

服务提升价值。通过上述星级评比活动，将为顾客服务的理念植入脑髓。同时，通过设立我国书业第一呼——400－8888－315，为广大读者提供图书订购、查询、会员服务、商品信息、缺书代办等全方位信息服务，也可接受读者投诉、建议，并为团体单位购书提供“一篮子”服务；另外，通过对“上海书城网上书店”的改版，公司推出了“新华淘书网”，这样，顾客可以根据自己的实际情况，选择到经营网点或现场购书、电话定购或者网上购书；书香俱乐部通过各类优惠活动，吸引读者加盟，目前会员人数接近 30 万人，俱乐部通过各种措施及时为会员提供图书信息；为配合星级评比活动的开展，进一步提升服务质量，公司向社会外聘了一批“啄木鸟”，专门负责对公司门店经营管理和服务质量进行监督，新华书店连锁方面也专门成立了督查队伍，负责对新华书店的经营管理和服务质量进行监督。

⑤推行“三工并存，动态转换”，挖掘员工潜力

“三工并存，动态转换”是公司人力资源管理工作的一大创新之举。它强调以市场为导向、以业绩为依据来对员工进行激励。“三工”是将员工分为优秀员工、合格员工和试用员工；试用员工可以上转为合格员工以及优秀员工，优秀员工也可以下转为合格员工以及试用员工，并在薪酬福利等方面有所区别。此项工作先在各事业部推行，并结合各部门内部情况进行了细化，通过多种渠道和多种形式对制度进行了宣传和培训。依据公司三工转换的原则，结合员工奖惩制度，市场链的薪资改革、星级服务及部门实际情况，各部门形成了适合自身实际的实施方案。“三工并存、动态转换”对于调动员工工作的主动性、积极性和创造性具有重要意义。

⑥打造新的产业链，努力实现跨地区经营

公司继与青岛出版社推出印有“新华传媒”LOGO 的专营图书以后，又相继与译林出版社等出版社推出了一批专营图书。10 月 26 日，北京双方的合作又有了新的突破，公司与上海文艺出版总社就共同组建“新华百家出版编辑部”一事，举行了签约仪式。该编辑部将充分利用新华传媒紧贴市场的渠道优势和信息优势，由新华传媒依据市场需求提供相应的图书选题，并做好图书出版的前期工作，定稿后递交百家出版社定稿、审核、出版。该编辑部出版的所有图书由中盘事业部向全国总发行。“新华百家出版编辑部”与传统的出版运作模式相比，最大的区别就在于其强烈的商业特性以及以市场化运作为其最大诉求的运作模式。

跨地区经营方面，新华连锁已经在江苏和浙江等地寻找网点，并已经签约进入装修状态，中盘事业部在湖北成立了“湖北分部”，在贵州成立了“西南分部”，今后还将成立以北京为中心的环渤海湾地区之“华北分部”，以广州为中心的珠江三角洲之“华南分部”，同时，跨区域的同行业并购活动正在洽谈之中。

经过公司全体员工的上述努力，2006 年 9－12 月，公司实现主营业务收入 59,254.09 万元，利润总额 4,302.65 万元，净利润 3,569.45 万元。通过报表合并，公司 2006 年 1－12 月实现主营业务收入 234,537.17 万元，利润总额 1,739.07 万元，净利润 1,562.72 万元，其中 1－8 月连锁超市类资产和业务实现销售收入 175,283.08 万元，9－12 月文化传媒类资产和业务实现销售收入 59,254.09 万元，尤其值得一提的是，公司新的主营业务文化传媒类资产和业务在短短 4 个月实现了 3,569.45 万元的净利润，一举扭转了公司经营业绩逐年下滑并且亏损的局面（公司在进行重大资产置换之时，曾对 2006 年度净利润进行过预测，当时进行盈利预测的假设条件是公司与新华集团进行置换的盈利能力较强的文化传媒类资产能够在 2006 年 6 月末进入公司，而盈利能力不强甚至亏损的连锁超市类资产同时置出公司，但是由于各种原因，上述文化传媒类资产在 2006 年 8 月末才进入公司，相应地连锁超市类资产也在同时置出，这就是说，在原来盈利预测的基础上，公司减少了两个月文化传媒类资产的盈利，同时还增加了连锁超市类资产两个月的亏损，尽管如此，公司还是基本完成了原来的盈利预测，当时所做的盈利预测是 2006 年将实现净利润 1,964.93 万元）。

6.1.1.2 公司主营业务及其经营状况

(1)主营业务分行业、分产品情况表

单位：元 币种：人民币

分行业或分产品	主营业务收入	主营业务成本	主营业务利润率(%)	主营业务收入比上年增减(%)	主营业务成本比上年增减(%)	主营业务利润率比上年增减(%)
分行业及分产品						
超市零售	1,859,537,484.68	1,582,007,151.37	14.92	－41.47	－41.06	下降了 0.59 个百分点
物流服务	16,367,429.39	15,387,017.14	5.99	－44.88	－44.63	下降了 0.43 个百分点
图书	659,986,059.29	549,770,888.58	16.70	－	－	－
音像制品	65,951,343.07	55,627,354.01	15.65	－	－	－
文教用品	136,833,323.96	124,744,692.92	8.83	－	－	－
其他	7,366,004.65	6,049,263.97	17.88	－	－	－
小计	2,746,041,645.04	2,333,586,367.99				
内部抵消	400,669,945.54	390,266,979.54				
合计	2,345,371,699.50	1,943,319,388.45	17.14	－20.39	－20.91	上升了 0.55 个百分点

主营业务分行业和分产品情况的说明：

本年度主营业务收入大幅下降的原因是报告期内公司实施了资产置换，主营业务发生变更所致。

(2)主营业务分地区情况

单位：元 币种：人民币

地区	主营业务收入	主营业务收入比上年增减（％）
华东小计	2,650,331,108.94	－10.67%
华北地区	95,710,536.10	－60.08%
小计	2,746,041,645.04	－14.36%
内部抵消	400,669,945.54	53.70%
合计	2,345,371,699.50	－20.39%

主营业务分地区情况的说明：

资产置换后公司主营业务都在上海地区发生。

(3)占主营业务收入或主营业务利润总额 10%以上的主要产品

单位：元?币种：人民币

分行业或分产品	主营业务收入	主营业务成本	主营业务利润率(%)
超市零售	1,859,537,484.68	1,582,007,151.37	14.92
图书	659,986,059.29	549,770,888.58	16.70

(4)主要供应商、客户情况

资产置换前：

单位：元 币种：人民币

前五名供应商采购金额合计	154,741,712.53	占采购总额比重	10.50%
前五名销售客户销售金额合计	10,328,363.74	占销售总额比重	0.59%

资产置换后：

单位：元 币种：人民币

前五名供应商采购金额合计	99,848,165.53	占采购总额比重	13.09%
前五名销售客户销售金额合计	49,816,484.84	占销售总额比重	8.41%

6.1.1.3 报告期内公司财务状况经营成果分析

单位：元 币种：人民币

项目	2006年度		2005年度		增减比例
	金额	占总资产比例	金额	占总资产比例	
应收款项	344,477,200.25	18.69%	84,658,648.69	5.55%	306.90%
存货	297,360,120.26	16.14%	383,963,983.58	25.16%	－22.56%
长期股权投资	181,398,788.51	9.84%	115,120,753.58	7.54%	57.57%
固定资产	367,128,768.83	19.92%	444,120,753.78	29.10%	－17.34%
在建工程	51,421,841.61	2.79%	0	0.00%	—
长期借款	0.00	0.00%	0	0.00%	—
项目	2006年度		2005年度		增减比例
营业费用	304,098,255.13		383,960,970.06		－20.80%
管理费用	117,916,879.18		123,788,257.04		－4.74%
财务费用	－7,333,753.71		－6,091,841.18		20.39%
所得税	2,901,080.44		2,793,477.72		3.85%

上述应收款项、存货、长期股权投资、在建工程占总资产比例与上年相比，有较大幅度的变化，主要是公司在报告期内进行了重大资产重组，整个资产都发生了较大的变化，同样的原因，营业费用和财务费用等项目与上年相比也有较大幅度的变化。

6.1.1.4 现金流量表分析

单位：元 币种：人民币

项目	2006年度	2005年度	增减额	增减比例	变动原因
经营活动产生的现金流量净额	－3,818,649.31	110,851,506.98	－114,670,156.29	－103.44%	资产置换所致
投资活动产生的现金流量净额	－103,739,298.09	－41,021,773.56	－62,717,524.53	不适用	资产置换所致
筹资活动产生的现金流量净额	222,139,432.52	－132,672,980.35	354,812,412.87	不适用	资产置换所致
现金及现金等价物净增加额	114,581,485.12	－62,843,246.93	177,424,732.05	不适用	资产置换所致

6.1.1.5 主要控股公司及参股公司的经营情况及业绩

(1)主要控股公司的经营情况及业绩

单位：元 币种：人民币

公司名称	业务性质	主要产品或服务	注册资本	净资产注	净利润注
年末公司所控制的主要子公司、合营企业					
上海新华传媒连锁有限公司	图书报刊	图书、音像制品等	170,000,000.00	667,167,498.15	26,156,041.70
上海新华传媒新媒体有限公司	广告策划	设计制作代理广告	5,000,000.00	5,000,000.00	0
上海书刊交易市场经营管理有限公司	市场管理	书刊市场管理	500,000.00	2,585,204.65	291,970.47
上海新华书店储运代理公司	图书等物流	图书代发、代征订等	600,000.00	1,798,893.75	－47,544.10
上海书香广告策划有限公司	广告策划	设计制作代理广告	500,000.00	2,110,718.40	41,704.24
上海久远经营公司	图书报刊	图书报刊	650,000.00	10,923,609.33	881,701.06
上海联市文化发展公司	图书等零售	图书、音像制品等	2,040,000.00	10,516,407.53	260,461.89
年初公司所控制的主要子公司、合营企业					
上海华联超市南京有限公司	零售业	食品、日用杂品零售等	30,000,000.00	18,721,666.63	－7,094,322.21
上海华联超市杭州有限公司	零售业	食品、日用杂品零售等	5,000,000.00	－431,841.89	－3,704,302.56
上海华联超市湖州有限公司	零售业	食品、日用杂品零售等	500,000.00	203,014.79	－141,103.74
上海华联超市南通有限公司	零售业	食品、日用杂品零售等	1,500,000.00	972,414.51	－589,258.79
上海华联超市苏州有限公司	零售业	食品、日用杂品零售等	1,500,000.00	1,091,563.84	－33,439.20
上海华联超市芜湖有限公司	零售业	食品、日用杂品零售等	1,500,000.00	609,776.81	－604,817.90
上海华联超市淮安有限公司	零售业	食品、日用杂品零售等	1,500,000.00	－2,994574.96	－940,949.70
上海华联超市徐州有限公司	零售业	食品、日用杂品零售等	1,500,000.00	－1,685,718.20	－1,121,245.96
西单上海华联超市(北京)有限责任公司	零售业	食品、日用杂品零售等	50,000,000.00	11,134,781.98	－11,963,327.42
公司名称	业务性质	主要产品或服务	注册资本	净资产注	净利润注
南京上海华联长江花园超市有限公司	零售业	食品、日用杂品零售等	500,000.00	－649,087.04	－629,870.06
上海华联超市崇明有限公司	零售业	食品、日用杂品零售等	8,000,000.00	9,205,664.37	－294,551.36
上海华联超市蚌埠有限公司	零售业	食品、日用杂品零售等	10,000,000.00	1,909,768.45	－1,208,667.63
上海华联超市如皋有限公司	零售业	食品、日用杂品零售等	20,000,000.00	22,261,984.48	1,067,745.91
上海华联超市盐城有限公司	零售业	食品、日用杂品零售等	5,000,000.00	－603,362.98	－1,692,212.52
上海华联超市物流有限公司	零售等物流	食品、日用杂品零售及仓储等	10,000,000.00	13,855,262.23	－3,600,456.33
上海华联超市租赁有限公司	零售业	超市经营用、通讯用设备和器材的销售等	5,000,000.00	6,052,046.01	－92,345.21
上海华联超市滕州有限公司	零售业	食品、日用杂品零售等	10,000,000.00	7,991,034.61	－784,225.18
上海华联超市泰兴有限公司	零售业	食品、日用杂品零售等	10,000,000.00	5,410,085.00	－780,564.53
上海华联超市合肥有限公司	零售业	食品、日用杂品零售等	10,000,000.00	2,721,200.38	－3,426,763.53
华联超市(浙江)有限公司	零售业	食品、日用杂品零售等	30,000,000.00	26,174,692.98	－3,429,778.21
上海华联超市常州有限公司	零售业	食品、日用杂品零售等	1,000,000.00	301,705.71	－154,264.62
上海华联超市镇江有限公司	零售业	食品、日用杂品零售等	1,500,000.00	60,344.74	－1,074,116.45
上海华联超市扬中有限公司	零售业	食品、日用杂品零售等	1,000,000.00	648,106.79	－217,974.69
上海华联超市无锡有限公司	零售业	食品、日用杂品零售等	5,000,000.00	－625,006.80	－2,055,681.03
上海有望高工贸有限公司	零售业	食品、日用杂品批发等	1,000,000.00	999,371.52	4,639.93

注：年末公司所控制的所有子公司、合营企业的净资产和净利润分别为年末和资产置换日至年末的相关数额；年初公司所控制的所有子公司、合营企业的净资产和净利润分别为资产置换日末和年初至资产置换日的相关数额。

(2)投资收益对公司净利润影响达到 10%以上的参股公司的经营情况及业绩

单位：元 币种：人民币

公司名称	业务性质	主要产品或服务	2006年 9－12 月净利润	参股公司贡献的投资收益	占上市公司净利润的比重(%)
上海新华传媒连锁有限公司	图书报刊	图书、音像制品等	26,156,041.70	26,156,041.70	167.38

6.1.2 对公司未来发展的展望

6.1.2.1 行业发展趋势及发展现状

经过重大资产置换后，本公司主营业务由经营连锁超市行业变更为文化传媒产业。从欧美等海外市场的发展情况来看，消费者的物质需求基本满足后，对精神的消费需求将会非常强烈。美国文化产业的产值已占 GDP 总量的 20%，400 家最富有的公司中，有 72 家是文化企业。海外的图书及音像、文教产品等相关产业的零售市场规模很大，而我国的市场规模还相对较小，目前中国人均购书经费不到欧美的 10%，人均购书册数只有发达国家的 20%左右。

差距意味着潜力。随着收入的增加和居民消费恩格尔系数的降低，以及外文图书市场的进一步放开，图书及音像、文教产品等相关产业的消费需求仍将持续增长，图书流通批发和零售市场有着非常大的发展空间，而这些图书的相关产业也有着很大的市场潜力和盈利空间。与此同时，文化传媒类的消费方式也将发生根本变化，传媒产品的个性化、交互式、多元化特征将日益凸显。新型媒体的发展将异彩纷呈，传统媒体的新形式也将活力四射。文化传媒行业的发展将呈现跨行业和跨媒体的发展趋势，文化传媒行业的竞争也将日趋激烈。

6.1.2.2 2007 年度经营计划与发展机遇

在公司正常经营的情况下，2007 年将充分发挥公司进行文化体制改革的先发优势和作为上市公司拥有的融资优势，有效整合公司的既有资源，做强做大公司的核心业务，重点创新经营模式和盈利模式，在完成公司董事会所作盈利预测的基础上，建立强大的中盘，发展并巩固新华传媒在上海乃至全国文化传媒市场的领先地位，打造公司的核心竞争力。为实现上述目标，大致工作思路如下：

(1)坚持“创新、增值和拓展”的发展主题：创新是现代企业发展的灵魂，是企业向前发展的源动力，公司在 2007 年要重点创新经营模式和盈利模式；增值是指资源的增值，每个岗位都是增值的平台，每个员工都是增值主体，力争使公司既有资源实现充分增值；拓展重在“走出去”，实行文化传媒产业的跨区域、跨媒体发展。

(2)经营管理工作的基本举措：①利用公司所处上海的信息和区位优势，建设以信息化链接为基础的全国性中盘，通过建立期现货图书批发体系、区域分销体系和遍及全国的连锁经营体系等四大体系，为公司提高业务辐射能力和打造核心中盘地位奠定坚实基础；②建立以上海书城、五角场书城和东方书城为核心的大型书城连锁经营的管理体系，开辟特价书新渠道，完善以服务社区便民店连锁为特色的新华连锁网络体系，扩大“新华淘书网”的品牌知名度和销售业绩；③通过参股、控股、合作及合资成立工作室等多种方式，积极摸索进入上游出版行业的业务模式和盈利模式，探索建立“动漫城”，全力推广国产动画、漫画的形象和产品，同时引进国外漫画卡通形象及其衍生产品，寻备版权代理机构，借助东方出版交易中心的平台创建国际版