

五大航运央企整合拉开序幕

长航有意携手中外运 国资委尚未表态

□本报记者 索佩敏

整合是今年央企改革的核心话题，其风潮也刮到了航运板块。上海证券报记者昨日独家获悉，航运板块的央企整合已悄然拉开序幕，长航集团有意携手中外运集团实现业务互补，不过国资委目前尚未对此方案表态。

整合传言流传已久

事实上，关于五大航运央企整合的传言自今年春节后就在业内盛传。其中一份来自中金的报告预测了整合的三种潜在可能性，分别是“长航与中外运合并”、“中海整合长航；中远整合中外运”和“专业化整合”，即将各家的干散货资产置入中远集团，油运资产均置入中海集团。

目前国资委旗下航运板块共有5家央企，分别是中远集团、中海集团、长航集团、中外运集团和招商集团旗下的招商轮船(601872.SH)。其中中远集团占五家运力的55%而位列第一，中海运力占总体25%而居于第二，其余三家运力所占比例均不到10%。

而去年12月国资委公布的《关于推进国有资本调整和国有企业重组指导意见》指出，到2010年中央企业数量将由目前的161家减少至80—100家。此外有报道指称，国资委内部已经达成共识，到2010年，石油石化、电信、电力、煤炭、冶金、船舶制造、航运、建筑这8个行业中，应该产生一批世界一流企业。于是，围绕航运央企的整合

也开始受到业内关注。

长航或携手中外运

尽管目前整合的态势尚不明朗，但围绕航运央企的整合已经暗流涌动。上海证券报记者昨日从知情人士处获悉，传言中涉及的中海集团和长航集团都已具有实质性的表态。今年1月，中海集团向国资委方面申请整合长航集团。随后于今年3月，长航集团方面也提出申请，表示希望与中外运集团整合，但同样涉及其中的中外运集团目前还没有明确表态。据该人士透露，尽管中外运集团旗下还拥有货代、快递等业务，并有中国外运(00598.HK)、外运发展(600270.SH)两家上市公司，但长航和中海整合的方案依然只涉及航运，主要是干散货和油轮运输业务。双方可能成立合资公司，以各自拥有的干散货和油轮资产入股。

此外，另一大航运龙头招商集团今后将主要侧重发展金融、投资、地产等业务板块。由于其航运业务已经通过招商轮船实现上市，而且在整体业务中所占比重相对较小，因此今后将不再归为航运类央企，可能不参与此次航运板块的央企整合。

两家联手有望优势互补

围绕目前中海和长航各自提出的方案，投资界认为都具有一定的合理性。一位航运研究员表示，长航集团最大的优势在于油轮业务的潜在增长性和干散货运输在长江流域的龙头地位。



而中外运集团在干散货方面拥有较强的实力和经验，二者联合正好可以实现互补。

尽管目前长航集团的油轮运力在五大央企中最小，但其扩张速度最为激进，手持油轮订单达33艘、367万载重吨。到2010年，以超过两倍的爆发式成长扩张到516万吨，一举从目前最弱的地位跃升到与中远不相上下。更为重要的是，上述订单由于下单较早，远远低于目前的市场价格。

而中外运集团的干散货业务包括远洋和沿海运输，运力约110万吨，主要船型是巴拿马型和灵便型。此外，中外运在汽

车滚装运输方面与日本商船三井株式会社成立了合资公司，被认为更加熟悉国际汽车运输的“游戏规则”。两者的资产规模相当，而业务各有侧重，合并后能够发挥互补优势。

此外，长航集团的油轮和干散货分别已经通过南京水运(600087.SH)和长航凤凰(000520.SZ)上市，而中外运上述两块资产目前均未上市。研究员预测，如果长航和中外运进行整合，南京水运和长航凤凰可能会作为新公司资产整合的平台。

而如果中海整合长航集团，研究员指出中海将由此获

得长航手握的大量廉价订单，并借助于中海发展多年的油轮运输经验，充分发挥新增运力的优势。长航在长江沿岸大量的干散货运输能力，为中海提供江海直达的全程服务，从而令原本强于远洋运输的中海，将优势深入到长江腹地。

不过记者从多方渠道获悉，目前为止作为央企重组的主导方国资委方面尚未作出表态，因此五大航运央企最终会以何种方式整合现在还不明确。考虑到航运央企业务板块较多，涉及人员层面也较为广泛，最终整合方案的出台还有待时日。

■聚焦业绩披露

王朝酒业

2006年盈利跌36%

昨天，王朝酒业(0828.HK)公布年度业绩报告。2006年，公司盈利1.15亿港元，同比下降了35.9%；营业额则上升了17.6%至11.14亿港元。

公司称，由于葡萄汁采购成本及扩张产能后折旧增加所致，去年公司毛利率由2005年的51.8%下降至50.9%，分销成本则大幅上升75%，至3.9亿港元。其中，广告及市场推广开支约占营业额的20.6%，较去年14.9%的比例有所上升。(于兵兵)

联华超市

2006年盈利增长缓慢

昨天，中国大型连锁超市品牌之一——联华超市(0980.HK)在香港发布年度业绩报告。去年，联华超市总营业额达到164.5亿元，同比上升了14.9%；实现盈利2.42亿元，较上年仅增加0.8%。

联华超市与华联超市同为上海百联集团下属品牌，此前，市场曾传出有关联华与华联合并的消息。在昨天举行的业绩报告会上，联华超市总经理顾家威称暂时没有收到母公司关于两公司合并的详情。

而对于联华超市可能回归A股的传闻，顾家威回应称，由于公司现金充裕，目前没有回归A股的融资计划。(于兵兵)

东风2006年盈利升三成 大摩增持至15%



东风汽车董事长曹国焱

□本报记者 吴琼

百花齐放下的东风集团，这一次再度让市场震惊。4月18日，东风集团(0489.HK)公布的2006年财报显示，期内，公司总收入约为482.64亿元，较2005年的417.35亿元增长15.6%；净利润20.81亿元，同比增长30%。

经过近年来的快速发展，东风集团乘用车开始撑起大梁。2006年，其乘用车销售收入高达342.19亿元，商用车收入为132.15亿元，乘用车与商用车之比接近7:3。东风集团的乘用车业务增速明显快于商用车。其乘用车销售收入增长23.9%；销量由2005年的351219辆增长40.9%，达到494846辆，远远超过乘用车行业30%的平均增长率水平。

□本报记者 杨勤

吸引超过60万香港股民认购的碧桂园(2007.HK)今日将在香港联交所挂牌上市，公司昨日公布的招股结果显示，在香港公开发售部分认购1手(1000股)的投资者，中签比率为25%。

事实上，碧桂园1手的中签率不算太差，如在本月初挂

牌的中信1616(1883.HK)1手中中签率仅为20%。至于在乙组的大额认购投资者(投资超过500万港元)，中签比率为0.5%，略高于今年2月的新股汇源果汁(1886.HK)的0.33%。

作为碧桂园的企业投资者，恒基地产(0012.HK)主席李兆基及新世界发展(0017.HK)主席郑裕彤各获

分配1.86亿股，中信泰富(0267.HK)、新加坡投资机构淡马锡及“糖王”郭鹤年各获分配9296万股，5位投资者占碧桂园总发售规模约27%。

碧桂园昨日公告还显示，此次香港公开发售共收到613.67亿股认购申请，超额认购255.7倍，冻结资金约3300亿港元，国际配售部分也取得

非常大幅超额认购。公司发行价定为每股5.38港元，为招股区间的上限。扣除包销折让及发售开支外，碧桂园此次全球发售所得净额约为125.37亿港元(假设超额配股权未获行使)。

近日来，市场上已不断有碧桂园暗盘成交，暗盘价最高曾达到7.6港元，较发行价5.38港元高出近40%。

洛阳栾川钼业或以上限定价

□本报记者 杨勤

据消息人士透露，日前截止公开招股的洛阳栾川钼业(3993.HK)招股反应热烈，公开招股部份取得近400倍超额认购，冻结资金近2950亿港元，仅次于今日上市的碧桂园(2007.HK)，为历来香港市场第三大冻资纪录。

据悉，洛钼在公开招股前调高招股价上限，每股发售价由5—6.4港元调高至5—6.8港元，共发售

10.836亿股，集资额由最多69.35亿港元增至最多73.68亿港元，主要用于扩大产能及收购。而由于招股反应热烈，洛钼或将会以招股价上限定价。洛钼将于4月26日上市。保荐人为摩根士丹利及瑞银。

洛钼上市引入多名企业投资者，包括中国人寿(2628.HK)、长江实业(0001.HK)主席李嘉诚、中信泰富(0267.HK)、周大福主席郑裕彤、恒基地产(0012.HK)主席李兆基等合共认购1.6亿美元股份。

UT斯达康获准延交财报

□本报特约记者 蒋玉杰

UT斯达康昨日宣布，纳斯达克上市资格委员会已同意其延后递交2006年年报以及截至9月30日的季报，但公司将请求Nasdaq在此基础上再宽限时日来递交财务声明。UT斯达康同时表示并不能确定这一申请能否获得批准。

UT斯达康称，纳斯达克上市资

格委员会将UT斯达康提交截至2006年9月30日的季度报告的截止期限延长至2007年5月14日，将提交截至2006年12月31日的年度报告的截止期限延长至2007年7月16日。不过，UT斯达康计划向纳斯达克上市和听证审核委员会提交申请，希望重新审核纳斯达克上市资格委员会的决定，给该公司留出更多时间。

长和系今年首度内地拿地

24亿投得重庆南岸土地

□本报记者 李和裕

李嘉诚麾下的“长和系”把今年的第一颗棋子落在了重庆。昨天，长江实业(001.HK)与和记黄埔(013.HK)联合宣布，以24.53亿元投得重庆市南岸区的一幅住宅及商业用地。

这幅土地位于重庆市南岸区南坪镇杨家山片区，面积约100万平方米，并已由长江实业与和记黄埔

各持有50%股权的项目公司和达投资有限公司与重庆市国土局签订了相关的土地出让合同。

在港资财团发起的内地圈地潮中，“长和系”一直处在领跑位置。在长江实业与和记黄埔去年的年报中，李嘉诚也表示，内地是重点发展的市场。截至去年底，“长和系”所持有的土地可发展楼面面积达2550万平方米，其中包括内地项目及英国、新加坡等国外项目。

TCL通讯加大手机研发力度

□本报记者 杨勤

TCL通讯(2618.HK)昨日公布，将以约3931万美元增持手机研发附属公司JRD Communication Inc.，收购资金将通过配股集资2.68亿港元支付。

资料显示，JRD主要从事研究、设计及开发电子、电讯、信息技术及电子产品，其主要业务位于深圳，并在上海设有分公司。TCL通讯目前持有JRD 38.54%股权，完成交易后，其持股量将升至100%。

另外，TCL集团于TCL通讯配股后的持股比例将由54.62%下降至45.34%。

目前，JRDC为TCL通讯提供产品设计与开发服务。TCL通讯认为，全球手机市场的竞争正日趋激烈，只有在研究及开发方面具有竞争优势的市场参与者能得到持续发展。JRDC现在已拥有其现有股东投入的专业知识及资金资源，并具有足够实力或潜力设计及开发手机产品以迎合市场需求。

国浩房地产巨资布局京津地区

□本报记者 李和裕

继上月以4.06亿元收购天津中新后，从而获得天津市南开区老城厢土地后，马来西亚富豪“郭氏兄弟”(郭令灿、郭令海等)旗下的新加坡

国浩房地产(0053.HK)再借股权收购获得了一幅北京土地，涉及金额58亿元。日前，国浩集团(0053.HK)公布了这一消息，并表示国浩房地产目前在内的土地储备可建楼面面积已达200万平方米。

富豪REIT:5年直投内地10家酒店

□本报记者 李和裕

在今年3月成功分拆REIT富豪产业(1881.HK)上市的富豪酒店(0078.HK)提出了新年计划。

昨天，富豪酒店主席兼行政总裁罗天瑞表示，基于上月富豪REIT已成功上市，未来集团的内地拓展步伐可加快，目标是5年内直接投资的酒店项目达到10家以上，参与管理的酒店项目则达到20至40家，这些酒店项目将全部分布于内地的一二线城市，并以四至五星级

为主。

根据富豪酒店昨天公布的年报，去年全年富豪酒店营业额为12.61亿元，同比上升10.5%；盈利3.31亿元，同比下滑37.3%。不过，富豪方面强调，去年旗下酒店及酒店管理业务总经营业务盈利为5.7亿元，比前年上升了13.8%；旗下5家酒店的平均房租上升了11.5%，入住率维持在81%。而因上月分拆富豪REIT上市，获利将不少于20亿元，相关收益将在今年的业绩中反映出来。

Table with columns: 恒生指数成份股行情日报 (2007年4月19日), 股票代码, 收市价, 涨跌幅, 成交额.

Table with columns: H股指数成份股行情日报 (2007年4月19日), 股票代码, 收市价, 涨跌幅, 成交额.

Table with columns: 红筹股指数成份股行情日报 (2007年4月19日), 股票代码, 收市价, 涨跌幅, 成交额.

Table with columns: 内地、香港两地上市公司比价表 (2007年4月19日), 股票代码, A股收市价, H股收市价, A股/H股收市价.

Table with columns: 美国市场中国概念股行情日报 (2007年4月18日), 股票代码, 收市价, 涨跌幅, 成交额.