

聚焦远东钢铁会议

印铁矿石征税最终方案很快出台

中钢集团高层认为中印双方签订长期铁矿石协议时机来临

□本报记者 徐虞利

印度政府对铁矿石出口征税是国内钢铁业界近期关注的重点,中国进口印度铁矿石最大企业——中钢集团昨日出现在“第五届远东钢铁会议暨铁矿石会议”上格外引人注目。中钢集团印度公司总经理王洪森向记者透露,印度政府不会因钢铁业的利益诉求而置其他行业不顾,铁矿石征收关税政策将执行,但会做出相应调整。他表示,目前是中印双方就铁矿石贸易签订长期协议的时候了。

印度铁矿储量相对过剩

与会的印度矿业企业负责人透露,未来一至两周铁矿石征税的最终方案可能会出台,从长远看印度出口量不会有太大变化。

目前,印度铁矿储量达250亿吨,但实际储量远超过数量,相对其钢铁业发展是过剩的。印度铁矿企业中私有超过国有,中小矿山多,年产量超过500万吨的不超过8家。王洪森表示,印矿每年产量大于消费量,加上出口仍有剩余,其出口多少不取决于国内钢铁产量的多少,而是取决于基础设施和运输能力,其年产量1.6亿吨,出口9000万吨,其产量由于成本低增加较容易,但由于基础设施和运输能力

出口已达到饱和,出口增加较难。王洪森判断,印度钢铁业近三年内的增长不会大到影响铁矿出口的程度。

王洪森在与印度矿业部长交谈时曾表示,印度政府此举不是最明智的,现在正值铁矿石市场火热之时,澳大利亚、巴西等生产商紧盯中国市场,如果印度丧失中国市场,再想进入需花相当的代价。

中印签订长协时机出现

事实上由于日、韩钢厂与印度企业签订了长期协议,铁矿石征税对其并无影响。王洪森提出,目前印矿价格已经达到历史新高,是双方冷静下来就供需签订长期协议的一个时机,有利于双方贸易正常秩序的发展。其铁矿出口征税政策已遭受印度相关行业强烈反对,从供求关系说印矿“必须出口,也必须出口到中国,中国的钢铁业发展也需要印度铁矿”。

据了解,印度实行铁矿出口征税政策后,中钢集团已暂停了进口,因为出口商调高价格转移关税负担,使印矿到中国的口岸价格远高于澳大利亚、巴西、南非等国铁矿的价格,已经失去竞争力。

王洪森表示,中钢已停止签订新合同,原来签订的按原价格执行,如果有相对低价的供货还将进行采购,否则只能从中东、



专家认为,印度铁矿石今年出口很难超过8000万吨,但低于7500万吨也不容易

非洲另寻货源。中钢的立场是印矿的到岸价有竞争力就采购,中钢去年进口印矿800万吨,今年计划进口1000万吨。

中印铁矿贸易需规范

据悉,目前印度政府也有按品位对铁矿征税的想法,但实际操作比较难。而且印度铁矿的质量问题一直被诟病,主要是人为原因造成,由于有多家采购商和供货商并存,使得部分印度贸

易和生产商只顾眼前利益,对产品进行掺杂次品,甚至要求印度当地机构出具的质量检验证明。目前,中国质检部门已派出人员赴印度成立检验机构,会同印度商检机构进行质量检验,办公室就设在中钢在印度的办公楼,目前已开始运作办理相关手续,并在主要港口设立分支机构,以减少质量纠纷。

王洪森表示,与中钢合作因为关税而不执行原合同的供货

商将被剔除出公司的供货名单,中钢还将此情况通报国内相关部门和钢厂、采购商,以维护正常贸易秩序。他判断,印矿今年出口很难超过8000万吨,但低于7500万吨也不容易。

“虽然只要中方采购商齐全是能够赢得有利结果的,但国内采购商鱼龙混杂,仍有私下高价进口印矿交易的情况出现,现在的印矿价格已不能反映供求关系了。”王洪森无奈地说。

矿业巨头淡水河谷欲造“中国号船队”

计划与中国企业合作建造铁矿石运输船队以降低运费

□本报记者 徐虞利

昨日,国际矿业巨头巴西淡水河谷公司(CVRD)中国公司总经理 Renato Paladino 在“第五届远东钢铁会议”上表示,CVRD 已经启动“中国号船队”计划,将与中方企业共同合资建造新船,从而在海运市场上更好利用双方港口资源,并降低海运运费。

Renato Paladino 透露,公司将与中方企业建造中国号大船进行铁矿的长距离运输,

以更好地降低运费成本。此前CVRD 公司 CEO 也向记者透露,拟在中国寻找合适的企业建造远洋货轮。

CVRD 财务董事巴波萨昨日也表示,由于目前销往中国的铁矿石海运成本太高,CVRD 正考虑建造10至20艘新船,从事远洋运输。据了解,CVRD 去年底与首钢签订合作备忘录,双方计划在海运方面展开合作。首钢总公司副总刘永洋表示,双方将组建由载重30万吨以上的船舶

组成的船队,专门服务淡水河谷至河北省曹妃甸铁矿石海运航线。考虑到造船费用、运输费用和适当的利润后,自营船队的总运输成本大约为10美元/吨,比目前平均海运运费22-24美元/吨降低50%左右。

由于印度宣布加征铁矿石出口关税后,其铁矿石到岸价已经高于巴西铁矿石,本应由印度市场满足的铁矿石需求不可避免地转移到巴西和澳大利亚市场。但巴西海运运费持续上涨却成为 CVRD 的最

大软肋,与澳大利亚必和必拓、力拓集团相比,CVRD 运距远、船期长,铁矿石竞争力明显不足。

据悉,以前钢厂和铁矿石生产商签订的长期协议确定的是到岸价(CIF),后来必和必拓将其改为离岸价(FOB)。CVRD 于是在2001年解散该公司运输部门,并将18艘散货船出售给西班牙埃尔夫航运公司。不少该公司的投资者至今仍对这一决定后悔不已。

中钢协副秘书长戚向东:不排除实行钢材出口许可证制度

□本报记者 徐虞利

昨日,在“第五届远东钢铁会议”上,中国钢铁工业协会副秘书长戚向东透露,如果中国未来达到遏制钢铁出口的目标,可能会考虑实行钢材出口许可证制度。戚向东表示,“如果取消钢铁出口退税的政策没有达到遏制钢铁出口的目标,不排除采取更严厉的措施。”

此前,中国五矿化工商会会长陈浩然也提出建议,对钢材26大类215个税号的所有出口产品实行自动许可管理。对钢材出口实行自动许可管理,将有效的监控钢材出口,有利于对钢铁宏观调控,充分发挥行业协会组织作用;将改变目前钢材出口混乱的局面,协调钢材出口秩序;将有效地减轻来自各国的压力,减少贸易摩擦的风险。

戚向东还透露,前三个国内钢铁行业运行质量较高,国内78户大中型钢铁企业实现利润同比增长了1.33倍,实现利润增长2.86倍,亏损企业累计亏损额大幅下降。

中国五矿携外资打造矽钢片加工中心

□本报记者 徐虞利

记者昨日获悉,由中国五矿集团五矿钢铁有限责任公司、日本五金矿产株式会社、香港企荣贸易有限公司和保定天威集团有限公司共同出资组建的五矿天威钢铁有限责任公司近日在秦皇岛成立,将成为中国北方最大的矽钢片加工配送中心。

据悉,五矿天威位于秦皇岛经济技术开发区(东区),占地面积58亩,建筑面积11000平方米。该公司注册资本7500万元人民币,其中五矿钢铁、日本五矿和香港企荣各占股比30%、12.5%和12.5%,主要开展取向矽钢片和冷轧薄板的仓储、剪切加工和配送业务。公司产品主要用于变压器铁芯的制造和汽车配件、家用电器等行业的应用。项目建成后,预计年加工矽钢片3万吨,冷轧薄钢板4万吨,年销售收入达12亿元。届时将成为中国北方最大的矽钢片加工配送中心。

华菱集团:半年拿到需20年积累之技术

董事长李效伟详解华菱与米阿“婚姻幸福度”



华菱集团董事长李效伟

□本报记者 徐虞利

湖南华菱钢铁集团作为国内首家与国际钢铁巨头联姻合作的企业而备受瞩目,昨日,在“第五届远东钢铁会议”上,华菱集团董事长李效伟详细介绍了与世界钢铁老大——米阿阿合作所取得的成果,欣喜与豪气溢于言表。李效伟在接受本报记者采访时表示,“与米阿的合作尤其是技术合作我们非常满意,在并购重组方面华菱也瞄准了规模超过500万吨的大级别企业。”

迅速获取外国先进技术

2005年,华菱集团将持有

的华菱管线36.673%的国有法人股转让给米阿阿-阿赛洛钢铁公司,此后,华菱依托米阿阿公司开放的技术平台,加快了建立具有自身特色的技术研发体系,提高自主创新能力。

李效伟介绍,在技术合作的框架下,米阿阿公司派出的技术总监纳索博士2006年6月份到位后,推动了技术合作全面展开。双方共同提出华菱管线应依托米阿阿公司提供的技术支持转向高端产品市场,迅速成长为能够为客户提供钢材产品整体解决方案的优秀供应商。米阿阿向华菱开放、无偿、无保留地提供技术支持,技术专家人员互动交流频繁。

“米阿阿公司的高层明确表示,在技术上要把华菱管线打造为‘中国钢铁业皇冠上的明珠’。”李效伟说。目前,双方6大引进技术和共同研发协议项目按计划推进,比如米阿阿派出3批专家指导华菱湘钢先后成功开发出D级、E级、F级船用钢板,指导华菱涟钢在CSP生产线上成功开发半工艺硅钢并实现了批量生产,填补了国内空白等等。李效伟表示,不到半年时间华菱拿到这么多先进技术,在合资前是不可想象的,恐怕需要一二十年时间。

而对于汽车深冲冷轧钢板生产技术的引进,双方已进行

了多次技术交流。

建立全新企业管控模式

合资后,目前华菱在公司治理上,伴随着股权的变化,华菱管线法人治理结构发生了较大变化。同时米阿阿向华菱管线经理层委派市场营销总监、财务总监、财务副总监,以促进华菱管线开拓国际市场、引进技术和推行国际通行的财务管理与评价体系等工作的开展。

李效伟说,目前董事会、监事会开始真正按国际化标准和惯例运作,资本性支出、资本回报、产品的市场竞争力和未来发展前景成为决策层高度关注的问题,股东和董事会新的要求也使经理层面临的压力提高到了一个前所未有的高度。

目前华菱已构筑了介于战略设计与战略控制之间的管控模式,建立母子行分享决策和共享服务机制,推行全面预算管理,推行持续改进计划使主要技术经济指标得到改善。建立了新的投资管理办法和评价体系,投资决策程序更加规范。李效伟认为,这已达到有效控制投资冲动、控制投资风险的目的。

而在采购、营销等重点业务和内部资源整合上更是成效显著。李效伟透露,仅全年降低原材料采购成本就达16.7亿

元,同时米阿阿为华菱提供客户开拓外销渠道,2006年,华菱管线出口钢材178万吨,比上年净增85万吨,创汇9.5亿美元,出口创汇占销售收入的比例跃居全国第一。2007年,华菱还将通过扩大对外商客的直供量、减少中间环节,提高出口产品价格等措施增收增效约2亿元。

合作开发上游资源

李效伟还透露,双方目前已共同投资开发利比里亚铁矿,与米阿阿还将涉足上游资源开发,比如在澳大利亚或巴西等地。集团现金流充裕,还拥有中国进出口银行提供的授信额度50亿元。华菱管线(000932.SZ)今年产量将达到1100万吨,增长约10%,盈利比去年稳步提高。

李效伟坦言,在坚持国有股东保持对合资公司运营的主导地位下,在这个前提下,合资确实为国内钢铁企业近距离接触世界级钢铁企业,引进其先进的技术和管理经验,推进结构调整,提高企业自身的自主创新能力和管理水平创造了条件,打破某些发达国家的技术封锁。

而对于参与并购重组,李效伟表示,现在仍是商业机密,未达成协议都不能成立,而且实施重组目标应是超500万吨规模的企业。

中石化引进韩企解化工用油“饥渴”

□本报记者 李雁争

韩国产能最大的炼油商鲜京公司(SK Corp.)近日证实,计划与中国石油化工股份有限公司(简称:中石化)在武汉合资设立一个产能为80万吨乙烯/年的石脑油裂解中心。

韩国鲜京公司日前表示,公司总裁兼首席执行官申宪澈将于下周二访问中国,与中石化签署共同投资意向书。

该项目位于湖北武汉,投资额约19亿美元。到2010年,预计该工厂每年能够生产80万吨乙烯,一部分原料来自中石化设在附近的武汉炼油厂。

鲜京公司在一则公开信息中称,尚未最终敲定任何细节。但是根据我国现行的《乙烯工业中长期发展专项规划》,作为外国公司,鲜京公司不得在武汉项目中控股。

中石化在武汉子公司的一位管理人士表示,在引进鲜京公司投资之前,由于缺乏投资,公司尚未决定该设施何时开工建设。

他说,中石化没有充足的资金对天津和镇海等地的其他乙烯工

厂进行了大量投资。

据了解,国家发改委已在本月初核准了该计划。发改委表示,项目投产后,武汉将成为我国中部地区首个大型炼化一体化生产基地。

中石化人士接受采访时表示,除了分担投资外,鲜京公司还能够补充我国对石脑油的旺盛需求。

石脑油是一种基础化工用油。在过去的几年里,我国从中东国家进口原油,原油在炼油厂被加工为汽油、柴油以及石脑油。之后,汽油、柴油被送往加油站,石脑油则被送往化工厂进一步加工为乙烯。

但是,随着大型乙烯装置陆续投产,石脑油开始越来越紧缺。今年前两个月,我国石脑油进口量比去年同期增长了1.9倍;而出口量则维持在20万吨水平,比去年同期仅上升0.9%。雷曼兄弟预计,2008至2010年,中国的乙烯需求很高,这将会进一步地促使石脑油的需求增长。

中石化人士表示,韩国有很多大型炼油厂,相对中国而言,它的化工需求并不高,因此具有出口石脑油的内在需求。同时,与原油不同,石脑油的储藏难度高,属于局部市场,韩国石脑油就近销售到中国是一个双赢的选择。

中铁快运或年内登陆A股

□本报记者 索佩敏

随着铁路改革的不断推进,越来越多的铁路企业有意愿登陆资本市场。昨日,香港证券市场有消息称,中国铁路物流企业——中铁快运正筹划上市工作,争取年内能发行A股融资,国泰君安有望成为其主承销商。

香港市场消息指出,目前审计等相关准备工作已开始,国泰君安也已对中铁快运进行上市前的辅导工作。虽然中铁快运也有考虑在香港市场发行H股,但仍有待于铁道部的批准。

而有知情人士对媒体透露,在上市准备过程中,铁道部发现,原中铁快运存在规模不大,竞争力不强,缺乏资源等劣势。基于上述考虑,当时的重组,除了两家公司资产合并之外,铁道部经营的14对行包专列的经营管理权也转移到新公司,烟台、苏州、厦门等18个铁路局将相应的行包房资产、人员机具等也划拨给新公司。

发改委将发布电煤价格指数

□据新华社

电煤价格直接影响发电成本,其价格波动实际上涉及千家万户。国家发展和改革委员会价格司正在编制电煤价格指数,近期将在物价系统内部发布,待进一步完善后,将对社会公开发布。

记者24日从发展改革委价格司了解到,编制电煤价格指数,是为健全和完善煤炭市场体系,增强煤价信息的透明度、准确性和及时性。电煤价格指数编制工作遵循“重点采样、及时有效、科学计算、全面反映、先易后难、逐步完善”的原则,数据采集分别由中国煤炭运

销协会、中电联燃料分会进行收集。

价格司有关负责人表示,目前电煤价格指数编制工作逐步规范,试运行结果可以基本反映煤炭市场的实际情况,拟于近期正式在物价系统内发布电煤价格指数,并随着工作进行,进一步检验和完善这一指数。

这位负责人向新华社记者介绍,国家放开了煤炭价格,但煤价波动涉及千家万户,必须加强监测。电煤价格监测制度正在不断完善中,利用这些监测的数据,编制电煤价格指数,先在内部试运行,再公开向社会发布。

国家发改委能源局局长徐锭明认为

中国石油供应安全面临五大挑战

□据新华社

国家发展和改革委员会官员24日表示,中国正在经济高速增长时期,能源问题尤其突出。目前在石油供应方面面临进口来源、通道和贸易体系等多个挑战。

国家能源领导小组办公室副主任、国家发改委能源局局长徐锭明在北京召开的“能源风险管理研讨会”上说,近年来世界各国都面临石油时代后能源结构调整的问题。随着中国经济不断发展,能源消耗必然随之增加。展望未来,中国能源发展的方向是清洁、高效、多元和可持续发展。

徐锭明认为,中国在石油供应安全方面面临新挑战:一是进口量持续增长,油价高位波动加快了中国经济运行成本;二是中国石油进口来源过于集中在地缘政治复杂多变的地区;三是中国石油贸易体

系尚处于起步阶段;四是中国石油市场制度建设有待进一步完善;五是中国石油预警、预测及应急体系有待建立。

徐锭明说,中国已成为世界第二大能源生产国,煤炭、石油、天然气、电力等生产建设指标创历史新高,能源供需矛盾得到有效缓解。2006年,中国全年生产煤炭23.8亿吨,原油1.8亿吨,天然气585亿立方米,发电量达2.83万千瓦时。2006年底中国发电装机容量达6.22亿千瓦。可再生能源也获得前所未有的快速发展。

“我们清醒地认识到,能源是制约中国的一个问题,以能源的可持续发展支持经济和社会的可持续发展,是中国能源领域长期艰巨的历史任务。资源和环境是能源风险管理的重要内容,资源与环境约束着人类的发展,而资源环境毫无疑问必须走可持续发展的道路。”徐锭明说。