

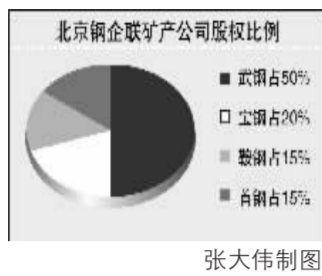
产业·公司 Companies

责任编辑:全泽源 美编:许华清 2007.5.24 星期二
邮箱:qianzeyuan@ssnews.com.cn 电话:021-38967689

四大钢厂联手开发海外矿产资源

合建矿产投资公司,首个海外项目为柬埔寨铁矿

□本报记者 徐虞利



张大夫制图

昨日,由武钢、宝钢、鞍钢、首钢四大钢厂巨头联合出资组建的北京钢铁企业联合矿产资源投资有限责任公司在京揭牌成立,并召开了第一届第一次股东会、董事会、监事会。中国钢铁工业协会市场部主任陈先文向记者表示,国内大钢厂按股权比例出资组建企业进军海外资源,可以说是行业的一个首创,对中国企业联合有序进行资源开发是一个重要举措。此前一周,中国钢铁业还聚首成都探讨如何打造“铁矿石供应链利益共同体”问题。

新公司武钢占一半股权

据悉,新组建的北京钢铁企业联合矿产资源投资有限责任公司武钢占50%股权,宝钢、鞍钢、首钢

分别持20%、15%、15%股份,但相关人士对新公司的注册资本并未透露,其开发的铁矿项目如自用将按股权比例分配,用于外销所得利润也按股比分配。在成立仪式上,国资委规划发展局局长王晓齐为钢铁联合矿产资源投资有限责任公司揭牌。

据了解,钢铁企业成立后的第一个海外资源项目就是柬埔寨柏威夏省罗文县铁矿项目。柬

埔寨国内铁矿项目开发一直被中柬两国高层领导所重视,国家发改委外事司也对此颇为关注。

知情人士透露,该项目符合国家对企业境外投资及资源开发的要求,目前钢铁联合公司准备对项目进入风险评估阶段,同时柬方也相应进行前期筹备工作。

钢铁联合境外开矿力量大

业内专家表示,钢铁联合公司的成立标志着中国钢铁企业联合境外投资、开发矿产资源的时代开始了。近年来,中国的钢铁企业饱受国外铁矿石供应商的垄断之害,钢铁上游的供应源头一直被控制在别人手里,发展相当被动,随着中国钢铁工业的高速发展,对原料需求的不断增加,钢铁企

业越发意识到掌握资源的重要性,不少钢铁企业逐步开始在澳洲、美洲、东南亚等地区投资开发矿山,但一个钢厂的力量有限,境外投资的步伐受到了限制。

陈先文认为,这种按市场机制和股份制企业模式运作,由出资人董事会决策的联合形式将为国内企业提供很好的借鉴和示范作用。

此前,中国钢铁工业协会常务副会长兼秘书长罗冰生也表示,海外投资办矿宜采用多元化方针,除巴西、澳大利亚外,应当关注并增加对东南亚、加拿大、南非、南美等铁矿石资源的投资开发力度。

政府将力挺海外开矿

原中国冶金矿山企业协会

专家咨询委员会副主任焦玉书表示,目前境外开矿,国内企业各自为战,力量分散,而且由于各企业内部竞争削弱了自己的力量,结果好项目没得着,只得了不少差的项目。焦玉书还建议,中国钢铁工业协会和中国冶金矿山企业协会应把境外开矿列入重要议事日程,组织协调各企业的关系。

焦玉书还表示,国家应在境外开矿的政策上给予支持,需要在外交上推行资源外交,为境外开矿创造条件,如设立资源风险评估基金,设立资源开发基金,支持境外开矿。

记者还获悉,对于海外开发资源,国家发改委正在酝酿设立专业部门,加强对国内企业海外开矿的引导,并将制定一系列的规范方案,近期或将出台。

钢铁电解铝水泥投资增速有所加快

□本报记者 何腾

对于钢铁、电解铝、水泥投资增速开始有所加快的主要原因,发改委认为包括如下方面:一是国民经济平稳较快发展,固定资产投资增速和房地产开发投资增速长期高位运行,拉动了这些行业投资。二是钢铁、电解铝、水泥等基础材料价格在2006年下半年以来有所上涨,企业利润大幅攀升,企业新上和扩大产能的动力较强。三是近年来钢材等资源性产品出口增长较快,外部市场需求在一定程度上消化了这些行业的过剩产能。四是煤电油运等瓶颈环节有所缓解,对经济运行的支撑条件得到改善,企业已有和新增产能得以释放。

记者昨日从国家发改委获悉,今年前四个月,钢铁、电解铝、水泥行业三个行业投资有所加快,钢铁等黑色金属冶炼及压延加工业投资增长6.2%,电解铝等有色金属冶炼及压延加工业投资增长48.2%,水泥等非金属矿物制品业投资增长50.6%。

2003年下半年开始,国家重点加大对钢铁、电解铝、水泥行业盲目投资的调控力度,2004年上述三行业投资增速迅速下滑。2005年、2006年国家继续加大对产能过剩行业的调控力度,三行业投资保持低速增长。

两大因素促我国锌矿进口量飙升

□本报记者 徐虞利

量的52.2%。

专家分析,国内锌冶炼产能扩张,导致锌矿进口量迅速上升。有关数据显示,2006年我国锌冶炼产能增长约40万吨,预计今年仍将增加约20万吨,总产能将达到380万吨左右。锌冶炼产能的迅速扩张导致国内锌矿供应缺口进一步扩大,锌价上涨,国内锌冶炼产能扩张导致锌矿进口量迅速攀升,2006年我国进口锌矿砂82.8万吨,比上年增加45.9%。

同时,锌价一路飙升拉动了锌矿砂价格走高。由于2005年全球锌的供需缺口超过30万吨,2006年进一步扩大到40万吨,导致短期内国际锌价一路飙升,国际期货数据显示,2005年锌国际均价为1393美元/吨,2006年达2340美元/吨,同比上涨68%,锌价的走高拉动了锌矿砂价格的大幅上扬。

惠誉看好中国铝行业整合

□本报记者 袁媛

消费继续保持旺盛,惠誉预计下游原铝冶炼企业的发展步伐将保持健康适中,产品价格则趋稳中有升。

惠誉评级近日表示,以中国铝业股份有限公司为领军的中国铝行业整合将改善行业基本结构,有利于行业长期有机增长。

在近日发表的有关中国铝行业的特别报告中,惠誉对中国原铝行业的中期展望为正面。惠誉评级企业评级部联席董事陈东明指出,在2003年原铝冶炼企业出现严重产能过剩后,中国政府采取了调控措施抑制产能非理性扩张,这些措施取得了成效,并对建立全球范围内原铝供求的相对平衡作出了贡献。

中信证券分析师王野也认为,设立煤炭交易市场,可以提高煤炭企业议价能力。

全国煤炭交易体系启动 煤企议价能力增强

□本报记者 阮晓琴

合同为基础,以电子商务等现代交易技术为手段。

或建全国煤炭电子交易市场

中国太原煤炭交易中心是在太原煤炭交易市场的基础上改建的。

1992年,国家开始放开煤价时,在原煤炭部和原物资部及各地方政府参与下,全国六个地方建立了煤炭交易市场。太原交易中心在其中地位还待确定。仅从批复看,太原煤炭交易中心虽然被冠以“中国”字样,但国务院对它的定位应该还是区域性交易中心。

一位业内人士透露,国家发改委有意在北京建一个全国性煤炭电子交易市场,同时



配建几个区域交易中心以组成一个完整煤炭市场体系,以便煤炭交易日常化。太原、广州、秦皇岛、沈阳分别作为产地中心、销地中心、集散地中心和消费中心,组建煤炭区域交易中心。

2007年1月,由广州港集团投资1000万元建立的华南煤炭交易中心已经正式启用。秦皇岛煤炭交易市场今年以来也进入紧张筹备阶段。

增加煤炭企业定价话语权

中国煤炭运销协会原副会长武承厚认为,建立煤炭交易中心会推进煤炭市场化进程,增加煤炭企业定价话语权。

我国煤炭市场具有“分散生产、集中消费”的特征,目前居国内煤炭产量前4位的企业仅占全国煤炭产量的17.34%,大量中小型煤炭生产企业存在无序竞争。武承厚表示,煤炭交易集中度提高后,能够增加煤炭企业定价话语权,对煤炭企业是利好。另外,电子化是各地在建的煤炭交易中心的最后趋势。它有利于发现价格,便于煤炭企业合理报价。

发改委:一季度建材业效益大幅增长

□本报记者 于祥明

上涨趋势,同比有较大提高。同时,建材工业在生产、效益、出口、投资方面均出现较快增长。

据统计,一季度生产水泥24182万吨,同比增长14.5%;平板玻璃11304万重箱,增长16.1%;建筑陶瓷、深加工玻璃、石膏板、石材加工和砖瓦产量均超过15%;水泥压力管、耐火材料、玻璃纤维超过30%。

与此同时,建材工业产品销售增长也出现大幅增长。据统计,规模以上企业完成工业销售产值(现价)3035亿元,同比增长30.3%;平均产销率为96.64%。其中,水泥419亿元,增

长30.3%;平板玻璃57亿元,增长38.8%;建筑卫生陶瓷制品140亿元,增长32%。

在产销均大幅增长的情况下,1至2月份我国建材工业盈亏相抵后实现利润65.4亿元,同比增长122%,达到历史同期最好水平。其中,非金属矿采选、建筑用石加工、水泥制品、玻璃深加工、耐火材料等行业,实现利润分别增长23.9%、51.9%、331.3%、41.5%、46.2%;水泥制造业实现利润8.6亿元,扭亏为盈。

值得注意的是,建材行业固定资产投资增长巨大。一季度完成固定资产投资328亿

元,同比增长41.4%。其中,水泥69.3亿元,增长39.4%。

行业高速增长仍将持续

国家发改委相关部门表示,随着产能扩大,今年建材生产仍将快速增长,而建材市场需求也有相当增长。但是,发改委相关部门也指出,一季度建材行业经济运行开局较好的同时,其运行和发展仍然潜伏着的不稳定和健康发展因素需要引起注意。

其一是受市场需求拉动,年初生产增速偏快。而随着一大批建材新线建成投产,产能

增加,不可避免地出现市场竞争加剧的压力。其二是建材投资欲望仍然强劲,潜在产能过剩风险日益显现。其三,由于近年建材工业利润总额中有近50%是通过减免税后税转利实现的。而目前建材生产所依赖的煤电油维持在高位运行,以及对高耗能行业实行差别电价、水价和降低出口退税等政策因素,将使建材行业提高效益难度加大。

另外,建材行业还存在着结构调整地区不平衡,淘汰落后进展缓慢,以及节能减排任务艰巨等问题。

国内最大二甲醚生产装置建成投产

□本报记者 阮晓琴

自主知识产权技术建设的单系列能力最大的一套工业化生产装置。该技术直接进行工业化放大,为河北中捷石化集团设计了单系列年产10万吨二甲醚生产装置近日在河北建成。

东华工程科技股份有限公司采用中科院大连化学物理研究所自主研发的新型催化材料作为催化剂,具有催化剂活性高、选择性好、初始反应温度低、甲醇单程转化率高、副反应少、反应床层温度均衡等特点。该装置是目前采用国内具有自

自主知识产权技术建设的单系列能力最大的一套工业化生产装置。该技术直接进行工业化放大,为河北中捷石化集团设计了单系列年产10万吨二甲醚生产装置,并于2007年5月16日一次开车成功,产品质量和与设计能力均达到设计指标。二甲醚是一种二次清洁能源,可燃性好,作为汽车和民用燃料具有广阔的发展前景。随着石油资源的日益紧张,国内企业纷纷拟采用以煤为原料生产洁净的二甲醚燃料,作为石油资源的补充。

中船重工50亿建风电产业总装基地

□据新华社

重庆市常务副市长黄奇帆说,该项目的实施,有利于改变我国大容量风电机组基本依赖进口的现状,提高风电机组的可靠性和稳定性,有利于重庆打造风电产业链,提高装备制造业的整体竞争力。

据了解,截至去年,我国能够生产的最大容量风电机组为1500千瓦,而对2000千瓦风电机组既没有掌握成套技术,更不具备批量生产能力。中船重工集团从1996年开始介入风力发电装备制造,经过引进、吸收、自主创新,目前已掌握了风电装备系统的集成技术与关键配套技术,具备了2000千瓦风电机组大部分关键部件的设计制造技术,公司生产的2000千瓦风力发电机组通过了国际权威机构(德国GL船级社)认证,具有自主知识产权,是目前国内单机容量最大、技术最先进的大型风机。

由中船重工集团投资建设的重庆海装风电产业总装基地日前在重庆市北部新区开工建设,中船重工集团副总经理张必能主持开工奠基仪式上说,今年内,总装基地即可生产出具有自主知识产权的850千瓦和2000千瓦样机,并进入示范风场进行安装调试,明年底可进行批量生产。

据介绍,重庆海装风电产业总装基地建设总投资50亿元,其中一期项目总投资10亿元,一期项目完工后,将形成年产100万千瓦的风电装备系统集成总装生产能力,产业销售收入可达120亿元。而在未来3到5年内,该基地将形成年产200万千瓦的生产能力,可实现年产销售收入300亿元,成为国内重要的风力发电装备制造生产基地。

中石化:“挑战中石油”为时尚远

□本报记者 李雁争

化人士昨日确认,框架协议下的具体合作内容还在谈判过程中,17日至今没有任何进展。

不过中石化管理人士接受采访时表示,此次合作与中海油石油气的开发有关。

据介绍,2000年3月,中石化整体收购中国新星公司。而早在1999年,新星石油公司已春晓构造连续钻探数口探井和评价井,使“春晓气田”成为东海西湖凹陷油气整体开发的第一个核心气田,并以此为基础推动了整个东海天然气资源的勘探开发。

西湖凹陷包括平湖、春晓、天外天、残雪、断桥等7个油气田。因为技术和资金问题,中石化当时希望引进外资共同开发。但是根据国务院的《对外合作开发海洋石油资源条例》中规定,海上的油气资源对外合作中,中海油享有专营权。因此,中海油无偿取得了春晓气田50%的权益,中石化也保留50%。

中石化人士表示,仅就一个项目而言,五五平分的股权结构难免会导致分歧,甚至会造成一方“吃亏”。因此,中石化希望在开发东海项目的基础上,进一步

扩大在天然气领域的合作,进而调节双方的利益分配。

至于为什么不选择与中石油合作,他表示,中石油的石油资源主要在北方,与中石化的南方市场距离较远,因而缺少合作的基础。

市场认为,中海油与中石化的合作将主要针对我国南方天然气市场,在天然气供应、储备和管道建设等方面进行全面合作。

根据了解,在南方市场上,中海油已经处于“强势”。该公司在南方有四处LNG项目,其

中广东大鹏LNG项目已于去年9月进入商业运营,福建LNG项目上游资源购销协议已经生效,上海LNG项目接收站工程已开工,浙江宁波的LNG项目正在按计划推进。

而我国天然气供不应求的局面短期不会缓解。这意味着,谁拥有LNG,谁就拥有了市场——地方政府一定会为得到资源提供网络支持。

分析人士指出,从中海油集团至今没有发布任何消息的现象来看,该公司对与中石化合作积极性不高。